ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ

ДЛЯ СИСТЕМЫ
ПАРТИЙНОЙ
УЧЕБЫ

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ

Учебник для школ основ марксизма-ленинизма

Издание третье

Издательство
ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЛИТЕРАТУРЫ
Москва • 1971

Учебник написан авторским коллективом в следующем составе: Агапова О. Н., Архипов Н. А., Белова Т. Н., Котелкин В. И., Малафеев А. Н., Медведев В. А., Пещехонов В. А., Поспелова Н. Г., Семенов Ю. В., Фальков А. М., Яковец Ю. В.

Руководители авторского коллектива — А. Н. Малафеев, Ю. В. Яковец.

Политическая экономия. Учебник для школ основ
П 50 марксизма-ленинизма. Изд. 3-е. М., Политиздат, 1971.

367 с. с илл. (Для системы парт. учебы).

Авторы учебника — ученые и партийные работники — в доступной и популярной форме излагают содержание законов и категорий политической экономии капитализма и социализма, а также механизм их действия в хозяйственной практике. В настоящем издании несколько изменена структура учебника с целью уделить больше внимания актуальным экономическим проблемам. Учебник доработан в свете решений и материалов XXIV съезда КПСС и других документов партии и правительства по экономическим вопросам. В нем обновлен фактический материал и учтен ряд замечаний и предложений читателей.

Учебник предназначен для слушателей школ основ марксизма-ленинизма в системе партийной учебы.

1—7—1 / 57—71 33.04

ГЛАВА I
ЧТО ИЗУЧАЕТ ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ

Вопрос о том, как развивается человеческое общество, давно привлекает внимание людей. Это и понятно: общественные проблемы живо затрагивают каждого человека, его коренные материальные и духовные интересы. Почему во многих странах земного шара еще господствуют капиталистические порядки, в то время как треть человечества сбросила иго капитализма и строит новое общество? Почему в социалистических странах материальные блага распределяются не уравнительно, а по количеству и качеству труда? Как ускорить рост производительности труда, повысить эффективность производства? Таких вопросов великое множество. На них отвечают общественные науки, к которым принадлежит и политическая экономия.

Общественные науки: диалектический и исторический материализм, политическая экономия, история и др. — имеют каждая свой предмет, отличающий одну из них от другой.

Что же изучает политическая экономия? Правильный ответ на этот вопрос дает марксизм-ленинизм. Чтобы вполне уяснить смысл этого ответа, необходимо предварительно ознакомиться с содержанием некоторых основных понятий экономической науки, таких, например, как труд, производство, производительные силы, производственные отношения, экономические законы и т. д.

1. Что такое общественное производство

Роль труда в жизни человека

Труд — это целесообразная деятельность человека, благодаря которой он приспосабливает предметы природы для удовлетворения своих потребностей. В процессе всякого труда расходуется физическая, нервная и умственная энергия человека. Результатом труда являются полезные продукты. «Без труда, — гласит старая русская пословица, — не выловишь и рыбку из пруда».

Но роль труда в жизни человека отнюдь не ограничивается тем, что труд служит непременным условием существования и развития человеческого общества, источником роста его богатства. Воздействуя своим трудом на природу, человек изменяет в то же время самого себя, развивает свои физические и духовные способности. Лишь благодаря труду рука человека достигла такой высокой степени совершенства, что смогла, по выражению Ф. Энгельса, как бы силой волшебства вызвать к жизни картины Рафаэля, статуи Торвальдсена, музыку Паганини.

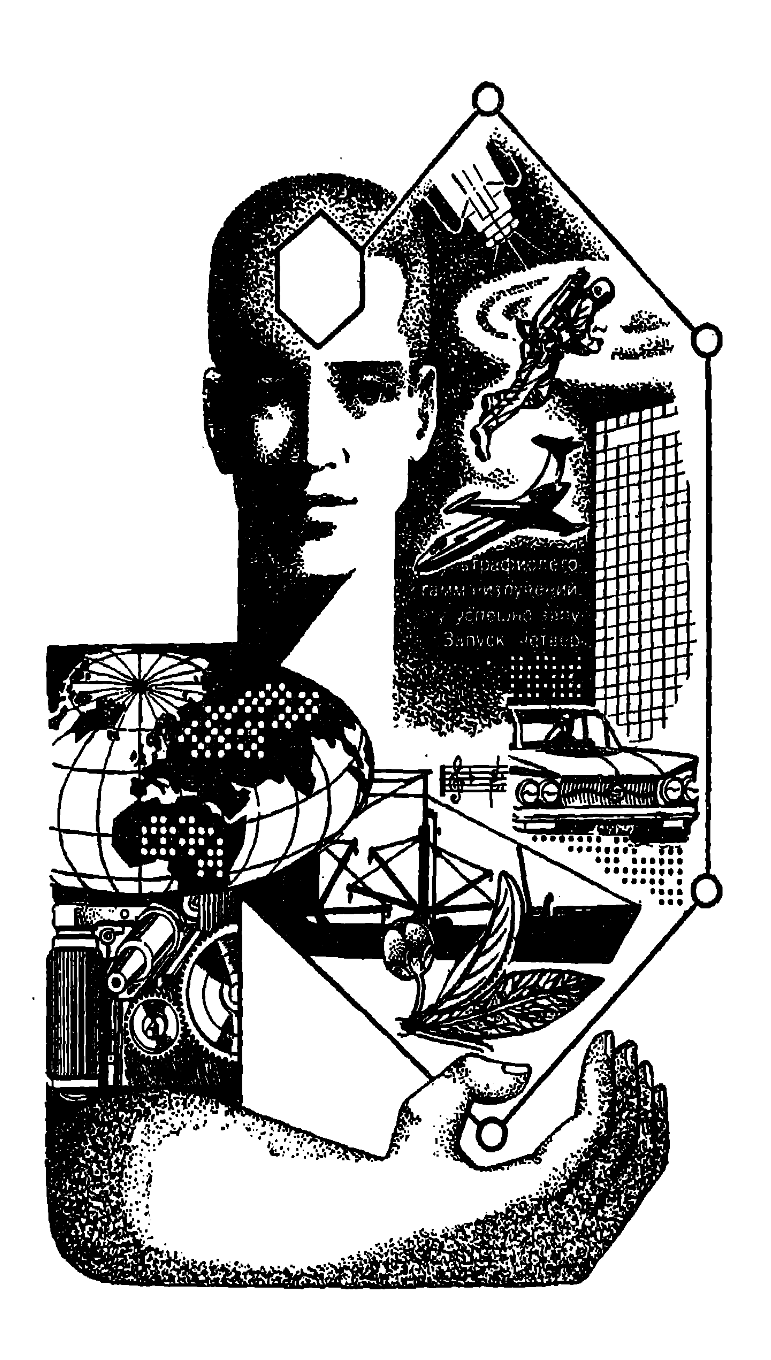
Совместная трудовая деятельность людей вызывала у них потребность что-то сказать друг другу. Так появилась и стала развиваться членораздельная речь. В процессе труда и тесно связанного с ним взаимного общения людей совершенствовались мыслительные способности человека. Ныне они достигли такого фантастического уровня, при котором человек создает электронные вычислительные машины, атомные реакторы, космические корабли — словом, воплощает в жизнь самые дерзновенные мечты.

При поверхностном сравнении трудовая деятельность людей кажется похожей на «работу» некоторых животных, например муравьев, пчел, бобров, птиц. Но в сущности человеческий труд и «работа» животных глубоко различны. Труд человека — всегда осмысленная, целесообразная деятельность, животными же руководит инстинкт. Самый плохой архитектор, писал К. Маркс, от наилучшей пчелы отличается тем, что, прежде чем строить ячейку из воска, он уже мысленно построил ее в голове.

Другая характерная особенность труда человека состоит в том, что он применяет для производства продуктов изготовленные им самим орудия труда. Отдельные виды животных используют естественные предметы. Например, обезьяна отбивается от своих врагов при помощи палки и камня. Но никто из животных не создает орудий труда. Благодаря труду человек овладевает силами природы, заставляет их служить своим целям, в то время как животные лишь приспосабливаются к ним и не в состоянии сознательно воздействовать на них или господствовать над ними. И это — наиболее существенное отличие человека от животного. Этим он обязан труду.

Производительные силы и производственные отношения

Те вещи, при помощи которых человек воздействует на природу и приспосабливает ее предметы для собственного потребления, называются *средствами труда*. В составе средств труда особое место принадлежит их активной части — *орудиям производства:* инструментам, машинам, приборам. Орудия производства можно назвать костной и мускульной системой производства. Ее осо-


излучений
успешно
Запуск

бенности служат важнейшим отличительным признаком каждой исторической эпохи. Так, ручной труд и несложные машины характерны для докапиталистических времен; появление машин, приводимых в движение паром, соответствует периоду возникновения капитализма; широкое применение электрической энергии, автоматические машины характеризуют эпоху гибели капитализма, зарождения и развития социализма.

Другую часть средств труда составляют трубы, сосуды, цистерны и т. д., то есть так называемая *сосудистая система производства*. Производственные здания, сооружения, вентиляционные устройства, железные, шоссейные и другие дороги, каналы также являются важными средствами труда.

В роли средства труда выступает и *земля*, как место, на котором происходит процесс труда, как кладовая полезных ископаемых и носительница естественных свойств, используемых в производстве сельскохозяйственной продукции. В наше время все большее значение приобретают такие используемые человеком силы, как электричество, химические и ядерные реакции.

Необходимым элементом процесса труда наряду с целесообразной деятельностью человека и средствами труда являются *предметы труда*, то есть материалы, подвергающиеся обработке. Часть предметов труда, например пласты каменного угля, залежи нефти, руды, алмазов, лесные массивы и т. д., непосредственно даны самой природой. Другая часть проходит предварительную обработку, например мука, используемая на хлебозаводе, кокс, применяемый для выплавки металла. Такие предметы труда называются *сырьем* или *сырыми материалами*. Кроме того, в процессе производства используются различного рода *вспомогательные материалы* (топливо, смазка и т. д.).

Средства труда и предметы труда, с помощью которых люди изготовляют необходимые им вещи, называются *средствами производства*.

Однако машины, металл и другие средства производства сами по себе не могут создавать материальные блага. Для этого они должны соединиться с рабочей силой человека. Под *рабочей силой* понимаются физические и умственные способности человека, его профессиональные навыки и опыт, которые он использует для того, чтобы при помощи средств производства создавать материальные блага, удовлетворяющие различные потребности людей.

Средства производства и рабочая сила людей составляют в совокупности *производительные силы* общества. Рост и совершенствование производительных сил ведут к расширению

власти человека над силами природы, являются основой развития человеческого общества.

Решающая сила в производстве принадлежит людям. Они не только используют, но и создают средства производства. Люди, обладающие способностью к труду, приводящие в движение средства производства, составляют главный элемент производительных сил. *«Первая производительная сила всего человечества,* — говорил В. И. Ленин, — *есть рабочий, трудящийся»*[1].

Люди никогда не производили материальных благ в одиночку. Еще в первобытном обществе они охотились сообща, вместе обрабатывали землю. На современных предприятиях число рабочих достигает нередко многих тысяч человек. Каждое предприятие получает сырье и материалы от десятков, а часто и сотен других предприятий. Так, например, автозаводы обслуживаются сотнями поставщиков. Труд людей всегда носит общественный характер.

Иногда говорят, что труд не обязательно должен быть по своему характеру общественным, и ссылаются при этом на пример литературного персонажа — Робинзона, почти 30 лет прожившего на необитаемом острове. Но ведь Робинзон пользовался инструментами и орудиями, доставленными им с потерпевшего крушение корабля, в карманах своей одежды он обнаружил зерна хлебных злаков. А все это — продукты труда других людей. Кроме того, герой известного романа Д. Дефо обладал производственными навыками, полученными тогда, когда он жил в человеческом обществе. Впрочем, полное одиночество продолжалось недолго: на острове появился Пятница. Значит, история Робинзона отнюдь не опровергает утверждения, что люди добывают себе средства к жизни не в одиночку, а сообща.

В процессе производства, обмена, распределения и потребления материальных благ люди неизбежно и независимо от своей воли и сознания вступают в определенные общественные отношения между собой, которые называются *производственными,* или экономическими, *отношениями.* «В производстве, — писал К. Маркс, — люди вступают в отношение не только к природе. Они не могут производить, не соединяясь известным образом для совместной деятельности и для взаимного обмена своей деятельностью. Чтобы производить, люди вступают в определенные связи и отношения, и только в рамках этих общественных связей и отношений существует их отношение к природе, имеет место производство»[2].

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 38, стр. 359.
[2] *К. Маркс* и *Ф. Энгельс.* Соч., т. 6, стр. 441.

Основу производственных отношений любого общества составляет *собственность на средства производства.* При капитализме такой основой служит частнокапиталистическая собственность на средства производства. Действительно, в буржуазном обществе одна группа людей — капиталисты владеют средствами производства — фабриками, заводами. Другая группа — пролетарии не имеют ничего, кроме своей рабочей силы. Для того чтобы существовать, пролетарии вынуждены наниматься к капиталистам. Так возникают отношения капиталистической эксплуатации, при которой капиталисты безвозмездно присваивают значительную часть результатов труда рабочих. Вот почему у буржуа, как это отмечал еще А. И. Герцен, одна религия — частная собственность, которую они провозгласили священной и неприкосновенной. При социализме собственность на средства производства не частная, а общественная. Поэтому здесь нет эксплуататоров и эксплуатируемых, а производственные отношения между людьми строятся на началах взаимопомощи и товарищества.

От характера собственности на средства производства зависит и распределение продуктов труда. При капитализме они распределяются прежде всего в интересах капиталистов, а при социализме — в интересах трудящихся, всего народа.

Люди, поскольку их труд носит общественный характер, обмениваются продуктами труда. Характер обмена, кто и что обменивает — все это тоже зависит от формы собственности, от характера присвоения результатов труда. Произведенные продукты труда в результате распределения и обмена поступают в сферу потребления.

Таким образом, в состав производственных отношений входят отношения людей в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ. Основу этих отношений составляет собственность на средства производства.

Политическая экономия как раз и изучает общественный строй производства, экономические, производственные отношения.

Производственные отношения неразрывно связаны с производительными силами, составляя вместе с ними общественный *способ производства* материальных благ.

Развитие производительных сил, и в первую очередь совершенствование орудий труда, неизбежно ведет к тому, что старые производственные отношения заменяются новыми. Производственные отношения в свою очередь оказывают воздействие на производительные силы: если эти отношения отстают в своем развитии, они тормозят рост производства и его совершенствование; если они прогрессивные — двигают вперед производство, ускоряют его развитие.

Совокупность производственных отношений, их система представляют собой общественный строй производства, экономический *базис* общества. На этом базисе возникают и развиваются многообразные общественные отношения, идеи, учреждения. Общественные идеи (политические, правовые, научные, религиозные и т. д.) и соответствующие им организации и учреждения образуют *надстройку* общества. Способ производства, его общественный строй и надстройка неразрывно взаимосвязаны. Каждое общество поэтому составляет целостный организм, так называемую *общественно-экономическую формацию.*

Взаимосвязь некоторых основных понятий политической экономии, о которых выше шла речь, или, образно говоря, анатомия общественного организма, показана на прилагаемой условной схеме (см. стр. 10).

Основные типы производственных отношений

Многовековая история человечества знает пять общественно-экономических формаций, пять основных способов производства и типов производственных отношений: *первобытнообщинный, рабовладельческий, феодальный, капиталистический и коммунистический.*

Буржуазные идеологи распространяют басню о том, что частная собственность на средства производства существовала испокон веков. В действительности при *первобытнообщинном* строе, этой первой ступени развития человеческого общества, частной собственности не было. Орудия производства первобытного человека были очень примитивными: дубина и каменный топор для охоты, мотыга для обработки земли. С помощью таких орудий люди могли добыть себе средства существования только в том случае, если они действовали сообща. Распределение продуктов труда было уравнительным. Для возникновения частной собственности в ту эпоху не было условий.

Известно, например, что коренные жители Австралии, жившие к началу колонизации материка европейцами на стадии первобытного строя, не знали частной собственности. Они охотились на домашних овец, которых завезли сюда европейцы. Их за это жестоко наказывали. Но австралийцы никак не могли понять, в чем же состоит их вина.

Первобытное общество не знало и эксплуатации человека человеком. Это легко объяснить: в то время не было частной собственности на средства производства, а уровень производительности труда был настолько низким, что работник едва мог прокормить лишь самого себя.

Производительные силы первобытного общества хотя и медленно, но развивались. Люди научились выплавлять металл. Каменные и деревянные орудия стали заменяться

АНАТОМИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО ОРГАНИЗМА
(Условная схема)



металлическими. Возникло общественное разделение труда: скотоводство отделилось от земледелия, стало особым видом трудовой деятельности ремесло, развился обмен продуктами труда. Производительность труда поднялась на новую ступень. Теперь работник был уже в состоянии произвести больше продуктов, чем это необходимо для восстановления его рабочей силы.

Создались условия для возникновения частной собственности на средства производства, позволяющей одним безвозмездно присваивать продукты труда других. На смену первобытнообщинному строю приходит *рабовладельческий* строй. Это — первое в истории человечества классовое общество, основанное на частной собственности на средства производства и на эксплуатации человека человеком. Этот строй характеризуется частной собственностью рабовладельцев как на средства производства, так и на самих работников — рабов.

Уровень развития производства в эту эпоху уже обеспечивал возможность образования прибавочного продукта, производимого сверх минимальных потребностей раба. Но вместе с тем прибавочный продукт можно было получить лишь при условии, когда потребление работников производства ограничивалось голодным минимумом. Вот почему эксплуататоры лишали работников производства человеческих прав, превращали их в рабов, против которых применялись самые свирепые меры принуждения. Недаром эксплуататоры не считали рабов людьми, называли их «говорящими орудиями», в отличие от «мычащих орудий», то есть от рабочего скота.

В эпоху рабовладения производительные силы общества сделали значительный шаг вперед. Углубилось общественное разделение труда — между земледелием и городским ремеслом, а также между различными отраслями ремесла. Так, например, в Древнем Риме ремесленное производство включало в себя множество различных специальностей. Это ткачи, шерстопрядильщики, красильщики, валяльщики, сапожники, плотники, кузнецы, золотых дел мастера и т. д. В сельском хозяйстве сложились новые отрасли: огородничество и плодоводство. В широких размерах применялся труд рабов в строительном и горном деле. Трудом рабов были возведены такие грандиозные по тем временам сооружения, как каналы, водопроводы, египетские пирамиды, дворцы, театры, цирки, триумфальные арки. В военных целях строились корабли, осадные сооружения. С ростом производства совершенствовались и орудия труда.

Однако возможности развития производительных сил при рабовладельческом строе были ограниченными. Рабы трудились под свист плети надсмотрщиков. Рабам, занятым на мельницах, на шею надевалось ярмо, чтобы они не могли

поднести ко рту горсть зерна или муки. Питая жгучую ненависть к рабовладельцам и отвращение к своему подневольному труду, рабы не только не думали о том, как усовершенствовать орудия труда, но, наоборот, подвергали их порче. Сами рабовладельцы считали труд позорным делом, недостойным свободного человека. Производственные отношения рабовладельческого строя стали тормозом развития производительных сил.

В связи с этим классовая борьба обостряется. Против господствующих классов восстают рабы и беднейшая часть свободного населения. Под соединенными ударами угнетенных классов и соседних варварских племен рабовладельческий строй рушится.

На смену рабовладению пришел *феодализм.* Само понятие «феодализм» происходит от латинского слова «феод». Так назывались земли, которые короли раздавали своим приближенным за их обязательство нести военную службу. Феодалы были собственниками земли и других средств производства и неполными собственниками крепостных крестьян, которые обрабатывали их земли. Крепостной крестьянин отличался от раба тем, что он имел свой земельный надел, свое личное хозяйство. Продукты этого хозяйства после выполнения крестьянином ряда повинностей поступали в его полное распоряжение. Главное преимущество феодализма по сравнению с рабовладельческим строем в том и состоит, что непосредственный производитель — крестьянин был материально заинтересован в результатах своего труда, когда он работал на принадлежащем ему участке земли. Известная экономическая самостоятельность крепостного крестьянина потребовала ослабления и юридической зависимости от господина: феодал, в отличие от рабовладельца, уже не мог безнаказанно убить принадлежавшего ему работника, хотя имел право подарить, продать, наказать его.

Феодальные производственные отношения открыли новые возможности для развития производительных сил. Возникает трехпольная система земледелия, совершенствуется обработка металла, кораблестроение; изобретаются компас, книгопечатание, механические часы. Мускульная энергия человека и животных все шире дополняется использованием силы ветра и падающей воды.

Но по мере развития сельского хозяйства и ремесленного производства, расширения торговли все более сказывалась ограниченность отношений феодальной эксплуатации, тормозивших рост производительных сил. Главный стимул повышения производительности труда — материальная заинтересованность — действовал лишь в личном хозяйстве крестьянина. А ведь бо́льшую часть времени крепостной крестьянин был

занят работой на земле феодала, за которую он не получал никакого вознаграждения.

Постепенно в недрах феодализма стали возникать предприятия, применявшие *наемный труд*, начали складываться капиталистические производственные отношения. Они открывали новые возможности для развития производства.

Классовая борьба в феодальном обществе достигает еще большей остроты, чем в рабовладельческом. Восстания крепостных крестьян потрясали феодальные государства. Наиболее заинтересованной в ликвидации феодальных порядков становится буржуазия, то есть собственники предприятий с наемным трудом. Она сплачивает все классы и прослойки, недовольные феодальными порядками. Наступает эпоха буржуазных революций, заменяющих феодальный строй *капиталистическим*.

Капитализм характеризуется частной собственностью капиталистов на средства производства и отсутствием их у непосредственных производителей — наемных рабочих. В отличие от раба и крепостного крестьянина, наемный рабочий — пролетарий — лично свободен. Он продает свою способность к труду — рабочую силу — капиталисту и получает за нее заработную плату. Свобода наемного рабочего состоит в том, что он может уйти с одного капиталистического предприятия на другое. Но он никак не может вырваться из ярма эксплуатации всего класса капиталистов.

Производственные отношения капитализма открыли гораздо бо́льшие возможности для быстрого роста производительных сил, чем при всех предыдущих способах производства. При капитализме возникает и развивается крупное машинное производство. Человек все более усиливает свою власть над природой. Разделение труда достигло высокой степени. Возникли крупные специализированные предприятия. Большое развитие получила международная торговля. Сформировался мировой рынок и мировая система капиталистического хозяйства.

Капитализм за относительно короткий срок сумел создать такие могучие производительные силы, которым стало тесно в рамках старых производственных отношений. Буржуазное общество напоминает волшебника, который не в состоянии более справиться с подземными силами, вызванными его заклинаниями. Действительно, производство при капитализме имеет общественный характер: все предприятия тесно связаны между собой общественным разделением труда в одно целое, каждый товар является результатом труда большого количества работников на разных стадиях его изготовления. Но присваивает средства производства и результаты труда не общество, а частные лица — капиталисты. Это приводит к

расточительному, нерациональному использованию производственных ресурсов, неэффективному распределению материальных и духовных благ.

Таким образом, при капитализме существует *непримиримое противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.*

Конечной причиной смены одного способа производства другим, как это было показано выше, является рост производительных сил. Но эта смена происходит не автоматически, а в результате классовой борьбы, социальных революций. Любое общество, экономика которого основана на частной собственности на средства производства, состоит из классов с противоположными интересами — из эксплуататоров и эксплуатируемых. В рабовладельческом обществе основные классы — это рабовладельцы и рабы, в феодальном — помещики и крепостные крестьяне, в капиталистическом — буржуа и пролетарии.

Эксплуататорские классы, будучи собственниками средств производства, присваивают безвозмездно результаты прибавочного труда эксплуатируемых. Их интересы непримиримы. Вот почему классовая борьба пронизывает всю историю эксплуататорского общества. Эта борьба представляет собой главную движущую силу истории. Высшего накала она достигает в периоды революций, когда один общественный строй заменяется другим, более прогрессивным. В периоды революций с особой силой проявляется творческая энергия народных масс.

Классовая борьба пролетариата и под его руководством всех трудящихся неизбежно приводит к революционной замене капитализма *социализмом.* Основой социализма является общественная собственность на основные средства производства. Здесь нет эксплуатации человека человеком. Общество состоит из двух дружественных классов: рабочего класса и крестьянства и особой социальной прослойки — народной интеллигенции. Социалистический строй несравненно эффективнее капиталистического. Это объясняется тем, что при социализме экономика развивается планомерно, а продукты общественного труда распределяются и используются не в интересах эксплуататоров, а в интересах всего общества и его членов. При социализме трудящиеся кровно заинтересованы в повышении производительности общественного труда, поскольку они работают не на эксплуататоров, а на себя и на свое общество. Социалистический строй открывает неограниченные возможности для развития производительных сил, для прогресса во всех сферах общественной жизни.

2. Экономические законы развития общества

Выше было сказано, что политическая экономия изучает производственные отношения людей, экономический строй общества. Но это определение хотя и правильное, но недостаточно полное. Задачей любой науки является познание, раскрытие законов, действующих в природе или в обществе с целью использования их в интересах людей. *Политическая экономия ставит своей целью открыть экономические законы, изучить механизм их действия и выяснить пути их использования в практической деятельности.*

Что такое экономические законы

Экономические законы выражают прочные, постоянно повторяющиеся, необходимые связи и взаимозависимость экономических явлений, то есть сущность процессов экономической жизни; они отражают развитие производственных отношений. Из этого следует, что политическая экономия как наука о производственных отношениях людей не может не изучать и экономические законы.

Нельзя смешивать законы, скажем, определяющие развитие живой и неживой природы, и законы, управляющие отношениями, складывающимися между людьми в процессе производства. Первые изучаются различными естественными науками: биологией, физикой, химией, агрономией, механикой и т. д. Вторые составляют предмет изучения политической экономии.

Производственные отношения людей на разных этапах развития общества существенно отличаются друг от друга. По этой причине большинство экономических законов действует лишь в пределах того или иного способа производства. Такие законы называются *специфическими*. Законы, действующие в нескольких способах производства, называются *общими*.

Одним из общих экономических законов является, например, закон соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Он состоит в том, что по мере развития производительных сил старые производственные отношения неизбежно заменяются новыми, прогрессивными. Роль этого закона в процессе перехода от одного общественного строя к другому была, в общих чертах, выяснена выше.

Объективный характер экономических законов

Законы природы, например законы движения небесных тел, действуют независимо от воли и сознания людей, то есть *объективно*.

На первый взгляд может показаться, что действие экономических законов, в отличие от законов природы, зависит лишь от воли и сознания людей. Ведь если бы не было людей

и отношений между ними, то отсутствовали бы и экономические законы, являющиеся отражением этих отношений. Однако если задуматься поглубже над этим вопросом, то можно убедиться, что и экономические законы тоже имеют объективный характер.

Конечно, экономические законы действуют не автоматически, не сами по себе, подобно молнии или буре в природе. Экономические законы — это законы хозяйственной деятельности людей. Они выражают сущность, главное содержание, определяют общее направление этой деятельности. Вне субъективной деятельности людей экономических законов нет и быть не может.

Но, несмотря на то что экономические законы проявляются через субъективную деятельность людей, их действия обусловлены объективными обстоятельствами. Люди не могут действовать произвольно, не считаясь с окружающими их условиями. Их воля и сознание в конечном счете определяются материальными условиями жизни, в которых они находятся. Люди могут успешно решать только такие производственные задачи, для реализации которых налицо необходимые объективные условия. В противном случае их усилия будут обречены на неудачу. Так, например, политика «большого скачка» в Китае не имела успеха потому, что явилась попыткой строить коммунистическое общество, минуя социалистическую стадию развития, игнорируя объективные экономические закономерности развития общества.

И наоборот, в тех случаях, когда люди изучают и учитывают в своей практике материальные условия, требования объективных экономических законов, их усилия дают необходимый эффект. Залогом успеха выполнения девятого пятилетнего плана развития народного хозяйства СССР и народнохозяйственных планов в ряде других социалистических стран является трезвый учет реальных условий производства, объективных экономических законов, действующих при социализме.

Общество не может по собственному произволу отменять экономические законы, не может добиться успеха, если ставит перед собой такие задачи, для решения которых нет материальных условий. Нельзя, например, произвольно устанавливать пропорции развития основных отраслей народного хозяйства; только знание объективных пропорций и тенденций их изменения позволяет правильно их планировать. А правильное планирование пропорций — одно из важных условий ускорения темпов развития производства и его интенсификации. То же самое можно сказать и относительно использования всех других экономических законов социализма.

Буржуазные критики марксизма не понимают или делают вид, что не понимают того, что объективные экономические законы определяют ход истории только через целенаправленные действия и организованную борьбу миллионов людей. Они рассуждают примерно так: вот вы, марксисты, считаете, что действие экономических и других социальных законов неизбежно ведет к замене капиталистического строя социалистическим. Допустим, что это так. Но зачем же тогда вы создаете политические партии для борьбы за социализм? Ведь никому не приходит в голову создавать партию для борьбы за осуществление солнечного затмения, раз известно, что оно все равно наступит.

Несостоятельность этих не очень хитроумных рассуждений очевидна. Ведь солнечное затмение происходит без всякого участия людей, а переход от капитализма к социализму — это общественный процесс, который не может вообще осуществляться без участия людей, сам собой.

Когда марксисты утверждают, что экономические законы объективны, что они все равно пробьют себе дорогу, преодолеют препятствия на пути экономического развития общества, то имеется в виду лишь то, что рано или поздно найдутся общественные силы, которые в борьбе добьются осуществления требований экономических законов.

Для правильного понимания объективного характера экономических законов очень важно уяснить, что все они представляют собой как бы равнодействующую усилий разных классов, классовых групп и отдельных людей, имеющих различные материальные и духовные интересы. Другими словами, экономические законы действуют в форме *тенденций,* определяющих общее направление развития данных производственных отношений, при наличии противодействующих факторов.

Предмет и метод политической экономии

Теперь, когда выяснен ряд важнейших понятий марксистско-ленинской политической экономии, можно дать более полное определение ее предмета.

Политическая экономия — это наука, изучающая производственные отношения людей в их взаимосвязи с производительными силами. Она выясняет законы, управляющие производством, распределением, обменом и потреблением материальных благ на различных ступенях развития человеческого общества, а также пути их использования в практической деятельности.

Политическая экономия имеет дело с историческим, постоянно меняющимся материалом. Изменения, которые происходят в жизни общества, в экономике, находят отражение в ее выводах. В этом смысле политическая экономия является наукой *исторической.*

Каким же образом политической экономии удается познать экономические законы, скрытые за покровом сложных взаимоотношений миллионов людей, разделенных на классы и социальные группы и имеющих различные материальные и духовные интересы? Политическая экономия в своих исследованиях руководствуется методом изучения экономических процессов развития общества, разработанным марксистско-ленинской теорией.

Основу марксистско-ленинской политической экономии составляют факты. Но фактов, с которыми сталкивается экономическая наука, очень много — миллионы и миллиарды. Буржуазные экономисты нередко раздувают значение одних фактов и замалчивают другие. Таким нечестным приемом они фальсифицируют истину, чтобы обелить капитализм и представить социалистическую экономику в ложном свете.

Марксистская экономическая наука учитывает все факты, относящиеся к тому или иному экономическому процессу. Большое значение в сборе, систематизации этих фактов и выяснении их роли в развитии народного хозяйства имеет экономическая статистика. Политико-экономический *анализ* в сочетании с данными статистики позволяет обнаружить наиболее характерные черты и противоречия данного способа производства.

Для того чтобы обеспечить успех исследования, наука отвлекается, *абстрагируется* от второстепенных, малозначащих фактов и явлений, затрудняющих изучение главного. Такой прием широко используется также и политической экономией, поскольку возможности специальных экспериментов здесь, в отличие от естественных наук, весьма ограниченны. Так, например, К. Маркс для изучения капитализма первоначально условно предположил, что в обществе существуют лишь два класса: буржуа и пролетарии. Это и понятно: ведь взаимоотношения капиталистов и рабочих представляют собой главное содержание производственных отношений капитализма. Таким образом, К. Маркс на некоторое время отвлекся, абстрагировался от существования других классов и групп в капиталистическом обществе, что облегчило ему исследование действий экономических законов капитализма. Метод абстракции, построение математических моделей экономического развития используются экономистами и для изучения социалистического хозяйства.

Исследование законов можно считать доведенным до современного научного уровня лишь тогда, когда их действие получает определенное количественное выражение. Вот почему политическая экономия, по примеру других наук, в своих исследованиях все шире применяет средства современной математики и вычислительной техники.

Политическая экономия и экономическая политика

Какова взаимосвязь политической экономии и экономической политики? Этот вопрос имеет не только теоретическое, но и непосредственно практическое значение. Что представляет собой экономическая политика в социалистическом обществе? Это прежде всего система экономических мероприятий коммунистической партии и социалистического государства по укреплению и развитию социалистической собственности, повышению эффективности общественного производства в целях наиболее полного удовлетворения потребностей трудящихся. Особенно велика экономическая роль социалистического государства, которое вносит прогрессивные изменения в производственные отношения, планирует развитие хозяйства на основе сознательного использования объективных экономических законов, мобилизует массы на выполнение планов. Социалистические государства, коммунистические и рабочие партии при выработке экономической политики учитывают главные особенности каждого этапа развития той или иной страны. Отсюда ясно, какое огромное значение имеет изучение экономической роли государства, основ экономической политики как составной части предмета политической экономии.

Но этим взаимосвязь политической экономии и экономической политики не исчерпывается. Политическая экономия, как это теперь уже известно, выясняет пути использования экономических законов в практической деятельности людей, то есть обосновывает экономическую политику социалистического государства. В этом состоит главное значение марксистско-ленинской политической экономии как теории, освещающей путь практике. Хозяйственная практика, то есть результаты экономической политики, служит главным критерием правильности выводов политической экономии. При социализме неизмеримо возрастают роль и масштабы воздействия экономической политики государства на развитие общества, ибо она охватывает все народное хозяйство и осуществляется планомерно.

Отрыв политической экономии от экономической политики коммунистической партии и социалистического государства неизбежно привел бы не только к снижению уровня научной обоснованности экономической политики, но и лишил бы саму политическую экономию возможности проверять правильность своих выводов, способствовал бы ее соскальзыванию на путь абстрактных и бесплодных рассуждений.

Критика буржуазных определений предмета политической экономии

Буржуазная экономическая наука дает различные определения предмета политической экономии. Одни ученые именуют ее наукой о богатстве, другие — о народном хозяйстве, третьи — о хозяйственной деятельности и т. п.

В настоящее время под политической экономией чаще всего подразумевают науку о том, какие из ограниченных ресурсов люди и общество избирают для производства различных товаров и их распределения в целях потребления в настоящем и будущем. А один из современных экономистов даже заявил, что американская политическая экономия — это бизнес и правительство, сотрудничающие вместе на базе общих интересов и общих принципов.

На первый взгляд может показаться, что между названными определениями мало общего. Но в действительности это не так. Все эти определения представляют собой прямую апологетику капиталистического способа производства. Они игнорируют подлинный предмет политической экономии — производственные отношения людей, действие объективных экономических законов, управляющих развитием человеческого общества. Это не случайно. Ведь основное содержание производственных отношений буржуазного общества — эксплуатация капиталистами рабочих. Подобные определения затушевывают классовую борьбу, изображают капиталистические порядки как вечные, якобы соответствующие самой природе людей.

3. Зачем нужно изучать политическую экономию

Политическая экономия является составной частью революционного марксистско-ленинского учения. Марксизм-ленинизм исходит из того, что основой жизни общества служит производство материальных благ. Для того чтобы жить, человек должен иметь пищу, одежду, жилище и другие жизненные блага. Прежде чем заниматься науками, политикой, писать стихи, играть в шахматы, люди должны удовлетворять свои материальные потребности. Любое общество погибнет, если оно приостановит производство на более или менее длительный период.

Политическая экономия как раз и изучает, раскрывает законы, управляющие развитием общественного производства. В силу этого она дает ключ к научному пониманию скрытых пружин всего процесса общественного развития. По этой причине политическая экономия представляет собой главное содержание марксизма-ленинизма.

Маркс, Энгельс и Ленин — основоположники подлинно научной политической экономии

Первые понятия политической экономии возникли очень давно, еще в эпоху рабовладения. Научный характер политическая экономия приобрела в трудах классиков буржуазной экономической науки — В. Петти, А. Смита, Д. Рикардо. Однако уже с начала XIX века под воздействием революционных выступлений пролетариата буржуазная экономическая

наука стала на путь предвзятой защиты капитализма и угодливого замазывания его острых противоречий. Бескорыстное служение истине перестало ее волновать, она утратила свой научный характер. Буржуазная политическая экономия считает капитализм наилучшим, вечным и неизменным общественным строем, якобы соответствующим самой природе человека. Такая оценка, характерная для современной буржуазной экономической науки, не исключает того, что исследования некоторых ее представителей по частным вопросам развития экономики могут представлять определенный научный интерес.

Подлинно научный характер имеет пролетарская политическая экономия. Ее основоположники — К. Маркс, Ф. Энгельс, В. И. Ленин. Они доказали, что развитие непримиримых противоречий капитализма в результате пролетарской революции неизбежно приведет к гибели этого эксплуататорского строя и замене его социализмом. Этот научный прогноз великих учителей пролетариата блестяще подтверждается всем ходом истории.

Такие фундаментальные труды, как «Капитал» К. Маркса, «Анти-Дюринг» Ф. Энгельса, «Развитие капитализма в России», «Империализм, как высшая стадия капитализма», «Очередные задачи Советской власти», «О продналоге» В. И. Ленина и другие — заложили глубокие основы марксистско-ленинской экономической науки.

Буржуазные идеологи обвиняют марксизм в том, что, защищая интересы рабочего класса, он якобы порывает с научностью. Действительно, марксистская политическая экономия последовательно отстаивает интересы рабочего класса. И в этом смысле она является классовой, а значит, и партийной наукой. Но именно это обстоятельство и определяет ее подлинно научный характер.

Дело в том, что интересы рабочего класса — самого передового класса современности — совпадают с интересами прогрессивного развития общества. В центре современной эпохи стоят международный рабочий класс и его главное детище — мировая система социализма. Рабочий класс кровно заинтересован в глубоком познании законов общественного развития. В марксизме крепко спаяны высшая научность и революционная страстность в борьбе против эксплуатации, за утверждение самого справедливого устройства общества — коммунизма.

Марксистская политическая экономия поднята на новую, высшую ступень в трудах В. И. Ленина. На основе глубокого анализа данных экономической статистики, огромного количества литературных источников — словом, на основе научного исследования новых явлений в экономической жизни общества В. И. Ленин развил общую теорию капитализма и разрабо-

тал учение о его высшей и последней стадии — империализме. В произведениях В. И. Ленина содержится экономическое обоснование закономерностей развития пролетарской революции.

К. Маркс и Ф. Энгельс не дожили до победы социализма. Тем не менее их высказывания об основных чертах социалистического и коммунистического обществ имеют исключительно важное значение для теории и практики строительства социализма и коммунизма.

В. И. Ленин, развивая экономическое учение Маркса на основе обобщения опыта первых лет социалистического строительства в нашей стране, разработал важнейшие вопросы теории переходного периода от капитализма к социализму и заложил основы политической экономии социализма.

Развитие политической экономии КПСС и братскими коммунистическими и рабочими партиями

После смерти В. И. Ленина прошло почти полвека. За эти годы в мировой экономике и политике, во всей общественной жизни произошли громадные изменения. Наряду с мировой системой капитализма теперь существует мировая социалистическая система. В СССР построено *развитое* социалистическое общество, происходит постепенное перерастание его в коммунизм. Завершается строительство развитого социализма в ряде других стран. Потерпела крушение колониальная система империализма, ликвидируются ее последние остатки. Возросла неравномерность экономического и политического развития капитализма, обостряются его противоречия. Поразительные успехи сделала наука и техника. Человечество вступило в период научно-технической революции, которая коренным образом преобразует производство.

Марксистско-ленинская политическая экономия, как и марксизм-ленинизм в целом, — это не коллекция застывших формул, не гербарий пожелтевших цитат, а вечно живое учение, постоянно обогащающееся опытом революционной борьбы и практикой коммунистического строительства.

Марксистско-ленинская экономическая теория развивается в решениях Коммунистической партии Советского Союза, коммунистических и рабочих партий других стран, в трудах ученых-экономистов. Марксистско-ленинскими партиями разработаны положения об общих закономерностях развития мировой социалистической системы хозяйства, конкретизированы в новых исторических условиях формы и методы некапиталистического развития стран, сбросивших иго колониализма. Большой вклад внесла Коммунистическая партия Советского Союза в разработку проблем создания материально-технической базы социализма и коммунизма, совершенствования социалистических производственных отношений. Особо важное

значение в творческом развитии марксистско-ленинской политической экономии имеют Программа КПСС, решения съездов КПСС, совещаний представителей коммунистических и рабочих партий.

Марксистская политическая экономия развивается в борьбе с буржуазными экономическими теориями, ревизионистскими и догматическими представлениями. Буржуазные экономисты рисуют капитализм розовой краской, а социализм окрашивают в мрачные тона. Ревизионисты под флагом творческого развития теории объявляют устаревшими такие ее положения, которые в действительности продолжают сохранять свою силу. Догматики громче всех рекламируют свою преданность марксизму, но в действительности они привержены лишь букве, а не творческому духу марксизма.

В творческом развитии марксизма Ленин видел необходимое условие действенности революционного учения, ключ к теоретическому и практическому решению назревших задач рабочего класса, важное средство борьбы против правого и «левого» оппортунизма, догматизма и ревизионизма всех мастей.

Что дает изучение политической экономии

Политическая экономия имеет огромное значение для классовой борьбы пролетариата в капиталистическом мире и для хозяйственного строительства в социалистических странах.

Она раскрывает эксплуататорское существо капиталистического строя, показывает, что класс капиталистов существует за счет присвоения результатов труда рабочих. Обнажая непримиримые противоречия капитализма, политическая экономия обосновывает неизбежность гибели этого строя и замены его социализмом.

Политическая экономия учит, что классовая борьба пролетариата в капиталистических странах за повышение жизненного уровня, за демократические права сплачивает рабочий класс и готовит его для решающих классовых боев за свержение капиталистических порядков.

Она дает ответ и на вопрос о путях развития молодых национальных государств, сбросивших с себя иго колониализма. Залогом прогрессивного развития этих государств, их социалистической ориентации является ликвидация влияния на их экономику и политику капиталистических монополий и укрепление дружбы со странами социалистической системы.

Большое значение имеет изучение политической экономии для трудящихся социалистических стран. Социалистическое хозяйство основано на общественной собственности на средства производства, поэтому его развитие происходит планомерно. При капитализме экономические законы действуют

стихийно, они господствуют над людьми. Люди могут познать и познают эти законы, но не в состоянии подчинить их себе, управлять ими. Этому мешает частная собственность на средства производства и эксплуатация труда капиталом. Поэтому развитие производства происходит в жестокой конкурентной борьбе, регулируется стихией рынка.

При социализме экономические законы не утрачивают своего объективного характера, хотя действуют они здесь уже не стихийно, а планомерно. Люди познают эти законы и благодаря общественной собственности на средства производства используют их для научно обоснованного руководства экономикой в общегосударственном масштабе в интересах всего общества.

Значение политической экономии состоит в том, что она вооружает трудящихся социалистических стран знанием экономических законов и умением их использовать. А овладение этими законами — непременное условие грамотного, эффективного ведения хозяйства, достижения заданных производственных результатов при наименьших затратах труда, материальных ресурсов и капитальных вложений.

Одним из самых животрепещущих вопросов теории и практики социалистического строительства в настоящее время является совершенствование системы управления экономикой, осуществление хозяйственной реформы, призванной создать условия для значительного повышения эффективности общественного производства. С этой целью центр тяжести в руководстве народным хозяйством переносится на методы планирования и экономического стимулирования, основанные на учете действия объективных экономических законов социализма и полном их использовании.

В результате повышается научный уровень централизованного планирования, возрастает значение товарно-денежных отношений, укрепляется хозяйственный расчет, усиливается материальная заинтересованность и ответственность руководящих и плановых организаций, предприятий и каждого работника в борьбе за рост производительности труда и рентабельности производства.

В новых условиях хозяйствования нашим кадрам сверху донизу важно хорошо овладеть не только техническими знаниями, но и экономикой производства. Плановым работникам, инженерам и техникам, рабочим и колхозникам необходимо уметь делать экономический анализ, экономические расчеты, принимать обоснованные хозяйственные решения. Большую помощь в этом могут оказать политическая экономия и другие экономические науки.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Какова роль производства и труда в жизни общества?
2. Что понимается под производительными силами и производственными отношениями?
3. В чем состоят характерные черты различных способов производства?
4. Какой характер имеют экономические законы?
5. Что является предметом изучения политической экономии?
6. Каков смысл буржуазных определений предмета политической экономии?
7. Для чего необходимо знать политическую экономию?

КАПИТАЛИСТИЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

ГЛАВА II
ТОВАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ПРИ КАПИТАЛИЗМЕ

1. Что такое товарное производство

Чтобы раскрыть сущность капиталистического способа производства и свойственные ему экономические законы, нужно подвергнуть научному анализу наиболее типичные и широко распространенные явления буржуазной экономики. К ним относится прежде всего то, с чем люди постоянно встречаются в жизни, — обмен товаров, их купля-продажа. Иначе говоря, нужно рассмотреть товарное хозяйство и присущие ему экономические категории и законы.

Условия возникновения товарного производства

Товарное производство представляет собой такую форму ведения хозяйства, при которой продукты изготовляются не для собственного потребления, а для рынка, для продажи. Экономические отношения между людьми здесь проявляются через обмен товаров, рынок. Противоположностью товарного производства является натуральное хозяйство, то есть изготовление продуктов для собственного потребления, без продажи их на рынке.

Форма ведения хозяйства не может избираться людьми произвольно, она зависит от объективно складывающихся условий. Так, для возникновения и существования товарного производства требуется сочетание двух условий: это, во-первых, общественное разделение труда, при котором производители специализируются на выработке определенных изделий, и, во-вторых, экономическое обособление производителей. Если нет этих условий, товарное производство возникнуть не может.

Например, в патриархальной крестьянской семье производилось почти все необходимое для ее существования: и продукты питания, и одежда, и простейшие ремесленные изделия. Чтобы жить, такой семье, как правило, незачем было обращаться к рынку, обменивать продукты своего труда на продукты труда других. Не возникала необходимость в куп-

ле-продаже и в условиях первобытной общины, где уже существовало разделение труда, но не было обособленных собственников средств производства и продукции. И земледелец, и охотник, и гончар передавали свои продукты в общее потребление бесплатно. Также бесплатно они получали от общины то, что им было необходимо для своего существования.

Товарное производство в зачаточном состоянии возникло еще в недрах первобытнообщинного строя. Обмен продуктами вначале осуществлялся между племенами и родовыми общинами. Затем по мере разложения первобытнообщинного строя и зарождения частной собственности обмен стал происходить между отдельными лицами. Дальнейшее развитие товарно-денежных отношений связано с углублением общественного разделения труда и развитием частной собственности на средства производства.

Однако вплоть до капиталистической эпохи хозяйство носило в основном натуральный характер. На рынок для обмена поступала лишь небольшая часть продукции. Только при капитализме товарное производство становится всеобщей формой хозяйства. Здесь все предназначается для рынка, все покупается и продается: не только материальные блага, но и духовные ценности. Предметом купли-продажи становится и сама рабочая сила человека.

Мелкое товарное производство и капитализм

Капиталистическое товарное производство основано на частной собственности и эксплуатации наемных рабочих. Его движущим стимулом является нажива. В докапиталистических обществах и при капитализме, а также в условиях переходного периода от капитализма к социализму заметное место в экономике занимает так называемое простое товарное хозяйство. Оно представлено хозяйствами трудящихся крестьян и ремесленников, не эксплуатирующих чужого труда и производящих продукты (полностью или частично) на рынок.

По своей экономической природе мелкое товарное производство двойственно. С одной стороны, это *частнособственническое* хозяйство. Частная собственность сближает мелкое товарное производство с капитализмом, делает их однотипными формами хозяйства. Мелкое товарное производство, имеющееся в буржуазных странах, стихийно идет по капиталистическому пути развития, оно представляет собой питательную почву для капитализма. Каждый товаропроизводитель — крестьянин, фермер, ремесленник — стремится всеми силами «выбиться в люди»: расширить и улучшить свое хозяйство, укрепить положение на рынке. Однако удается это немногим, основная же масса мелких производителей

обречена капитализмом на длительный и мучительный процесс разорения и пролетаризации.

С другой стороны, *простое товарное хозяйство основано на личном труде товаропроизводителей.* Это коренным образом отличает его от капиталистического производства, основанного на эксплуатации наемного труда. Собственность крестьянина и ремесленника, в отличие от собственности капиталиста, представляет собой результат личного труда, то есть трудовую собственность. Более того, массы трудящихся крестьян и ремесленников, будучи не в состоянии свести концы с концами, все более попадают в капиталистическую кабалу. Это обстоятельство делает трудящихся крестьян и ремесленников естественными союзниками пролетариата, а после завоевания рабочим классом политической власти дает возможность перевести массу мелких товаропроизводителей с капиталистического на социалистический путь развития.

Опираясь на всесторонний анализ разложения мелкого товарного хозяйства и развития капитализма в России, В. И. Ленин обосновал необходимость прочного союза рабочего класса и трудящегося крестьянства как важнейшего условия победы пролетарской революции и успешного построения социализма.

2. Товар и его свойства

Что такое товар. Потребительная стоимость и стоимость товара

В повседневной жизни нередко приходится сталкиваться с представлением, что товар и продукт — это одно и то же. С научной, политико-экономической точки зрения такое представление неверно. Не любой продукт является товаром. Им не будет продукт, предназначенный для собственных нужд производителя (например, хлеб, картофель, мясо, производимые и потребляемые внутри крестьянского хозяйства). Продукт становится товаром лишь в том случае, когда он производится не для себя, а для продажи. Следовательно, *товар есть продукт, изготовленный для продажи, обмена через рынок.*

Товар имеет две стороны: потребительную стоимость и стоимость. *Потребительная стоимость* — это сама вещь, материальное благо, способное благодаря своим механическим, физическим, химическим и прочим свойствам служить удовлетворению тех или иных потребностей людей. Никому не нужная, бесполезная вещь, конечно, не может быть товаром: ее никто не купит.

В зависимости от характера использования потребительные стоимости делятся на две большие группы: предметы

личного потребления и средства производства. Первые служат удовлетворению личных потребностей людей, а вторые используются на производственные нужды. Предметы потребления, в свою очередь, могут служить удовлетворению материальных потребностей людей (пища, одежда, обувь, жилье и т. д.) и духовных запросов человека (книга, газета, телевизор и т. д.). Расширение власти человека над природой позволяет открывать все новые полезные свойства вещей, способы преобразования предметов природы и использования их человеком. В связи с этим потребительные стоимости становятся все более разнообразными.

Потребительным стоимостям принадлежит важная роль в жизни человеческого общества. Они образуют в любом обществе вещественное содержание богатства. Но сама по себе потребительная стоимость есть лишь материально-вещественная сторона товара, безразличная к экономическим отношениям между людьми. Действительно, по вкусу пшеницы, например, нельзя определить, при каких общественных отношениях она произведена — подневольным трудом раба, крепостного крестьянина, наемного рабочего или трудом свободного от эксплуатации работника. Станок-автомат, судно, нейлоновое волокно сами по себе не являются ни «капиталистическими», ни «социалистическими», они могут производиться и использоваться и в капиталистических, и в социалистических странах.

В условиях товарного производства потребительная стоимость является вещественной носительницей другого свойства товара — его *стоимости.*

На рынке, в процессе обмена товаров, обнаруживается, что все товары, различающиеся как потребительные стоимости, имеют какое-то общее свойство, позволяющее приравнивать их друг к другу и обменивать в определенных пропорциях.

Некоторые буржуазные экономисты пытаются доказать, что соотношения в обмене товаров объясняются спросом и предложением. Колебания спроса и предложения действительно оказывают существенное влияние на пропорции обмена. Чем выше спрос на какой-то товар, тем выгоднее его можно продать на рынке. Но колебания спроса и предложения могут объяснить лишь отклонение этих пропорций от какого-то среднего, нормального уровня и не в состоянии объяснить самый этот уровень. Эта теория не дает ответа на вопрос о том, что же лежит в основе обмена, если спрос и предложение взаимно уравновешиваются.

Согласно другой буржуазной теории, пропорции в обмене товаров объясняются степенью их полезности. Но сравнение полезности возможно только по отношению к однородным

или взаимозаменяемым продуктам. В других случаях оно теряет всякий смысл. Можно ли сравнивать полезность, например, гидравлической турбины и бытового холодильника? Конечно, нет, так как они имеют совершенно различное назначение.

Очевидно, *общим у товаров является только одно их свойство: все они — продукты труда людей.* Чтобы изготовить товар, люди должны затратить определенное количество труда. Естественно, что при обмене товаров они ориентируются на него. Труд, затраченный на производство товара, и создает его стоимость. Следовательно, *стоимость товара — это овеществленный в нем общественный труд товаропроизводителей.*

В любом производстве кроме живого труда людей затрачиваются средства производства (машины, инструменты, сырье, материалы, топливо). Но на изготовление средств производства в свое время тоже был затрачен труд. Он также учитывается в стоимости товара. Так, стоимость костюма воплощает в себе труд, затраченный не только на шитье костюма, но и на изготовление ткани, волокна и т. д. Стоимость создается трудом, затраченным на всех стадиях изготовления товара.

Как потребительные стоимости все товары различны, а как стоимости — все они совершенно однородны, что и позволяет приравнивать товары друг к другу в процессе обмена. В отличие от потребительной стоимости, стоимость товара не заключает в себе ни атома вещества природы. Это — чисто общественное, социально-экономическое свойство товара. Маркс неоднократно подчеркивал, что стоимость является выражением экономического отношения между людьми, которое лишь прикрыто вещной оболочкой. В самом деле, за любым товаром, обмениваемым на рынке, скрывается живое лицо. Лишь внешне обмен товаров выступает как отношение между вещами. Если к нему внимательно присмотреться, то окажется, что за отношением вещей скрывается отношение между людьми — товаровладельцами. Выходит, таким образом, что *стоимость товаров есть общественное отношение товаропроизводителей, проявляющееся через рынок.*

Величина стоимости товара

Мы уже знаем, что стоимость товара представляет собой овеществленный в этом товаре труд. Следовательно, *величина стоимости определяется количеством труда, затраченного на изготовление товара.* В свою очередь, количество труда измеряется величиной рабочего времени. Эта зависимость подтверждается массовыми, типичными фактами. Чем больше труда требуется затратить на изготовление товара, тем выше и его стоимость, и, напротив, чем с меньшей затра-

той труда производится товар, тем дешевле он стоит. Килограмм золота стоит во много раз дороже, чем килограмм меди. И дело не в самой по себе редкости золота, а в том, что на поиски, освоение месторождений золота, на его добычу людям приходится затрачивать несравненно больше труда, чем на выплавку меди. В свою очередь, тонна меди по этой же причине стоит значительно больше, чем тонна чугуна. Хлеб — продукт самой первой необходимости для человека — стоит намного дешевле, чем, например, такое же количество мяса и масла. Все дело опять-таки в затратах труда. Материальные блага, данные человеку природой и не заключающие в себе затрат труда (воздух, дикорастущие плоды и т. д.), не имеют никакой стоимости.

На величину стоимости товара оказывает влияние не только количество труда, но и его качество. В связи с этим различают *простой* и *сложный* труд. Простой труд не требует специальной предварительной подготовки. А труд сложный, квалифицированный невозможен без более или менее длительного обучения работника. Продукт сложного труда при равной затрате рабочего времени имеет более высокую стоимость, чем продукт простого труда. Значит, сложный труд в единицу времени создает большую стоимость, чем простой.

Величина стоимости товара не остается постоянной. Она изменяется в зависимости от *производительности труда*. Производительность труда измеряется количеством продукции, производимой с помощью одной и той же затраты труда. Она зависит от совершенства применяемых средств производства, сноровки работника, его квалификации, организации труда и некоторых других факторов. Развитие производительных сил общества выражается в росте производительности труда, то есть в увеличении количества продукции, производимой одинаковой затратой труда. На единицу продукции расходуется все меньше и меньше живого труда. Уменьшаются и затраты прошлого труда, приходящиеся на единицу продукции. Снижение удельных затрат живого и овеществленного труда вызывает закономерное снижение стоимости единицы товара. Поясняя эту закономерность, Маркс отмечал, что, если бы удалось небольшой затратой труда превращать уголь в алмаз, стоимость алмаза могла бы упасть ниже стоимости кирпича. Советскими учеными и инженерами разработан способ получения синтетического алмаза из графита и налажено его промышленное производство. Уже сейчас синтетические алмазы по своему качеству мало в чем уступают природным, а стоимость их значительно ниже природных и продолжает быстро снижаться. Когда-то алюминий был

дороже серебра, а теперь он в несколько раз дешевле его, хотя стоимость серебра тоже намного снизилась.

Таким образом, *величина стоимости товара прямо пропорциональна количеству и обратно пропорциональна производительности труда, затраченного на производство этого товара.*

Определение величины стоимости усложняется в связи с тем, что каждый вид продукции изготовляется, как правило, многими товаропроизводителями. Отдельные хозяйства различаются между собой условиями производства товаров, а потому имеют неодинаковую производительность труда: на изготовление единицы продукции данного вида затрачивается различное количество труда. Стоимость же для всех экземпляров данного товара (при одинаковом их качестве) одна и та же.

Какие же затраты труда лежат в ее основе? Здесь вновь проявляется общественный характер стоимости товара. Ее величина определяется не индивидуальными затратами, складывающимися у отдельных производителей, а затратами труда, приходящимися в среднем на единицу товара данного вида. Такие затраты труда называются *общественно необходимыми.* Они соответствуют затратам труда при средних, общественно нормальных условиях производства в данной отрасли.

Величина стоимости товара складывается как бы за спиной отдельного товаропроизводителя, независимо от его воли. Общество через стоимость и обмен товаров признает затраты труда лишь в общественно необходимом размере.

Конкретный и абстрактный труд

Товары обладают потребительной стоимостью и стоимостью, потому что труд, затрачиваемый на их производство, носит двойственный характер: является одновременно конкретным и абстрактным.

Конкретный труд — это труд, затраченный в определенной форме, труд определенной специальности — шахтера, сталевара, столяра и т. д. Он является создателем потребительной стоимости. В каждом продукте воплощены те или иные виды конкретного труда. Так, например, костюм заключает в себе конкретный труд портного, ткача, прядильщика, животновода, хлопкороба или химика и т. д. Современные сложные изделия создаются сотнями видов конкретного труда. Каждый из них отличается своей целью, характером операций, средствами труда и результатом.

Конкретный труд — не единственный источник потребительной стоимости. Другим источником ее служит то или иное вещество природы. Своим конкретным трудом человек изменяет и преобразует предметы природы и приспосабли-

вает их для удовлетворения своих потребностей. Так, человек извлекает из земных недр нефть и газ и в результате их химической, термической и механической переработки получает разнообразные изделия производственного назначения и предметы личного потребления.

Конкретный труд, как и потребительная стоимость, существует независимо от того, является ли производство товарным. Без него невозможно общественное производство, а значит, и само существование людей. В условиях же товарного хозяйства труд производителей является не только конкретным, но и абстрактным.

Как потребительные стоимости, то есть как продукты конкретного труда, различные товары несравнимы. Обмен товаров показывает, что за конкретными видами труда скрывается некая общая основа, одинаковая у всех товаров,— затрата человеческой рабочей силы, затрата физической и умственной энергии человека.

Абстрактный труд — это труд вообще, однородный общественный труд товаропроизводителей, независимо от его конкретной формы.

Известно, что на практике один и тот же человек может попеременно изготовлять самые различные товары, а в прошлом такое «совмещение профессий» было общим правилом. В старом, патриархальном хозяйстве, например, крестьянин с помощью своей семьи не только выращивал хлеб, ухаживал за скотом, но и шил себе сапоги и одежду, выделывал ткань, заготовлял дрова и т. д. Все это — различные конкретные виды труда, но в то же время — затрата одной и той же рабочей силы. Подобно этому, в масштабе всего общества вся совокупность товаропроизводителей, по существу, образует единую общественную рабочую силу, затрачиваемую в определенных пропорциях для производства различных продуктов.

Труд товаропроизводителя, как составная часть единого совокупного общественного труда, и есть абстрактный труд. Абстрактный труд создает стоимость товаров. Причем он — единственный источник стоимости. Лежащий в основе стоимости абстрактный труд выражает экономические отношения между товаропроизводителями.

Противоречие простого товарного производства

Двойственность товара и труда, его создающего, обусловлена внутренним противоречием товарного производства, основанного на частной собственности. Это — *противоречие между частным и общественным характером труда.* Оно отчетливо проявляется уже в простом товарном хозяйстве. В чем же оно состоит?

Как уже отмечалось, товарное производство предполагает общественное разделение труда. Оно и придает труду общественный характер. Труд товаропроизводителя необходим не только для него самого, но и для других, поскольку он производит продукты, удовлетворяющие определенную общественную потребность. Этого нельзя сказать о труде в натуральном хозяйстве. Если в каком-то замкнутом хозяйстве, не участвующем в общественном разделении труда, перестанут производить, например, обувь, то никого, кроме работников данного хозяйства, это не коснется. Если же это произойдет в товарном хозяйстве, при наличии общественного разделения труда, будет нанесен ущерб всему обществу. Чем глубже общественное разделение труда, тем теснее взаимозависимость между производителями и тем полнее и глубже общественный характер их труда.

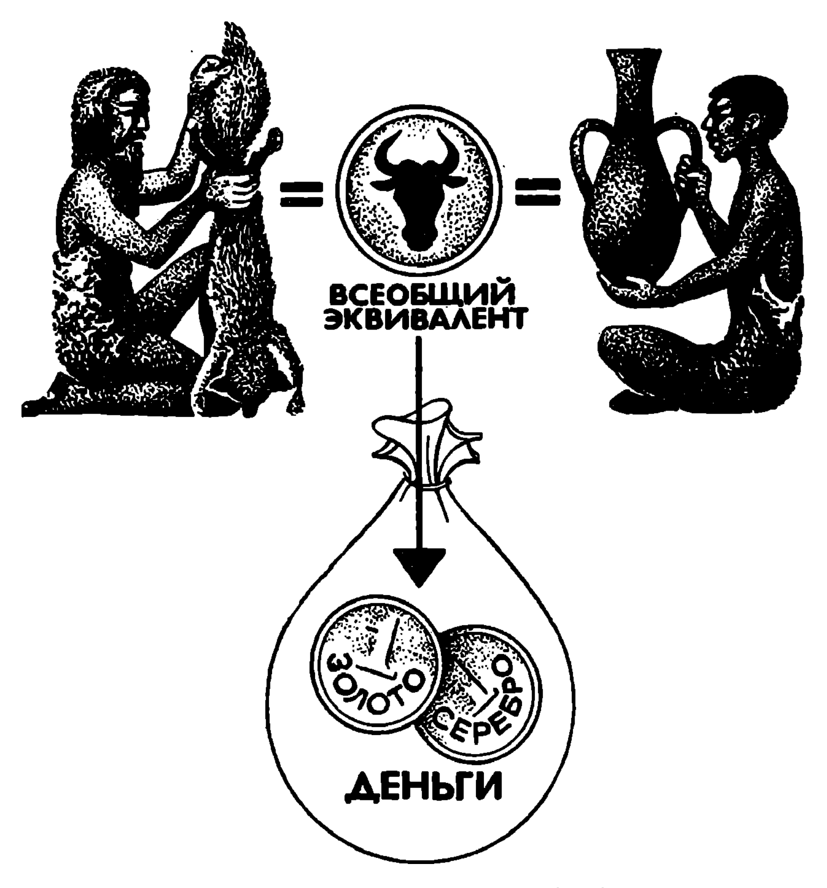
Однако при господстве частной собственности общественный характер труда товаропроизводителей скрыт, не виден. Производители здесь разъединены частной собственностью, каждый из них производит товары на свой страх и риск, не зная заранее общественной потребности. Следовательно, труд выступает здесь непосредственно частным. Общественное значение его выявляется только на рынке, окольным путем, лишь после того, как труд уже затрачен, товар произведен и вынесен на рынок. Реализация (продажа) товара и означает признание общественного характера труда. Она показывает, представляет ли труд данного производителя необходимую частицу совокупного общественного труда, имеет ли его товар стоимость, а если имеет, то какую.

Реализация товара разрешает противоречие между частным и общественным трудом. В результате создаются материальные условия для производства новых товаров. Тем самым противоречие между частным и общественным трудом каждый раз воспроизводится.

3. Деньги

Происхождение и сущность денег

Стоимость товара создается в производстве, но выявляется на рынке путем приравнивания данного товара к другому товару. Такое выражение и измерение стоимости товара напоминает взвешивание вещей при помощи гирь. Определенная масса металла, из которого изготовлены гири, принимается за эталон, единицу измерения веса других предметов. Таким же методом сопоставления с товаром, принятым за единицу измерения стоимости, выявляется стоимость всех других товаров. Существенное различие состоит в том, что в первом случае изме-



ряется естественное свойство предметов (вес), а в другом — экономическое, общественное свойство продуктов труда, их стоимость.

Товар, служащий эталоном для выражения стоимости других товаров, называется товаром-эквивалентом (равноценностью). Товар-эквивалент в его развитой форме и представляет собой деньги. Но прежде чем возникли деньги, товар-эквивалент претерпел длительный исторический процесс своего развития вместе с развитием самого товарного производства и товарного обмена.

Вначале, когда существовали лишь отдельные акты обмена, в каждом из них роль эквивалента случайно играл тот или иной товар. Но постепенно эта роль закрепляется за одним товаром, который стал всеобщим эквивалентом. В разное время у разных народов всеобщим эквивалентом служили скот, меха, зерно, металлы, украшения и т. д. Об этом

свидетельствуют названия некоторых денежных единиц. Например, рупия в переводе на русский язык означает скот. В Древней Руси казна называлась скотницей, а казначей — скотником. Одно время деньги называли здесь кунами. Иногда в качестве всеобщего эквивалента использовался даже живой товар — рабы. Во времена интенсивной работорговли в Центральной Африке раб был расчетной единицей в обмене и приравнивался к тридцати кускам бумажной материи или к шести быкам.

Постепенно роль всеобщего эквивалента всюду перешла к благородным металлам — серебру и золоту. Длительный опыт показал, что благородные металлы более всего подходят для этой роли. Стоимость товаров различается лишь по величине, качественно же она совершенно одинакова. Значит, и материал, в котором она выражается, должен быть одинаковым во всех его частях. Свойством однородности в наибольшей степени обладают благородные металлы, в частности золото. Немаловажное значение имели и такие свойства благородных металлов, как делимость и составляемость, высокая стоимость и другие их качества. *Всеобщий эквивалент, роль которого закреплена за благородными металлами, и есть не что иное, как деньги.*

В представлении людей деньги часто отождествляются с золотом. Но деньгами благородные металлы являются не сами по себе, не в силу своих природных качеств, а лишь потому, что этот товар выполняет особую общественную роль среди других товаров. Было время, когда золото использовалось для изготовления украшений, утвари, но не являлось деньгами.

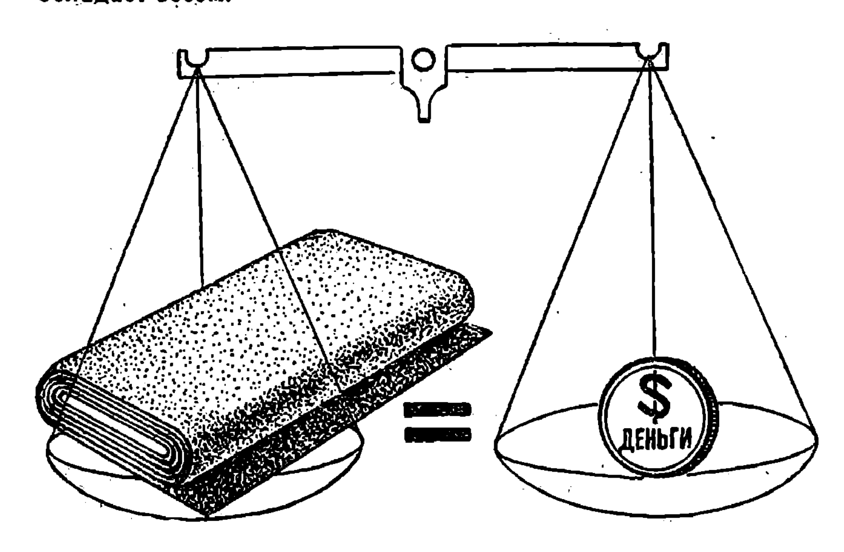
Столь же неправильно представление, что деньги введены путем тех или иных государственных декретов. На самом же деле они возникли в результате стихийного процесса развития производства и обмена товаров. В ходе его благородные металлы шаг за шагом вытеснили все другие товары с места всеобщего эквивалента. Заняв его, они оказались в привилегированном положении во всем товарном мире. С появлением денег весь товарный мир разделился на две части. На одной стороне оказались все рядовые товары, на другой — денежный товар. Деньги становятся общепризнанным выражением общественного богатства. На этой почве в условиях товарного производства, основанного на частной собственности, у людей появляется преклонение перед деньгами, стремление к их накоплению.

Функции денег

В развитом товарном хозяйстве деньги выполняют следующие пять функций.

Во-первых, *деньги являются мерой стоимости* товаров. Это значит, что с их помощью измеряется стоимость всех

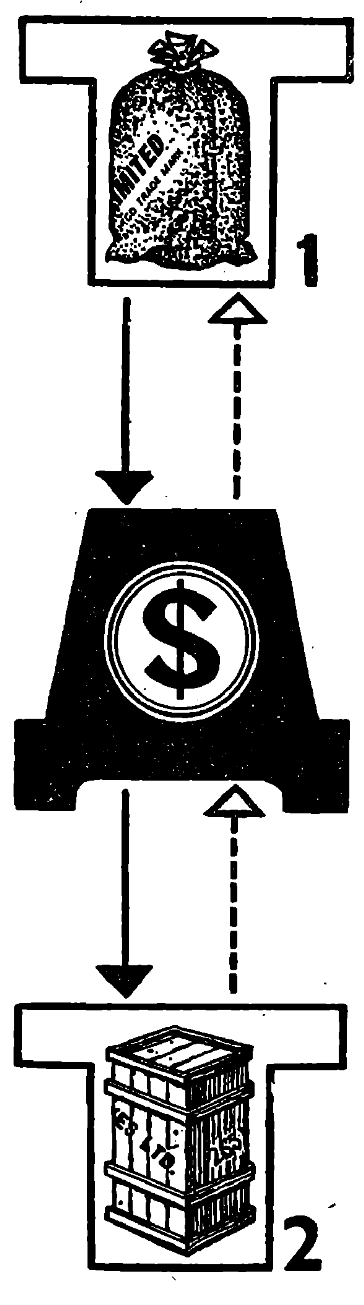
других товаров. Деньги могут быть мерой стоимости других товаров только потому, что они сами имеют стоимость, подобно гире, которая служит мерой веса вещей, так как сама обладает весом.



Стоимость товара, выраженная в деньгах, есть его цена. Если, к примеру, кусок ткани приравнивается к 10 граммам золота, то 10 граммов золота и представляют цену этого товара. Цена, будучи денежным выражением стоимости товара, может количественно отклоняться от стоимости. Это происходит под влиянием колебаний спроса и предложения на рынке.

Для определения цен нужно какое-то весовое количество золота принять за денежную единицу, то есть нужно установить масштаб цен. Масштаб цен условен, он устанавливается и изменяется государствами. Раньше во многих странах в качестве денежных единиц использовались обычные весовые единицы. Фунт стерлингов когда-то был действительно фунтом серебра. В настоящее время каждая страна имеет свои специфические денежные единицы. Вот некоторые денежные единицы и весовое содержание золота в них: рубль — 0,987412 грамма, доллар — 0,888671 грамма, фунт стерлингов — 2,13281 грамма.

Во-вторых, *деньги служат средством обращения* товаров. С появлением денег прямой обмен товаров на товар (T_1—T_2) уступил место товарному обращению (T_1—Д—T_2). Деньги здесь являются посредником товарного обращения. Они



совершают движение в сфере обращения, участвуя в реализации одного товара за другим.

Денежное обращение подчиняется определенному закону. Этот закон выражает зависимость денежного обращения от обращения товаров и имеет следующую формулу:

$$K_{д}=\frac{\Sigma Ц}{o},$$

где: $K_{д}$ — количество денег, необходимое для обращения,

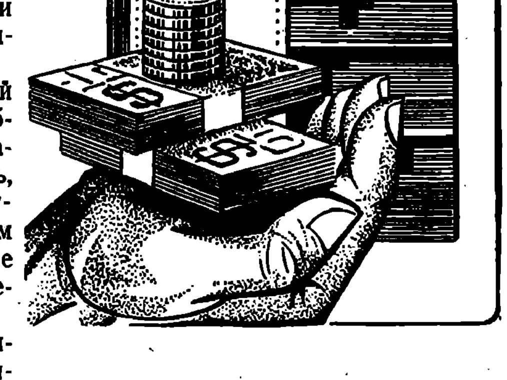
$\Sigma Ц$ — сумма цен товаров, реализованных за данный период.

o — среднее число оборотов денежной единицы за этот же период.

Чем большее количество товаров поступает в продажу и чем выше их цена, тем больше требуется денег для обращения. Чем быстрее обращаются деньги, чем больше товаров реализует каждая денежная единица, тем меньшее количество денег требуется для оборота той же товарной массы.

При золотом денежном обращении количество денег, находящихся в обращении, регулируется самопроизвольно. При излишке денег часть их временно уходит из обращения, застывая в руках собственников в виде сокровищ. При увеличении потребности обращения в наличных деньгах часть золота извлекается из сокровищ и превращается в средство обращения.

Сначала деньги служили средством обращения товаров в виде слитков металла. Но затем слит-



кам стали придавать определенную форму и ставить на них штамп, удостоверяющий вес и пробу слитка. Так появилась монета.

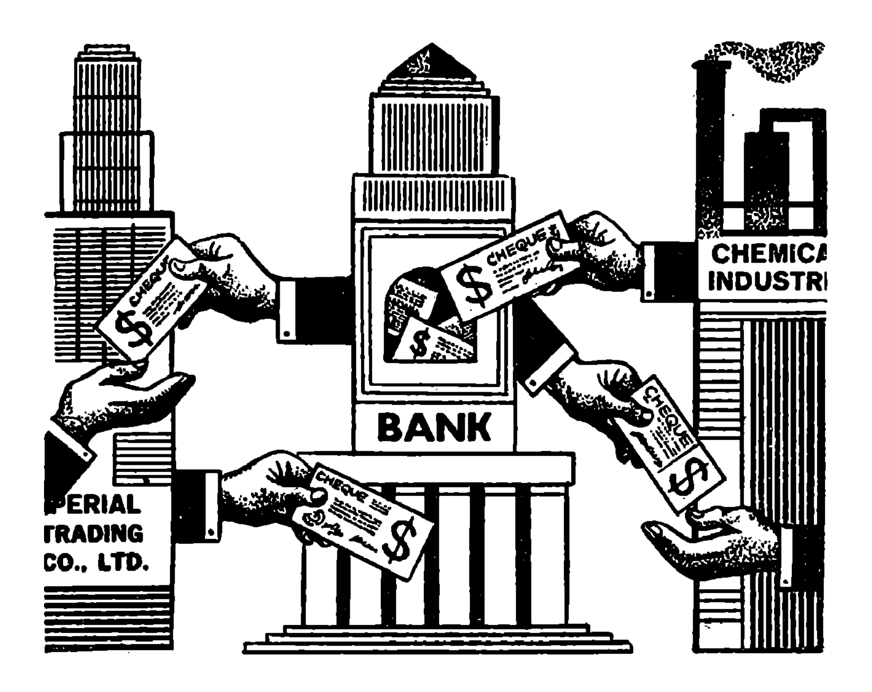
Так как в своей функции средства обращения деньги играют мимолетную роль, переходя из рук в руки, стало возможным заменить полноценные деньги их заместителями.

Взамен полноценной золотой и серебряной монеты в обращение стали выпускать деньги из более дешевых металлов и их сплавов. Еще позднее появились бумажные деньги. В России они впервые были выпущены в конце XVIII века, при Екатерине II. Появление неполноценных металлических и бумажных денег вызывает существенные изменения в денежном обращении, о которых будет сказано ниже.

В-третьих, *деньги выполняют роль средства образования сокровищ*. Когда товаровладелец, продав свой товар, не использует вырученные деньги на покупку другого товара, они выходят из обращения и превращаются в сокровища. К накоплению денег производителей толкает рыночная конкуренция и экономическая неустойчивость.

Накопление денег, как всемогущего товара, становится настоящей страстью. Капиталисты, в отличие от собирателя сокровищ, подобного пушкинскому «скупому рыцарю», стремятся постоянно держать свои деньги в деле, в обороте. Поэтому при капитализме функция денег как средства образования сокровищ несколько изменяется, но и здесь ей принадлежит важная роль. Деньги выступают в виде сокровища, например, при образовании золотых запасов различных стран. Между буржуазными государствами развертывается острое соперничество по поводу распределения золотых запасов.

В-четвертых, *деньги являются средством платежа*. Эта функция денег связана с продажей товаров в кредит, то есть с отсрочкой платежа. Продавец превращается в кредитора, а покупатель — в должника. При выплате денег после истечения установленного договором срока деньги и выступают в качестве средства платежа. Эту же функцию деньги



выполняют и при выплатах, не связанных непосредственно с движением товаров, — выдаче жалованья, внесении налогов и т. д.

При значительном развитии кредитных отношений между производителями образуется густая сеть взаимных платежных обязательств. Сеть долговых обязательств еще теснее связывает товаровладельцев друг с другом, усиливая их зависимость от рыночной конкуренции и стихии.

В-пятых, *в экономических отношениях между странами деньги выступают в качестве мировых (всемирных) денег.* Они обслуживают международную торговлю, а также нетоварные операции (займы, перевод денег из страны в страну и т. д.). На международной арене деньги обычно выступают в своей первозданной золотой форме.

Золото и бумажные деньги. Что такое инфляция

Обращение бумажных денег в хозяйстве подчиняется тому же закону, что и обращение золотых денег, но имеет свои особенности. При золотом обращении необходимое количество денег поддерживается благодаря свободному переходу денег из обращения в сокровища и обратно. В условиях бумажно-денежного обращения такой способ поддержания соответствия между количеством денег и суммой цен товаров исключен. Бумажные деньги, в отли-

чие от золотых, сами по себе не представляют ценности. Если выпуск бумажных денег не превышает потребности обращения в золотых деньгах, никаких нарушений денежного обращения не происходит и бумажные деньги могут обращаться наряду с золотыми. Если же в обращение выпускается бумажных денег больше этого количества, неизбежно наступает



их обесценение, а цены на товары, выраженные в бумажных деньгах, возрастут.

Предположим, что для обращения товаров необходимо 10 миллиардов золотых долларов, бумажных же денег выпущено на сумму 20 миллиардов долларов. Это приведет к тому, что бумажный доллар обесценивается вдвое.

Процесс обесценения бумажных денег вследствие превышения их выпуска над потребностью обращения в деньгах называется инфляцией. Инфляция оказывает пагубное

влияние на положение рабочего класса и других слоев трудящихся. Цены на товары растут, а заработную плату капиталисты стремятся держать на прежнем уровне. С этой точки зрения инфляция буржуазии выгодна. В США количество обращающихся бумажных денег выросло с 6,4 миллиарда долларов в 1939 году до 29 миллиардов долларов в 1960 году. Это значительно превысило потребность обращения в деньгах. В результате в 1961 году по сравнению с 1940 годом покупательная сила доллара, по официальным данным США, упала более чем вдвое, а фактически еще больше.

В периоды войн и других потрясений инфляция может принять катастрофические масштабы, когда деньги обесцениваются в тысячи раз. Она усугубляет расстройство народного хозяйства и вынуждает буржуазные государства принимать меры к нормализации денежного обращения путем проведения денежных реформ.

4. Закон стоимости

Действие закона стоимости в частном товарном хозяйстве

Товарное производство как форма ведения хозяйства подчиняется свойственным ему законам, и прежде всего закону стоимости. *Закон стоимости состоит в том, что обмен товаров совершается на основе общественно необходимых затрат труда на их производство.*

В развитом товарном производстве обмен товаров происходит по ценам, складывающимся на рынке. Закон стоимости и есть закон образования цен. В основе цен лежит стоимость, а в конечном счете — общественно необходимые затраты труда. Эти общие положения относятся к любому товарному производству. Но действие закона стоимости имеет и свои особенности в зависимости от того, на какую форму собственности опирается товарное хозяйство и какой способ производства оно обслуживает. Остановимся на действии закона стоимости в условиях частного товарного производства.

Закон стоимости выступает здесь в качестве стихийного регулятора хозяйства. Что это значит?

Во-первых, *закон стоимости побуждает товаропроизводителей к совершенствованию методов производства.* Предположим, что в отрасли, производящей какой-то однородный продукт, скажем велосипеды, имеются три группы предприятий с различным уровнем техники и организации производства и труда. На первой группе предприятий, наиболее технически совершенных, на изготовление одного велосипеда

в среднем затрачивается 25 часов труда, на предприятиях со средними условиями производства — 50 часов и на худших предприятиях — 75 часов. Предположим далее, что основная масса велосипедов изготовляется на предприятиях со средними условиями. Тогда общественно необходимые затраты труда, определяющие величину стоимости товара, будут находиться приблизительно на уровне 50 часов. Реализуя велосипеды по единой цене, предприятия первой группы не только окупают свои затраты, но и получают дополнительный доход, соответствующий 25 часам. Напротив, предприятия третьей группы из 75 часов затраченного труда сумеют возместить только 50 часов.

На этой почве между производителями возникает острая конкуренция. Она вынуждает производителей под угрозой вытеснения с рынка и разорения снижать индивидуальные издержки производства товара. Для этого каждый из товаропроизводителей стремится повысить производительность труда. Чтобы достигнуть этого, они совершенствуют технику, улучшают организацию производства и труда, усиливают эксплуатацию на своих предприятиях. В результате происходит снижение индивидуальных затрат у основной массы производителей, что в свою очередь вызывает снижение общественно необходимых затрат труда. А это вновь и вновь подстегивает производителей к дальнейшему росту производительности труда.

Так индивидуальные усилия массы производителей, направленные на достижение личной выгоды, приводят к развитию производительных сил общества.

Во-вторых, *на основе закона стоимости происходит стихийное, через рынок, регулирование межотраслевых пропорций в хозяйстве,* то есть пропорций в производстве различных видов продукции. Господство частной собственности делает невозможным сознательное установление этих пропорций. Ни один производитель не знает заранее размеров общественной потребности в товарах, которые он производит. Она выявляется только на рынке, через рыночный спрос. Если предложение товаров соответствует спросу, значит, производство товаров и общественная потребность совпали.

Но такое совпадение бывает только случайно. Обычно предложение не соответствует спросу, а это означает, что необходимая пропорциональность нарушена. Рынок немедленно сигнализирует об этом нарушении через колебания цен и экономически вызывает такие действия товаропроизводителей, которые способствуют ликвидации возникшего несоответствия. Превышение предложения над спросом приводит к падению цены, что делает производство данного товара невыгодным. Производители сокращают его выпуск.

Превышение спроса над предложением вызывает обратное: цена, а следовательно, и выгодность производства данного товара растут и оно расширяется.

Таким сложным способом — через стихийно складывающееся соотношение спроса и предложения, через колебания цен — закон стоимости регулирует народнохозяйственные пропорции, развитие производства.

Роль закона стоимости в разложении мелкого товарного производства и возникновении капитализма

В условиях товарного производства, основанного на частной собственности, закон стоимости действует как слепая, не поддающаяся сознательному контролю общества необходимость. Действие его осуществляется через принудительную силу конкуренции и рыночную стихию. Это порождает чрезвычайно важные социальные последствия для простого товарного хозяйства. Мелкий товаропроизводитель полностью оказывается во власти рынка. Отклонения индивидуальных затрат труда от общественно необходимых, постоянные изменения обстановки на рынке, стихийные колебания цен ставят основную массу производителей в очень трудные условия существования.

Ценой изнурительного труда и недоедания мелкий производитель пытается сохранить свое положение. Но это не может предотвратить неумолимое действие экономических законов, в результате которого среди мелких товаропроизводителей растет имущественное неравенство. В итоге основная масса мелких товаропроизводителей не выдерживает конкуренции, лишается средств производства и превращается в наемных рабочих. Вместе с тем небольшая группа зажиточных хозяев имеет возможность увеличивать производство, наживаться и богатеть. Они превращаются в капиталистических эксплуататоров.

Таким образом, *закон стоимости при господстве частной собственности неизбежно порождает капиталистические отношения, отношения эксплуатации.*

Так называемое первоначальное накопление капитала

Защитники капитализма уверяют, что разделение общества на капиталистов и наемных рабочих произошло из-за бережливости, трудолюбия одних и расточительности, лености других. Такое представление ничего общего с действительной историей не имеет. Капиталистические отношения возникли в результате мучительного процесса разложения мелкого товарного производства. Этот процесс был ускорен применением самых грубых методов насилия над трудящимися в интересах рождающегося капитализма. *Насильственное отделение массы производителей от средств производства, превращение их в*



неимущих пролетариев и составляет суть процесса так называемого первоначального накопления капитала.

В Англии, например, массовое обезземеливание крестьянства началось уже в конце XV — начале XVI века. Побуждаемые увеличением спроса на шерсть со стороны промышленности, землевладельцы стали сгонять крестьян с земли, превращая пашни в пастбища для овец. Жестокими мерами, вплоть до смертной казни, государство принуждало разорившихся крестьян идти работать на капиталистических предприятиях.

В России одним из крупнейших актов насилия над крестьянством была земельная реформа 1861 года, в результате которой крестьяне лишились значительной части земли, находившейся в их пользовании до реформы.

Разорение массы крестьян и ремесленников на одном полюсе сопровождалось накоплением денежных богатств на другом. Это накопление было ускорено за счет неэквивалентной надувательской торговли, прямого грабежа колоний и заморских территорий, работорговли и т. д.

Таким образом, картина возникновения капитализма отнюдь не была идиллической. Если деньги, как писал К. Маркс, рождаются с кровавым пятном на одной щеке, «то новорожденный капитал источает кровь и грязь из всех своих пор, с головы до пят» [1].

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Каковы условия возникновения и основные черты товарного производства?
2. Что такое товар и каковы его основные свойства?
3. Что лежит в основе стоимости товара?
4. В чем состоит сущность денег и каковы их основные функции?
5. Какую роль играет закон стоимости в развитии товарного хозяйства и возникновении капитализма?

---

[1] *К. Маркс.* Капитал, т. I. М., Политиздат, 1969, стр. 770.

ГЛАВА III

СУЩНОСТЬ И ФОРМЫ КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ

1. Производство прибавочной стоимости — основной экономический закон капитализма

Что такое капитал

В буржуазном обществе основные средства производства находятся в собственности частных лиц — капиталистов. Например, в США в руках 1% населения находится около 60% всех богатств страны, а 87% населения имеют всего лишь 8% богатств. Подобная картина наблюдается и в других капиталистических странах.

Рабочие лишены средств производства и могут существовать лишь в том случае, если они нанимаются работать к капиталистам. Капиталисты используют средства производства для того, чтобы с их помощью наемные рабочие производили товары. Реализуя эти товары, капиталисты присваивают часть стоимости, созданной рабочими. Таким образом, *сущность частной капиталистической собственности на средства производства состоит в том, что она служит средством эксплуатации наемного труда, основой капиталистических производственных отношений.*

Это значит, что в руках капиталистов средства производства превращаются в капитал. Что же такое капитал? На этот вопрос даются различные ответы. Буржуазные экономисты утверждают, что любое средство производства, начиная от камня и палки в руках первобытного человека, является капиталом. Но подобное толкование понадобилось им лишь для того, чтобы скрыть подлинную сущность капитала и «доказать» вечность и незыблемость капитализма. В действительности средства производства только тогда становятся капиталом, когда они используются для эксплуатации наемного труда.

Капитал — это стоимость, приносящая его собственнику доход путем эксплуатации наемных рабочих. Значит, капитал — это не вещь, а экономическое, производственное отношение между классом капиталистов и классом рабочих. Вместе с ликвидацией капиталистической частной собственности средства производства перестают быть средством эксплуатации, а следовательно, и капиталом.

Рабочая сила как товар

Рабочий нанимается к капиталисту для того, чтобы получить от него определенную сумму денег и на них купить средства существования. Значит, наем рабочего — это своеобразная торговая сделка между капиталистом и рабочим.

Что же продает рабочий капиталисту, за что он получает деньги? Казалось бы, ответ на этот вопрос дать нетрудно: ведь рабочий получает от капиталиста заработную плату, то есть плату за определенную работу, за определенный труд. Но может ли труд быть товаром, иметь стоимость? На этот вопрос марксизм отвечает отрицательно. Труд как расходование умственной и мускульной энергии, как сознательная целенаправленная деятельность есть процесс производительного потребления какого-либо товара, а не сам товар. Труд создает стоимость, но сам стоимости не имеет, ибо стоимость — это воплощенный в товаре труд. А определять «стоимость» труда трудом — явная бессмыслица.

Если труд не может быть товаром, тогда что же продают рабочие капиталистам? Рабочие могут продавать капиталистам лишь свою способность к труду, свою рабочую силу.

Рабочая сила — это совокупность физических и духовных способностей человека, которые он расходует в процессе производства. Впервые понятия «труд» и «рабочая сила» четко разграничил К. Маркс.

Рабочая сила, или способность человека к труду, существовала и всегда будет существовать, пока живут люди на земле. Но товаром она становится только при капитализме. Ни раб, ни крепостной крестьянин не могли продавать свою рабочую силу, потому что сами были товаром. Продать ее может только лично свободный человек. Личная свобода — это первое условие для появления на рынке товара рабочая сила. Второе условие состоит в том, чтобы лично свободный человек не имел собственности на средства производства. Это ставит его перед необходимостью продажи своего единственного товара — рабочей силы.

Особенности товара рабочая сила

Как и всякий другой товар, рабочая сила имеет стоимость и потребительную стоимость. Стоимость товара рабочая сила определяется рабочим временем, общественно необходимым для его производства и воспроизводства. Воспроизводство рабочей силы состоит в восстановлении израсходованной рабочим энергии. Для этого он должен есть, пить, обуваться, отдыхать, иметь жилище. Рабочие — носители рабочей силы — смертны. На место выбывших рабочих должна встать смена, новое поколение пролетариата. Следовательно, *стоимость рабочей силы определяется стоимостью*

средств существования, необходимых для самого рабочего и содержания его семьи.

Величина стоимости товара рабочая сила зависит и от многих других факторов: затрат на повышение квалификации рабочего, особенностей исторического развития данной страны.

Сумма денег, которая требуется для покупки средств существования для рабочего и его семьи, составляет денежное выражение стоимости, или цену рабочей силы. Цена рабочей силы, как и любого другого товара, колеблется в зависимости от спроса и предложения. Ее уровень зависит также от силы и сплоченности рабочего класса данной страны, его способности противостоять натиску буржуазии, стремящейся понизить этот уровень.

Кроме стоимости рабочая сила имеет и потребительную стоимость. *Потребительной стоимостью товара рабочая сила является ее способность создавать стоимость, причем стоимость бóльшую, чем имеет сама рабочая сила.* Это свойство и привлекает покупателей-капиталистов. Это главная отличительная особенность товара рабочая сила, ключ к пониманию сущности капиталистической эксплуатации.

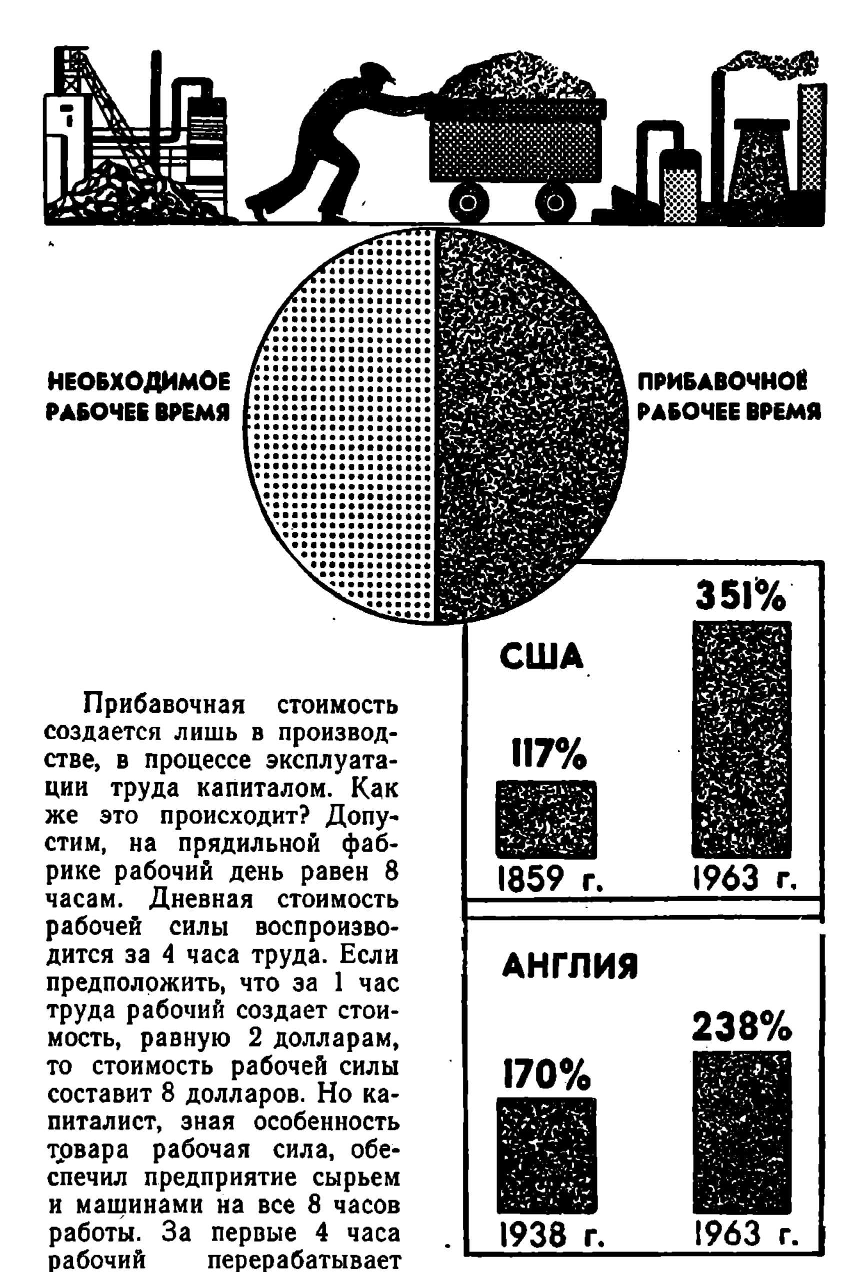
Рабочая сила отличается от других товаров и условиями продажи. Если другие товары продаются навсегда, то рабочая сила продается лишь на определенный срок: на день, неделю, месяц, год. Продажа рабочей силы лишь на определенный срок сохраняет личную свободу пролетария.

Особенность товара рабочая сила состоит также и в том, что он неотделим от своего владельца. Продавец рабочей силы должен следовать за покупателем туда, куда тот ему укажет. Поэтому потребление рабочей силы в процессе производства, эксплуатация ее на капиталистическом предприятии есть в то же время и эксплуатация самого наемного рабочего.

Прибавочная стоимость

Купив рабочую силу и необходимые средства производства, капиталист организует производство товаров. Рабочие приводят в движение машины, станки, перерабатывают сырье, производят новые товары. Эти товары, так же как и фабричные здания, машины, сырье, — собственность капиталиста.

Процесс труда на капиталистическом предприятии имеет двойственный характер. С одной стороны, это процесс создания потребительных стоимостей: ткани, обуви, одежды, хлеба, машин. С другой стороны, это процесс создания стоимости. Капиталиста более всего интересует именно этот последний процесс, ибо в созданной трудом наемных рабочих стоимости новых товаров есть часть, которая превышает стоимость рабочей силы и присваивается капиталистом безвозмездно. *Часть стоимости, созданная трудом наемных рабочих, но не оплаченная капиталистом, и есть прибавочная стоимость.*



РОСТ СТЕПЕНИ ЭКСПЛУАТАЦИИ НАЕМНЫХ РАБОЧИХ

Прибавочная стоимость создается лишь в производстве, в процессе эксплуатации труда капиталом. Как же это происходит? Допустим, на прядильной фабрике рабочий день равен 8 часам. Дневная стоимость рабочей силы воспроизводится за 4 часа труда. Если предположить, что за 1 час труда рабочий создает стоимость, равную 2 долларам, то стоимость рабочей силы составит 8 долларов. Но капиталист, зная особенность товара рабочая сила, обеспечил предприятие сырьем и машинами на все 8 часов работы. За первые 4 часа рабочий перерабатывает хлопка на 20 долларов, амортизация машины составляет 2 доллара. Эту

стоимость рабочий своим конкретным трудом перенесет на стоимость пряжи, а затраты абстрактного труда прибавили к ней вновь созданную стоимость, равную дневной стоимости рабочей силы — 8 долларам. Таким образом, за первые 4 часа рабочий произведет пряжу стоимостью 30 долларов, за вторые 4 часа рабочего времени будет создан товар точно такой же стоимости — 30 долларов, ибо вторые 4 часа ничем не отличаются от первых. Следовательно, за 8 часов рабочего времени на прядильной фабрике рабочий произведет пряжи на 60 долларов. Эта пряжа — собственность капиталиста. Продав ее, капиталист получит 60 долларов, а затратил он всего 52 доллара (40 долларов хлопок+4 доллара на амортизацию машин+8 долларов на покупку рабочей силы). Разница в 8 долларов и составляет прибавочную стоимость.

Создана она неоплаченным *прибавочным трудом* рабочего-прядильщика. В этом безвозмездном присвоении капиталистами продуктов неоплаченного труда рабочих и состоит сущность капиталистической эксплуатации. Если бы рабочий работал всего 4 часа в день, то никакой прибавочной стоимости он бы не создал. Но капиталист купил товар рабочую силу на весь рабочий день и вправе распоряжаться этим товаром в течение всего рабочего дня, который равен, например, 8 часам. Поэтому рабочий день на капиталистическом предприятии делится на две части — на *необходимое рабочее время,* в течение которого воспроизводится стоимость рабочей силы, и *прибавочное время,* в течение которого создается прибавочная стоимость.

Погоня за прибавочной стоимостью побуждает капиталистов улучшать технику и организацию производства. Из-за прибавочной стоимости они ведут ожесточенную конкурентную борьбу, подчиняют себе слабые страны, развязывают кровопролитные войны.

Производство прибавочной стоимости и ее присвоение эксплуататорами — это основной экономический закон капитализма. Производство прибавочной стоимости, или наживу, К. Маркс назвал абсолютным законом капиталистического способа производства.

Постоянный и переменный капитал

Различные части капитала играют неодинаковую роль в производстве прибавочной стоимости. Одну часть капитала предприниматель вкладывает в средства производства — фабричные здания, машины, оборудование, сырье и т. д. Стоимость применяемых средств производства трудом рабочих переносится на готовую продукцию и входит в ее стоимость без изменения. Эта часть капитала называется *постоянным капиталом,* она обозначается латинской буквой *«с»*.

Другая часть капитала затрачивается на покупку товара рабочая сила. В результате эксплуатации труда рабочих создается новая стоимость. Она больше стоимости самой рабочей силы на величину прибавочной стоимости. Часть капитала, затраченная на покупку рабочей силы, в процессе производства меняет свою величину, и поэтому она называется *переменным капиталом* и обозначается латинской буквой *«v»*, а прибавочная стоимость — буквой *«m»*.

Деление капитала на постоянный и переменный, введенное в экономическую науку К. Марксом, показывает действительный источник прибавочной стоимости. Этим источником является не весь капитал, а лишь его переменная часть, затрачиваемая на покупку товара рабочая сила.

Норма прибавочной стоимости

Сопоставление прибавочной стоимости с ее источником — переменным капиталом — выражает *норму прибавочной стоимости*. Она обозначается буквой m' и выражается в процентах. Ее формула: $m' = \frac{m}{v} \cdot 100$. Вспомним наш пример с прядильной фабрикой. Там дневная стоимость рабочей силы *«v»* составляла 8 долларов и прибавочная стоимость *«m»* — также 8 долларов. Если мы подставим в формулу эти значения, то получим: $\frac{8}{8} \cdot 100 = 100\%$, то есть на данной прядильной фабрике норма прибавочной стоимости составила 100%.

Норма прибавочной стоимости служит точным выражением *степени эксплуатации* наемного труда капиталом. Если норма прибавочной стоимости составляет 100%, то на каждый час оплаченного труда приходится час неоплаченного труда.

Степень эксплуатации может быть также представлена в виде отношения прибавочного рабочего времени к необходимому рабочему времени. В этом случае она показывает, какую часть рабочего дня рабочий работает на себя и какую на капиталиста.

История развития капитализма показывает, что норма прибавочной стоимости, а значит, и степень эксплуатации растут. Сто лет назад она составляла около 100%. В настоящее время в наиболее развитых странах капитализма она достигает 200—300% и более.

Методы повышения степени эксплуатации

Неутолимая жажда наживы и конкуренция толкают капиталистов на расширение и совершенствование своего производства. Действуя по принципу «Деньги не пахнут», они увеличивают степень эксплуатации, выжимают из рабочих все больше прибавочной стоимости.

Один из способов повышения степени эксплуатации со-

стоит в абсолютном увеличении рабочего дня. *Рабочим днем* называется то время суток, в течение которого рабочий работает на предприятии капиталиста. Если весь рабочий день был равен 8 часам, а необходимое рабочее время составляло 4 часа, то при удлинении рабочего дня до 10 часов и при сохранении стоимости рабочей силы на прежнем уровне прибавочное рабочее время увеличится на 2 часа. В этом случае степень эксплуатации составит $\frac{6}{4} \cdot 100 = 150\%$ вместо 100%. *Прибавочную стоимость, полученную за счет удлинения рабочего дня, называют абсолютной прибавочной стоимостью.*

Капиталист, купив рабочую силу, стремится максимально удлинить рабочий день. Пролетариат на протяжении всей истории капитализма не переставал вести напряженную борьбу за сокращение рабочего дня. Поэтому величина рабочего дня во многом зависит от силы и организованности рабочего класса, его сплоченности в борьбе с буржуазией за свои насущные права.

В настоящее время в развитых капиталистических странах пролетариат добился значительного сокращения рабочего дня и рабочей недели, но буржуазия по-прежнему ищет пути к удлинению рабочего дня за установленные законом границы. Рост цен на товары, неуверенность в завтрашнем дне вынуждают рабочих соглашаться на сверхурочные часы, искать дополнительные заработки. Это отражается на величине рабочей недели. Фактически средняя продолжительность рабочей недели в 1968 году составила в обрабатывающей промышленности США 41 час, в Англии — 46,2 часа, во Франции — 45,9 часа, в ФРГ — 42,3 часа. Однако за средними величинами в капиталистических странах скрываются чрезмерно продолжительный рабочий день одних групп трудящихся и частичная или полная безработица других.

Стремление предпринимателей увеличить рабочий день наталкивается на растущее сопротивление трудящихся масс и заставляет капиталистов искать возможности повысить норму прибавочной стоимости при неизменной длине рабочего дня.

Капиталисты находят такую возможность. Норма прибавочной стоимости возрастает даже при неизменной длине рабочего дня, если сократится необходимое рабочее время, то есть уменьшится дневная стоимость рабочей силы. Она уменьшится, если предметы питания и промышленные товары, покупаемые рабочими, будут стоить дешевле. Стоимость же предметов потребления может понизиться, если повысится производительность труда в отраслях, производящих эти товары. Предметы потребления будут стоить дешевле, и меньше времени понадобится для воспроизводства дневной стоимости рабочей силы.

Прибавочная стоимость, полученная за счет сокращения необходимого рабочего времени и соответствующего увеличения прибавочного рабочего времени, называется относительной прибавочной стоимостью. Например, рабочий день равен 8 часам, а необходимое рабочее время сократилось с 4 до 2 часов. Следовательно, отношение прибавочного рабочего времени к необходимому (то есть норма прибавочной стоимости) повысится со 100 до 300%.

Повышение производительности труда не может произойти одновременно повсюду. Оно вначале происходит на отдельных предприятиях, где используются более производительная техника, более квалифицированные рабочие, лучше организовано производство. Индивидуальная стоимость продукции этих предприятий будет меньше общественной, и капиталисты — собственники таких предприятий получат дополнительный доход.

Прибавочная стоимость, полученная за счет более низкой индивидуальной стоимости товара по сравнению с его общественной стоимостью, называется избыточной прибавочной стоимостью. Ее получают лишь отдельные капиталисты. Но конкуренция заставляет и других капиталистов также вводить у себя технические усовершенствования, повышающие производительность труда. В результате избыточная прибавочная стоимость исчезает на одном капиталистическом предприятии, с тем чтобы возникнуть на другом, где вводятся новые, более современные машины и методы производства.

Погоня за избыточной прибавочной стоимостью заставляет капиталистов сохранять коммерческую и техническую тайны своего производства. С другой стороны, она же ведет к использованию машин, новой технологии для технического совершенствования производства, росту производительности общественного труда.

Заработная плата при капитализме

Переменный капитал, затрачиваемый капиталистом на покупку рабочей силы, выступает в форме заработной платы. Внешне заработная плата выступает как плата за труд, но это лишь видимость. В сущности *заработная плата есть превращенная форма стоимости и цены рабочей силы.* Почему же заработная плата принимает форму цены труда? Потому, что заработная плата выплачивается рабочим после того, как они отработали известное время на предприятии, а это создает видимость, что оплачивается весь труд рабочего. В заработной плате не видно деления рабочего дня на необходимое и прибавочное время, на оплаченный и неоплаченный труд. Таким образом, *заработная плата маскирует, скрывает эксплуатацию труда капиталом.*

Заработная плата существует в двух основных формах: повременной и сдельной. *Повременная* заработная плата выплачивается в соответствии с количеством отработанного времени: часов, дней, недель. *Сдельная* заработная плата определяется в зависимости от выработки рабочего. Она еще больше затушевывает существо капиталистической эксплуатации, создавая видимость, что рабочему оплачивается его труд, а не его рабочая сила.

В условиях современного массово-поточного производства выработка рабочих определяется скоростью движения конвейера, ритмом поточной линии. Поэтому здесь сдельная заработная плата становится для капиталиста экономически нецелесообразной. В еще большей степени это относится к условиям автоматизированного производства, а также к тем видам производства, которые связаны с работой приборов, аппаратуры. Естественно, что в указанных случаях основной формой оплаты рабочих становится повременная.

В настоящее время предприниматели используют хитроумные системы заработной платы, стимулирующие рабочего повышать производительность труда, улучшать качество продукции, экономить сырье, материалы и т. д. С этой целью выдаются премии рабочим, они допускаются к «участию в прибылях» и т. д. С помощью «участия в прибылях» предприниматели стремятся усилить интенсивность труда рабочих, заинтересовать их в увеличении прибыли и отвлечь от классовой борьбы. Условиями «участия в прибылях» нередко являются длительный срок работы на данном предприятии, неучастие в забастовках, отсутствие прогулов и опозданий, а также «благонадежность», «стремление к сотрудничеству» с хозяевами предприятий.

Но какую бы форму ни принимала заработная плата, рабочий при капитализме остается наемным рабом капитала, а заработная плата — ценой единственного товара, которым он располагает, — рабочей силы.

2. Развитие капитализма и положение трудящихся масс

Рост богатства капиталистов

Капитал постоянно находится в движении. Капиталист вновь и вновь пускает свои деньги в оборот, чтобы они приносили ему прибавочную стоимость. Но не только жажда прибавочной стоимости побуждает к этому капиталиста. Конкуренция заставляет капиталиста постоянно увеличивать свой капитал, расширять производство, чтобы выйти победителем в конкурентной борьбе.

Единственным источником расширения производства является прибавочная стоимость, создаваемая наемными рабочими. В предвкушении еще большей наживы капиталист идет на то, чтобы за счет части прибавочной стоимости купить новые машины, станки, дополнительное сырье, нанять новых рабочих. Новые рабочие принесут ему дополнительный доход, богатство капиталиста увеличится. Стремление к росту богатства не имеет границ. И капиталист снова значительную часть своих барышей присоединяет к уже имеющемуся капиталу. *Превращение части прибавочной стоимости в капитал называется накоплением капитала.*

За счет прибавочной стоимости капиталисты укрупняют предприятия, расширяют производство. В этом состоит процесс *концентрации* производства.

Рост богатства капиталистов происходит не только путем концентрации капитала, но и путем его *централизации*, когда более богатый и удачливый капиталист прибирает к рукам предприятия обанкротившихся, разорившихся своих собратьев. Этот процесс разорения мелких и средних предприятий идет довольно быстро. На смену мелким предприятиям приходят крупные, имеющие преимущества перед мелкими и потому более устойчивые в конкурентной борьбе. Крупные предприятия имеют возможность применять самую новую современную технику, тогда как мелким капиталистам приобретение ее не под силу. На крупных предприятиях легче осуществлять специализацию и кооперирование производства, у них меньше доля затрат на здания, сооружения, складские помещения и т. д.

Безработица — спутник капитализма

Погоня за наживой и конкуренция заставляют капиталистов вводить новую технику и технологию, строить новые крупные предприятия. Рост объема производства, развитие новых отраслей ведет к увеличению численности рабочих. Но с другой стороны, технический прогресс в условиях капитализма угрожает трудящимся безработицей. Угроза безработицы как дамоклов меч висит над рабочим классом.

Безработица — неизбежный спутник капитализма. Это хорошо известно каждому. Но почему она возникает? Рост технической оснащенности предприятий ведет к тому, что доля постоянного капитала быстро возрастает, а доля переменного капитала, расходуемого на покупку рабочей силы, относительно уменьшается. Часть рабочих заменяется машинами и увольняется капиталистами. Неравномерность развития разных отраслей хозяйства увеличивает массы рабочих, выбрасываемых на улицу.

В условиях современного капитализма безработица приобретает хронический характер. Так, в 1970 году число офици-

ЧИСЛЕННОСТЬ ОФИЦИАЛЬНО ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ БЕЗРАБОТНЫХ
(в тысячах человек)



ально зарегистрированных безработных в США составило 4150 тысяч, в Японии — 600 тысяч, в Англии — 640 тысяч, в ФРГ — 145 тысяч, в Италии — 920 тысяч, во Франции — 280 тысяч человек.

В то же время в развитых капиталистических странах увеличивается спрос на работников новых профессий — программистов, операторов, наладчиков автоматического оборудования.

Наличие армии безработных создает у занятых рабочих неуверенность в завтрашнем дне. Несмотря на то что в ряде развитых капиталистических стран выплачивается пособие по безработице, потеря работы — это подлинная трагедия для широких масс трудящихся.

Всеобщий закон капиталистического накопления

Накопление капитала ведет к сосредоточению богатств в руках капиталистов, к концентрации и централизации капитала. Наоборот, положение пролетариата ухудшается. В этом состоит всеобщий, *абсолютный закон капиталистического накопления*. К. Маркс сформулировал его следующим образом: «Чем больше общественное богатство, функционирующий капитал, размеры и энергия его возрастания, а следовательно, чем больше абсолютная величина пролетариата и производительная сила его труда, тем больше промышленная резервная армия... Но чем больше эта резервная армия по сравнению с активной рабочей армией, тем обширнее постоянное перенаселение, нищета которого прямо пропорциональна мукам труда активной рабочей армии. Наконец, чем больше нищенские слои рабочего класса и промышленная резервная армия, тем больше официальный пауперизм. *Это — абсолютный, всеобщий закон капиталистического накопления»*[1]. Этот закон действует как тенденция, формы его осуществления зависят от фактического соотношения классовых сил, от успехов или поражений рабочего движения в той или иной стране и на международной арене.

Этот закон, обусловливая ухудшение жизни пролетариата, в то же время способствует повышению его организованности и классового самосознания, что противодействует ухудшению положения рабочего класса. Действие этого закона приводит к тому, что существует относительное, а иногда и абсолютное ухудшение положения рабочего класса.

Относительное ухудшение положения рабочего класса состоит в том, что его доля в национальном доходе (вновь созданной в течение года стоимости) систематически уменьшается, а доля капиталистов растет.

---

[1] *К. Маркс*, Капитал, т. 1, стр. 659.

По мере развития производительных сил повышается уровень потребностей всего общества, в том числе и рабочего класса. Но рост потребностей рабочих не всегда сопровождается повышением реальной заработной платы. К началу 60-х годов средняя заработная плата рабочих промышленности составляла в ФРГ 75%, во Франции — 70, в Японии — 65, в Италии — 50% официально исчисленного прожиточного минимума. Такая картина характерна и для других капиталистических стран.

Но рабочий класс не желает мириться с таким разделением национального дохода. Он ведет борьбу за увеличение своей доли. Влияние мировой социалистической системы и ее достижений способствует успехам, которых добился рабочий класс капиталистических стран в послевоенный период. Буржуазия была вынуждена удовлетворить ряд требований трудящихся. В ряде развитых капиталистических стран рабочий класс добился некоторого повышения уровня заработной платы, улучшения социального страхования части трудящихся.

Однако буржуазия, идя на некоторые уступки трудящимся, стремится свести их на нет, когда позволяют обстоятельства.

Положение рабочего класса иногда *ухудшается и абсолютно.* Это не означает, конечно, что трудящиеся с каждым годом и месяцем живут все хуже. Речь идет о том, что с развитием капитализма растет напряженность труда, убыстряются темпы производства, преждевременно изнашивается организм рабочего, временами растет массовая постоянная безработица, а в связи с ней усиливается неуверенность трудящихся в завтрашнем дне.

Абсолютное ухудшение положения трудящихся масс при капитализме проявляется также в росте квартирной платы, платы за медицинское обслуживание и т. д. В наиболее развитых капиталистических странах квартирная плата часто поглощает не менее 30% заработной платы низкооплачиваемых рабочих и служащих. Значительная часть заработной платы расходуется на медицинское обслуживание. С 1949 по 1965 год стоимость больничного лечения в США повысилась на 300%. Даже в самых богатых странах значительная часть трудящихся по-прежнему живет на грани бедности и нищеты.

Основное противоречие капитализма

Погоня за прибавочной стоимостью толкает капиталистов на создание крупных предприятий, на которых работают тысячи и десятки тысяч рабочих. Так, на заводах Форда производят автомобили свыше 400 тысяч рабочих. Кроме того, еще сотни тысяч людей, занятых в смежных отраслях производства, также участвуют в создании каждой машины. Десятки и сотни отраслей, тысячи предприятий, неразрывно связанных друг с другом, образуют единый слож-

ный хозяйственный организм. Остановка одного лишь специализированного завода может нарушить нормальный ход производства на сотнях связанных с ним предприятий. Производство приобрело, таким образом, ярко выраженный общественный характер. Между тем фабрики и заводы находятся в частной собственности отдельных капиталистов или их союзов, вступающих между собой в конкурентную борьбу и присваивающих результаты общественного труда. *Общественный характер производства вступает в непримиримое противоречие с частнокапиталистической формой присвоения.* В этом и состоит сущность *основного противоречия капитализма,* которое обусловливает неизбежность его гибели. «Монополия капитала, — писал К. Маркс, — становится оковами того способа производства, который вырос при ней и под ней. Централизация средств производства и обобществление труда достигают такого пункта, когда они становятся несовместимыми с их капиталистической оболочкой. Она взрывается. Бьет час капиталистической частной собственности. Экспроприаторов экспроприируют»[1].

Углубление и обострение основного противоречия капитализма отражает усиливающийся конфликт между производительными силами и капиталистическими производственными отношениями. Этот конфликт может быть разрешен лишь заменой старых, отживших свой век производственных отношений более прогрессивными, социалистическими, способными дать простор развитию производительных сил в интересах всего общества и каждого его члена.

Таким образом, теория прибавочной стоимости, которую В. И. Ленин называл краеугольным камнем экономической теории марксизма, вскрыла сущность капиталистической эксплуатации, доказала неизбежность уничтожения капитализма. Теория прибавочной стоимости является верным и грозным оружием пролетариата. Она дает научное обоснование неизбежности победы рабочего класса в социальной революции, заменяющей капитализм новым, свободным от эксплуатации социалистическим строем.

3. Прибыль при капитализме

Капиталистические издержки производства и прибыль

Если бы мы познакомились с конторскими книгами и отчетами, отражающими хозяйственную деятельность капиталистических предприятий, то не нашли бы в них даже упоминания о прибавочной стоимости. Вместо нее там употребляется другой термин — прибыль. И это не

[1] *К. Маркс.* Капитал, т. I, стр. 772—773.

простая замена одного выражения другим. Прибыль — это форма, которую прибавочная стоимость принимает на поверхности явлений капиталистического хозяйства. Как же прибавочная стоимость превращается в прибыль?

Предположим, что стоимость товара, произведенного на капиталистическом предприятии, составляет 120 денежных единиц ($80c+20v+20m$). В нее входит перенесенная стоимость машин, сырья, топлива ($80c$) и стоимость, вновь созданная трудом наемных рабочих ($20v+20m$). Но расходы капиталиста на производство товара, или, как их называют, *капиталистические издержки производства,* состоят лишь из затрат постоянного и переменного капитала ($80c+20v$). Они являются только одной частью стоимости товара, другая ее часть — прибавочная стоимость. Таким образом, прибавочная стоимость выступает как избыток стоимости товара над капиталистическими издержками производства.

Как нам хорошо известно, ее источником является переменный капитал. Но так как в издержках производства различия между затратами на средства производства и рабочую силу сглаживаются, то прибавочная стоимость представляется в искаженном виде, как порождение всего авансированного капитала — и постоянного и переменного. Так на поверхности капиталистического хозяйства происходит превращение прибавочной стоимости в прибыль. Следовательно, *прибыль — это прибавочная стоимость, которая представляется как порождение всего авансированного капитала.* Превращение прибавочной стоимости в прибыль скрывает подлинный источник ее происхождения, маскирует эксплуатацию труда капиталом.

Норма прибыли

Прибыль — главный мотив, движущая сила капитала. Для ее увеличения он готов пойти на любые действия, даже на преступление. Чем больше прибыль при данной затрате капитала, тем выше степень его выгодности. Показателем эффективности примененного капитала служит норма прибыли. Она представляет собой отношение прибавочной стоимости ко всему авансированному капиталу, выраженное в процентах. Вместе с превращением прибавочной стоимости в прибыль произошло превращение нормы прибавочной стоимости в норму прибыли. Если норму прибыли обозначить p', то ее формула будет иметь такой вид:

$$p'=\frac{m}{c+v}\cdot 100.$$

Достаточно сравнить ее с формулой нормы прибавочной стоимости $\left(m'=\frac{m}{v}\cdot 100\right)$, чтобы увидеть различия между ними. Из сравнения этих двух формул видно, что норма прибыли меньше нормы прибавочной стоимости. Так, если стоимость

товара $80c+20v+20m=120$, то норма прибавочной стоимости составит: $m'=\frac{20}{20}\cdot 100=100\%$, а норма прибыли:

$$p'=\frac{20m}{80c+20v}\cdot 100=20\%.$$

Норма прибавочной стоимости, как было выяснено выше, выражает степень эксплуатации рабочих и показывает, какую долю их труда капиталист присваивает безвозмездно. Норма прибыли этого не выражает. Она показывает лишь степень доходности капиталистического предприятия, степень выгодности вложения капитала и в значительной мере затемняет сущность капиталистической эксплуатации.

Как образуется средняя прибыль

Каждый капиталист стремится получить как можно более высокую норму прибыли. Но при этом интересы разных капиталистов приходят в столкновение, и между ними разгорается острая конкурентная борьба, где более сильные одерживают верх над слабыми.

Каждая отрасль капиталистической промышленности состоит из предприятий, разных по величине и по техническому уровню производства. Это, несомненно, сказывается на величине индивидуальной стоимости товаров. Конкуренция между предприятиями данной отрасли промышленности (*внутриотраслевая конкуренция*) сводит различные индивидуальные стоимости к общественной, рыночной стоимости. В ее основе лежит общественно необходимое рабочее время. Оно регулируется условиями производства на предприятиях, которые производят наибольшее количество товаров данного вида.

Конкуренция внутри отрасли дополняется *межотраслевой конкуренцией*. Каждая отрасль промышленности отличается от другой не только производимой в ней продукцией, но и техническим уровнем производства. Значит, в различных отраслях промышленности неодинаково *органическое строение капитала*, то есть отношение между постоянным и переменным капиталом, отражающее различия в технике производства $(c:v)$. Различия в органическом строении капитала показывают, что равные по величине капиталы в разных отраслях производства приводят в движение неодинаковое количество живого труда. Поэтому, даже если все остальные условия производства будут одинаковыми, масса прибавочной стоимости, создаваемой на предприятиях с одинаковыми капиталами, но входящих в разные отрасли, получится разной. Это означает, что в случае, если бы товары продавались по ценам, соответствующим рыночной стоимости этих товаров, то отрасли с высоким органическим строением капитала получали бы низкую норму прибыли и наоборот.

Чтобы нагляднее представить себе, какое положение дел сложилось бы, например, в трех отраслях промышленности: машиностроительной, текстильной и кожевенной, обратимся к приведенной ниже условной таблице. Допустим, что в эти отрасли промышленности, представляющие все общественное производство, вложен равновеликий капитал, отличающийся лишь органическим строением, что норма прибавочной стоимости везде одинакова, а весь авансированный капитал потребляется целиком в течение одного года.

Отрасли промышленности	Капиталы (в млрд. долл.)	Норма прибавочной стоим. (в %)	Прибавочная стоим. (в млрд. долл.)	Стоимость товаров (в млрд. долл.)	Норма прибыли (отраслевая в %)
Машиностроение	$90c+10v$	100	10	$90c+10v+$ $+10m=110$	$\frac{10m\cdot 100}{90c+10v}=10$
Текстильная . .	$80c+20v$	100	20	$80c+20v+$ $+20m=120$	$\frac{20m\cdot 100}{80c+20v}=20$
Кожевенная . .	$70c+30v$	100	30	$70c+30v+$ $+30m=130$	$\frac{30m\cdot 100}{70c+30v}=30$

Как видно из таблицы, в том случае, если бы товары продавались по их стоимости, при одинаковых затратах капитала предприниматели в машиностроении получили бы втрое меньше прибыли, чем в кожевенной промышленности. Но в жизни дело обстоит иначе. Владельцы машиностроительных заводов не допустят, чтобы капиталисты кожевенной промышленности обогащались больше, чем они. Капитал боится низкой нормы прибыли, но и при высокой ее норме он не может чувствовать себя уютно, если где-то она еще выше. «У алчности нет вершины», — гласит японская пословица. Вода течет от высокого уровня к низкому, а капитал, наоборот, от низкого уровня дохода — к высокому. При свободной конкуренции, когда на пути к высокой норме прибыли капитал не встречает препятствий, он без особых затруднений переходит из малодоходных отраслей промышленности в отрасли высокодоходные.

Представим себе, как поступят владельцы машиностроительных заводов в обстановке, которая показана в нашем примере. Все временно свободные капиталы они переместят в кожевенную промышленность, которая сулит им более высокую норму прибыли. Там станут строить новые предприятия, расширять уже действующие. В результате увеличится производство кожевенных товаров и их предложение превысит спрос. Это приведет к снижению цен, а значит, и нормы прибыли в кожевенной промышленности.

Другие явления будут происходить в машиностроительной промышленности, откуда переместится капитал. Производство машин сократится. В результате этого спрос на машины превысит их предложение, цена, а вместе с ней и норма прибыли поднимутся.

В итоге перелива капитала из менее прибыльных отраслей промышленности в более прибыльные владельцы равных по величине капиталов станут получать примерно одинаковую прибыль. Так образуется средняя норма прибыли. Только при равной прибыли на равные по величине капиталы становится одинаково выгодно вкладывать их в любую отрасль промышленности. Средняя норма прибыли равна:

$$p'_{cp} = \frac{M_{общ}}{K_{общ}} \cdot 100,$$

где: $M_{общ}$ — масса прибавочной стоимости, полученная во всех отраслях,

$K_{общ}$ — весь авансированный капитал.

В нашем примере средняя норма прибыли $\left(\frac{60m \cdot 100}{240c + 60v} = 20\%\right)$ совпадает с нормой прибыли в текстильной промышленности. Случайное ли это совпадение? Нет, не случайное. Текстильная промышленность в данном примере представляет собой такую отрасль, в которой органическое строение капитала оказалось средним по своему уровню.

Цена производства

Таким образом, капиталистическая конкуренция приводит к тому, что каждый равновеликий капитал, в какую бы отрасль производства он ни вкладывался, приносит примерно одинаковую прибыль. Но для этого товары должны продаваться не по стоимости, а по такой цене, которая обеспечивала бы капиталистам возмещение их издержек производства и получение средней прибыли. *Цена, которая включает в себя издержки производства и среднюю прибыль, называется ценой производства.* Ее можно обозначить формулой $Ц_п = к + P_{ср}$,

где: $Ц_п$ — цена производства товара,

$к$ — издержки его производства,

$P_{ср}$ — средняя прибыль.

Цена производства является тем стержнем, вокруг которого колеблются рыночные цены. В нашем примере цена производства совпала со стоимостью только в текстильной промышленности. В машиностроительной же она превысила стоимость на 10 единиц, а в кожевенной оказалась на 10 единиц меньше стоимости. Следует ли из этого несовпадения цены производства и стоимости товаров делать вывод о том, что закон стоимости действует только в простом товарном произ-

водстве, а при капитализме его действие прекращается? Нет, такого вывода делать нельзя.

В развитом капиталистическом хозяйстве, где товары обмениваются не просто как продукты труда, но и как продукты капитала, *закон стоимости действует в форме закона цен производства.* Цена производства — это лишь измененная, превращенная форма стоимости. В масштабе общества сумма цен производства и сумма стоимостей совпадают. Совпадают также общая сумма прибыли и общая сумма прибавочной стоимости.

Средняя прибыль — это прибавочная стоимость, перераспределенная между отраслями пропорционально вложенному в них капиталу. Можно сказать, что вся прибавочная стоимость была как бы слита в общий котел, а затем распределена между капиталистами в соответствии с размерами их капиталов. Владельцы кожевенных фабрик, как видно из нашего примера, получили не всю прибавочную стоимость, которая была создана в этой отрасли. Но зато капиталисты машиностроительной промышленности присвоили не только прибавочную стоимость, которую создали рабочие машиностроительных заводов, но также и часть прибавочной стоимости, произведенной рабочими-кожевниками. Конечно, это перераспределение происходит стихийно и не является результатом каких-либо согласованных действий капиталистов. Законы конкуренции, регулирующие распределение прибавочной стоимости, неподвластны капиталистам.

Что же получается? С одной стороны, капиталисты в погоне за прибылью ведут конкурентную борьбу, которая превращается в «войну всех против всех», а с другой — они совместно участвуют в дележе совокупной прибавочной стоимости. Следовательно, рабочие эксплуатируются не только теми капиталистами, на предприятиях которых они трудятся, а всем классом капиталистов. Но это означает, что рабочие не должны ограничиваться борьбой против отдельных капиталистов. Их борьба должна быть направлена против всего класса капиталистов. Совместным действиям эксплуататоров необходимо противопоставить единство действий рабочего класса. Кто подрывает это единство, тот ослабляет борьбу против буржуазии и усиливает ее позиции. Класс противостоит классу. Класс против класса.

Торговая прибыль и ее источник

До сих пор речь шла о промышленном капитале, который действует в сфере производства, где создается прибавочная стоимость. Но наряду с промышленным капиталом существует торговый капитал. Он и берет на себя функцию продажи созданных на капиталистических предприятиях товаров, получая за это торговую прибыль.

Торговый капитал действует в сфере обращения, где прибавочная стоимость не создается. Что же в таком случае является источником торговой прибыли? Им является прибавочная стоимость, созданная рабочими в производстве. Часть этой прибавочной стоимости промышленные капиталисты уступают торговцам за их услуги по продаже товаров.

Тот же стихийный процесс капиталистической конкуренции, который регулирует образование средней нормы прибыли на промышленный капитал, подгоняет норму торговой прибыли к среднему уровню. Если бы торговец не получил на свой капитал среднюю прибыль, то он бы нашел для него более выгодное применение. Но от этого промышленные капиталисты могли бы только проиграть, так как им самим пришлось бы выделять капиталы для торговли. Но это менее выгодно для них, чем использование услуг торговых капиталистов.

Как же происходит разделение прибавочной стоимости между промышленными и торговыми капиталистами? Промышленный капиталист продает товар торговцу по такой цене, которая покрывает его издержки производства и обеспечивает ему среднюю прибыль на вложенный капитал. Эта цена ниже общественной цены производства товаров. Торговец же продает товар по цене, которая кроме его затрат на покупку и реализацию товаров содержит еще среднюю прибыль на торговый капитал. Эта цена соответствует общественной цене производства.

Итак, торговый капитал участвует в дележе прибавочной стоимости, созданной наемными рабочими в производстве, и, следовательно, эксплуатирует их вместе с промышленным капиталом.

Какие же отношения складываются между торговыми капиталистами и наемными работниками, занятыми продажей товаров? Труд этих работников носит непроизводительный характер. Он не создает стоимости. Поэтому заработная плата торговым работникам выплачивается из прибавочной стоимости, созданной производительными работниками. Однако из этого не следует делать вывод, что торговый капитал не эксплуатирует работников торговли. Их рабочая сила, как и рабочая сила производительных рабочих, занятых в процессе производства, также является товаром. Их рабочий день тоже состоит из необходимого и прибавочного рабочего времени. В необходимое время они реализуют для торгового капиталиста такую массу созданной в производстве прибавочной стоимости, которая используется на оплату их рабочей силы. В прибавочное время они реализуют ту часть прибавочной стоимости, которая превращается в прибыль торгового капиталиста. Таким образом, хотя торговые работники, за-

нятые реализацией товаров, не производят прибавочной стоимости, они создают для торговых капиталистов возможность участия в ее присвоении.

Процент и предпринимательский доход

Прибавочная стоимость — лакомый пирог не только для промышленных и торговых капиталистов. В ее дележе участвуют также владельцы *ссудного капитала.*

Каждый промышленный капиталист имеет наличные деньги, которые накапливаются у него по мере реализации товаров. Придет время, и эти деньги будут использованы для покупки сырья, материалов, рабочей силы, восстановления изношенного оборудования и т. п. Пока же, чтобы они не бездействовали, владелец денег передает их в ссуду, то есть во временное пользование тем капиталистам-предпринимателям, которые нуждаются в дополнительных денежных средствах и способны заплатить за такую услугу. Так один капиталист становится кредитором, а другой — заемщиком. Деньги превращаются в ссудный капитал.

Теперь уже оба капиталиста — и кредитор, и заемщик — предъявляют свои права на среднюю прибыль, которая образовалась при использовании ссудного капитала. В результате происходит *распадение средней прибыли на процент* (доля кредитора) и *предпринимательский доход* (доля заемщика). Таким образом, *процент есть часть средней прибыли, которую капиталист — предприниматель уплачивает владельцу денежного капитала за предоставление ссуды.*

На поверхности хозяйственной жизни движение ссудного капитала выглядит как сделка только между кредитором и заемщиком. Отношения же между капиталистами и эксплуатируемыми ими рабочими, которые в процессе производства создают прибавочную стоимость, замаскированы. Вот почему создается видимость, что ссудный капитал сам рождает процент.

Буржуазных экономистов такое представление вполне устраивает, и они изо всех сил стремятся изобразить ссудный капитал в виде курицы, несущей золотые яйца. В действительности ссудный капитал связан с производством. Заемщик может возвратить полученные им деньги, лишь используя их для производства прибавочной стоимости. Следовательно, ссудные капиталисты являются такими же эксплуататорами, как и все другие капиталисты.

Так как процент является частью средней прибыли, он, как правило, должен быть меньше ее. Если бы капиталисту-заемщику пришлось для расчета с кредитором расстаться со всей средней прибылью, то брать ссуду не имело бы смысла. Средняя прибыль, таким образом, является пределом, верхней границей величины процента.

Уровень процента зависит также от спроса на ссудный капитал и его предложения. Если спрос превышает предложение, уровень процента повышается, в обратном случае он снижается. С развитием капитализма все большее количество капиталистов превращают предоставление денег в ссуду в свое основное занятие. Таких капиталистов называют *рантье*. Увеличение слоя рантье — яркое доказательство паразитизма класса капиталистов.

Банки

Капиталисты предоставляют друг другу ссуды через посредство банков. *Банки — это капиталистические предприятия, торгующие капиталом.* Они сосредоточивают у себя огромные денежные средства.

Основу капитала банков составляют деньги самих банкиров. Но доля собственного капитала в банках сравнительно невелика. По преимуществу банки распоряжаются чужим капиталом. Он привлекается туда главным образом через находящиеся в банках текущие счета капиталистических предприятий. На этих счетах, как правило, имеется некоторый остаток денег, который банки используют для предоставления кредита. Кроме этих средств банки собирают у себя денежные средства рантье. Наконец, они через сберегательные кассы привлекают в свои сейфы денежные вклады трудящихся.

Таким образом, банк прежде всего выступает как заемщик капитала. Операции банка, которые позволяют ему собрать у себя денежные средства, называются *пассивными*. По этим операциям вкладчикам выплачивается *банковский процент*. Другие операции банка — выдача ссуд, где он выступает в качестве кредитора. Это уже *активные* операции. По ним банк сам взимает процент, называемый *учетной ставкой*. Учетная ставка выше банковского процента. В результате образуется доход, называемый *банковской прибылью*.

Законы капиталистической конкуренции сводят норму банковской прибыли к уровню средней нормы прибыли. Допустим, имея собственный капитал 500 тысяч долларов, банк сосредоточил у себя 10 миллионов долларов. Если по пассивным операциям он выплачивает своим вкладчикам 2%, то общая сумма его платежей составит 200 тысяч долларов. Но за предоставление ссуд банк взимает 3%. В этом случае общая сумма процента по активным операциям банка достигнет 300 тысяч долларов. Таким образом, прибыль банка (300 тысяч долларов минус 200 тысяч долларов) составит 100 тысяч долларов. Норма банковской прибыли:

$$\frac{100 \text{ тысяч долларов}}{500 \text{ тысяч долларов}} \cdot 100 = 20\%.$$

Ссудный процент и банковская прибыль — дети одной матери. Их источником является созданная трудом наемных рабочих прибавочная стоимость.

Акционерные общества

Некоторые предприятия и крупные сооружения (например, металлургические комбинаты, железные дороги, гидроэлектростанции, каналы и т. п.) требуют настолько больших вложений капитала, что для их строительства нередко не хватает собственных денежных средств отдельных капиталистов. Для создания таких предприятий образуются акционерные общества.

Акционерное общество — такой тип предприятия, капитал которого создается путем соединения денежных средств различных владельцев. С этой целью организаторы акционерного предприятия выпускают и распродают акции. *Акция* — это ценная бумага, которая удостоверяет, что ее владелец внес свою долю в капитал акционерного предприятия и имеет право на определенную часть его прибыли. Доход, получаемый акционером на свои акции, называется *дивидендом.*

Акции продаются и покупаются на рынках ценных бумаг — *фондовых биржах.* Но цена акции (курс акции) обычно не совпадает с той суммой денег, которая обозначена на этом документе. Цена акции зависит от величины дивиденда и уровня банковского процента. Она соответствует сумме денег, которая, будучи положена в банк, способна обеспечить ее владельцу получение по вкладам такого же дохода, как и дивиденд. Предположим, что на акцию в 100 долларов выплачивается дивиденд 4 доллара, а банки за вклады выплачивают 2%. В этом случае цена акции составит:

$$\frac{\text{дивиденд}}{\text{банковский процент}} \cdot 100 = \frac{4 \text{ доллара}}{2} \cdot 100 = 200 \text{ долларов.}$$

Как видим, фактическая цена акции может быть выше той, которая на ней обозначена. Но она может быть и ниже, если дивиденд меньше банковского процента.

Так как на цену акции оказывает влияние дивиденд, то курс акций, как правило, отражает состояние производственной деятельности акционерных компаний. Но он чувствителен и к изменениям в политической области, особенно к таким, которые воздействуют на экономику. Вот почему фондовые биржи называют барометрами политической и экономической жизни капиталистических стран.

Акции являются объектом развитой биржевой торговли, в которой крупные дельцы обдирают как липку мелких акционеров. Действительная величина дивиденда может быть известна только в конце хозяйственного года, когда подводятся финансовые итоги акционерного общества. Но акции про-

даются и покупаются в течение всего года, и их курс, следовательно, определяется не действительным, а предполагаемым дивидендом. Этим пользуются биржевые спекулянты, для которых игра на курсах акций — главный метод получения дохода. Скупая акции по низкому курсу в период его падения, они затем продают их по высокому курсу. В результате таких сделок биржевые дельцы загребают огромные барыши.

Выдумка о «народном капитализме»

Народная мудрость создала притчу о монахе, которому в день поста захотелось полакомиться свининой. Для этого ему было достаточно перекрестить «порося в карася». Примеру хитроумного монаха решили последовать буржуазные идеологи. Они объявили о превращении капитализма в «народный капитализм». Послушать их — так сейчас капитализма уже как будто и нет. Исчезла эксплуатация труда капиталом, не стало эксплуататоров и эксплуатируемых.

«Основанием» для подобных утверждений послужило широкое распространение акционерных обществ и рост количества акционеров. Действительно, за последние десятилетия сильно развивалась акционерная форма капитала.

Но во-первых, даже в США — самой богатой капиталистической стране — девять десятых всех акций принадлежат примерно 5% всех семей, то есть крупным капиталистам. Трудящиеся же имеют ничтожную долю, при этом мелких акций. Во-вторых, мелкие акционеры практически не участвуют в управлении делами акционерных обществ и никакого влияния на них оказать не могут. Формально акционерным предприятием управляет общее собрание акционеров. Но фактически всеми делами вершат крупные капиталисты, владеющие большинством акций. Обычно в качестве учредителей (организаторов) акционерного общества выступает банк или группа крупных предпринимателей. При выпуске акций они оставляют себе *контрольный пакет*, то есть то количество акций, которое позволяет им держать под контролем все акционерное общество.

С помощью акционерного капитала крупным капиталистам удается подчинить своему контролю капиталы средней буржуазии, денежные средства мелких товаропроизводителей, а также часть сбережений рабочих и служащих.

Зачем же буржуазным теоретикам понадобилось рядить волка в овечью шкуру? Цель этого трюка очевидна: путем обмана посеять в сознании трудящихся ложное представление о том, что и они являются совладельцами предприятий, и тем самым ослабить их сопротивление и борьбу за уничтожение капиталистического строя.

4. Земельная рента при капитализме

Частная собственность на землю и рента

Рассмотрим еще одну форму прибавочной стоимости — земельную ренту. Капитализм развивается не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве, которое несет на себе следы феодальных отношений. Самым главным феодальным пережитком в капиталистическом земледелии является частная собственность на землю. Крупные землевладельцы сосредоточили в своих руках большую часть земель. Как правило, землевладельцы сами хозяйство не ведут. Они передают землю в аренду капиталистам, которые нанимают рабочих и создают капиталистические сельскохозяйственные предприятия. Таким образом, частная собственность на землю при капитализме порождает сложную систему отношений между владельцами земли, капиталистами-арендаторами и наемными сельскохозяйственными рабочими.

Как и в промышленности, здесь прибавочный труд рабочих создает прибавочную стоимость. Одну часть прибавочной стоимости присваивает капиталист-арендатор. Это его прибыль. Она должна находиться на уровне средней прибыли, иначе капиталист не будет вкладывать капитал в сельское хозяйство. Другая часть прибавочной стоимости передается землевладельцу в качестве платы за пользование землей. Этот доход землевладельца называется *земельной рентой*. Она поступает к нему в виде арендной платы. Таким образом, *капиталистическая земельная рента — это дань, которую общество уплачивает землевладельцам за право использовать землю, находящуюся в частной собственности.* Рента не является продуктом природы, как пытаются уверять буржуазные экономисты. Она создается трудом и выражает отношения эксплуатации сельскохозяйственных рабочих капиталистами и землевладельцами.

Дифференциальная рента

Земельные участки, которые используются в сельском хозяйстве, различаются своим плодородием, расстоянием до рынков сбыта. Поэтому неодинаковы и условия производства сельскохозяйственных продуктов. Самые благоприятные условия складываются на лучших по качеству земельных участках. Продукция, получаемая с худших земель, стоит дороже, так как ее производство требует бо́льших затрат капитала и труда. Но именно по этим ценам продаются продукты сельского хозяйства.

Почему же цена сельскохозяйственных продуктов определяется затратами при худших условиях их производства? Это объясняется ограниченным количеством хороших земельных участков и невозможностью обойтись без худших

земель для производства продуктов сельского хозяйства, на которые общество предъявляет спрос. Чтобы капиталистам было выгодно арендовать худшие участки, цена продуктов сельского хозяйства должна покрывать их издержки производства и обеспечивать среднюю прибыль. Среднюю прибыль получают и арендаторы лучших земель. Но товары, производимые на лучших землях, обходятся дешевле, поэтому здесь возникает избыток над средней прибылью. Этот избыток присваивается собственником земли, превращаясь тем самым в *дифференциальную (разностную) ренту*.

Существует два вида дифференциальной ренты: дифференциальная рента I, связанная с различиями в плодородии и местоположении земельных участков, и дифференциальная рента II, связанная с различием эффективности добавочных капиталовложений в одни и те же участки.

Для примера возьмем три земельных участка, одинаковых по площади, но различных по плодородию. Предположим, что при одинаковой затрате капитала в 100 долларов на первом участке получено 4 тонны пшеницы, на втором — 5 тонн, а на третьем — 6 тонн.

Участки земли	Затраты капитала (в долл.)	Средняя норма прибыли (в %)	Средняя прибыль (в долл.)	Произведено пшеницы (в т)	Индивидуальная цена производства (в долл.)		Общественная цена производства одной тонны (в долл.)	Выручено от продажи всей пшеницы (в долл.)	Излишек над средней прибылью — дифференциальная рента (в долл.)
					всей продукции	одной тонны			
Первый . . .	100	20	20	4	120	30	30	120	0
Второй . . .	100	20	20	5	120	24	30	150	30
Третий . . .	100	20	20	6	120	20	30	180	60

Если средняя норма прибыли находится на уровне 20%, то ее величина у капиталистов, арендующих эти земельные участки, будет равна 20 долларам. А это значит, что индивидуальная цена производства всей пшеницы на каждом земельном участке составит 120 долларов (капиталистические издержки производства — 100 плюс средняя прибыль — 20). Индивидуальная цена производства 1 тонны хлеба на первом участке будет равна (120 : 4) 30 долларам, на втором (120 : 5) — 24 долларам и на третьем (120 : 6) — 20 долларам.

Но, как известно, общественная цена производства определяется условиями производства на худших земельных участках. Поэтому вся пшеница, независимо от того, на каком

участке она получена, на рынке будет продаваться по 30 долларов. Таким образом, если арендатор первого участка на собранные 4 тонны пшеницы выручит только 120 долларов, то арендатор второго участка за свои 5 тонн пшеницы получит 150 долларов, а арендатор третьего участка за 6 тонн пшеницы — 180 долларов.

Этот излишек над средней прибылью, который образовался вследствие более высокой производительности труда, примененного на лучших по качеству землях, и представляет собой дифференциальную ренту I.

Дифференциальная рента I возникает и на таких земельных участках, которые выгодно расположены по отношению к месту сбыта продуктов. Капиталист, арендующий участок, находящийся в пригородной сельскохозяйственной зоне, затрачивает меньше средств для доставки продуктов на рынок, чем другой капиталист, которому приходится привозить продукты с участка, далеко отстоящего от города.

Дифференциальная рента появляется и в том случае, если искусственно повышается плодородие земельного участка. Существует много способов повышения плодородия почвы (мелиорация, применение минеральных удобрений и т. п.), но все они требуют дополнительных затрат капитала. Капиталисты-арендаторы производят такие затраты лишь тогда, когда это гарантирует им получение добавочной прибыли. Естественно, что условием этой прибыли может быть такая производительность дополнительной затраты капитала, которая превосходит производительность вложений на худшем участке.

Но сроки аренды земель не бесконечны. Когда капиталисту, затратившему добавочный капитал, приходится заключать новый арендный договор, землевладелец повышает арендную плату. Этим актом он превращает в ренту добавочную прибыль, которую до сих пор получал капиталист-арендатор. Рента, возникающая от дополнительных, более производительных затрат капитала, называется дифференциальной рентой II.

Абсолютная рента

Кроме дифференциальной ренты при капитализме существует и *абсолютная рента*. Ее получают владельцы не только лучших, но и худших земельных участков. Частная собственность на землю исключает возможность ее бесплатного использования. Но чтобы иметь возможность выплачивать абсолютную ренту, капиталист, арендующий худший земельный участок, должен продавать земледельческие продукты по более высокой цене, чем цена производства. Но по такой же цене должны продаваться и сельскохозяйственные продукты, полученные с лучших земельных участков. Следовательно, *частная собствен-*

ность на землю является причиной общего повышения цен на продукты сельского хозяйства.

Частная собственность на землю выступает в качестве барьера, который не допускает применения капитала в сельском хозяйстве, пока землевладельцу не будет выплачена своеобразная пошлина — абсолютная рента. Значит, причиной абсолютной ренты является частная собственность на землю.

В основе высокой цены земледельческих продуктов лежит их стоимость, которая превышает цену производства. В капиталистическом сельском хозяйстве органическое строение капитала в целом ниже, чем в промышленности. В результате этого в земледелии образуется излишек прибавочной стоимости над средней прибылью.

Частная собственность на землю препятствует свободному переливу капитала в сельское хозяйство, а значит, и перераспределению прибавочной стоимости. Поэтому излишек прибавочной стоимости над средней прибылью остается в сельском хозяйстве. Он и является источником абсолютной ренты.

Иногда на рынке появляются сельскохозяйственные продукты, которые обладают редкими свойствами (например, некоторые сорта винограда, табака и т. д.), так как они были выращены на земельных участках, где условия их произрастания наиболее благоприятны. Находятся покупатели, которые готовы заплатить за эти продукты высокую цену. Это уже монопольная цена, превышающая стоимость товара. Она содержит излишек над стоимостью, который владелец земельного участка присваивает в форме монопольной ренты.

Частная собственность на землю тормозит развитие капитализма, так как она в форме земельной ренты накладывает на общество обременительную дань в пользу класса землевладельцев. Эту дань платят не только трудящиеся, но и капиталисты.

Но хотя землевладелец — ненужная фигура в сельском хозяйстве, капитализм оказался неспособным избавиться от частной земельной собственности. Капиталисты опасаются, что национализация земли (превращение ее в государственную собственность) может послужить примером для ликвидации капиталистической собственности на средства производства вообще. Кроме того, многие капиталисты уже сами приобрели землю. Поэтому частная собственность на землю в настоящее время — одна из основ капиталистического строя. В этих условиях бремя капиталистической ренты несут на себе главным образом широкие массы трудящихся, которые вынуждены покупать продукты сельского

хозяйства по высоким ценам, уплачивать высокую квартирную плату и т. д.

Капитализм и крестьянство

В сельском хозяйстве капиталистических стран имеется большое количество мелких и средних хозяйств, принадлежащих трудящимся крестьянам, которых капитализм подвергает жестокой эксплуатации. Во-первых, крестьян эксплуатируют земельные собственники, сдающие земельные участки в аренду. Средние и особенно мелкие крестьяне в форме арендной платы отдают землевладельцам не только весь прибавочный продукт, но нередко и часть необходимого продукта.

Во-вторых, крестьяне подвергаются эксплуатации с помощью механизма цен. Цены, по которым торговые капиталисты скупают продукты сельского хозяйства у крестьян, обычно ниже стоимости. Доля крестьянина в выручке от реализации продукции торговому капиталу в странах Западной Европы, например, составляет около половины розничной цены. В то же время цены на промышленные товары, покупаемые крестьянами, как правило, выше стоимости.

В-третьих, в качестве эксплуататора крестьян выступают банки. Этому способствует развитие ипотечного кредита, который представляет собой выдачу ссуд под залог недвижимости. Испытывая потребность в деньгах, крестьянин обращается за ссудой в банк, закладывая при этом земельный участок. В форме процента банк забирает почти весь доход крестьянина, которому до времени окончательного расчета с банком земля принадлежит уже только формально. Если же задолженность крестьянина не будет погашена в срок, банк становится полноправным собственником земельного участка.

По мере индустриализации сельского хозяйства и развития крупного производства происходит разорение мелких хозяйств, неспособных применять новую технику и выдержать конкурентную борьбу. В США за последние 18 лет разорилась почти половина фермерских хозяйств. По планам технической реконструкции в странах «Общего рынка» количество ферм к 1980 году сократится вдвое. Развитие сельского хозяйства в капиталистических странах подтверждает слова В. И. Ленина о том, что «капитализм повышает технику земледелия и ведет его вперед, но он не может делать этого иначе, как разоряя, принижая и давя массу мелких производителей» [1].

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 19, стр. 343.

5. Классовая борьба при капитализме

Классовая структура буржуазного общества

Буржуазное общество состоит из трех классов — буржуазии, рабочего класса и крестьянства. Они различаются по своему месту в системе общественного производства, по отношению к средствам производства, роли в организации труда, а также по способам получения и размерам доходов.

Господствующим классом капиталистического общества является *буржуазия.* Ее положение прежде всего определяется капиталистической собственностью на средства производства, позволяющей осуществлять эксплуатацию трудящихся масс. Буржуазия состоит из различных слоев и групп, общность интересов которых объединяет ее в единый класс. Господствующее положение в нем занимает крупная буржуазия. Развитие капитализма сопровождается уменьшением удельного веса буржуазных слоев населения, но при этом увеличивается степень концентрации в ее руках собственности на средства производства.

Самым многочисленным эксплуатируемым и передовым классом общества является *рабочий класс.* Его удельный вес непрерывно возрастает. С 1900 по 1969 год доля лиц наемного труда в самодеятельном населении развитых капиталистических стран возросла с 53,3 до 79,5%. В отдельных капиталистических странах она еще выше: в ФРГ — 82,6%, в США — 91,6, в Англии — 93,5%.

Крестьянство также эксплуатируемый класс, но в отличие от рабочего класса крестьянство является собственником средств производства, используемых им в своем хозяйстве. Процесс капиталистической перестройки земледелия расслаивает крестьянство на капиталистов и сельский пролетариат.

Удельный вес крестьянства в буржуазном обществе уменьшается. В США, например, фермеры составляют всего 2,6% взрослого населения страны. Но хотя крестьян становится все меньше, они в капиталистическом мире составляют большинство населения и многие миллионы людей в ряде развитых капиталистических стран.

Экономическая и политическая борьба рабочего класса

Рабочий класс выступает главной силой революционной борьбы в капиталистических странах. Он ведет напряженную экономическую и политическую борьбу за улучшение своего положения, за то, чтобы воспользоваться теми благами, которые несет научно-техническая революция, бурное развитие современных производительных сил.

РОСТ ЧИСЛА УЧАСТНИКОВ ЗАБАСТОВОЧНОГО ДВИЖЕНИЯ

(верхняя часть графика — весь капиталистический мир; нижняя — развитые кап. страны)



Предметом ожесточенных классовых схваток между капиталистами и рабочими является: продолжительность рабочего дня и рабочей недели, уровень заработной платы, величина норм выработки и др. Трудящиеся выдвигают требования, касающиеся обеспечения занятости, переподготовки рабочих и служащих. Этим требованиям посвящены важнейшие пункты коллективных договоров между профсоюзами и капиталистами.

В свою очередь буржуазия, используя государство, стремится «заморозить» уровень заработной платы, взвинтить цены, переложить на плечи трудящихся бремя экономических трудностей, связанных с милитаризацией экономики, обострением конкуренции и кризисными явлениями.

Этот конфликт современного буржуазного общества вызывает рост недовольства капиталистическим строем. Все более остро встает проблема человеческого достоинства рабочего, ощущающего свое бесправное положение на предприятии, где власть капитала осуществляется в прямой, неприкрытой форме. Рабочий класс оказывает сопротивление натиску капитала, организует стачки, добиваясь улучшения своего положения.

Не удивительно, что все более широкие слои трудящихся начинают принимать участие в борьбе за ограничение власти капитала, за реальное право рабочих и служащих в управлении производством, за усиление своего влияния во всех сферах общественной жизни.

С 1960 по 1970 год стачечная борьба в развитых странах охватила в общей сложности примерно 300 миллионов человек. Это в 2 раза больше, чем за предыдущие 14 лет. В США число забастовок в 1970 году составило 5800.

О грандиозности классовых битв свидетельствует тот факт, что участились крупные общенациональные забастовки. Только в Японии в весенней борьбе 1970 года участвовало около 10 миллионов человек.

Экономическая борьба против капитала имеет большое значение для воспитания у рабочего класса сплоченности и сознательности. Но одна экономическая борьба не может уничтожить капитализм — коренную причину угнетенного положения трудящихся. Низвергнуть капитализм можно, активно участвуя в политической борьбе. Эту борьбу возглавляет и направляет авангард рабочего движения — марксистско-ленинские партии.

Борьба за экономические интересы способствует развитию классового самосознания пролетариата и в конечном итоге приводит его к пониманию того, что дальнейший прогресс общества несовместим с капитализмом. В форми-

ровании этого взгляда решающую роль играют закаленные в боях и вооруженные марксистско-ленинской теорией партии рабочего класса.

В. И. Ленин писал, что рабочий класс в состоянии выполнить лежащую на нем гигантскую задачу потому, что он самый сильный и самый передовой класс, а также потому, что в наиболее развитых странах он составляет большинство населения[1].

Союзником рабочего класса в борьбе против капиталистической эксплуатации является трудящееся крестьянство. Экономической основой союза рабочего класса с трудовым крестьянством является то, что оба эти класса в условиях капитализма подвергаются жестокой эксплуатации. И хотя по форме эксплуатация крестьян отличается от эксплуатации рабочих, эксплуататор тот же самый — капитал.

Союз рабочего класса и крестьянства имеет большие революционные возможности. Этот боевой союз, возглавляемый рабочим классом, создается в классовой борьбе против эксплуататоров, в результате огромной идеологической и организационной работы коммунистических и рабочих партий.

Пролетариат — могильщик капитализма

Марксистский анализ закономерностей развития капитализма и его противоречий свидетельствует о том, что капиталистические производственные отношения исторически уже изжили себя и все более тормозят рост производительных сил.

Производство все более приобретает общественный характер, в недрах отживающего старого строя создаются предпосылки социализма. Капитализм, развивая производство, объединяет рабочих в совместном труде. Пролетариат — наиболее передовой и организованный класс буржуазного общества. Не связанный с частной собственностью на средства производства, он выступает как последовательный борец против всякой эксплуатации.

Рабочий класс организуется в борьбе против капиталистического строя. Он все яснее видит свое историческое призвание в свержении капиталистического строя. В эту борьбу рабочий класс вовлекает всех трудящихся капиталистического общества, и прежде всего трудящееся крестьянство. Возглавив трудящиеся массы, рабочий класс совершает социалистическую революцию.

---

[1] См. *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 39, стр. 16.

Почему не может быть классового мира при капитализме

Чем сильнее развертывается классовая борьба в капиталистических странах, тем настойчивее попытки идеологов буржуазии идейно разоружить трудящихся и навязать им ложные представления об их положении в обществе. В настоящее время главная линия буржуазной пропаганды состоит в том, чтобы убедить трудящихся, будто бы с развитием капитализма, в условиях научно-технической революции, стираются грани между буржуа и пролетариями, что рабочий класс исчезает, растворяется в новом, «среднем» классе. В результате на смену классовым конфликтам якобы приходит «социальное партнерство», наступает «классовый мир».

В действительности происходящая ныне научно-техническая революция не ослабляет, а усиливает процесс пролетаризации буржуазного общества. В ряды пролетариата вливаются новые слои населения: разоряющиеся фермеры, ремесленники и мелкие предприниматели, не выдерживающие конкурентной борьбы с монополиями. Нанимаются работать на фабрики и заводы, в магазины и конторы женщины, которые ранее вели домашнее хозяйство. Сближаются с рабочим классом по своему экономическому и социальному положению значительная часть служащих и инженерно-технических работников. Но дело не только в количественном росте рядов рабочего класса. Происходят также и качественные изменения: повышается общеобразовательный и квалификационный уровень рабочих, растет их политическая активность, классовое самосознание.

С какой же целью идейные противники марксизма извращают истинное положение? Они пытаются доказать, что исчезла основа для классовой борьбы, а следовательно, отпала необходимость пролетарской революции. Но эти утверждения противоречат реальной действительности в капиталистических странах. Рабочий класс и буржуазия являются враждебными друг другу классами. Противоречия между ними при капитализме не могут быть уничтожены или сглажены.

Пока буржуазия владеет средствами производства и находится у власти, пока сохраняется капитализм, рабочие будут вести борьбу не только против отдельных актов хозяйского произвола, но и против всей системы капиталистической эксплуатации.

Противоречия между трудом и капиталом могут быть ликвидированы только путем революционного уничтожения капиталистических порядков.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Как создается прибавочная стоимость при капитализме?
2. Что такое капитал и какова его структура?
3. В чем сущность заработной платы при капитализме?
4. Почему существует безработица при капитализме?
5. В чем заключается основное противоречие капитализма?
6. Как происходит образование средней прибыли и превращение стоимости товара в цену производства?
7. Что является источником торговой прибыли, ссудного процента и земельной ренты?
8. В чем заключается общность интересов рабочего класса и трудового крестьянства в борьбе против эксплуататоров?

ГЛАВА IV
КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЕ ВОСПРОИЗВОДСТВО И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КРИЗИСЫ

1. Капиталистическое воспроизводство

Простое и расширенное воспроизводство

В любой стране люди, чтобы существовать, должны производить различные материальные блага. Эти блага постоянно потребляются. Пища съедается, одежда изнашивается, топливо сжигается, машины выходят из строя; здания разрушаются. Вместо них надо производить новые. Следовательно, производство материальных благ должно постоянно возобновляться, повторяться из года в год, быть непрерывным. *Непрерывно повторяющийся процесс производства есть воспроизводство.*

Если постоянно создается одно и то же количество продуктов, то происходит *простое* воспроизводство. Оно характерно для докапиталистических обществ, когда крестьянин на своем поле или ремесленник в своей мастерской, пользуясь примитивными средствами производства, создавали из года в год примерно одно и то же количество продуктов сельского хозяйства или ремесла.

Производство, которое осуществляется в увеличивающихся размерах, называется *расширенным* воспроизводством. Капитализм с его жаждой наживы и конкуренцией заставляет владельцев фабрик и заводов выбрасывать на рынок все большую и большую массу товаров, постоянно увеличивать производство. Поэтому для капитализма характерно не простое, а расширенное воспроизводство.

В капиталистических странах средства производства и вся продукция, которая создается на фабриках и заводах, являются частной собственностью капиталистов. Рабочий получает только небольшую часть из этой продукции, равную стоимости его рабочей силы. Чтобы жить и содержать свою семью, он вынужден снова и снова наниматься к капиталисту. Поэтому в результате воспроизводства постоянно возобновляются не только потребленные материальные блага

и рабочая сила, но и капиталистические производственные отношения. Иначе говоря, снова на одном полюсе находится капиталист, владеющий средствами эксплуатации рабочих, на другом — наемные рабочие, лишенные средств производства и вынужденные продавать свою рабочую силу. Рабочие, писал К. Маркс, прикованы к колеснице капитала невидимыми цепями.

Общественный продукт и национальный доход

Из поколения в поколение создаются и накапливаются богатства страны. Строятся здания, предприятия, производятся различное оборудование и предметы потребления, создаются произведения искусства и культуры. Все материальные блага, созданные трудом многих поколений людей, составляют *национальное богатство* той или иной страны. Национальное богатство создается людьми в течение многих веков, а та его часть, которая производится в стране в определенный период, например за год, называется *совокупным общественным продуктом.*

Совокупный общественный продукт в капиталистическом обществе, как и каждый отдельный товар, по своей стоимости делится на два элемента: перенесенную стоимость (c) и вновь созданную стоимость ($v+m$), то есть переменный капитал и прибавочную стоимость.

Перенесенная стоимость (c) представляет собой стоимость средств производства, израсходованных в течение года на производство новых товаров. Это стоимость сырья и машин, перенесенная конкретным трудом рабочих на изготовленные товары. Хотя она и входит в совокупный общественный продукт, но не является результатом труда рабочих в данном году. Это результат прошлого труда.

Вновь созданная стоимость, или *национальный доход* ($v+m$), — результат живого труда рабочих за год. Эта часть совокупного общественного продукта не только возмещает стоимость рабочей силы, но и включает в себя прибавочную стоимость.

Совокупный общественный продукт и национальный доход, как его составная часть, создаются в сфере материального производства — в промышленности и сельском хозяйстве, в строительстве и на транспорте, а также там, где процесс производства продолжается в сфере обращения.

Созданный в капиталистическом обществе национальный доход распределяется сначала между основными классами — рабочим классом и классом капиталистов. Рабочие получают часть национального дохода в виде заработной платы, эксплуататоры — в виде прибавочной стоимости, которую делят между собой капиталисты и земельные собственники. Это

распределение называется *первичным*; доходы указанных классов соответственно называются первичными или основными.

Однако доходы получают не только рабочие, капиталисты и землевладельцы, но и врачи, артисты, чиновники, офицеры и др. Буржуазная статистика, определяя величину национального дохода, суммирует доходы всех жителей страны. Получается не фактический, а преувеличенный показатель. Доходы врачей, артистов, учителей, офицеров, чиновников, полицейских и других лиц, занятых в сфере управления, армии и т. п., не первичные, а *производные*. Они — результат перераспределения национального дохода. Перераспределение происходит главным образом с помощью налогов и оплаты услуг. Рабочие, капиталисты и землевладельцы платят за услуги парикмахеров, оплачивают медицинскую помощь, покупают билеты в кино или театры, выплачивают налоги. Тем самым они выделяют часть своих доходов для содержания людей, занятых в сфере обслуживания и в государственном аппарате. Источником доходов этих людей служит в конечном счете стоимость, созданная наемными рабочими в процессе производства.

Большое значение в перераспределении национального дохода имеет *государственный бюджет*. Налоги, которые взимаются со всех граждан страны: с рабочих, крестьян, капиталистов, врачей, учителей и др., — поступают в государственный бюджет. Они составляют в таких странах, как США и Англия, подавляющую долю доходной части бюджета.

С помощью государственного бюджета капиталисты дополнительно эксплуатируют трудящихся, производят перераспределение национального дохода в свою пользу. Средства государственного бюджета используются в основном на оплату военных заказов, на займы и кредиты, на борьбу с революционным движением трудящихся. Например, в США в 1971/72 году (бюджетный год оканчивается там 30 июня) на военные расходы и помощь своим военным союзникам и марионеточным режимам предусмотрено израсходовать 80 миллиардов долларов — более половины всех расходов государственного бюджета. В то же время на социально-культурные нужды (здравоохранение, просвещение, социальное обеспечение и т. п.) отпущено менее 4% всех бюджетных расходов.

После распределения и перераспределения национальный доход *потребляется*. Часть его идет на удовлетворение личных потребностей рабочих, капиталистов и других слоев населения страны, на покупку всевозможных потребительских товаров, которые потребляются и постоянно должны создаваться вновь.

Другая часть национального дохода *накапливается* — идет на расширение капиталистического производства, на строительство новых заводов, фабрик, железных дорог и т. п.

С развитием капитализма доля национального дохода, идущая на потребление трудящихся, систематически уменьшается, а все большая его часть идет на паразитическое потребление эксплуататорских классов, содержание государственного аппарата, военные расходы, рекламу и т. п.

Что нужно для расширения масштабов производства

В капиталистических странах воспроизводство выступает как *воспроизводство капитала*. Капитал отдельного владельца все время совершает кругооборот, переходя из денежной формы (*Д*) в производительную (*П*), затем в товарную (*Т*) и снова в денежную. Маркс изобразил этот процесс формулой:

$$Д - Т \begin{cases} \text{средства производства} \\ \text{рабочая сила} \end{cases} \ldots П \ldots Т' - Д'.$$

Капиталист открывает предприятие не для того, чтобы удовлетворить нужды населения, например, в обуви, машинах или других предметах, и не потому, что он заботится о занятости рабочих, как пытаются представить защитники капитализма. Главное для капиталиста — получить как можно больше прибыли на свой капитал.

Расширение производства зависит от того, какую часть прибавочной стоимости капиталист направит на приобретение дополнительных средств производства и привлечение новой рабочей силы. Верхней границей расширения производства является величина самой прибавочной стоимости. Но целиком использовать прибавочную стоимость на расширение производства капиталист не может, так как она служит и источником его существования.

Для того чтобы капиталист в следующем году мог осуществлять производство в расширенных масштабах, он должен реализовать на рынке произведенный на его предприятии товар, превратить его в деньги и на эти деньги купить нужные для нового производственного цикла машины, оборудование, сырье взамен израсходованных, а также дополнительные средства производства для расширения производства. Он должен также нанять рабочих, включая и тех, которые будут обслуживать новые станки.

В то же время рабочим нужно найти на рынке необходимые им для существования предметы потребления — пищу, одежду, обувь и т. п.

При изучении воспроизводства капитала, принадлежащего отдельному капиталисту, предполагалось, что процесс

реализации (продажи) товаров трудностей не представляет: капиталист легко продает готовую продукцию своего предприятия и так же легко приобретает нужные ему средства производства.

При рассмотрении же общественного капитала, этой сложной совокупности всех отдельных капиталов в стране, его воспроизводство нельзя рассматривать без сферы обращения (рынка), где каждый капиталист должен продать свой товар и найти необходимые средства производства и предметы существования для себя и для рабочих своего предприятия. Рассматривая весь общественный капитал в целом, мы уже не можем отвлекаться от вещественной формы производимых на заводах и фабриках товаров. Если все капиталисты начнут производить, например, только одежду и перестанут выпускать станки, то на следующий год остановятся заводы, а если все начнут делать одни машины, то не будет хватать предметов потребления.

Воспроизводство общественного капитала — это воспроизводство всех индивидуальных капиталов в их взаимосвязи и взаимообусловленности. Для непрерывного его осуществления нужно, чтобы в обществе производилась именно та продукция и в таком количестве, которое нужно обществу и будет реализовано на рынке. Для этого необходимо соблюдать ряд условий, без которых невозможно осуществить воспроизводство всего общественного капитала.

Условия реализации совокупного общественного продукта

Все товары, в каком бы количестве они ни производились, могут быть реализованы на рынке, если будет соблюдаться определенное соответствие между отдельными частями общественного производства как по натуральной форме, так и по стоимости.

С точки зрения способа потребления и роли в дальнейшем процессе воспроизводства совокупный общественный продукт по *натуральной форме* (как сумма потребительных стоимостей) делится на две большие группы: *первая* группа — средства производства (здания, сооружения, машины, сырье, топливо и др.); *вторая* — предметы потребления (обувь, одежда, продукты питания, мебель и т. п.). Соответственно этому все общественное производство (то есть все предприятия в стране) можно разделить на два подразделения: I — производство средств производства и II — производство предметов потребления.

В I подразделение входят шахты, рудники, заводы, выпускающие машины, сырье, топливо и другие средства производства, во II — предприятия, продукция которых является предметами личного потребления людей.

Это деление не случайно. Средства производства и предметы потребления играют различную роль в процессе воспроизводства. Первые идут не в личное, а в производственное потребление. Они снова поступают в процесс производства. В их реализации участвуют только капиталисты (рабочие машин не покупают). Стоимость средств производства при потреблении их на предприятии не исчезает, а переносится на новый продукт.

Продукция II подразделения — предметы потребления — распределяется между рабочими и капиталистами обоих подразделений. Эти товары в процесс производства не возвращаются. Они полностью потребляются людьми.

Средства производства функционируют в сфере производства как капитал, то есть служат целям эксплуатации, а предметы потребления становятся доходом различных классов общества.

Как и любой товар, совокупный общественный продукт по *стоимости* состоит из трех частей: стоимости постоянного капитала (c), стоимости переменного капитала (v) и прибавочной стоимости (m). *Проблема реализации* общественного продукта состоит в том, чтобы на рынке найти товары как по стоимости, так и в натуре, которые обеспечили бы возможность непрерывно возобновлять процесс производства.

При решении проблемы реализации Маркс применил метод научной абстракции (то есть отвлекся от ряда факторов, выделив только основные). Так, он предполагал, что: 1) все производство в стране ведется на капиталистических началах и есть только два класса: рабочие и капиталисты; 2) производственный цикл — год и в течение этого года весь основной капитал — машины, производственные здания и сооружения, сырье — потребляются без остатка; 3) продажа товаров производится только в своей стране, без внешней торговли; 4) все товары продаются по стоимости, а не по ценам производства.

Для начала нового цикла производства требуется, чтобы общественный продукт был продан, то есть превращен в денежную форму, и затем распределен между рабочими и капиталистами. Необходимо, чтобы за счет этого продукта произошло возмещение потребленных средств производства и была восстановлена израсходованная рабочая сила.

Рассмотрим сначала *условия реализации при простом воспроизводстве,* то есть когда вся прибавочная стоимость идет на личное потребление капиталистов.

Предположим, что все капиталисты I подразделения вкладывают в свои предприятия капитал в сумме 5000 единиц (например, миллионов долларов или фунтов стерлингов). Из них 4000 они тратят на постоянный капитал (покупают сред-

ства производства) и 1000 — на переменный капитал (нанимают рабочих). Капиталисты II подразделения вкладывают капитал в размере 2500 единиц, из которых 2000 — постоянный капитал и 500 — переменный капитал. Норма прибавочной стоимости в обоих подразделениях одинакова и составляет 100%.

В результате работы всех предприятий в течение года будет произведен общественный продукт стоимостью 9000 единиц. Схематично это можно изобразить так:

$$\left.\begin{array}{l} \text{I. } 4000c+1000v+1000m=6000 \\ \text{II. } 2000c+500v+500m=3000 \end{array}\right\} 9000$$

Как произойдет реализация этого совокупного общественного продукта?

Из 6000 единиц продукции I подразделения (по натуральной форме это различные средства производства) 4000 c подлежит обмену внутри I подразделения для возмещения израсходованного постоянного капитала. Остальная часть продуктов этого подразделения (1000 v+1000 m) — по натуральной форме тоже средства производства — в своем подразделении не может быть реализована, так как рабочие и капиталисты не потребляют для личных нужд станки, нефть, прокат — им необходимы предметы потребления, которые производятся во II подразделении. В то же время капиталистам II подразделения, чтобы начать производство в следующем году, нужно обменять часть своей продукции (2000 c) на станки, оборудование, сырье, топливо, которые производятся в I подразделении. В результате обмена рабочие и капиталисты I подразделения получили нужные им предметы потребления, а капиталисты II подразделения — машины и сырье для продолжения процесса производства. Остальная часть продукции II подразделения (500 v+500 m) реализуется в своем же подразделении, так как по натуральной форме это разные предметы потребления, нужные рабочим и капиталистам II подразделения.

Из приведенной схемы видно, что условиями реализации совокупного общественного продукта при простом воспроизводстве являются:

1) $(v+m)=$II c, то есть новая стоимость, созданная в I подразделении, должна равняться стоимости израсходованных во II подразделении средств производства;

2) I $(c+v+m)=$I $c+$II c, то есть все средства производства, созданные в стране, должны соответствовать износу средств производства в I и II подразделениях;

3) II $(c+v+m)=$I $(v+m)+$II $(v+m)$, то есть стоимость всех предметов потребления, созданных во II подразделении,



I-е ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ



II-е ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ



должна равняться доходам капиталистов и рабочих в обоих подразделениях.

Более сложным представляется процесс *реализации совокупного общественного продукта при капиталистическом расширенном воспроизводстве.*

Расширенное воспроизводство требует других пропорций между I и II подразделениями, чем простое. Прежде всего продукции I подразделения (средств производства) должно производиться больше, чем было израсходовано средств производства в I и II подразделениях: I $(c+v+m)>$I $c+$II c. Иначе нельзя будет приобрести дополнительные средства производства для расширения производства.

Новая стоимость, созданная в I подразделении I $(v+m)$, должна быть больше стоимости израсходованных во II подразделении средств производства, или I $(v+m)>$II c, так как она призвана не только возмещать использованные за год во II подразделении машины и сырье, но и обеспечивать дополнительными средствами производства оба подразделения.

Произведенные в стране предметы потребления по своей стоимости должны быть меньше суммы доходов рабочих и капиталистов обоих подразделений, потому что капиталисты часть полученной ими прибавочной стоимости направят на расширение производства: II $(c+v+m)<$I $(v+m)+$ $+$II $(v+m)$.

В. И. Ленин, развивая теорию реализации К. Маркса, сформулировал очень важный закон расширенного воспроизводства — *закон опережающего роста производства средств производства* по сравнению с производством предметов потребления.

Увеличивать производство предметов потребления независимо от развития отраслей, выпускающих средства производства, нельзя. Чтобы создавать больше предметов потребления, надо предварительно произвести дополнительное количество машин и сырья. В условиях технического прогресса рост производительности труда приводит к тому, что в обоих подразделениях с каждым годом на одного рабочего потребляется все больше машин, сырья и т. д. Иными словами, растет органическое строение капитала, отношение его постоянной части (c) к переменной (v). Поэтому производство средств производства должно расти более быстрыми темпами, чем производство предметов потребления. Однако различие в темпах может сокращаться в связи с уменьшением стоимости машин, использованием более дешевого искусственного сырья, прогрессивных технологических процессов и т. п.

Непримиримые противоречия капиталистического воспроизводства

Выше были выяснены условия, при которых воспроизводство общественного капитала осуществляется беспрепятственно. Однако в жизни эти условия постоянно нарушаются. Капиталистическому хозяйству свойственны глубокие противоречия, диспропорции.

С развитием капитализма производство специализируется, предприятия укрупняются, вооружаются более совершенной техникой. Возможности выпуска товаров увеличиваются. К этому толкает капиталиста его неуемная жажда прибыли. Но эта же жажда прибыли побуждает капиталистов ограничивать потребление трудящихся. Стремление капиталистов к безудержному расширению производства наталкивается на ограниченность платежеспособного спроса трудящихся.

Капиталистическое хозяйство имеет стихийный характер. Предприятия и отрасли развиваются не по единому общему плану. При этом часто оказывается, что отдельных видов продукции выпустили слишком много, так как на них был большой спрос, а других товаров слишком мало. Поэтому при капитализме реализация совокупного общественного продукта наталкивается на серьезные преграды.

Непримиримые (антагонистические) противоречия капиталистического общества приводят к периодическим нарушениям условий воспроизводства общественного капитала, нарушению необходимых пропорций между I и II подразделениями, к экономическим кризисам перепроизводства.

2. Экономические кризисы

Кризисы перепроизводства — спутник капитализма

Начиная с 1825 года капиталистический мир периодически через определенные промежутки времени потрясается экономическими кризисами.

Один из буржуазных экономистов нарисовал запоминающуюся картину мирового экономического кризиса 1929—1933 годов. Он пишет, что если бы за Америкой наблюдал житель другой планеты, то в 1929 году он видел бы деятельную страну, где рабочие стоят у станков, а фермеры убирают богатый урожай. Но вот проходит несколько месяцев, и тот же наблюдатель не может поверить своим глазам. Миллионы людей бросили работу, покинули заводы и поля и бредут по улицам, ничего не делая. Урожай, собранный с таким трудом, гниет на складах, масса товаров выкидывается в море или сжигается, фабрики и заводы закрываются, шахты заливаются водой, суда остаются на приколе.

Люди тысячами выселяются из домов, огромная армия бродяг скитается по стране. Длинные очереди людей плетутся медленно и уныло к зданиям с вывесками «Суповые кухни».

Не удивительно, что наблюдатель с другой планеты пришел бы к выводу: американцы сошли с ума. Ведь не было никаких видимых причин для этих бедствий. Не было неурожая, засухи или ураганов; не было вторжения чужеземных завоевателей в страну. Фермы, фабрики, транспорт, энергетические центры по-прежнему готовы производить так же много продукции, как и раньше, а население по-прежнему нуждается в предметах потребления. Рынок полон товаров, а покупать их некому.

Кризисы перепроизводства присущи только капиталистическому строю. Необходимо иметь в виду, что это перепроизводство является *относительным*, а не абсолютным. Люди нуждаются в товарах, они хотели бы и могли бы их потребить, но не могут их купить. Это перепроизводство только по отношению к платежеспособному спросу.

Первый экономический кризис 1825 года охватил только Англию, где капитализм развился раньше, чем в других странах. Второй кризис, в 1836 году, кроме Англии распространился и на США. Третий кризис — 1847 года — захватывает уже Англию, США, Францию и Германию. Кризис 1857 года был первым мировым экономическим кризисом. За ним последовали мировые кризисы 1866 года, 1873, 1882, 1890, 1900 и 1907 годов.

После первой мировой войны капиталистический мир снова подвергся разрушительному действию кризисов. Это кризисы в 1920—1921, 1929—1933 и 1937—1938 годах. Не исчезли кризисы и после второй мировой войны. Их особенности мы рассмотрим дальше. Таким образом, экономические кризисы перепроизводства постоянно сопутствуют капитализму.

Экономический цикл и его фазы

Капиталистическое производство развивается циклически. Через определенные промежутки времени процесс воспроизводства прерывается кризисом. *Период от одного кризиса до другого называется экономическим циклом.* Цикл состоит из четырех фаз, следующих одна за другой: кризис, застой (или депрессия), оживление, подъем.

Кризис является главной фазой цикла. На этой фазе проявляются и насильственно восстанавливаются нарушенные пропорции воспроизводства.

Первые признаки кризиса обнаруживаются вначале в сфере обмена. Становится затруднительной продажа товаров. Затруднение реализации товара в одном звене постепенно нарушает весь ход общественного воспроизводства. Капита-

лист, не продавший свой товар, не может купить средства производства и нанять рабочих для продолжения процесса производства. Он бросается в банк за ссудой. Спрос на деньги растет, банки, не имеющие достаточного количества собственных средств, терпят банкротство. Начинается биржевая паника. Закрывается предприятие за предприятием. Рабочие массами выбрасываются на улицу, растет безработица. Это еще больше уменьшает спрос на предметы потребления. Производство на одних предприятиях прекращается, на других уменьшается.

Падение производства продолжается до тех пор, пока не восстанавливается пропорциональность между производством и платежеспособным спросом. Производство после кризисов бывает отброшенным далеко назад.



ФАЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЦИКЛА

После кризиса наступает период застоя, *депрессии.* Падение производства прекратилось, но его роста тоже нет. Количество крахов и банкротств предприятий и банков уменьшается. Товарные запасы постепенно рассасываются. Часть товаров капиталисты уничтожают, чтобы сдержать падение цен, а часть товарных масс постепенно раскупается, так как полностью прекратиться процесс потребления не может.

Денежные капиталисты, убедившись, что кризис окончен, начинают искать применение своему капиталу. Предложение денег увеличивается. Промышленные капиталисты, чтобы получать среднюю прибыль и при снизившихся ценах, усиливают эксплуатацию рабочих, начинают вводить технические усовершенствования, обновлять свой основной капитал.

Депрессия переходит в следующую фазу — *оживление.* В результате происходящего технического переоборудования производства повышается спрос на машины и оборудование. Это позволяет капиталистам I подразделения расширять производство. Они нанимают дополнительных рабочих. Безработица уменьшается, спрос на предметы потребления растет и толкает капиталистов II подразделения на расширение производства предметов потребления. Экономика достигает предкризисного уровня, и оживление переходит в *подъем.*

На этой фазе цикла производство быстро растет. Строятся новые заводы и фабрики, увеличивается поток товаров на рынок. Спекулятивный ажиотаж в погоне за прибылью охватывает капиталистов. Они стремятся выпустить и продать как можно больше товаров. Начинается перепроизводство, но еще в скрытом виде. Кредит, торговые заказы, спекуляция до поры до времени скрывают надвигающуюся грозу, пока размер производства не превысит значительно платежеспособный спрос. Разражается новый кризис.

Ф. Энгельс образно рисует развитие капиталистического производства в период его подъема: «Мало-помалу движение это ускоряется, шаг сменяется рысью, промышленная рысь переходит в галоп, уступающий свое место бешеному карьеру, настоящей скачке с препятствиями, охватывающей промышленность, торговлю, кредит и спекуляцию, чтобы в конце концов после самых отчаянных скачков снова свалиться в бездну краха. И так постоянно сызнова»[1].

Таким образом, кризисы — необходимый элемент капиталистического воспроизводства. Они периодически насильственно восстанавливают пропорции в общественном производстве, приводят к обновлению основного капитала и создают возможность нового подъема производства.

---

[1] *К. Маркс* и *Ф. Энгельс*, Соч., т. 20, стр. 287.

Однако уже в самом кризисе заложена неизбежность наступления через определенный период следующего кризиса. Восстанавливая пропорции в экономике страны, кризис лишь на время разрешает экономические трудности, но не может устранить ни одного из антагонистических противоречий капитализма. Наоборот, он все более усиливает их. Во время кризисов происходит еще большее сосредоточение капиталов в руках капиталистов и ухудшение положения трудящихся.

В чем причина экономических кризисов

Кризисы — яркое проявление противоречий капиталистического общества. В чем же причина экономических кризисов? К. Маркс показал, что корни экономических кризисов находятся в *основном противоречии капитализма*. Общественный характер производства требует сознательного регулирования народнохозяйственных пропорций. Чтобы все товары, произведенные капиталистами, могли быть реализованы, необходимы строго определенные пропорции между производством и потреблением, между I и II подразделениями. Однако частное присвоение средств производства и производимых товаров исключает возможность планомерного развития хозяйства, централизованного установления пропорций. Каждый капиталист в погоне за прибылью именно на своем предприятии, именно в данный момент стремится произвести и выбросить на рынок как можно больше товаров. Так же поступают тысячи других капиталистов. Неизбежно возникает общее перепроизводство товаров.

Стремясь увеличить прибыль, капиталисты постоянно расширяют производство и выбрасывают на рынок все новые и новые массы товаров, надеясь, что они будут реализованы. Как продавцы товаров, капиталисты заинтересованы в расширении покупательной способности масс. Однако капиталист не был бы капиталистом, если бы он не стремился ради увеличения прибыли ограничить заработную плату рабочих. А рабочие являются основными покупателями конечных продуктов капиталистического производства — предметов потребления. Чем меньше доходы рабочих, тем меньшую массу товаров капиталисты могут реализовать на рынке. Возникает противоречие между безграничным стремлением капитала к расширению производства и узкими рамками народного потребления.

Как диспропорция между производством и потреблением, так и анархия капиталистического производства порождаются основным противоречием капиталистического общества. Следовательно, главная причина экономических кризисов коренится в самой сущности капиталистического строя, в противоречии между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.

В. И. Ленин в своей работе «Уроки кризиса» писал: «Когда говорят: «отдельные предприятия», «одиночные капиталисты», то часто забывают, что в сущности эти выражения неточны. В сущности, отдельным и одиночным осталось только присвоение прибыли, а само производство стало общественным. Гигантские крахи только потому и стали возможны и неизбежны, что в подчинении у шайки богачей, ищущих одной наживы, оказались могучие *общественные* производительные силы»[1].

Только тогда, когда частнокапиталистическая собственность будет уничтожена и общественное присвоение придет в соответствие с общественным характером производства, отпадет причина экономических кризисов.

Кризисы свидетельствуют, что класс капиталистов не способен обеспечить нормальное развитие производительных сил. Кризисы показывают историческую ограниченность капитализма, необходимость его замены социализмом. Однако экономические кризисы сами по себе не приведут к автоматическому краху капитализма.

Кризисы помогают, хотя и со значительными потерями, восстанавливать пропорции между производством и платежеспособным спросом, приводят к обновлению основного капитала и открывают возможность нового роста производства. В то же время экономические кризисы обостряют противоречия капитализма, ухудшают положение трудящихся масс, усиливают классовые антагонизмы капиталистического общества.

Последствия кризисов для трудящихся

Кризисы особенно тяжело отражаются на положении трудящихся капиталистических стран. В период кризисов разрушаются не только материальные условия производства. Большой ущерб наносится и главной производительной силе общества — трудящимся.

Рабочие выбрасываются с производства, растет безработица. Здоровые, подготовленные к труду люди не могут найти применения своим способностям. В период вынужденного безделья рабочие утрачивают производственные навыки, деквалифицируются.

Во время глубочайшего мирового кризиса 1929—1933 годов число безработных в главных странах капитализма достигло 40 миллионов. Это сопровождалось понижением заработной платы и у работающих. Поэтому в период кризисов резко снижается уровень жизни трудящихся, растет число заболеваний, увеличивается детская смертность. Социальное

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 5, стр. 83.

страхование и пособия по безработице существуют не во всех капиталистических странах и охватывают не всех трудящихся. Положение большинства безработных при массовой и длительной безработице становится невыносимым.

Буржуазия перекладывает экономические трудности на рабочий класс, снижая уровень заработной платы. Так, например, во время кризиса 1957—1958 годов номинальная (денежная) заработная плата всех производственных рабочих обрабатывающей промышленности США снизилась на 14%.

Однако ухудшение положения рабочих не ограничивается прямым снижением заработной платы. Увеличение налогов, рост цен на предметы потребления, обычно сопутствующие кризисным явлениям в экономике, в еще большей мере уменьшают реальные доходы рабочих. Перепроизводство товаров в современных условиях уже не сопровождается снижением цен, так как монополии удерживают их на высоком уровне. Вздутые цены на товары еще более ухудшают положение трудящихся.

Экономические кризисы тяжело отражаются на положении не только рабочих, но и мелкой и даже средней буржуазии. Происходят тысячи банкротств.

Мировые экономические кризисы жестоко сказываются на отсталых странах. Во время кризисов происходит сокращение вывоза сырья, падают на него цены, ухудшаются платежный баланс и возможности экономического развития этих стран, снижается жизненный уровень народа.

Кризисы и обострение противоречий капитализма

Экономические кризисы служат убедительным доказательством того, что капиталистический строй отживает свой век и превратился в тормоз развития общества. Яркую картину последствий кризисов нарисовал писатель Илья Эренбург. В своей статье «Сизифов труд», опубликованной в 1933 году, он пишет, что в одном датском городе он видел машину, уничтожающую коров: «Зрелище уничтожаемых коров нестерпимо для всякого человека... Я увидал угрюмые лица рабочих возле загадочной машины. Это не просто истребление добра, это вандализм... Гибнет человеческий труд, и всякий, кто знает, что такое работа, не может без волнения глядеть на это тупое, страшное дело». Каждую неделю уничтожалось 5 тысяч голов рогатого скота, которые были «лишними» в Дании. На мыло или для других технических надобностей идет 6% туш, остальные сжигают, сжигают суповое мясо бедняка, жаркое семьи, сжигают потому, что, если верить почтенным экономистам, мяса в обнищавшем, полуголодном мире чересчур много.

Все более широкие слои населения в периоды кризисов убеждаются в необходимости замены капиталистического строя прогрессивным, социалистическим.

Крупный капитал, стараясь сохранить собственное господство, использует буржуазное государство для укрепления устоев капитализма. В этих целях государство осуществляет ряд антикризисных мероприятий. К ним относятся организация общественных работ, развитие государственного сектора экономики, милитаризация экономики, подготовка к развязыванию войн и т. д. Однако подобные антикризисные мероприятия оказывают только временное воздействие на экономику страны. Все они в конечном счете направлены на соблюдение интересов кучки крупных капиталистов и не могут предотвратить наступление кризиса. Военная промышленность и государственные работы ведутся за счет бюджета, а средства бюджета увеличиваются за счет налогов с населения. Три четверти налоговых поступлений в бюджет США идет за счет прямых и косвенных налогов с населения. Следовательно, получается замкнутый круг: рост военных заказов достигается за счет увеличения налогов с трудящихся, а это сокращает платежеспособный спрос населения.

Милитаризация экономики — это обманчивый путь повышения спроса на средства производства и рабочую силу. В отраслях военной промышленности создаются средства для уничтожения людей: ракеты, снаряды, бомбы, танки, военные самолеты и корабли. А это равнозначно тому, как если бы часть национального дохода просто уничтожали. Таким образом, все попытки избежать кризиса в лучшем случае позволяют лишь оттянуть его наступление, но не уничтожают причину кризисов.

Особенности кризисов в современном капиталистическом мире

С переходом капитализма в стадию империализма (см. главу V) экономические кризисы стали более частыми. Если в XIX веке они повторялись в среднем через восемь — десять лет, то в XX веке — через шесть-семь лет. Это объясняется ускорением темпов научно-технического прогресса и обострением всех противоречий современного капитализма.

Наиболее затяжным и разрушительным был мировой экономический кризис 1929—1933 годов. Он отбросил производство развитых капиталистических стран на много лет назад. Вслед за депрессией после этого кризиса не последовало подъема, а кратковременное оживление в 1937 году вновь перешло в кризис.

После второй мировой войны противоречия капитализма не только не исчезли или смягчились, как об этом твердят его защитники, но еще более обострились. На экономику

развитых капиталистических стран громадное воздействие стали оказывать два новых фактора: образование мировой системы социализма и распад колониальной системы империализма. В этих условиях усиливалась неравномерность развития промышленного производства капиталистических стран. За период с 1951 по 1969 год среднегодовые темпы прироста промышленной продукции в США составили 4,5%, в Англии — 3,0, во Франции — 5,8, в Западной Германии — 7,6%. Неравномерность развития капиталистических стран в послевоенный период отразилась и на экономическом цикле.

Одной из особенностей экономического цикла послевоенного периода является несовпадение фаз цикла в разных странах капитализма.

Если в довоенные периоды во время кризисов обязательно происходило падение цен на товары и выходом из кризиса служило обновление оборудования и снижение издержек производства, то в современный период монополиям удается даже в фазе кризиса удерживать высокие цены на товары. Для этого используются различные методы: сокращение производства, временный отказ от реализации товаров, которые можно хранить на складах, не опасаясь их порчи, и т. п.

В последнее десятилетие наблюдается особенно быстрый технический прогресс. Научно-техническая революция приводит к быстрому моральному старению основного капитала. Конкурентная борьба заставляет капиталистов обновлять машины и оборудование на своих предприятиях, не дожидаясь кризиса. Это также влияет на течение экономического цикла.

После второй мировой войны капиталистическая экономика пережила несколько крупных кризисных потрясений.

Первый послевоенный кризис начался осенью 1948 года в США. В течение года падение промышленного производства составило 10%, капиталовложений — 17%, безработица достигла 3,7 миллиона полностью безработных. Кризис в промышленности дополнялся острым перепроизводством в сельском хозяйстве. Падение промышленного производства продолжалось четыре года. Сократилась торговля Западной Европы с США. Осенью 1949 года разразился острый международный валютный кризис, охвативший большинство капиталистических стран.

Второй послевоенный экономический кризис приходится на 1957—1958 годы. Он больше всего затронул США, где частные капиталовложения упали на 20%, а число безработных составило 4,7 миллиона человек. Промышленное производство сократилось и в Канаде, Японии, Англии, Франции, Италии и ФРГ. Сократился объем мировой торговли и упали цены на сырье, что ухудшило финансовое состояние разви-

4*

вающихся стран. С конца 1961 года стало обостряться положение в кредитной сфере. В мае — июне 1962 года на всех главных биржах капиталистических стран разыгралась самая крупная после 1929—1933 годов паника.

Третий послевоенный кризис (1964—1965 годы) раньше всего проявился в Италии, Франции и Японии. Начавшийся в 1966 году экономический кризис в США удалось приостановить гонкой вооружений в связи с интервенцией во Вьетнаме. Однако наряду с ростом военных отраслей промышленности шло сокращение гражданских, что отрицательно влияло на ход воспроизводства и резко ухудшило состояние платежного баланса США.

Со второй половины 1970 года экономика США вновь переживает кризисное состояние. Промышленное производство упало на 3%, количество безработных превышало 5 миллионов.

Государство своей экономической политикой оказывает определенное воздействие на спрос, расширяя его в преддверии кризиса. Для этого оно увеличивает расходы на покупку товаров или снижает налоги, главным образом с крупного капитала, стимулируя его производить вложения в новое производство. Подобные методы носят название методов «косвенного регулирования» экономики страны. Они могут воздействовать на ход экономического цикла, оттянуть кризис, но преодолеть таким путем наступление экономических кризисов государство не может.

Тысячи рецептов от неизлечимой болезни

В буржуазном мире написано великое множество трудов, в которых идеологи капитализма пытаются объяснить причины экономических кризисов и изобрести средства для их преодоления.

Одни буржуазные экономисты считают, что причина кризисов перепроизводства заключается в диспропорции между отраслями и сферами народного хозяйства, другие относят их на счет беспорядков и ненадежности кредитно-денежной системы, третьи усматривают причину кризисов в снижении «предельной эффективности капитала» и т. д.

Несмотря на пестроту этих объяснений, в сущности они очень похожи друг на друга, поскольку игнорируют главную причину кризисов — противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения. Причину кризисов пытаются свести к отдельным, частным недостаткам капиталистической системы хозяйства. Отсюда делается вывод о возможности ликвидации кризисов в рамках капитализма. Но как же быть, если факты говорят об обратном? Вот уже скоро сто пятьдесят лет, как капитализм периодически потрясается разрушительными кризисами

перепроизводства. По-видимому, остается одно из двух: или пытаться опровергать факты, или, по примеру одного философа, отвечать: «Тем хуже для фактов!»

Буржуазные экономисты соревнуются между собой в изобретении многочисленных рецептов для «излечения» капитализма от кризисов. Наибольшее распространение получили в настоящее время предложения по усилению государственно-монополистического регулирования экономики как в рамках национальных государств, так и путем интеграции (объединения, слияния) в международных масштабах. Одни экономисты рекомендуют буржуазному государству расширять свои расходы, не обращая внимания на бюджетный дефицит, покрывая его за счет выпуска бумажных денег; снижать норму процента, способствуя таким образом повышению нормы прибыли, росту капиталовложений и продлению фазы подъема. Другие всячески восхваляют военную экономику и рост расходов на подготовку и ведение войн как средства сохранения капиталистического строя.

Однако все эти «рецепты» бесполезны. Капитализм болен неизлечимо, и ликвидировать экономические кризисы можно, только уничтожив капитализм.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Что такое простое и расширенное воспроизводство?
2. Каковы условия реализации общественного продукта при простом и расширенном воспроизводстве?
3. Какие фазы проходит в своем развитии экономический процесс?
4. В чем причина экономических кризисов при капитализме?
5. Как влияют кризисы на положение трудящихся масс?

ГЛАВА V
ИМПЕРИАЛИЗМ И ОБЩИЙ КРИЗИС КАПИТАЛИЗМА

В газетах, журналах, книгах мы часто встречаемся с понятием «империализм». Говорят об американском, британском империализме, об империализме вообще. Что означает этот термин, в каком смысле он употребляется? Есть ли различие в содержании понятий «капитализм» и «империализм»? Ответ на эти вопросы дает ленинская теория империализма.

Империализм — это капитализм, достигший высшей и последней стадии своего развития. Переход к ней произошел в конце прошлого — начале нынешнего столетия. На этой стадии капитализм приобрел ряд новых черт, существенно отличающих его от прежнего капитализма. Но капитализм не утратил главных своих основ — капиталистическую собственность, эксплуатацию наемного труда и связанные с этим глубокие экономические и социальные противоречия. Больше того, эти противоречия стали еще глубже и острее.

Своеобразие империализма как особой, высшей и последней стадии капитализма раскрыто В. И. Лениным в его работе «Империализм, как высшая стадия капитализма». В ней он исследовал огромный фактический материал, анализирующий состояние капитализма и изменения, происшедшие в нем на рубеже XIX—XX веков. Изучение и обобщение этого материала позволили В. И. Ленину показать, как происходило перерастание домонополистического капитализма в империализм, и раскрыть сущность этой новой стадии, охарактеризовать ее основные экономические признаки и политическое существо, определить историческое место империализма как кануна социалистической революции.

1. Господство монополий — основная черта империализма

Концентрация капитала и производства, образование монополий

Переход к империализму был обусловлен изменениями в производительных силах капитализма, дальнейшим развитием общественного характера производства.

Вторая половина XIX века ознаменовалась крупными техническими сдвигами в металлургии, химии. Широкое распространение получило применение электроэнергии. В промышленности ведущую роль стали играть отрасли тяжелой индустрии. Эти сдвиги в производительных силах подтолкнули процесс концентрации капитала и производства.

Все большее накопление капитала, его концентрация неизбежно ведет к укрупнению размеров предприятий, то есть к концентрации производства. По мере того, как растет концентрация капитала и производства, еще больше увеличивается и накопление капитала, так как владелец крупного предприятия получает большую массу прибыли, а следовательно, может быстрее увеличить размеры действующего капитала.

К концу XIX века в ведущих отраслях промышленности наиболее развитых капиталистических стран выделился ряд крупнейших предприятий, которые производили подавляющую часть продукции своей отрасли. Владельцам таких предприятий стало легче договариваться о совместных действиях против конкурентов, чем многочисленным мелким и слабым предпринимателям. Объединение, союз капиталистов, являющихся владельцами наиболее крупных предприятий, и есть *монополия*. Монополия сосредоточивает в своих руках значительную часть производства и сбыта товаров отрасли. Цель такого объединения — используя экономический перевес, который позволяет навязать рынку свои условия, свои цены, обеспечить получение максимально высоких прибылей.

Монополии появились уже в 60-х годах XIX столетия, но господствовать в экономике наиболее развитых капиталистических стран они стали лишь к концу XIX — началу XX века. *Возникновение и распространение монополий, превращение их в господствующую силу стало первой и важнейшей чертой новой стадии капитализма — империализма.* Их возникновение не является случайностью. Это — неизбежное следствие объективных экономических процессов, свойственных капитализму на определенном этапе его развития.

После того как переход к империализму совершился, процесс роста числа и мощи монополий не прекратился. В 1968 году в капиталистическом мире насчитывалось 87 мо-

нополий, годовые продажи которых превышали 1 миллиард долларов. В это число входит 57 американских, 10 английских, 7 западногерманских компаний. В США 500 крупнейших корпораций выпускают половину продукции страны и получают 85% всех прибылей. В Англии 180 фирм дают около 40% промышленной продукции. Среди мировых компаний-гигантов выделяется американская монополия «Дженерал моторс», которая выпускает около 5 миллионов легковых машин (то есть почти столько же, сколько выпускает вся автомобильная промышленность Англии и Западной Германии), а сумма ее продаж достигла в 1968 году 22,7 миллиарда долларов. На предприятиях этого гигантского монополистического объединения работает 757 тысяч человек. К монополиям-исполинам принадлежит американская компания «Дженерал электрик», сумма ее продаж в том же году составила 8,4 миллиарда долларов, а численность занятых — 400 тысяч человек. Можно упомянуть также и западногерманскую электротехническую компанию «Сименс», на предприятиях которой работает свыше 250 тысяч человек, а сумма продаж превысила 2 миллиарда долларов. Такие гигантские объединения производят преобладающую часть продукции соответствующей отрасли, что и обеспечивает им монопольное положение.

Монопольная цена и монопольная прибыль

Прибыль, которую получают монополии, значительно превышает среднюю прибыль. Это — *монопольно высокая прибыль.* Именно ради получения такой прибыли и создаются монополии.

Откуда берется эта надбавка над средней прибылью? Источники ее многообразны. Конечно, главный из них — эксплуатация рабочих, занятых на монополистических предприятиях. Более высокий технический уровень этих предприятий и лучшая организация труда позволяют повышать производительность и интенсивность труда, снижать издержки производства. Монополии сосредоточили в своих руках научно-исследовательские лаборатории, патенты, фактически они монополизировали наиболее современную технику. Это позволяет им не только получить добавочную прибыль, но и превратить ее в постоянную, то есть монопольную, сверхприбыль.

Но монополии увеличивают свои прибыли и за счет прибавочной стоимости, производимой не на их предприятиях. Это делается с помощью системы монопольных цен, превышающих цену производства и позволяющих перераспределить прибавочную стоимость, производимую в обществе, в пользу монополий. Продавая свои товары по монопольно высоким ценам, они перекачивают в свои кассы часть при-


STANDARD OIL
&
Ford
SIEMENS
&
GENERAL
MOTORS
SHELL
UNITED
STATES
STEEL
&
2100234567891002
1230123457810023
1123456777899110
3544597800123466
2000112345789102
3310212210123456
2234522111100234
5430045321745735
ПРИБЫЛЬ
MADE IN

были, производимой на предприятиях, принадлежащих немонополистической буржуазии. Монопольные цены позволяют эксплуатировать и крестьянство: оно вынуждено продавать свою продукцию монополиям по низким ценам, а покупать необходимые ему товары по монопольно высоким ценам. Таким же путем монополии наживаются на эксплуатации народов колоний, слаборазвитых и зависимых стран, скупая у них сырье и материалы за бесценок и сбывая им свои товары по монопольно высоким ценам. Одним из важных источников монопольной прибыли служат также государственные заказы. В этом случае буржуазное государство за счет налогов на трудящихся уплачивает по монопольно высоким ценам за товары, которые оно покупает у монополий.

Как велики монопольные прибыли, видно из того, что в 1966 году крупные компании США (с капиталом свыше 100 миллионов долларов) на каждом долларе реализуемой продукции получили в три с лишним раза больше прибыли, чем небольшие предприятия (с капиталом меньше 1 миллиона долларов). Это — наглядное подтверждение того, что именно монопольное положение позволяет капиталистическим гигантам увеличивать свои прибыли.

Основные формы монополий

Формы монополий разнообразны, они изменялись с развитием империализма. В начале XX века наибольшее распространение получили такие объединения капиталистов, как картели, синдикаты и тресты. Они отличались друг от друга по степени связи между объединившимися предприятиями.

В *картеле* отдельное предприятие сохраняло свою производственную и коммерческую самостоятельность. Это значит, что производство и сбыт продукции каждое предприятие, входящее в картель, осуществляло самостоятельно. Но оно обязывалось продавать свои товары по единой установленной картельным соглашением цене. Обычно такое соглашение предусматривало и раздел рынка: устанавливалось, где тому или иному участнику картеля разрешается сбывать свою продукцию. Иногда картельное соглашение устанавливало для каждого вошедшего в картель предприятия долю (квоту) его участия в производстве или в объеме продаж.

Синдикат связывал вошедшие в него предприятия более тесно. Отдельное предприятие в нем уже не продавало свою продукцию самостоятельно, а сдавало ее синдикату, который осуществлял сбыт через свою контору. Прибыль распределялась в соответствии с долей каждого предприятия в объеме продаж.

Наиболее тесной формой объединения являлся *трест*. В тресте отдельные предприятия полностью теряют не только

коммерческую, но и производственную самостоятельность. Каждое из них в отдельности уже не могло решать, что и как производить. Они не могли вести дела и заключать сделки на свой страх и риск. Ими управлял и от их имени вел все дела трест.

В наши дни синдикаты и тресты почти не встречаются, а картельные соглашения объединяют уже не отдельные предприятия, а монополистические объединения — крупные акционерные компании (корпорации). При этом картельные соглашения чаще всего заключаются негласно, часто они даже не оформляются юридически, чтобы сохранить полную тайну.

Зато появилась и получила широкое распространение новая форма монополистического объединения — *концерны*. В отличие от старых форм концерн является многоотраслевой монополией, охватывая самые различные предприятия. Такая форма объединения отражает потребности развития производительных сил, диктующие необходимость комбинирования, а также стремление к диверсификации, внедрению в другие отрасли производства, облегчающей борьбу с конкурентами и позволяющей лучше использовать конъюнктуру рынка. В концерны входят не только принадлежащие им предприятия, но и заводы и фирмы, формально не являющиеся их собственностью, но поставляющие предприятиям концерна детали, принадлежности или выполняющие какие-то услуги. По мере разрастания концерны образуют *конгломераты*, гигантские промышленные комплексы.

В качестве примера современных концернов можно привести американский автомобильный концерн «Дженерал моторс» или «Форд мотор», американскую фирму «Интернэшнл бизнес мэшинс», которая выпускает три четверти производимых в капиталистическом мире электронно-вычислительных машин, или концерн Круппа в Западной Германии, в состав которого входят металлургические, машиностроительные и электротехнические предприятия, торговые фирмы и транспортные компании, банки. Во главе концерна стоит обычно какое-то одно наиболее крупное предприятие (или банк), которое осуществляет финансовое руководство всеми предприятиями концерна.

В последнее время развилась такая форма монополистических объединений, как консорциумы. *Консорциум* — это уже объединение не отдельных предприятий, а монополий. Иногда объединяются монополии разных стран для проведения какой-либо финансовой операции, например для предоставления займа какой-либо стране. Консорциум может создаваться и для размежевания интересов конкурирующих монополий в области добычи и сбыта определенного товара,

например нефти. Такой консорциум, например, был создан в 1954 году английскими и американскими монополиями для контроля над иранской нефтью. Можно сказать, что консорциумы являются своего рода «картелями монополий». Они особенно часто создаются империалистами для совместного хозяйничанья в развивающихся странах.

Таким образом, организационные формы монополий различны. Развитие производительных сил, обострение конкурентной борьбы между монополиями вызывают к жизни новые или изменяют старые формы. Но какова бы ни была организационная форма монополистического объединения, она в любом случае преследует одну и ту же цель: обеспечить хозяевам монополии получение наиболее высоких прибылей.

Исчезает ли конкуренция при монополиях

Монополии возникли из свободной конкуренции, в которой побеждают наиболее сильные и мощные предприятия. Но значит ли это, что установление господства монополий кладет конец конкуренции? Буржуазные экономисты отвечают на этот вопрос положительно. Они пытаются доказать, что появление монополий коренным образом изменяет природу капитализма, уничтожает стихийность, свойственную якобы лишь домонополистическому капитализму, позволяет внести порядок в хозяйство и избавляет общество от тех потерь, которые несла с собой свободная конкуренция. Однако на самом деле это не так.

Конечно, с появлением монополий конкуренция изменила свои формы, иными стали ее участники. Раньше борьба шла между сотнями тысяч владельцев мелких и средних предприятий. Теперь конкурентная борьба идет, во-первых, между монополиями и не вошедшими в объединения предприятиями, во-вторых, между самими монополиями и, в-третьих, внутри монополий. Экономическая мощь капиталистических предприятий неизмеримо выросла, борьба между ними стала еще более ожесточенной и разрушительной.

Хотя монополии и господствуют в экономике капиталистических стран, но они не могут полностью устранить мелкое производство, домонополистические формы хозяйства. Так, например, в промышленности США имеется около 450 тысяч фирм. Десятки тысяч мелких и средних фирм и предприятий имеются в торговле, в сфере бытовых услуг и т. д.

Монополистическое объединение почти никогда не охватывает всю отрасль. Если этого и удается добиться, то лишь на время, так как само образование монополии порождает конкуренцию: устанавливаемые ею цены обычно столь высоки, что для предприятий, не охваченных объединением, оказывается достаточно выгодным продавать аналогичную про-

дукцию и по более низким ценам. Появляются новые предприятия, не подчиняющиеся монополии. В результате вновь возникает конкуренция.

Так, например, в США до второй мировой войны все производство алюминия сосредоточила в своих руках «Алюминиевая компания». Но в годы войны ей не удалось удержать свое монопольное положение. Государство покупало алюминий для военных целей по баснословно высоким ценам. Это сделало возможным возникновение новых фирм, построивших ряд заводов. «Алюминиевая компания» потеряла свою монополию и уже не сумела вернуть ее и после окончания войны. Даже в автомобильной промышленности, где уровень монополизации очень высок, сохранились сравнительно мелкие предприятия, которые ведут ожесточенную борьбу за свое существование, усиливая эксплуатацию своих рабочих, производя машины по индивидуальным заказам и т. д.

Таким образом, рядом с крупнейшими капиталистическими монополиями сохраняются и не охваченные монополиями предприятия. Между этими предприятиями и монополиями идет борьба, в которой монополии прибегают к самым беззастенчивым средствам и методам, чтобы разорить конкурентов.

Конкурентная борьба идет и между монополиями. Это уже схватка гигантов между собой. Например, в автомобильной промышленности США конкурируют такие компании, как «Дженерал моторс» и «Форд мотор». Каждая из этих компаний располагает огромными средствами. Объем продаж первой из них составил в 1968 году свыше 22 миллиардов долларов, а второй — более 14 миллиардов долларов. На протяжении последних лет «Дженерал моторс» теснит своего соперника, увеличивая выпуск автомобилей быстрее, чем «Форд мотор».

Наконец, и внутри монополистического объединения борьба не прекращается. Она идет, например, вокруг распределения квот в производстве и сбыте продукции. Каждое предприятие хочет увеличить свою квоту и, следовательно, свою долю в прибыли. Если речь идет о полном слиянии предприятий, то каждый собственник борется за то, чтобы капитал принадлежащего ему предприятия получил выгодную оценку и ему досталось бы соответственно больше акций. Эта борьба за увеличение своей доли акций продолжается и после организации монополий.

Таким образом, монополии, вырастая из свободной конкуренции, не уничтожают конкуренцию, а видоизменяют ее применительно к новым экономическим условиям,

заменяют ее монополистической конкуренцией, еще более острой и ожесточенной.

Возникновение монополий в банковском деле

Одновременно с увеличением размеров капитала и предприятий в промышленности шло укрупнение банков. К началу XX века в ведущих капиталистических странах выделилось по нескольку банков, которые привлекли в свои сейфы подавляющую массу вкладов и стали фактически хозяевами денежного капитала своей страны. Из простых посредников в предоставлении кредита, которыми банки были раньше, при империализме они превратились в могущественные денежные предприятия, распоряжающиеся миллиардными средствами. В ходе конкурентной борьбы они заняли господствующее положение на рынке денежного капитала. От них зависело, дать или не дать кредит тому или иному предприятию, поддержать его в момент кризиса или подтолкнуть к разорению.

Крупный банк становился, таким образом, монополистом в своей области. Он мог диктовать условия клиентам: требовать, например, чтобы предприятие ознакомило его с состоянием своих дел, обусловить помощь предоставлением ему доли в деле и т. д. Именно это и происходило. Банки различными способами проникали в промышленность, становились совладельцами промышленных предприятий.

Образование финансового капитала

Но не только банковский капитал проникал в промышленный и сливался с ним. Промышленные монополии, пользующиеся постоянно банковским кредитом и другими услугами банка, все больше стремились к тому, чтобы иметь свой банк, всегда готовый помочь предприятию в нужный момент. С этой целью владельцы промышленных предприятий приобретали долю в капитале банка, становились его совладельцами. Происходило, таким образом, *взаимное проникновение и слияние, сращивание банковского и промышленного капитала.* Так возник *финансовый капитал,* в котором слились воедино интересы банковских и промышленных монополий. Одни и те же лица стали возглавлять крупнейшие монополии в области банковского дела, промышленности, торговли. *Возникновение финансового капитала составляет одну из характерных черт империализма.*

Яркий пример слияния банковского и промышленного капитала представляет собой концерн Морганов в США. Ему принадлежит капитал, действующий и в банковском деле, и в различных отраслях производства. Центром владения Морганов является банк, который в конце XIX — начале XX века распространил свои щупальца на разные области

хозяйственной деятельности и различными путями подчинил их своему контролю.

Другой пример финансового капитала — империя Рокфеллеров. Предшественники современных Рокфеллеров в 1879 году основали знаменитый трест «Стандард ойл», захвативший добычу, транспортировку и продажу нефти. Этот трест прибрал к рукам банк, который находился с ним в деловых отношениях и вел его дела. Теперь во владениях Рокфеллеров уже нельзя отделить банковский капитал от промышленного. Оба они срослись в один финансовый капитал, который функционирует в различных сферах деятельности.

Финансовая олигархия и система ее господства

Образование финансового капитала привело к возникновению *финансовой олигархии* — небольшой кучки богатейших банковских и промышленных монополистов, господствующих в экономической и политической жизни страны. Чтобы понять, почему и как это происходит, надо сказать несколько слов о так называемой *«системе участий»*.

Суть этой системы заключается в том, что одна монополия подчиняет своему влиянию и контролю какое-либо другое акционерное предприятие, приобретая лишь незначительную часть его акций и затратив, таким образом, сравнительно небольшой капитал. Иногда для установления контроля достаточно приобрести 3—6% акций, если остальные рассеяны среди многочисленных мелких акционеров, ни один из которых не располагает достаточно крупным пакетом акций.

Именно таким путем обеспечивается господство над миллиардными капиталами, создаются целые финансовые империи, ворочающие миллиардами. На этой системе построено господство Морганов, Рокфеллеров, Дюпонов в США. Морганы имеют под своим контролем капитал около 85 миллиардов долларов, хотя личное состояние семьи Морганов составляет, вероятно, 4—6 миллиардов долларов (установить его точную сумму невозможно, так как капиталисты скрывают действительные размеры своих состояний, чтобы платить меньше налогов). В личной собственности Рокфеллеров находится примерно 4 миллиарда долларов, а контролируют они около 63 миллиардов долларов.

Монополисты, стоящие во главе таких групп, и составляют финансовую олигархию. В США в 1965 году насчитывалось 90 тысяч миллионеров, но из них лишь несколько сот самых богатых составляют финансовую олигархию, которая распоряжается основной массой экономических ресурсов страны. Во Франции олигархическая верхушка состоит примерно из 200 семей, в Японии — из 15 семей. Многие из

представителей финансовой олигархии связаны еще и родственными узами, что увеличивает их экономическое влияние.

В руках этой ничтожной кучки людей сосредоточивается контроль над экономикой страны. Они — истинные хозяева страны, определяют политику буржуазного государства, являются опорой реакции, империалистической агрессии. Свое влияние на правительства в капиталистических странах они оказывают или путем прямого в нем участия, занимая министерские и иные руководящие посты, или добиваясь назначения на эти посты своих представителей. Сегодня — банкир, завтра — министр, и наоборот — такова практика в империалистических странах.

Рейхсканцлером Гитлера сделала финансовая олигархия Германии — Крупп, Тиссен и др., которые не жалели денег на то, чтобы привести к власти фашизм. Стремление к возрождению реваншизма в ФРГ, наступление реакции в США, ведущих преступную войну в Индокитае, — дело рук финансовой олигархии, которая использует государственную власть в своих корыстных интересах. Буржуазное государство используется финансовой олигархией для издания антирабочих и антидемократических законов, чтобы затруднить рабочему классу, трудящимся борьбу за повышение своего жизненного уровня и расширение демократии.

2. Борьба за мировое господство

Вывоз капитала

Монополии стремятся к господству не только внутри страны, но и за ее пределами. Они хотят распространить его на весь мир, чтобы обеспечить себе получение монопольно высоких прибылей. Борьба за мировое господство осуществляется различными методами. Среди них важнейшим является *вывоз капитала* за пределы страны для вложения его в другой стране с целью извлечения прибыли.

Капитал может вывозиться в форме займов. В этом случае государство или группа банков предоставляет кредит другим странам на определенных условиях и на определенный срок. Капитал вывозится и путем строительства предприятий в другой стране. Примером этой формы вывоза капитала служит строительство американскими монополиями нефтедобывающих предприятий в Венесуэле и Саудовской Аравии. И в том и в другом случае страна, вывозящая капитал, присваивает прибавочную стоимость, произведенную там, где капитал вложен.

Вывоз капитала существовал и раньше, до империализма, но он не был регулярным, типичным явлением. Для домонополистического капитализма наиболее распространенной, типичной формой экономической экспансии был вывоз товаров. С переходом к империализму экспорт капитала становится постоянным явлением и приобретает все большие размеры. *Вывоз капитала становится одной из основ дальнейшего роста и усиления монополий, одной из главных черт империализма.*

Почему с переходом капитализма на его монополистическую стадию вывоз капитала становится регулярным и все больше увеличивается? Получая высокие прибыли, монополии чрезвычайно увеличивают объем и темпы своих накоплений. Вместе с тем они тормозят свободный приток капитала в свои отрасли, чтобы ограничить конкуренцию и сохранить высокий уровень прибылей. В результате часть капитала не находит себе достаточно прибыльного применения внутри страны. «Достаточно прибыльного» в том смысле, в каком это понимают монополисты, то есть применения, обеспечивающего прибыль выше среднего уровня. Вывоз капитала открывает выход для такого «избыточного» капитала.

Капитал в поисках возможно более прибыльного приложения направляется прежде всего в экономически отсталые страны. В последней трети XIX и в начале XX века это были страны Азии, Африки, Латинской Америки. Здесь имелись богатые источники сырья и дешевая рабочая сила. Вложения капитала в добычу полезных ископаемых или в плантации приносили гигантские прибыли.

На протяжении империалистической стадии вывоз капитала рос быстрыми темпами. Накануне первой мировой войны заграничные капиталовложения основных экспортеров капитала (в то время это были Англия, Франция и Германия) составляли 32,8 миллиарда долларов, а вложения США — 3,5 миллиарда. Перед второй мировой войной общая сумма капиталов, вложенных империалистическими государствами за границей, составила 53 миллиарда долларов. В 1967 году она достигла уже 228 миллиардов долларов, причем заграничные вложения (частные и государственные) одних только Соединенных Штатов достигли 117 миллиардов долларов.

Вывоз капитала обеспечивает монополиям баснословные прибыли. Так, норма прибыли на принадлежащие США капиталовложения на Ближнем Востоке (нефть) составила в 1967 году 57%. Другими словами, капиталовложения окупаются в полтора — два года. Основа этой прибыльности — чудовищная эксплуатация рабочих и ограбление эксплуатируемых стран.

Рост вывоза капитала привел к тому, что выделилась небольшая группа стран, закабаливших значительную часть человечества и взимающих с него дань в форме прибылей на вложенный капитал. Группу стран-ростовщиков возглавляют в настоящее время США. Ежегодно туда течет огромный поток прибылей, получаемых за счет эксплуатации трудящихся, добывающих эти богатства.

В настоящее время американские вложения за границей дают свыше 5 миллиардов долларов прибыли ежегодно. Особенно грабительский характер носят отношения США с недавно освободившимися странами: за 1964—1967 годы США получили из этих стран прибылей на сумму 9256 миллионов долларов, а перевели в них для новых вложений — всего 2280 миллионов долларов. Чистый выигрыш США составил 6976 миллионов долларов. Народам же, которые производят эти богатства, достаются лишь жалкие крохи.

Так как капитал вывозят многие империалистические государства, стремящиеся из этого извлечь наибольшие выгоды, это приводит их к соперничеству, к борьбе за сферы влияния и в конечном счете к усилению межимпериалистических противоречий.

В наши дни в вывозе капитала наблюдаются некоторые новые явления. Крупнейшим экспортером капитала становится буржуазное государство. Оно вкладывает средства в такие предприятия, которые нужны монополиям для того, чтобы облегчить им получение высокой прибыли в той стране, куда они направляют капитал. Речь идет о строительстве железных дорог, портовых сооружений, электростанций и других подобных объектов.

Часто монополии не хотят направлять свои капиталы в какую-либо страну, опасаясь национализации. Империалистическое государство, предоставляя капитал таким «опасным» с точки зрения монополий странам, стремится обеспечить монополиям более благоприятную обстановку для их деятельности: оно требует от страны, нуждающейся в капитале, гарантий от национализации, предъявляет различные политические условия и т. д.

В силу этих экономических и политических причин в экономически отсталые страны, завоевавшие за последние годы политическую независимость, на протяжении последних десятилетий направляется преимущественно государственный капитал. Частный же капитал, принадлежащий монополиям, идет предпочтительно в развитые капиталистические государства.

Что же привлекает в настоящее время американский капитал, например, в Англии или Западной Германии, а английский — в странах Западной Европы?

Во-первых, важную роль в этом играет различие в уровне заработной платы в отдельных империалистических странах. Рабочий класс США добился более высокой заработной платы, чем, например, рабочие в Англии или Западной Германии. Это и делает для иностранных монополий выгодной организацию предприятий в тех странах, где уровень зарплаты ниже.

Во-вторых, вывоз капитала из одной высокоразвитой страны в другую, столь же развитую, объясняется особенностями научно-технического прогресса. Дело в том, что развивается он неравномерно. Отдельные страны вырываются вперед, другие не в состоянии развивать науку и технику столь же быстро. В результате различны уровни производительности труда и издержки производства.

По ряду важнейших отраслей, определяющих современное техническое развитие (электроника, химия), США опередили своих конкурентов. Используя это свое преимущество, американские монополии строят предприятия в Англии, Западной Германии, Франции и других высокоиндустриальных странах. Продукция этих предприятий оказывается дешевле такой же продукции местных предприятий. Это позволяет американским монополиям, обосновавшимся в Англии, Западной Германии или другой стране, глубоко проникать в экономику этих стран, внедряя свой капитал в различные отрасли производства, завоевать для своей продукции внутренний рынок этих стран и получать здесь высокие прибыли.

Таким образом, вывоз капитала — неизбежное порождение монополий и, в свою очередь, сам приводит к дальнейшему их росту и усилению, является формой их борьбы за мировое господство, за увеличение своих прибылей.

Образование международных монополий и экономический раздел мира

Расширение заграничных сфер влияния крупнейших монополий, которого они добиваются с помощью вывоза капитала, неизбежно приводит к столкновению их интересов. Если при этом ни одна из сторон не в состоянии вытеснить с мирового рынка другую, они заключают между собой соглашения о разделе рынка и сфер влияния.

Так, в начале XX века на мировом рынке электротехнических изделий столкнулись две крупнейшие монополии того времени — американская и немецкая, каждая из которых в своей стране уже объединила почти всю электротехническую промышленность. Они неизбежно должны были выйти за пределы своей страны и столкнуться на мировом рынке. Это и произошло. Но поскольку оба соперника отличались примерно одинаковой экономической силой, то столкновение закончилось в 1907 году соглашением о разделе мирового

рынка. Монополии договорились о том, куда, в какие страны каждая из них будет отныне вывозить свои товары и вкладывать капиталы.

Накануне второй мировой войны два гиганта химической промышленности — германский химический трест «ИГ Фарбениндустри» и американская химическая монополия «Дюпон де Немур» заключили соглашение о разделе сфер влияния и обмене изобретениями. Это соглашение тайно продолжало действовать и во время войны: американские монополии помогали германскому фашизму воевать против собственной страны и ее союзников. Вот уж действительно деньги не пахнут!

Экономический раздел мира осуществляется также путем создания международных монополистических объединений, хозяевами которых являются капиталисты нескольких стран. Примером таких международных монополий является англо-американо-канадский никелевый трест, англо-голландский химический концерн «Юнилевер». Наконец, почти во всех империалистических странах существуют национальные монополии, которые имеют дочерние предприятия в других странах, зачастую в десятках стран. С помощью своих дочерних компаний и филиалов они проникают на рынок других стран, овладевают им. Такие «национальные» монополии эксплуатируют население не только своей, но и десятков других стран. Они становятся международными, оставаясь формально национальными. К этой категории международных монополий принадлежат все 500 крупнейших монополий США.

После второй мировой войны наряду с международными частномонополистическими объединениями появились межгосударственные соглашения. Эти соглашения направлены на то, чтобы обеспечить «своим» монополиям лучшие условия сбыта, приложения капитала, то есть с помощью государства осуществить раздел или передел сфер влияния. В качестве примера можно привести Европейское объединение угля и стали (ЕОУС), возникшее после войны. В нем участвуют металлургические и угольные монополии шести стран Европы, поддерживаемые своими правительствами: Франции, Италии, Западной Германии, Бельгии, Голландии, Люксембурга. Объединение было создано для того, чтобы еще больше увеличить получаемые прибыли. Вместе с тем западноевропейские монополии стремились противостоять натиску американского капитала, вторгавшегося на западноевропейский рынок. Но если по отношению к американской конкуренции интересы всех участников ЕОУС более или менее совпадают, то внутри его они во многом противоречат друг другу. В результате в этом международном монополистическом объеди-

нений идет конкурентная борьба. Экономический перевес в нем принадлежит западногерманской металлургической и угольной промышленности.

Образование международных объединений означает еще более высокую ступень концентрации капитала и производства. Это *сверхмонополии*. Они выражают, с одной стороны, тенденцию к объединению (интеграции) национальных хозяйств, которая возникает из растущей концентрации производства. С другой стороны, они являются результатом острейшей конкурентной борьбы. Их образование не смягчает этой борьбы, а означает лишь временную передышку. Заключив соглашение, соперники используют его для того, чтобы набраться сил для новой борьбы. Когда один из участников международного соглашения оказывается сильнее своих партнеров, он начинает борьбу за пересмотр условий соглашения, и все начинается сначала. Создание международных монополистических организаций представляет собой форму экономического раздела капиталистического мира между сильнейшими монополиями.

Территориальный раздел мира между империалистическими державами

Раздел мира международными монополиями — это экономический раздел. Экономический раздел оказывался более прочным, более надежным, если дипломатия и военная сила соответствующих империалистических государств приходили на помощь монополиям своей страны и обеспечивали им безопасность капиталовложений и неприкосновенность рынков сбыта, источников сырья.

К началу XX века территориальный раздел мира империалистическими державами завершился. Так называемые «великие державы» поделили между собой территорию Африки. Они политически подчинили себе большинство стран Азии. Образовались целые колониальные империи: британская, французская, бельгийская, голландская.

Германия позже других вступила в империалистическую борьбу за захват территорий. К концу XIX века она успела захватить лишь небольшие территории в Африке и считала себя обделенной. Поэтому она активно готовилась к переделу уже поделенного мира.

Что касается США, то они в XIX веке, колонизуя обширные территории западной части Северной Америки и вытесняя оттуда коренных жителей — индейцев, одновременно вели многочисленные захватнические войны. Так, ими были захвачены часть территории Мексики, Куба, Пуэрто-Рико, Филиппинские острова. Именно Соединенные Штаты открыли тур империалистических войн за передел уже поделенного мира, когда в результате американо-испанской войны (1898

года) США отобрали у Испании Филиппины. Вместе с тем США вкладывали капиталы и в чужие колонии, извлекая огромные прибыли.

Захват территорий чужих стран и эксплуатация населяющих их народов — характерная черта монополистического капитализма. Территориальный раздел мира является одним из признаков перехода капитализма в монополистическую стадию.

Монополии беспрестанно ведут борьбу за упрочение своего господства, за распространение его на весь мир — такова их природа. А так как соотношение сил между ними постоянно меняется, они подталкивают свои государства на борьбу за передел уже ранее поделенной территории. История империализма дает многочисленные примеры агрессивных войн за передел мира, которые велись в интересах монополий. К переделу колоний стремился германский империализм в первой мировой войне (1914—1918 годы). Агрессивной захватнической войной была война итальянского фашизма против Эфиопии в 1935 году. Германский фашизм, начиная вторую мировую войну, в качестве одной из целей ставил передел мира, захват чужих территорий.

Образование колониальной системы

Вывоз капитала, экономический и территориальный разделы мира привели к образованию колониальной системы империализма. *Колониальная система — это система экономической эксплуатации отсталых и слабых стран империалистическими государствами, закрепляемая политическим и национальным гнетом.*

Формы политического закабаления могут быть разными. Иногда империалистическая страна даже сохраняет в закабаленной стране видимость самоуправления. Но экономическая эксплуатация остается, и покоится она на той же основе. Основа эта — вывоз капитала. Метрополии (так называют государства, господствующие в колониях) создали в слабых и экономически отсталых странах свои предприятия. Оплата труда в них нищенская: в 10—15 раз ниже зарплаты рабочего в метрополии. Таким образом, степень эксплуатации чудовищная: колонизаторы в форме прибыли присваивают не только прибавочный труд, но и часть необходимого труда рабочего.

Монополии направляют свои капиталы только в те отрасли, в развитии которых они заинтересованы: в производство хлопка или кофе, каучука или какао, чая или джута; в добычу нефти или олова, золота или алмазов, медной руды или селитры. Результатом такой политики явилось одностороннее развитие колоний, которое превращало их в аграрно-

сырьевые придатки к экономике метрополий и приковывало к империалистическим странам крепче, чем цепи. Так, например, Индия была превращена в придаток к экономике Англии, поставляя для ее промышленности хлопок, марганец, джут. Алжир был придатком к французской экономике, производя для метрополии вино, фрукты, добывая железную руду.

Производя для продажи на мировом рынке один или два товара, колония оказывалась в полной зависимости от спроса на этот товар и уровня цен на него. От возможности его сбыта зависело снабжение населения продовольствием и другими необходимыми товарами, которые приходилось ввозить из метрополии, а оплачивать за счет выручки от своего вывоза.

Это обстоятельство создало возможность использования наряду с прямой эксплуатацией в процессе производства эксплуатацию через невыгодную для колоний внешнюю торговлю. Внешняя торговля империалистических держав с колониями — один из очень важных источников монопольной прибыли для метрополий.

Продукция скупается колонизаторами обычно по чрезвычайно низким ценам. Затем они продают ее на мировом рынке по гораздо более высоким ценам. В результате колонизаторы наживают баснословные прибыли. Так, английские монополии скупали в своей колонии Золотой Берег (нынешняя Гана) весь урожай какао, который составлял почти половину мирового сбора этой культуры. Потом Англия продавала это какао на мировом рынке другим странам по значительно более высокой цене, кладя огромную разницу себе в карман. Золотой Берег был действительно золотым для монополий Англии.

Но монополии наживаются не только на вывозе из колоний. Ввоз тоже служит для колонизаторов источником прибылей. Товары, которые приобретались колониями в метрополиях, продавались им по непомерно высоким ценам, которые к тому же год от года росли. Таким образом, метрополии дважды наживались на торговле с колониями. Они покупали в колониях товары по низким ценам, а продавали в них свои изделия по монопольно высоким ценам. Такая торговля позволяла выкачивать из колоний громадные добавочные прибыли.

Беспощадная эксплуатация обрекала колонии на экономическую отсталость. Из них выкачивались огромные средства, которые могли бы пойти на развитие их экономики. В условиях колониализма не могло быть выхода из экономической отсталости, поскольку именно он тормозил развитие жизненно важных для порабощенных стран отраслей, пре-

пятствовал созданию в них независимой экономики. Искусственно насаждаемое империалистами однобокое развитие колоний было основой их экономической зависимости от метрополии.

Но колониализм не сводится только к экономической эксплуатации и ограблению. Он включает также систему политического, национального и расового гнета, которая препятствует развитию национальной культуры, обрекает порабощенные народы на безграмотность и вымирание.

Местное коренное население не допускалось колонизаторами к управлению своей страной. Не было достаточного количества школ для детей, а в имеющихся школах преподавание велось на языке колонизаторов. Больницы и врачи были недоступны для коренного населения. В колониях свирепствовали эпидемические болезни. Очень велика была смертность населения, особенно детей.

3. Историческое место империализма

Империализм — высшая и последняя стадия капитализма

После того как мы проследили, какие черты отличают империализм, мы убедились в том, что империализм представляет *особую* стадию капитализма. Ее главная суть заключается в том, что капитализм стал *монополистическим капитализмом,* что монополии стали главной и господствующей силой в экономике и политике.

Но империализм не только особая, но и *последняя стадия капитализма, канун социалистической революции.* Он завершает капитализм и подготовляет переход к социализму. В этом состоит его историческое место.

Империализм — это качественно новая ступень капитализма, его продолжение в новых исторических условиях, когда все его противоречия обостряются и углубляются.

Господство монополий порождает загнивание капитализма и его паразитизм.

Загнивание и паразитизм капитализма

В чем проявляется загнивание и паразитизм капитализма на его империалистической стадии, и как этот процесс связан с господством монополий?

Всякая монополия по самой своей природе стремится сохранить и закрепить завоеванное ею привилегированное положение и противится любым изменениям, которые могут подорвать ее господство.

Монополия часто заинтересована в том, чтобы задержать внедрение новой техники, притормозить развитие науки или

ограничить ее применение. Примером такого одностороннего применения достижений науки является использование атомной энергии, которое в империалистических странах ограничивается главным образом потребностями военного дела.

Монополии применяют и такой способ задержки технического прогресса (если задержка для них выгодна), как скупка патентов на изобретения и технические усовершенствования. В. И. Ленин в своей работе «Империализм, как высшая стадия капитализма» приводит пример с немецким картелем бутылочных фабрикантов, который купил патент на изобретение машины, производившей буквально революцию в производстве бутылок, и положил под сукно, чтобы задержать его применение.

Такая практика применяется и в наши дни. Знаменитый ученый Винер рассказывает о том, что американская «Телефонная лаборатория Белла» купила патент на сконструированный им прибор. Он только потом узнал, что сделала она это не для того, чтобы организовать производство этого прибора, а чтобы лишить другие предприятия возможности его использовать.

Тенденция к торможению развития науки и техники в условиях монополистического капитализма вовсе не означает, что технический прогресс останавливается. Нет, и при империализме наука и техника не стоят на месте, так как остановить их развитие невозможно. Но научно-технический прогресс идет весьма противоречиво, зачастую в уродливой форме, он подчинен корыстным интересам монополий. Да и сами монополии в большинстве случаев заинтересованы в техническом прогрессе лишь постольку, поскольку он может обеспечить преимущество в конкурентной борьбе, создать выигрыш в налаживании какой-либо новой продукции, позволяет им снизить издержки производства и получить высокие прибыли. Поэтому В. И. Ленин говорил, что господство монополий порождает *тенденцию* к застою. А это означает, что она не всегда проявляется, а если проявляется, то может лишь замедлить, а не остановить развитие производительных сил при капитализме.

Загнивание капитализма выражается также и в том, что все сильнее растет *милитаризация* хозяйства и милитаризм, то есть политика подготовки войн и открытого их ведения, увеличивается производство вооружений. Таким путем современный капитализм стремится обеспечить сравнительно высокие темпы роста производства и занятость населения работой. Рост экономики, который осуществляется на такой основе, непрочен, ибо основа эта гнилая.

Загнивание капитализма на его монополистической стадии

проявляется и в том, что он все больше становится *паразитическим*. Так как денежный капитал сосредоточился в немногих капиталистических странах, то они путем вывоза капитала высасывают жизненные соки из других стран. В империалистических государствах еще больше растет слой рантье — людей, которые совершенно оторваны от производства и живут за счет доходов, получаемых от ссуды капиталов, особенно от заграничных капиталовложений.

В условиях господства финансового капитала и роста вывоза капитала наглядно проступает и все больше усиливается тенденция, которая в домонополистическом капитализме только намечалась: капиталист, который раньше, когда предприятия были более мелкими, когда не было (или почти не было) акционерных компаний, выполнял некоторые функции по руководству предприятием и производством, теперь стал фигурой, без которой производственный процесс может обойтись. Он получает доход, не только не участвуя в организации процесса производства, а часто даже не зная толком, где находится предприятие, акции которого приносят ему дивиденд, и что оно производит. Управление предприятиями все больше переходит в руки наемного технического персонала. Еще более очевидным становится, что класс капиталистов является паразитическим наростом на общественном организме. Он стал совершенно лишним в процессе производства.

Империализм — канун социалистической революции

Господство монополий порождает загнивание и паразитизм буржуазного общества. А это приводит к еще большему углублению и обострению всех противоречий капитализма. Обостряется противоречие между производительными силами и производственными отношениями. Загнивание и паразитизм капитализма показывают, что капитализм ограничивает возможности развития производительных сил, что производительные силы переросли рамки капиталистических производственных отношений. На этой основе обостряются противоречия между классами капиталистического общества, и прежде всего между буржуазией и пролетариатом, так как монополии усиливают наступление на жизненный уровень трудящихся, на их демократические права.

Усиливается противоречие между монополистической буржуазией и всеми остальными слоями общества, ибо монополии грабят не только крестьянство и ремесленников, но и немонополистическую буржуазию, присваивая часть принадлежащей ей прибавочной стоимости. Монополии противопоставляют себя всему остальному населению, всем его слоям. Все это до предела обостряет основное противоречие капитализма.

Усиливаются и международные противоречия — противо-

речия между метрополиями и колониями, между империалистическими странами. С образованием мировой системы социализма обостряются противоречия между двумя мировыми общественными системами.

Обострение и углубление всех социально-экономических противоречий вовлекает все более широкие круги народных масс в активную политическую борьбу, толкает их на революционную борьбу против империализма. В результате империализм не только подготовляет материальные предпосылки социализма, но и вплотную подводит пролетариат и все общество к революции. Поэтому империализм и есть последняя стадия капитализма, канун социалистической революции.

Закон неравномерности экономического и политического развития

Если империализм является кануном революции, то значит ли это, что повсюду, во всех империалистических странах социалистическая революция произойдет одновременно? Ответ на этот вопрос дает сформулированный В. И. Лениным *закон неравномерности экономического и политического развития* капиталистических стран в эпоху империализма.

На стадии монополистического капитализма экономическое развитие происходит не просто неравномерно (неравномерность была свойственна капитализму и раньше), но скачкообразно. Монополии резко усиливают неравномерность в развитии капитализма.

Огромные различия проявляются в развитии отраслей производства. Вперед вырываются то одни отрасли, то другие. Почти во всех странах имеются старые и новые отрасли. Новые — это отрасли, возникающие с развитием технического и научного прогресса. В последние годы типичными примерами новых отраслей являются химия и электроника. Старые и новые отрасли резко различаются между собой техническим уровнем.

Новые отрасли повсюду развиваются гораздо быстрее, чем старые. Поэтому страны, где новые отрасли играют большую роль, обгоняют на мировом рынке те страны, экономика которых не перестроилась. В конце XIX века пример такого рывка вперед дает экономическое развитие США. Основываясь на быстром росте новых для того времени отраслей — электротехники, автомобилестроения и др., они стремительно обогнали Англию и оттеснили ее с первого места в мировой экономике. На протяжении XX столетия два раза вырывалась вперед Германия, которая обогнала своего главного конкурента — Англию и оттеснила ее в капиталистическом мировом хозяйстве. Это удалось Германии благодаря более быстрому, чем в Англии, развитию таких отраслей, как химия, самолетостроение и др. В настоящее время примером быстрого эко-

номического развития в капиталистическом мире является Япония, которая теснит на мировом рынке своих соперников.

В результате неравномерного развития меняется соотношение сил между империалистическими странами. Причем эти изменения происходили и происходят резко, скачками, а не постепенно, медленно.

Неравномерность экономического развития тесно связана с неравномерностью политического развития. Господство монополий, их слияние с буржуазным государством порождают реакцию в политической жизни. Но в различных капиталистических странах тенденция к реакции развивается и проявляется по-разному, потому что неодинаково складываются соотношение классовых сил и обстановка для борьбы рабочего класса.

Поэтому вызревание политических предпосылок социалистической революции происходит неравномерно, не одновременно во всех странах. Следовательно, и революция не может начаться одновременно во всех капиталистических странах. «Неравномерность экономического и политического развития, — писал В. И. Ленин в 1915 году, — есть безусловный закон капитализма. Отсюда следует, что возможна победа социализма первоначально в немногих или даже в одной, отдельно взятой, капиталистической стране»[1].

Прорыв капиталистической системы происходит в наиболее слабом ее звене. В 1917 году таким звеном оказалась царская Россия, которая была узловым пунктом всех противоречий империализма: экономических, политических, национальных. Вместе с тем она располагала общественной силой, которая могла нанести сокрушающий удар по империализму. Этой силой был рабочий класс, имевший свою боевую, революционную партию и объединивший вокруг себя трудовое крестьянство.

Таким образом, Октябрьская революция на практике доказала, что социализм может победить первоначально в одной, отдельно взятой, стране. Она подтвердила правильность развитой Лениным теории социалистической революции в новых исторических условиях.

4. Общий кризис капитализма

Возникновение общего кризиса, его сущность и основные черты

Общий кризис капитализма представляет собой всемирно-исторический процесс его упадка и крушения, революционной смены капитализма социализмом. Этот кризис охватывает все стороны буржуазного строя: его эконо-

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 26, стр. 354.

мику, политику, идеологию, культуру, отношения внутри каждой капиталистической страны и между капиталистическими странами. Конечным итогом общего кризиса капитализма явится крушение мирового капитализма и торжество социализма и коммунизма во всем мире.

Кризис капитализма начался в годы первой мировой войны. В результате Великой Октябрьской социалистической революции и отпадения от империалистической системы России произошел *раскол мира на две противоположные социально-экономические системы*. Это — главное проявление общего кризиса капитализма и первая его черта.

От мировой системы капитализма одна за другой откалываются страны, в которых побеждает социалистическая революция. В. И. Ленин указывал, что разразившаяся в России пролетарская революция представляет собой только начало мировой социалистической революции. За ней, как и предвидел В. И. Ленин, последовали другие мощные удары по капиталистической системе.

Вторая черта общего кризиса капитализма — это *кризис, а затем и распад колониальной системы империализма*. Кризис колониальной системы возник сразу после победы социалистической революции в России. Октябрьская революция, освободив угнетенные царизмом нации, показала народам колоний вдохновляющий пример и привела к подъему национально-освободительной борьбы. В итоге второй мировой войны в обстановке ослабления империализма, возникновения мировой социалистической системы, мощного подъема рабочего движения под ударами национально-освободительных революций распалась колониальная система угнетения народов.

Третья важная черта общего кризиса капитализма состоит в *усилении неустойчивости и загнивания капитализма*, в обострении его противоречий. Этот процесс связан как с изменениями в производительных силах современного капитализма, которые обусловлены развернувшейся научно-технической революцией, так и с перерастанием на этой основе монополистического капитализма в государственно-монополистический.

Растущая эксплуатация трудящихся монополиями ведет к обострению основного классового противоречия капиталистического общества — противоречия между трудом и капиталом, к усилению социальных битв в капиталистических странах.

Этапы общего кризиса капитализма

В процессе своего развития общий кризис капитализма проходит ряд этапов, каждый из которых имеет свои особенности.

Первый этап охватил период между первой и второй мировыми войнами. Хотя социализм на этом этапе еще не превратился в мировую систему хозяйства,

капитализм уже утратил свое безраздельное господство в мире. Капитализм не смог помешать Советскому Союзу превратиться в могучую индустриальную державу, в центр притяжения всех прогрессивных сил, выступающих против империалистического угнетения и порабощения. Под влиянием Великого Октября, разбудившего колониальный Восток, развернулся кризис колониальной системы империализма.

Второй этап общего кризиса капитализма развернулся в годы второй мировой войны и после нее. На этом этапе в результате социалистических и национально-освободительных революций от капитализма отпал ряд стран Европы и Азии. Образовалась мировая социалистическая система. Под влиянием огромных успехов социалистических стран и мощного подъема национально-освободительного движения начался распад колониальной системы империализма. В то же время в мировой капиталистической экономике власть монополий еще больше выросла. Вместе с тем усилилось загнивание капитализма, обострились его противоречия, широкое развитие получил государственно-монополистический капитализм.

Глубокие изменения в соотношении сил двух мировых систем в пользу социализма, происшедшие в середине 50-х годов, означали вступление общего кризиса капитализма в *третий этап*. Каковы особенности этого этапа?

Первый и второй этапы развертывались в обстановке мировых войн, в пучину которых империализм ввергал человечество. Третий этап, являющийся закономерным результатом всего предшествующего развития, начался не в связи с мировой войной, а в условиях мирного сосуществования двух противоположных общественных систем, которое представляет собой специфическую форму борьбы между ними в политической, экономической и идеологической областях.

Существенной чертой нынешнего этапа кризиса мирового капитализма является также и то, что в результате мощного развития национально-освободительной борьбы народов колоний и зависимых стран десятки стран обрели государственную самостоятельность, вырвались из-под ярма политического господства империализма. В некоторых из них осуществляются глубокие социально-экономические преобразования, открывающие им путь для некапиталистического развития.

Углубление общего кризиса капитализма привело к коренному изменению картины мира. Если в 1919 году Советская Россия была единственным социалистическим государством и на ее долю приходилось 16% площади земного шара и 7,8% населения мира, то в 1970 году страны социализма располагали 25,9% территории земного шара, на которой проживало 34% населения. Доля стран социализма в мировой промыш-

ленной продукции с 3% в 1917 году выросла примерно до 39% в 1970 году.

Однако империализм продолжает угнетать многие народы и остается источником постоянной угрозы делу мира и социального прогресса. Но в сложившейся обстановке империализм бессилен вернуть утраченную им историческую инициативу и повернуть назад развитие современного мира. Он навсегда утратил былую монополию в решении мировых дел, перестал быть господствующей силой на международной арене, хотя и стремится приспособиться к новой обстановке в мире. «Однако приспособление к новым условиям, — указывалось в Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии, — не означает стабилизации капитализма как системы. *Общий кризис капитализма продолжает углубляться»*.

Победа социалистической революции в России, выход социализма за пределы одной страны и образование мировой системы социализма означали возникновение и развитие в мире нового антагонистического противоречия — *противоречия между двумя противоположными общественными системами:* растущим социализмом и умирающим капитализмом. Это — основное противоречие современной эпохи.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Каковы основные черты империализма?
2. Почему возникли монополии и каковы их основные формы?
3. В каких формах идет борьба империалистов за мировое господство?
4. В чем проявляется загнивание и паразитизм капитализма на его империалистической стадии?
5. Почему империализм является кануном социалистической революции?
6. Что представляет собой общий кризис капитализма и каковы основные этапы его развития?

ГЛАВА VI
ГОСУДАРСТВЕННО-МОНОПОЛИСТИЧЕСКИЙ КАПИТАЛИЗМ

1. Сущность и этапы развития государственно-монополистического капитализма

Перерастание монополистического капитализма в государственно-монополистический капитализм

Государственно-монополистический капитализм представляет собой *соединение силы монополий и силы буржуазного государства в единый механизм,* используемый для обогащения монополий, подавления рабочего и национально-освободительного движения, спасения капиталистического строя, подготовки и развязывания агрессивных войн.

Объективной основой перерастания монополистического капитализма в государственно-монополистический капитализм является достижение такого уровня производительных сил, когда обеспечение расширенного воспроизводства, строительство крупнейших промышленных комплексов, развитие современной научно-технической революции приходят в острейшее антагонистическое противоречие с частнокапиталистической собственностью и практически требуют замены ее общественной собственностью на средства производства. Чтобы спасти капиталистический строй и в то же время обеспечить горстке монополистов возможность присваивать плоды общественного прогресса, извлекать огромные монопольные прибыли, буржуазное государство активно вмешивается в экономику. Все более широкое распространение получают программирование развития производства, государственное финансирование научных исследований и технического прогресса, военные заказы, регулирование рыночных процессов, строительство государственных предприятий. Все эти меры служат интересам всего класса капиталистов, но прежде всего его монополистической верхушки. При благоприятных условиях они могут дать известный эффект, но не в силах устранить его коренные, глубокие противоречия. Государственное регулирование экономики может оттянуть час гибели капитализма, но не может его спасти.

Государственно-монополистический капитализм ведет к обострению империалистических противоречий, ослабляющих капитализм и приближающих окончательную гибель капитализма.

«Диалектика государственно-монополистического капитализма такова, — говорится в Программе КПСС, — что вместо укрепления капиталистической системы, на что рассчитывает буржуазия, он еще больше обостряет противоречия капитализма, расшатывает его до основания».

Высокая степень обобществления и монополизации хозяйства после войны создала благоприятные условия для вмешательства государства в капиталистическую экономику. Монополии все теснее переплетаются с государственным аппаратом. Интересы монополий требуют широкого воздействия государства на воспроизводство.

Распоряжаясь огромными экономическими ресурсами, государство оказывает монополиям неоценимые услуги, передает им прибыльные заказы, продает им по дешевым ценам сырье, электроэнергию, создает благоприятные условия для эксплуатации трудящихся. Буржуазное государство, развязывая широкую милитаризацию экономики и агрессивные войны, обеспечивает монополиям выгодные военные заказы и баснословные прибыли.

Немалую роль в перерастании монополистического капитализма в государственно-монополистический капитализм играет обострение межимпериалистических противоречий, противоречий между империализмом и развивающимися странами, между быстро развивающейся мировой социалистической системой и современным капитализмом.

Империалистические противоречия между отдельными странами и монополиями отдельных стран обостряются. В этих условиях использование буржуазного государства и его ресурсов для разрешения противоречий в интересах национальных монополий становится жизненно необходимым. Обострение внутренних империалистических противоречий сопровождается усилением вмешательства буржуазного государства в классовую борьбу в интересах монополистического капитала, против рабочего класса.

Этапы развития государственно-монополистического капитализма

В развитии государственно-монополистического капитализма в эпоху империализма и общего кризиса капитализма можно проследить несколько переломных рубежей.

Первый крупный шаг в перерастании монополистического капитализма в государственно-монополистический капитализм был сделан в годы первой мировой войны. Тогда государст-

венно-монополистический капитализм выступил в виде военно-государственно-монополистического капитализма. Наиболее высокого уровня развития государственное регулирование экономики в годы первой мировой войны достигло в Германии.

Глубокий и продолжительный мировой экономический кризис в 1929—1933 годах вызвал новую волну развития государственно-монополистического капитализма. В США, в гитлеровской Германии, в фашистской Италии и в других странах с целью спасения монополий от краха и осуществления милитаризации экономики были широко использованы меры государственного регулирования экономической жизни.

В годы второй мировой войны произошло дальнейшее развитие государственно-монополистического капитализма. В фашистской Германии задолго до второй мировой войны были созданы правительственные органы по руководству хозяйством, началось регулирование экономики и подготовка к войне. В годы войны развитие государственно-монополистического капитализма выразилось в росте правительственных капиталовложений в военную промышленность, в правительственных займах, субсидиях и налоговых льготах монополиям, в личной унии государственного аппарата с монополиями.

Широкое развитие государственно-монополистический капитализм получил после второй мировой войны. В условиях мощного подъема национально-освободительного движения и распада колониальной системы империализма, возникновения мировой социалистической системы и превращения ее в решающий фактор развития человеческого общества, дальнейшего ослабления мирового капитализма монополистический капитал все шире опирается на силу буржуазного государства, все чаще прибегает к методам государственного регулирования экономических процессов. Перерастание монополистического капитализма в государственно-монополистический капитализм стало наиболее характерной чертой современной буржуазной экономики.

2. Основные формы государственно-монополистического капитализма

Государственно-монополистический капитализм проявляется в разнообразных формах. Основные из них следующие: государственная собственность и государственное потребление; государственное регулирование и программирование экономики; международные государственно-монополистические организации. Обратимся к их характеристике.

Государственная собственность и государственное потребление

Государственная собственность представляет собой одно из важнейших направлений роста государственно-монополистического капитализма в современных условиях. Она выступает прежде всего в виде собственности государства на промышленные, транспортные, банковские и другие предприятия. Государственная собственность возникает путем строительства новых предприятий за счет государственных средств; национализации отдельных отраслей промышленности или предприятий; покупки государством акций монополий и создания смешанных предприятий.

Важной причиной роста государственной собственности являются военные соображения. Подготовка к войне и войны сопровождаются ростом военного строительства за счет государственного бюджета. Это связано также и с тем, что частные лица не склонны рисковать своими капиталами.

Государственная собственность расширяется и в таких отраслях, которые связаны с научно-технической революцией, требуют крупных капиталовложений (атомная, химическая промышленность, радиоэлектроника и др.) и не дают сразу больших прибылей.

Большую роль в возникновении государственной собственности играет буржуазная национализация, то есть передача собственности монополий за выкуп в руки государства. Коллективным собственником национализированного имущества становится буржуазное государство. Оно продолжает эксплуатацию рабочих на национализированных предприятиях как представитель всего капиталистического класса, и прежде всего монополистического капитала страны. Управление и руководство национализированным имуществом передается вновь созданным государственным органам, в которых большинство руководящих должностей принадлежит бывшим собственникам национализированных предприятий.

Монополистическая буржуазия идет на национализацию предприятий и отдельных отраслей не от хорошей жизни. Она рассматривает ее как крайнюю меру и идет на нее вынужденно, ради спасения капиталистических порядков. С другой стороны, национализация некоторых отраслей хозяйства может быть использована рабочим классом для сплочения антимонополистических сил и развертывания борьбы широких масс трудящихся против монополий, за проведение общедемократических, антимонополистических преобразований.

Коммунистические и рабочие партии не являются противниками национализации промышленности и других отраслей хозяйства в капиталистических странах. Но они настаивают на проведении такой национализации, которая подрывала бы

позиции монополий и улучшала положение рабочего класса и всех трудящихся.

Государственное потребление внешне выступает в виде государственных закупок товаров и услуг. Государственные закупки представляют собой устойчивый рынок, дающий монополиям высокие прибыли, так как государство закупает товары у монополий по высоким ценам. Государственные закупки в своей подавляющей части обслуживают непроизводительное потребление, связанное главным образом с милитаризацией экономики.

Государственное регулирование и программирование экономики

Важнейшей формой государственно-монополистического капитализма является государственное регулирование экономики. Государственное регулирование тесно связано с развитием государственной собственности и ведением агрессивных войн.

Одним из инструментов регулирования экономики является государственный бюджет, поглощающий все возрастающую часть национального дохода. При помощи бюджета национальный доход перераспределяется в пользу монополий. Это делается также путем установления высоких цен на военную продукцию, поставляемую монополиями.

Государственное регулирование распространяется также на отношения между трудом и капиталом. Буржуазное государство широко применяет, особенно в годы военных столкновений, меры по «замораживанию» зарплаты, подавлению забастовочного движения рабочих, направленного на повышение заработной платы и улучшение условий труда. Меры по регулированию трудовых отношений направлены против рабочих и проводятся в интересах монополий. Поэтому глубоко прав был В. И. Ленин, когда писал: «И Америка и Германия «регулируют экономическую жизнь» так, чтобы рабочим (и крестьянам отчасти) создать *военную каторгу,* а банкирам и капиталистам *рай»* [1].

Вместе с государственно-монополистическим регулированием за последние годы значительное развитие получило *программирование* капиталистической экономики. Под программированием капиталистической экономики понимается составление государственными органами долгосрочных программ экономического развития. Буржуазные государства вынуждены идти на программирование экономики в результате высокой степени обобществления производства и обострения противоречий капиталистического воспроизводства в условиях соревнования двух мировых систем — социализма и капитализма.

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр соч., т. 34, стр. 166.

Капиталистическое программирование нельзя отождествлять с народнохозяйственным планированием в социалистических странах. Государственно-монополистический капитализм не отменяет частной собственности на средства производства и не может обеспечить планомерное развитие народного хозяйства. Программы, составляемые буржуазными государственными органами, имеют для частных монополий только рекомендательный характер и дополняют регулирование капиталистической экономики. В тех странах, где государственный сектор занимает значительное место, эффективность программирования выше. Частные монополии выполняют рекомендаций только в тех случаях, когда они выгодны для них. Программирование дает эффект в тех случаях, когда оно сопровождается поощрительными мероприятиями для развития отдельных отраслей. В таких случаях программирование приводит к изменению структуры народного хозяйства.

В противоположность государственному программированию, осуществляемому в интересах монополий, прогрессивные силы ведут борьбу за программирование, предусматривающее демократическую национализацию монополистической собственности, демократический контроль за ее использованием и повышение уровня жизни трудящихся.

Международные государственно-монополистические организации и капиталистическая интеграция

Государственно-монополистический капитализм в международных экономических отношениях получил большое развитие после второй мировой войны. Огромное влияние на усиление государственно-монополистического капитализма на международной арене оказывают дальнейшее углубление общего кризиса капитализма, успехи мировой социалистической системы в экономическом соревновании с капитализмом.

Обострение борьбы за внешние рынки сопровождается усилением использования государственного аппарата для регулирования внешней торговли в интересах монополий, для финансирования экспорта товаров, предоставления развивающимся странам экспортных кредитов для закупки товаров у стран-кредиторов по выгодным им ценам.

Развитие государственно-монополистического капитализма после второй мировой войны нашло выражение также в государственном вывозе капитала в виде займов и различных видов «помощи» развивающимся странам, в гарантиях частных капиталов за границей и т. д.

Особенно широкое развитие получила экономическая, техническая и другие виды «помощи» империалистических держав развивающимся странам, используемой для укрепления своих позиций в этих странах, для поддержки в них реакционных режимов и т. д.

Одной из важнейших особенностей послевоенного положения капиталистических стран является развитие международных государственно-монополистических объединений.

В 1951 году возникло упоминавшееся выше Европейское объединение угля и стали, в которое вошли ФРГ, Франция, Италия, Бельгия, Люксембург и Голландия. В конце 50-х годов эти же страны образовали Европейское экономическое сообщество (ЕЭС) — «Общий рынок».

В 1960 году было создано новое международное государственно-монополистическое объединение — Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ). В нее вошли Англия, Швеция, Швейцария, Австрия, Дания, Норвегия и Португалия.

Важнейшими причинами интеграции (хозяйственно-политического объединения) или образования таких группировок являются дальнейшее усиление процессов обобществления производства, научно-техническая революция, обострение межимпериалистических противоречий. Империалистические государства на путях интеграции пытаются противопоставить мировой социалистической системе, превратившейся в решающий фактор развития человеческого общества, объединенные силы капиталистической Европы, укрепить военно-экономическую базу агрессивных союзов.

За годы существования «Общего рынка» внутри него установлено свободное движение товаров без обложения их таможенными пошлинами, свободное движение капиталов и рабочей силы. Для торговли стран «Общего рынка» с другими государствами установлены единые таможенные тарифы, затрудняющие проникновение на этот рынок товаров из США, Англии и других стран. Это свидетельствует о жестокой конкурентной борьбе между экономическими союзами капиталистических стран.

Международные государственно-монополистические объединения были созданы и в области торговли и валютно-финансовых отношений. Так, в 1947 году было заключено Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ). Это самое крупное международное торговое соглашение. Его членами в начале 1968 года являлись 75 стран. Торговая политика ГАТТ определяется империалистическими державами. В деятельности ГАТТ слабо отражены интересы развивающихся стран, их право на защиту своей экономики, на стабилизацию цен на сырье и продовольствие.

В 1947 году возникли и начали функционировать Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития. Хотя они созданы на правах специализированных учреждений ООН, фактически они функционируют под контролем финансовой олигархии США.

Международные государственно-монополистические объединения в некоторой мере способствуют развитию производительных сил, но они вместе с тем обостряют империалистические противоречия, становятся орудием усиления эксплуатации трудящихся, средством борьбы сильных против слабых, новой формой раздела капиталистических рынков.

3. Государственно-монополистический капитализм и обострение противоречий современного капитализма

Усиление неравномерности развития капиталистических стран

Развитие производительных сил и рост их обобществления объективно требуют регулирования и программирования хозяйственной деятельности в масштабе всей страны, но частнокапиталистическая собственность монополий на подавляющую часть средств производства мешает государственному регулированию экономической жизни. Государственно-монополистический капитализм усиливает гнет монополий и эксплуатацию рабочего класса. Он эксплуатирует и мелкую и среднюю буржуазию. Все это обостряет противоречия между монополиями, с одной стороны, и рабочим классом, мелкой и средней буржуазией — с другой.

Усиливается процесс загнивания и неустойчивости капиталистической экономики. Неизбежным спутником научно-технического прогресса при капитализме становится массовая безработица. В странах развитого капитализма сейчас насчитывается около 8 миллионов безработных. В начале 1971 года в США имелось 5,4 миллиона полностью безработных.

Современный капитализм приспосабливается к происходящим изменениям, используя методы государственного вмешательства в процесс производства. Буржуазное государство концентрирует огромные средства, направляя их на ускорение научно-технического прогресса и наращивание военной мощи. Но оно не может преодолеть ни основного противоречия капитализма, ни других его противоречий. Более того, возникают новые трудности, разрешить которые буржуазному государству даже в союзе с монополиями оказывается не под силу.

Возникновение и развитие мировой социалистической системы и крушение старых колониальных империй усиливают неравномерность развития капиталистических стран. Обострение ее — важный фактор роста неустойчивости всей капиталистической системы.

Усиление неравномерности развития капиталистических стран в послевоенный период проявляется, во-первых, в существенном изменении доли главных капиталистических стран в промышленном производстве; во-вторых, в изменении доли

капиталистических стран в мировом капиталистическом экспорте, в-третьих, в возникновении и развитии различных государственно-монополистических группировок капиталистических стран, быстро изменяющих соотношение сил в империалистическом лагере; в-четвертых, в различной степени остроты классовой борьбы в капиталистических странах.

В итоге второй мировой войны произошло дальнейшее усиление позиций США в капиталистическом мире. Три крупные империалистические державы — Германия, Италия и Япония были разгромлены в военном отношении. Существенно ослабленными оказались Англия и Франция. Американский империализм использовал эту обстановку для захвата новых позиций в капиталистическом мире. Доля США в мировом капиталистическом промышленном производстве возросла с 37% в 1938 году до 56% в 1948 году.

Однако начиная с 50-х годов доля США постепенно понижалась и в 1970 году составила немногим более 43%. Терпят неудачу американские планы подчинения Западной Европы своему господству и укрепления империалистического лагеря во главе с США.

Капиталистические страны Западной Европы за послевоенные годы несколько увеличили свою долю. Это увеличение произошло главным образом в странах «Общего рынка», которые повысили свой удельный вес в промышленном производстве капиталистического мира с 13% в 1948 году до примерно 20% в 1970 году. Причем наибольший рост показала ФРГ, которая вышла на второе место в капиталистическом мире по объему промышленного производства. Япония, которая теперь занимает третье место, по ряду важных экономических показателей (производство стали, автомобилей, судов и др.) обогнала ФРГ.

Сужение сферы империалистического господства и существенное изменение соотношения сил между главными капиталистическими странами, усиление неравномерности их развития обусловили обострение империалистической борьбы на мировом капиталистическом рынке. Империалистические блоки и союзы монополистов не устраняют и не могут устранить неравномерность развития, противоречий и соперничество внутри капиталистического мира.

Научно-техническая революция и экономика современного капитализма

На воспроизводство общественного капитала в современных условиях оказывает огромное влияние научно-техническая революция. Она охватывает как промышленность, так и другие отрасли хозяйства, дает толчок к развитию атомной энергетики, электроники, химизации, автоматизации производства. Она вызывает появление новых отраслей промыш-

ленности, углубляет общественное разделение труда, ускоряет темпы роста производства и ведет к обострению противоречий капитализма в области экономики.

Научно-техническая революция сопровождается ускорением морального износа машин, оборудования и ростом спроса на них. Это стимулирует расширенное воспроизводство общественного капитала. Происходит глубокая технико-экономическая перестройка сельского хозяйства, широкое внедрение промышленных методов во все сферы народного хозяйства, что также сопровождается значительным расширением рынка.

Монополии широко используют достижения научно-технического прогресса для укрепления своих позиций, для повышения эффективности и темпов развития производства, для усиления эксплуатации трудящихся и их угнетения. Вместе с тем научно-техническая революция обостряет противоречия капитализма, его общий кризис.

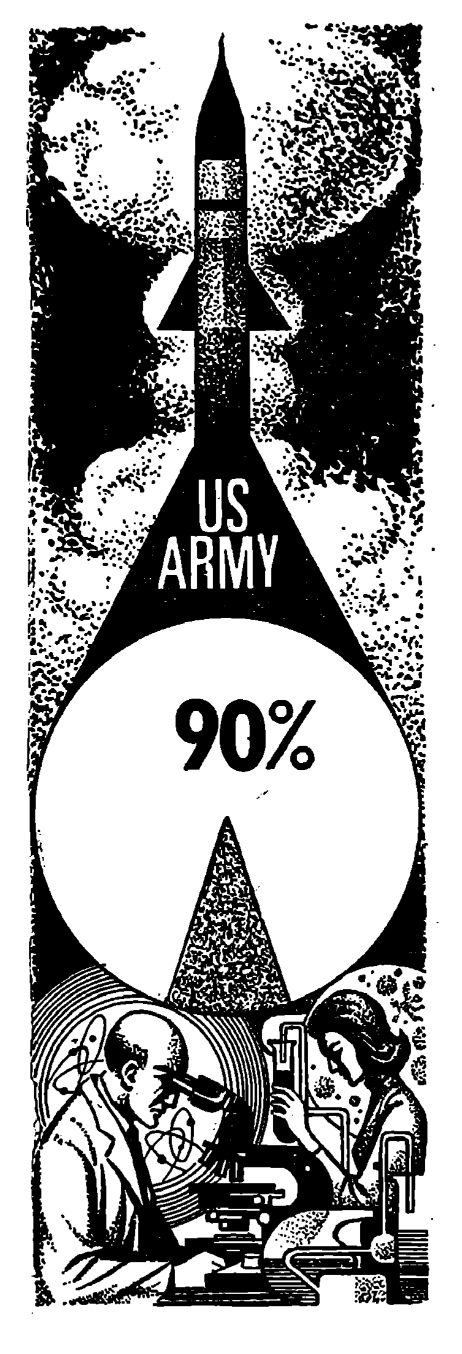
Глубокие социально-экономические изменения, вызванные общим кризисом капитализма, оказали огромное влияние на движение капиталистического цикла, особенности которого в современных условиях рассмотрены в главе IV.

Усиление милитаризации. Военно-промышленный комплекс

Рост государственно-монополистического капитализма, обостряя империалистические противоречия, в небывалой степени усиливает милитаризм и загнивание капитализма на современном этапе. Войны, милитаризация экономики и военные поставки монополий казне по вздутым ценам являются важнейшим средством обеспечения монопольных прибылей. Огромная часть национального богатства направляется империалистическими государствами на подготовку и ведение войн.

Все увеличивающаяся часть национального дохода империалистических держав перераспределяется через государственный бюджет, направляется на военные расходы.

За пять лет второй мировой войны военные расходы США составили 281,4 миллиарда долларов, а за последние пять лет в США истрачено на военные цели около 400 миллиардов долларов. Военные расходы стран НАТО в 1970 году составили 103 миллиарда долларов. На эти средства можно построить десятки миллионов квартир или сотни тысяч больниц и школ. За 20 лет существования агрессивного Североатлантического блока на создание и совершенствование его военной машины израсходовано примерно 1300 миллиардов долларов. В небывалой степени возросла стоимость орудий разрушения. Новая атомная подводная лодка стоит 200 миллионов долларов, а подводная лодка в годы второй мировой войны стоила 4,7 миллиона долларов. Бомбардировщик «Б-52» образца 1961 года



стоит 7,9 миллиона долларов, а бомбардировщик времен второй мировой войны — 218 тысяч долларов. Миллиарды долларов расходуются на создание термоядерного оружия.

Современный милитаризм, порождаемый империализмом, паразитирует на теле развивающейся науки. Достаточно сказать, что около 90% расходов федерального правительства США на научные исследования и усовершенствования направляются на военные цели.

Гонка вооружений приносит огромные барыши участвующим в ней монополиям. Однако она не может разрешить противоречий современного капитализма и ведет к усилению диспропорций в развитии экономики капиталистических стран, к росту цен, инфляции, к ухудшению положения трудящихся, к обострению в конечном счете противоречий капитализма.

Современный империализм, являющийся главным виновником двух мировых войн, унесших десятки миллионов жизней, ныне, создав гигантскую военную машину, несет человечеству угрозу термоядерной войны и гибели сотен миллионов людей. Империализм по-прежнему остается

серьезным и опасным врагом миролюбивых народов, а агрессивность главной империалистической державы — США усилилась. Уже в течение многих лет США ведут агрессивную войну во Вьетнаме, обреченную на провал.

Составной частью государственно-монополистического капитализма в крупнейших империалистических странах является *военно-промышленный комплекс.*

Военно-промышленный комплекс — это союз наиболее агрессивной части буржуазного государственного аппарата — военного ведомства, разведывательных органов с крупными военно-промышленными монополиями, выполняющими подавляющую часть военных заказов. «В наиболее развитых капиталистических странах, — говорил Л. И. Брежнев на международном Совещании коммунистических и рабочих партий, — быстро растет влияние так называемого военно-промышленного комплекса, т. е. союза крупнейших монополий с военщиной в государственном аппарате. Этот зловещий союз оказывает растущее влияние на политику многих империалистических государств, делает ее еще более реакционной и агрессивной»[1].

Если 15 лет назад заметное развитие военно-промышленного комплекса имело место только в США, то в современных условиях он вырос во всех крупнейших империалистических странах. В США за 1961—1968 годы общая сумма военных заказов Пентагона превысила 253 миллиарда долларов, в том числе заказы, переданные монополиям «Локхид эйркрафт» — 12,5 миллиарда долларов, «Дженерал дайнемикс» — 11,1 миллиарда долларов.

Связи военно-промышленного комплекса устанавливаются также через личную унию. В правительственные военные учреждения приходят ставленники военных монополий, а в руководящие органы монополий — крупные государственные чиновники. В 1969 году 2072 бывших офицера работали в управлениях военных концернов. Военно-промышленный комплекс США тесно связан с конгрессом и оказывает все возрастающее влияние на политическую и экономическую жизнь США. Используя связи в конгрессе, он успешно проталкивает свои программы по вооружениям в конгрессе.

В современных условиях поддержка борьбы героического вьетнамского народа, борьба против военной опасности, против милитаризма во всех его формах, особенно против военно-промышленного комплекса США и других империалистических государств, является важнейшей задачей всех миролюбивых сил на земле.

---

[1] «Международное Совещание коммунистических и рабочих партий». Документы и материалы. М., 1969, стр. 47.

Усиление эксплуатации трудящихся. Борьба рабочего класса и возникновение антимонополистического фронта

Современный капитализм характеризуется возникновением ряда новых явлений в его экономике, которые выдаются защитниками капитализма за изменение его сущности, его природы. Однако марксистско-ленинский анализ этих явлений показывает, что они выражают все ту же, обнаженную еще К. Марксом, эксплуататорскую природу капитализма — строя, основанного на эксплуатации рабочих капиталистами. В мире капитализма по-прежнему с полной силой действует основное классовое противоречие буржуазного общества — противоречие между трудом и капиталом.

Усиливается эксплуатация рабочего класса. Этому способствует использование монополиями в своих интересах достижений научно-технической революции. Повышается интенсивность труда, растет производственный травматизм. На высоком уровне остается безработица, особенно среди молодежи и пожилых рабочих, что ухудшает положение трудящихся. Продолжается рост дороговизны, налогов, развивается инфляция, одной из главных причин которой является гонка вооружений. Материальное положение трудящихся в такой обстановке становится весьма неустойчивым. Монополии стремятся возложить все больше тягот на плечи рабочего класса и других слоев трудящихся.

Эксплуатации и угнетению подвергается не только рабочий класс, но и широкие средние слои городского населения, массы крестьян и фермеров. Современная научно-техническая революция необычайно ускорила расслоение интеллигенции, превратила значительную ее часть в наемных трудящихся, которые, подвергаясь изощренной эксплуатации, сближаются по своим интересам и положению с рабочим классом. Основные выгоды от применения современных производительных сил, достижений научно-технической революции достаются промышленно-финансовой олигархии. «Научно-техническая революция, — подчеркивается в Документе международного Совещания коммунистических и рабочих партий, — ускоряет процесс обобществления экономики; в условиях господства монополий это ведет к воспроизводству социальных антагонизмов в еще больших масштабах и с еще большей остротой».

Растущая эксплуатация трудящихся вызывает обострение классовой борьбы, усиление социальных битв в капиталистическом обществе. Шире становится круг социально-экономических и политических требований трудящихся. Все большее число их выступлений приобретает политический характер. Создается антимонополистический фронт, объединяющий широкие слои народа и возглавляемый рабочим классом.

Образование мировой социалистической системы и ее успехи в строительстве социализма и коммунизма являются могучей поддержкой революционному движению рабочего класса в развитых капиталистических странах и национально-освободительному движению колониальных и зависимых народов. Основной удар современное революционное движение направляет против монополий, ибо они — главные эксплуататоры трудящихся и вдохновители агрессивной политики современных империалистических государств.

Критика буржуазных и реформистских теорий «регулируемого» и «планируемого» капитализма

Развитие государственно-монополистического капитализма сопровождается появлением буржуазных и реформистских теорий «регулируемого» и «планируемого» капитализма.

При домонополистическом капитализме вмешательство государства в экономическую жизнь рассматривалось как нежелательное явление. В современных условиях многие буржуазные экономисты с целью защиты и спасения капиталистических порядков считают необходимым государственное вмешательство в экономическую жизнь капиталистического общества.

Жизнь показывает полную несостоятельность распространяемых буржуазными идеологами легенд о современном капитализме как о «государстве всеобщего благоденствия», «процветающем обществе».

Процветают там только крупнейшие монополии, которые присваивают миллиардные барыши.

Ярыми защитниками современного капитализма являются также правые социалисты и реформисты. Главным средством построения социализма, по мнению реформистов, является буржуазная национализация путем выкупа. Однако буржуазная национализация не может создать социалистической собственности. Государственная собственность в капиталистических странах имеет капиталистическую природу, и ее нельзя противопоставить частным монополиям. «Правые социалисты и ревизионисты, — говорится в Программе КПСС,— пытаются изобразить государственно-монополистический капитализм почти как социализм. Жизнь разоблачает эту фальшь. Государственно-монополистический капитализм не меняет природы империализма».

Буржуазные и реформистские теоретики считают, что государственное регулирование и программирование может обеспечить планомерное развитие капиталистической экономики. Они отождествляют социалистическое планирование с программированием капиталистической экономики. В действительности в буржуазном обществе государственно-монополистическое регулирование, осуществляемое в формах и мас-

штабах, отвечающих интересам монополистического капитала, направлено на сохранение его господства, оно не в состоянии обуздать стихийные силы капиталистического рынка.

Вмешательство буржуазного государства в экономическую жизнь не изменяет природу капитализма и сопровождается обогащением капиталистических монополий. Только марксистско-ленинская политическая экономия дает правильное объяснение сущности государственно-монополистического капитализма и его места в подготовке материальных предпосылок социалистического общества.

Государственно-монополистический капитализм — материальная подготовка социализма

Полувековое развитие общего кризиса капитализма показывает, что мировая капиталистическая система давно созрела для социальной революции пролетариата. Перерастание монополистического капитализма в государственно-монополистический означает наивысшую ступень обобществления капиталистического производства. Но государственно-монополистический капитализм не социализм, как это пытаются доказывать правые социалисты и лейбористы. Развитие государственно-монополистического капитализма подготавливает материальные предпосылки для социализма.

Они проявляются в необычайном обобществлении капиталистического хозяйства в виде государственной собственности, в росте общественного разделения труда, в регулировании и программировании капиталистической экономики, в создании развитого аппарата по управлению, учету, регулированию и программированию хозяйственной деятельности. В. И. Ленин подчеркивал, что «государственно-монополистический капитализм есть полнейшая *материальная* подготовка социализма, есть *преддверие* его, есть та ступенька исторической лестницы, между которой (ступенькой) и ступенькой, называемой социализмом, *никаких промежуточных ступеней нет*»[1].

Но автоматически капитализм не погибнет. В современных условиях основные линии и направления борьбы за свержение власти капитала определяются силой трех решающих потоков мирового революционного процесса: мировой социалистической системы, рабочего движения развитых капиталистических стран и национально-освободительного движения. Успешное взаимодействие этих трех мощных революционных потоков с неумолимой силой приближает окончательный крах и гибель капитализма.

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 34, стр. 193.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. В чем заключается сущность государственно-монополистического капитализма?
2. Каковы основные формы развития государственно-монополистического капитализма?
3. Что такое военно-промышленный комплекс?
4. В чем проявляется ухудшение жизненных условий рабочего класса и обострение классовой борьбы в современных условиях?
5. Почему государственно-монополистический капитализм В. И. Ленин назвал «полнейшей материальной подготовкой социализма»?

ГЛАВА VII

ЛИКВИДАЦИЯ КОЛОНИАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ ОСВОБОДИВШИХСЯ СТРАН

1. Развитие национально-освободительной революции и образование независимых государств

Характер современной национально-освободительной революции

Борьба за национальное и политическое освобождение началась в колониях с первых дней их закабаления. На раннем этапе развития империализма — до наступления общего кризиса капитализма — национально-освободительное движение еще не приняло всеобщего характера. Оно возникало то в одних странах, то в других, то усиливаясь, то затихая.

С вступлением капитализма в период общего кризиса создались новые условия для развития национально-освободительного движения. Важнейшим из них является возникновение первого в мире социалистического государства, а после второй мировой войны превращение социализма в мировую систему, которая все более становится решающим фактором мирового развития.

Резко обострилось противоречие между капиталистическими государствами и колониями. Господство иностранного империализма стало препятствием для дальнейшего роста производительных сил в колониях и зависимых странах. Пока оно сохранялось, развитие производительных сил сводилось к росту одной-двух отраслей при застое, часто даже деградации остальных. Наглядной иллюстрацией такого положения была Индия, которая снабжала Англию хлопком, джутом и другим сырьем, но не могла обеспечить себя даже продовольствием. Результатом был периодически повторявшийся в стране голод, уносивший в могилу миллионы людей.

Этот конфликт между потребностями развития производительных сил колоний и бедственным положением колониальных народов, с одной стороны, и системой империалистического господства и угнетения, с другой, стал экономической основой кризиса колониальной системы.

Политическим выражением этого кризиса явилась борьба угнетенных народов за свое освобождение — *национально-освободительная революция*. Стержнем национально-освободительной революции является борьба за национальное освобождение, составляющее решающую предпосылку полного освобождения от империалистического гнета. Но национально-освободительная революция направлена не только против национального гнета, но и против господства империализма и всей системы производственных отношений, связанных с господством империализма, так как народы поняли, что именно империализм является причиной их нищеты и отсталости. Она переросла в национально-демократическую, антиимпериалистическую революцию и влилась в общий поток мирового революционного процесса, стала одним из его важнейших направлений. Во многих странах развернувшаяся борьба за национальное освобождение стала практически перерастать в борьбу против эксплуататорских отношений, как феодальных, так и капиталистических.

Основные силы национально-освободительного движения

Колониальная система, независимо от воли ее создателей, вызвала к жизни силы, которые в дальнейшем привели ее к краху. Дело в том, что создание в колониях плантаций и горных предприятий, строительство электростанций и железных дорог, необходимых для обслуживания предприятий, принадлежащих монополиям, не могли обходиться без рабочих. Квалифицированных рабочих, мастеров и инженеров колонизаторы привозили из метрополий, так как не хотели обучать местных рабочих квалифицированным профессиям. Но везти оттуда рядовых рабочих, необходимых для тяжелого физического труда, было невыгодно. Поэтому наличие плантаций и предприятий, принадлежащих монополиям, неизбежно сопровождалось ростом *рабочего класса* в колониях.

Ускорив возникновение рабочего класса, поскольку он нужен для работы на плантациях и предприятиях иностранного капитала, колониализм вместе с тем создал систему бесчеловечной его эксплуатации. Рабочий класс в колониях получал нищенскую оплату, ему были недоступны экономические и политические завоевания его собратьев в метрополиях. На каждом шагу он ощущал свое неравноправное положение. Причиной этого является господство империализма.

Колониализм способствовал в известной мере и появлению в эксплуатируемых им странах местной — национальной — буржуазии. Персонал предприятий, принадлежавших иностранному капиталу, нуждался в обслуживании. Это вызывало появление мелких ремесленников, торговцев, владельцев прачечных, ресторанов и т. д. Из их среды выделялись наиболее

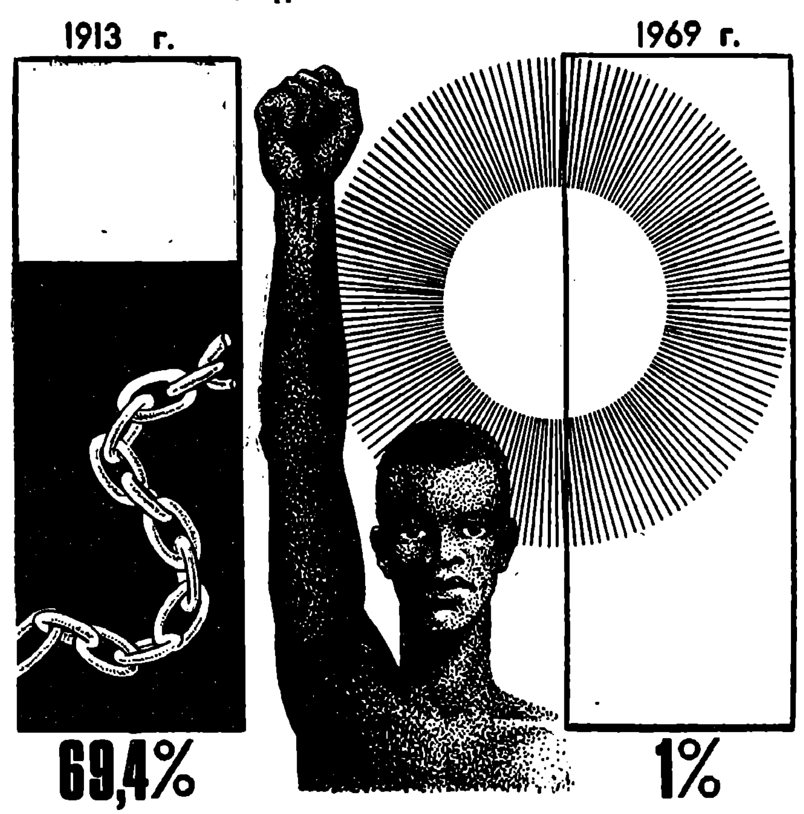
удачливые, которые увеличивали размеры своих предприятий и богатели. Так постепенно складывалась *национальная буржуазия* в колониях. Однако дальнейший ее рост тормозился господством колонизаторов, которые всеми доступными им средствами — экономическими и политическими — задерживали развитие национальной экономики. Такая политика делала и национальную буржуазию врагом иностранных поработителей. Исключение представляла та часть местной буржуазии, которая стала посредником между иностранными монополиями и своей страной, помогая иностранному капиталу осуществлять эксплуатацию трудящихся, торгуя иностранными товарами и т. д. Для этих посредников (так называемых компрадоров) колониализм составлял экономическую основу их существования, и они поддерживали колониальный режим, были заинтересованы в его сохранении.

Колониализм показал себя и как враг местного *крестьянства*. Во многих угнетенных странах колонизаторы отобрали у крестьян землю и передали ее своим монополиям. Но они не трогали владений местных помещиков и позволяли им пользоваться привилегиями, чтобы не восстановить их против себя. Почти во всех колониях, где имелись помещики, они были опорой и союзниками колонизаторов. Это лишь усиливало ненависть крестьян, которые страдали от малоземелья. В глазах крестьян колонизаторы и «свои» помещики были одинаково врагами. Крестьяне понимали, что избавиться от помещиков можно, только прогнав иноземных поработителей. Поэтому крестьянство принимало активное участие в борьбе против империализма. Это придало массовый характер национально-освободительному движению, поскольку крестьянство составляет бо́льшую часть населения в колониальных и зависимых странах.

Современные классы — рабочий класс и буржуазия — сформировались еще не во всех слаборазвитых странах. В некоторых сильны пережитки общинного строя, крестьянство связано с общинной собственностью (например, в ряде стран Африки). Поэтому в таких странах руководят национально-освободительной революцией выходцы из разных классов, слоев и социальных групп — национальной буржуазии, интеллигенции, мелкой буржуазии, офицерства, вокруг которых объединяются все антиимпериалистические силы.

Крах колониальной системы

Мощный подъем национально-освободительной, антиимпериалистической революции, опирающейся на помощь и поддержку первого в мире социалистического государства — Советского Союза, привел в годы после окончания второй мировой войны к крушению колониальной системы империализма. В 1945—1949 годах освободилась



большая часть азиатских колоний. На протяжении 1956—1962 годов независимыми стали большинство африканских государств. В настоящее время под колониальным гнетом осталось около 1% населения мира, а площадь колоний составляет меньше 4% территории земного шара. Практически колониальная система ликвидирована, и империализму приходится приспосабливаться к новому положению и находить новые формы отношений с бывшими колониями. На карте мира появилась группа государств, насчитывающая около 90 стран, условно объединяемых общим названием «развивающиеся страны».

Образование большой группы молодых суверенных государств — великое завоевание народов бывших колоний в их освободительной борьбе против империализма. Однако эта борьба не закончена. В мире есть еще страны, где империалисты силой пытаются сохранить колониальные порядки.

В Анголе и Мозамбике, в «португальской» Гвинее и в некоторых других странах народы ведут героическую борьбу против иностранных поработителей. В Южной Америке и Южной Африке сохраняются расистские режимы, против которых ширится сопротивление народных масс. Окончательная ликвидация колониализма во всех его проявлениях — неотложная задача современности.

Особенности положения развивающихся стран в мировом хозяйстве

«Молодые суверенные государства не входят ни в систему империалистических государств, ни в систему социалистических государств. Но подавляющее большинство из них еще не вырвалось из мирового капиталистического хозяйства, хотя и занимает там особое место. Это — все еще эксплуатируемая капиталистическими монополиями часть мира»[1], — говорится в Программе КПСС.

Конечно, внутри этой группы отдельные страны существенно отличаются друг от друга по уровню социально-экономического развития. Так, например, Индия, Бразилия или Мексика уже располагают относительно развитой промышленностью и сложившимся пролетариатом, а в республиках Тропической Африки имеются лишь отдельные промышленные предприятия, 80—90% их населения живет за счет сельского хозяйства, носящего самый отсталый, часто натуральный характер. Да и по своим размерам и численности населения развивающиеся страны очень различны: в Индии проживает 550 миллионов человек, а в Африке из 42 независимых государств 26 имеют меньше 5 миллионов жителей, а 8 — до 1 миллиона человек. Преобладают среди развивающихся стран небольшие государства.

Но при всех различиях, имеющихся между отдельными развивающимися странами, они имеют общие черты, что и позволяет объединить их в одну группу. Капиталистический способ производства в этих странах не является безраздельно господствующим, а составляет один из укладов. В некоторых странах он достиг большего развития и распространения (например, в Индии, Бразилии, Аргентине, Мексике, Цейлоне и др.), в других — меньшего, а в некоторых находится в зародышевом состоянии (подавляющая часть африканских государств). Преобладают в экономике развивающихся стран докапиталистические уклады — патриархально-общинный, феодальный и полуфеодальный, мелкотоварный. Общность интересов в борьбе против империализма, сходство экономического базиса ставят перед развивающимися странами одни и те же задачи, рождают одни и те же трудности.

[1] «Программа Коммунистической партии Советского Союза». М., 1968, стр. 45.

Политическая независимость — исходный пункт развития освободившихся стран

Появление на мировой арене на месте бывших колоний и зависимых стран самостоятельных в политическом отношении государств является результатом развития и победы антиимпериалистической революции, ликвидировавшей колониальную систему империализма.

Завоевание политической независимости происходило различными путями и в различных формах. Некоторым народам пришлось добиваться ее в ожесточенной вооруженной борьбе с колонизаторами — например, Алжиру и Вьетнаму, в наши дни — народам португальских колоний в Африке. Другие вели длительную и упорную политическую борьбу со своими угнетателями — Индия, ряд арабских стран. Некоторые страны получили политическую независимость как бы «из рук» своих бывших хозяев — ряд французских и английских колоний в Африке. Но и в последнем случае политическая независимость явилась результатом национально-освободительной борьбы, так как колонизаторы «добровольно» отказывались от власти только для того, чтобы предупредить насильственное освобождение и таким путем сохранить своё экономическое влияние в бывших колониях. Таким образом, каков бы ни был путь к политической независимости, ее завоевание во всех случаях было итогом национально-освободительной революции.

Однако сама по себе политическая независимость еще недостаточна для того, чтобы поднять уровень развития, улучшить условия существования населения, обеспечить его работой, создать возможности для получения образования и т. д. Но политически независимая страна может распоряжаться своими ресурсами, самостоятельно направлять свое экономическое развитие, руководствуясь своими интересами, то есть она может начать борьбу за экономическую независимость. Таким образом, самый факт завоевания политической независимости становится исходным пунктом дальнейшего социально-экономического развития, оно кладет начало второму этапу национально-освободительной революции — этапу борьбы за экономическую независимость и является важным фактором в этой борьбе.

2. Пути развития освободившихся стран

Тяжкое наследие колониального прошлого

Возникшие в результате крушения политической системы колониализма молодые государства унаследовали от колониализма экономику, характерными чертами которой являются отсталость и зависимость от империалистических монополий.

Производительные силы в этих государствах отличаются крайне низким уровнем развития. Производство в основном ведется устаревшими способами, с помощью примитивных орудий труда. Патриархально-общинные отношения, феодальные отношения, зачатки капитализма, мелкое товарное производство сосуществуют рядом. Принадлежащие иностранному капиталу плантации или предприятия в большинстве этих стран составляли к моменту освобождения островки, мало связанные с остальной экономикой страны и подчиненные мировому рынку. Насколько велико было отставание освободившихся стран от их бывших метрополий, видно из того, что объем валового национального продукта на душу населения составлял в 1950 году в экономически развитых государствах в среднем 1080 долларов, а в развивающихся странах—105 долларов. Этот разрыв не только не ликвидирован, но продолжает увеличиваться и поныне. В основе его лежит кроме высокой нормы эксплуатации труда огромное различие в его производительности: в промышленности развивающихся стран она в 5—7 раз ниже, чем в развитых капиталистических государствах, а в сельском хозяйстве — даже в 20—25 раз. Отсюда нищенский уровень жизни трудящихся масс.

Отсталость экономики освободившихся стран влечет за собой экономическую зависимость от бывших метрополий. Экономически отсталая страна не располагает достаточными внутренними источниками накопления. Прибыли на вложенный в ней иностранный капитал не становятся базой расширенного воспроизводства, а выкачиваются из нее. По некоторым подсчетам, из развивающихся стран ежегодно изымается в виде прибылей и дивидендов 10—12 миллиардов долларов. Это больше, чем годовой приток новых вложений из развитых стран. Созданная в период колониализма система эксплуатации закрепляла отсталость колоний и полуколоний и не позволяла им вырваться из тисков зависимости.

Унаследованная от колониализма экономическая структура тормозит создание необходимых накоплений, без чего недостижима экономическая независимость. Нужна решительная и достаточно крутая ломка этой структуры, обеспечивающая преодоление наследия колониализма, необходим ряд социально-экономических преобразований. Они составляют содержание современного этапа борьбы за экономическую независимость.

Какие же социально-экономические преобразования необходимы для достижения экономической независимости?

Прежде всего, молодое суверенное государство должно ликвидировать засилье иностранного капитала, чтобы подорвать ту систему эксплуатации, которая порождает экономическую зависимость. Достичь этого можно национализацией

или установлением контроля над деятельностью иностранных предприятий. И в том и в другом случае будет перекрыт тот канал, по которому из страны утекает значительная часть внутренних накоплений. Осуществление этих мер позволит приступить к проведению *индустриализации*. Индустриализация имеет важные социально-экономические последствия, приводя к росту рабочего класса, позволяя сломать старую колониальную и создать новую многоотраслевую структуру экономики. Это ослабит зависимость молодых государств от мирового капиталистического рынка и колебаний цен на нем, которые столь тяжело отражаются на положении односторонне развитых стран.

Другим важнейшим направлением социально-экономических преобразований в развивающихся странах являются *аграрные реформы*. Отсталость сельского хозяйства и низкий уровень производительности труда, преобладание докапиталистических форм эксплуатации тормозят развитие промышленности, ограничивают рост внутреннего рынка, задерживают формирование новых классов. Ликвидация старых форм землевладения и связанных с ними устаревших, малопроизводительных форм хозяйствования, передача земли крестьянам, техническое перевооружение сельскохозяйственного производства, развитие кооперации и государственных хозяйств открывают дорогу для подъема сельского хозяйства и экономики страны в целом, для ликвидации нищеты трудящихся крестьян.

Осуществление всех этих мер позволит освободившимся странам избавиться от экономической отсталости, увеличить возможности накопления и открыть путь социально-экономическому прогрессу, который приведет их к экономической независимости.

Преобразования затрагивают конкретные интересы различных социальных групп и классов. Те классы или социальные группы, которые хотят сохранить свое старое положение и привилегии, сопротивляются их проведению. Это — иностранные монополии и связанные с ними представители местного населения — феодалы, племенные вожди (которые представляют довольно влиятельную и многочисленную группу в африканских странах), а в такой стране, как Индия, — национальные капиталистические монополии. Эти группы прилагают все усилия к тому, чтобы оказать давление на государство и помешать прогрессивным преобразованиям, которые подрывают их положение. Поэтому социально-экономическая политика молодого государства является ареной острой политической борьбы. Необходимы мобилизация и единство всех прогрессивных сил, чтобы сломить сопротивление объединен-

ных сил империализма и внутренней реакции и добиться экономической независимости развивающихся стран.

Два пути развития К экономической независимости народы освободившихся стран могут идти лишь одним из двух возможных путей: или развивая капитализм, или, минуя капитализм, двигаться в направлении к социализму. Выбор одного из этих путей определяется в процессе реального столкновения социальных сил. Он решается практически в ходе борьбы за осуществление общедемократических преобразований. Как решить вопрос об иностранном капитале — закрыть ему доступ или ограничить его деятельность и поставить под контроль? Национализировать иностранные предприятия или оставить собственность на них в руках прежних владельцев? Как осуществлять национализацию (если такое решение принято) — с выкупом или безвозмездно? Какими темпами проводить индустриализацию и за счет каких источников ее финансировать? Наконец, проводить ли аграрные преобразования и насколько радикально?

Каждый из этих вопросов может решаться по-разному. Можно, например, осуществлять индустриализацию на основе широкого привлечения иностранного капитала, которому предоставить полную и бесконтрольную свободу деятельности. Такой способ финансирования может найти сочувствие у некоторых слоев. Однако индустриализация в этом случае не приведет к ломке и коренной перестройке колониальной структуры экономики, сохранится эксплуатация и зависимость от империализма. Аграрные преобразования могут проводиться с таким расчетом, чтобы создать условия для развития крупного капиталистического хозяйства. Это позволит повысить производительность сельского хозяйства, увеличить его товарность, но неизбежно привело бы к разорению многих крестьянских хозяйств. Верхушка станет богаче, но усилится нищета трудящихся. Ликвидация отсталости при развитии по капиталистическому пути является процессом, мучительным для народа и длительным. Она растянется на многие поколения, а экономическая зависимость сохранится. Она лишь примет несколько иные, не столь откровенные формы. На смену старому колониализму придет неоколониализм.

Но все эти вопросы могут решаться и иначе — не в интересах узкой верхушки, а в интересах всего народа, на основе последовательного и радикального проведения общедемократических преобразований. В этом случае все более отчетливо проявляется антиимпериалистическая направленность национально-освободительной революции и открывается возможность миновать капитализм, развиваясь в направлении социализма, то есть направить развитие по некапиталистическому пути.

Возможность такого пути видели и показали основоположники марксизма. В. И. Ленин развил далее этот важнейший тезис и указал, что условием развития отставших народов по некапиталистическому пути является помощь социалистических стран, опора на международный рабочий класс. Республики Советского Востока на практике доказали правильность и жизненность этого тезиса. Возможность развития по некапиталистическому пути с перспективой в дальнейшем перехода к строительству социалистического общества открылась в наши дни перед народами, освободившимися от колониального господства. «Передовым отрядом современного национально-освободительного движения являются страны, вставшие на некапиталистический путь развития, то есть взявшие курс на строительство в перспективе социалистического общества», — сказано в резолюции XXIV съезда КПСС по Отчетному докладу ЦК КПСС. Решающим фактором, определяющим возможность выбора некапиталистического пути развития и его реализации, является государственная власть. Государством, способным осуществить некапиталистическое развитие, то есть углубить национально-освободительную революцию и реализовать те антикапиталистические тенденции, которые в ней заложены, является государство социалистической ориентации. Это — государство, в котором политическая власть принадлежит прогрессивным патриотическим силам, объединенным в национальный фронт, охватывающий различные социальные силы, пролетарские и непролетарские: рабочий класс, крестьянство, мелкую буржуазию, интеллигенцию, офицерство, антиимпериалистическую часть национальной буржуазии.

Такое государство является силой, организующей и осуществляющей некапиталистическое развитие. Оно организует развитие производительных сил на основе долгосрочных планов, вторгается в отношения собственности, чтобы миновать капитализм или ограничить его развитие (если капиталистические отношения уже возникли и в стране уже имеется сложившийся капиталистический уклад).

Основное значение во всех этих мероприятиях принадлежит образованию в народном хозяйстве государственного сектора. Государственный сектор создается на основе национализации принадлежавшей колониальным властям или компрадорам собственности и строительства новых предприятий. Некоторые государства, развивающиеся по некапиталистическому пути, достигли существенных успехов в развитии государственного сектора. Так, в ОАР доля государственного сектора в общем объеме промышленного производства достигла 85%. В Бирме свыше 80% добывающей и около 60% обрабатывающей промышленности принадлежит госу-

дарству, а в кредитно-банковской сфере его доля достигла 100%. В Сирии государство сосредоточивает около 80% промышленного производства.

Конечно, далеко не во всех странах, избравших некапиталистический путь, государственный сектор уже стал ведущим. Но необходимость его роста и укрепления понимается всеми. Только опираясь на государственный сектор, государство может достаточно эффективно регулировать экономику и осуществлять планирование, успешно проводить политику индустриализации страны. Расширение государственного сектора, рост его эффективности способствуют увеличению внутренних накоплений, а следовательно, уменьшают зависимость страны от притока иностранного монополистического капитала. Чем крупнее и эффективнее государственный сектор, тем прочнее экономическая и политическая позиция государства. Таким образом, государственный сектор играет объективно не только антиимпериалистическую, но и антикапиталистическую роль. Его укрепление является одной из главных предпосылок для обеспечения возможного перехода в будущем к социализму.

Неоколониализм — угроза независимости

Крушение колониальной системы поставило под угрозу всю систему империалистической эксплуатации отсталых стран. В первые годы после окончания второй мировой войны империализм пытался укрепить свое положение в освободившихся государствах, развив энергичную деятельность по организации военных союзов и блоков. Одновременно он открыто боролся с национально-освободительной революцией, ведя жестокие колониальные войны. Поддерживая реакционные режимы, империализм рассчитывал создать новую систему зависимости, сохранить и укрепить контроль над отсталыми странами. Однако эта стратегия себя не оправдала и не дала ожидавшихся от нее результатов, так как соотношение сил в мире все больше складывается не в пользу империализма.

Поскольку к откровенному колониализму уже не могло быть возврата, империализм вынужден был искать новые пути и средства для сохранения своего влияния в освободившихся странах. На смену старому, «классическому» колониализму пришел *неоколониализм*, то есть колониализм, приспособившийся к новым условиям, скрывающий свою эксплуататорскую сущность под маской «либерализма». Неоколониализм требовал разработки новой экономической стратегии в отношении освободившихся стран. Ее цель заключается в том, чтобы помешать этим странам оторваться от капиталистической системы, сохранить их в сфере империалистической эксплуатации и тем самым укрепить положение и перспективы капитализма.

Большинство буржуазных теоретиков ставит себе целью подвести научную базу под неоколониалистскую стратегию империализма. Эти «теоретики» исходят не из того, что в современном мире существуют рядом две противоположные социально-экономические системы и что размежевание между странами идет по тому признаку, к какой общественной системе они принадлежат. Они группируют страны мира по признаку «богатства» или «бедности», противопоставляя «богатые» нации «бедным» нациям. К первым они относят как развитые империалистические государства, так и социалистические страны.

Таким образом, с одной стороны, социалистические страны противопоставляются развивающимся странам, а с другой — смазывается противоречие между империализмом и развивающимися государствами. На задний план отходит то обстоятельство, что бедность и отсталость этих государств являются оборотной стороной богатства империалистических стран, что *империалистические государства несут полную ответственность за современное положение молодых национальных государств,* поскольку на протяжении долгого времени они эксплуатировали и грабили их.

Идеологи империализма и неоколониализма уже не берутся сегодня открыто отрицать необходимость индустриализации для освободившихся стран, но они всячески убеждают их в том, что индустриализация — дело трудное и рискованное, что проводить ее следует осторожно, постепенно переходя от мелких предприятий к созданию более крупных и отдавая предпочтение легкой промышленности. Возможность ускоренного развития тяжелой промышленности и технического перевооружения на этой основе всего народного хозяйства они отвергают. Развитие молодых государств, по их мнению, должно идти такими же путями, какими в свое время развивались Англия и другие индустриальные страны, то есть они должны пройти все этапы промышленного развития. Между тем в современной обстановке страны, приступающие к индустриализации, могут сразу заимствовать у более развитых стран передовую технику и организацию производства и таким путем ускорить свое развитие. Конечно, это возможно только при условии подлинной помощи со стороны промышленных стран. Но вся деятельность империалистических государств, в том числе и их «помощь», направлена на то, чтобы молодые государства оставались зависящими от иностранных капиталовложений и техники.

Раньше колонии и зависимые страны были только поставщиками сырья для развитых капиталистических стран. Теперь империалистические государства, чтобы сохранить отсталые страны в орбите капитализма, содействуют перестройке коло-

ниальной структуры экономики, ликвидации наиболее вопиющих остатков феодализма и других пережитков, задерживающих их развитие. Другими словами, империализм прилагает все усилия к тому, чтобы развивать в них капитализм. Таким путем империализм рассчитывает удержать развивающиеся страны под своим экономическим и политическим влиянием, сохранить их зависимость.

Эта новая неоколониалистская стратегия империализма не исключает военного подавления национально-освободительной революции: агрессивная война, которую ведут США во Вьетнаме, откровенная поддержка агрессивных действий Израиля против арабских народов, попытка удушения революции на Кубе — все это звенья этой стратегии, направленной на спасение капитализма в молодых развивающихся государствах.

Помощь Советского Союза и других социалистических государств освободившимся странам

Неоколониализму, являющемуся главной угрозой независимому развитию освободившихся стран, противостоит братская и бескорыстная помощь этим странам со стороны социалистических государств, которая облегчает молодым государствам борьбу за экономическую независимость и социальный прогресс.

Империалистические державы неохотно направляют свои капиталы и государственную помощь на создание тяжелой промышленности в развивающихся странах. Социалистические же государства свою помощь предоставляют в первую очередь для строительства предприятий тяжелой промышленности. Они содействуют созданию в развивающихся странах топливно-энергетической, металлургической и машиностроительной базы, охотно помогают в организации отраслей, производящих товары для населения. В настоящее время один только Советский Союз имеет соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве с 39 развивающимися странами Азии, Африки и Латинской Америки, в которых построено и уже вступило в строй почти 330 предприятий. Общая сумма долгосрочных кредитов, предоставленных Советским Союзом на цели экономического развития, составляет свыше 5 миллиардов рублей. Около 70% всех средств идет на развитие промышленности. Строящиеся социалистическими государствами предприятия оснащаются самым современным оборудованием и применяют новейшие технологические методы. Как правило, каждое такое предприятие, вступив в строй, дает значительную часть национальной продукции соответствующего вида. Например, построенный с помощью Советского Союза Бхилайский металлургический завод выпускает 30% общего производства чёрного металла в Индии.

Асуанская ГЭС, построенная при экономическом и техническом содействии СССР, будет давать ежегодно в 2 раза больше энергии, чем сейчас дают все электростанции ОАР.

Очень важны для развивающихся стран условия, на которых предоставляется экономическая помощь. Кредиты Советского Союза и социалистических государств погашаются, как правило, поставками товаров или местной валютой. В последнем случае фактически тоже закупаются местные товары, что позволяет молодым государствам увеличить сбыт своей продукции. Это очень важно для них, так как на мировом рынке им трудно конкурировать с другими производителями. Кредиты предоставляются на 12—15 лет, то есть на такой срок, в течение которого заканчивается строительство предприятия и выплата кредитов может происходить уже из продукции предприятия. К тому же процентная ставка очень невысока — 2,5—3% в год. Нельзя не подчеркнуть, что эти льготные условия, предоставляемые Советским Союзом и другими социалистическими государствами, заставляет и империалистические страны снижать процентные ставки по своим кредитам.

Весьма важным видом помощи социалистических государств является содействие в подготовке национальных кадров для экономики и культуры развивающихся стран. Эта подготовка осуществляется как на месте, в процессе строительства и освоения того или иного объекта, так и в высших учебных заведениях СССР и других социалистических государств, а также путем строительства учебных заведений в развивающихся странах. Один только Советский Союз построил и строит свыше 100 учебных заведений — институтов, техникумов, технических и средних школ и учебных центров. Для развивающихся стран создание собственной национальной интеллигенции является важнейшей задачей, и братская помощь социалистических государств облегчает им решение этой задачи.

Таким образом, объем, характер и условия экономической помощи, оказываемой мировой социалистической системой странам, борющимся за экономическую независимость, укрепляет их позиции по отношению к империализму, помогает противостоять неоколониализму. Народы этих стран на собственном опыте убеждаются в том, кто их подлинный друг.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. В чем заключаются особенности современной национально-освободительной революции и каковы ее движущие силы?

2. Почему задача завоевания экономической независимости освободившихся стран выдвигается на первый план?
3. В чем преимущества некапиталистического пути развития освободившихся стран?
4. Что такое неоколониализм?
5. В чем значение помощи Советского Союза и других социалистических государств развивающимся странам?

СОЦИАЛИЗМ И КОММУНИЗМ

ГЛАВА VIII

ВОЗНИКНОВЕНИЕ И ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ХОЗЯЙСТВА

1. Переходный период от капитализма к социализму

Необходимость и сущность переходного периода от капитализма к социализму

Основное содержание современной эпохи развития человеческого общества составляет революционный переход от капитализма к социализму.

Каким путем происходит этот переход? Мы уже знаем, что капитализм стихийно складывался в недрах предшествующего ему строя — феодализма. Социализм же не может развиться внутри капитализма. Чем это объясняется?

Переход к социализму означает окончательную ликвидацию всех форм эксплуататорской частной собственности и полное уничтожение всякой эксплуатации человека человеком. Экономическая основа социализма — общественная собственность не может стихийно сложиться и развиваться в недрах капиталистического строя. В недрах капитализма вызревают лишь материальные и духовные предпосылки социализма. Пролетариат не может до завоевания политической власти организовать общественное хозяйство, так как все основные средства производства находятся в руках буржуазии. А она, как известно из исторического опыта, не намерена добровольно уступать свои экономические и политические привилегии.

Следовательно, для построения социализма нужна общественная сила, способная заставить буржуазию отдать народу средства производства. Такой силой может быть только государственная власть, перешедшая в руки народа, возглавляемого рабочим классом. *Установление власти народа, диктатуры пролетариата, является непременным условием построения социализма.*

Однако само по себе завоевание власти еще не означает перехода к социализму. Для того чтобы осуществить этот переход, необходимы глубокие преобразования в народном хозяйстве, в общественных отношениях, в идеологии и культуре.

Именно поэтому для построения социализма необходима целая историческая эпоха, которая только начинается с установления новой власти. Эта эпоха и составляет *переходный период от капитализма к социализму.* В течение этого периода осуществляется социалистическая революция, то есть революционная замена капиталистического способа производства социалистическим. В замене капитализма социализмом состоит сущность переходного периода.

Экономические уклады и классы в переходный период

Первым шагом на этом пути является превращение основных средств производства в общественную собственность. Пролетарское государство осуществляет *социалистическую национализацию* фабрик, заводов, шахт, средств транспорта и связи, банков, внешней торговли и других командных высот экономики. Конкретные формы национализации могут быть различными, но результат всех их одинаков — обращение основных средств производства в государственное достояние, в собственность народа. Тем самым кладется начало *социалистическому укладу,* в который входят наряду с национализированными и вновь построенными государственными предприятиями коллективные хозяйства в деревне и кооперативы ремесленников. Укладом называется та или иная форма производственных отношений в том случае, когда она не является единственной, а сосуществует наряду с другими формами.

Национализация основных средств производства, превращение их в общенародную собственность лишь первые шаги на пути строительства социализма. Во многих сферах экономики сохраняется частная собственность. Сохраняется частная собственность мелких и многих средних капиталистов в промышленности, торговле и особенно в сельском хозяйстве (частнохозяйственный капитализм), а также частная собственность миллионов мелких товаропроизводителей — крестьян, ремесленников и мелких торговцев, ведущих хозяйство на основе частной трудовой собственности, не эксплуатирующих чужого труда (мелкое товарное производство).

Другими словами, наряду с социалистическим укладом временно сохраняются и старые формы хозяйства. Кроме того, в экономике ряда стран в переходный период имеются остатки патриархального уклада (мелкое натуральное хозяйство) и госкапитализм (капиталистические предприятия, находящиеся под непосредственным экономическим контролем социалистического государства).

Многоукладность экономики — характерное явление для каждой страны, ступившей на путь социалистического развития. В любой стране при переходе от капитализма к социализму будут иметь место социалистический уклад,

остатки капитализма и мелкое товарное производство. Это *основные* уклады экономики переходного периода.

Ведущим укладом является социалистический, ибо он опирается на государственную власть, охватывает решающие средства производства и представляет собой новую, более прогрессивную форму экономики, развивающуюся на основе экономических законов социализма, которые возникают вместе с образованием этого уклада.

В соответствии с тремя основными укладами в переходный период существуют три класса: рабочий класс, крестьянство и буржуазия, из которых два первых являются основными.

Многоукладность экономики определяет и *основное противоречие переходного периода — противоречие между умирающим капитализмом и рождающимся социалистическим обществом.* В ходе разрешения этого противоречия неизбежна острая классовая борьба. Это прежде всего ожесточенная борьба между рабочим классом и буржуазией по принципу «кто — кого», борьба за вытеснение и ликвидацию остатков капитализма, за уничтожение остатков эксплуатации человека человеком, за привлечение на свою сторону крестьянства, за построение социализма.

Ленинский план построения социализма и его осуществление

В. И. Ленин еще до победы Великой Октябрьской социалистической революции разработал программу важнейших экономических преобразований, необходимых для построения социализма. В дальнейшем, опираясь на практику, он постоянно уточнял и развивал основные идеи о закономерностях социалистического строительства.

Естественно, что ленинский план отражал прежде всего задачи и особенности построения социализма в СССР. Но вместе с тем он имеет огромное международное значение, ибо «русский образец, — говорил В. И. Ленин, — показывает *всем* странам кое-что, и весьма существенное, из их неизбежного и недалекого будущего» [1].

Главными звеньями ленинского плана построения социализма являются: социалистическая индустриализация страны, социалистические преобразования в сельском хозяйстве, осуществление культурной революции.

Ленинский план построения социализма начал претворяться в жизнь с первых же дней установления Советской власти. Но гражданская война и иностранная интервенция прервали его осуществление. Советское государство вынуждено было перейти к *политике «военного коммунизма».*

После окончания войны и изгнания интервентов была введена *новая экономическая политика* (нэп). Она означала

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 41, стр. 4.

переход к экономической смычке рабочего класса и трудящегося крестьянства при широком использовании товарно-денежных отношений. Это была политика, рассчитанная на победу социализма над капитализмом.

В годы нэпа, укрепив союз с крестьянством и восстановив разрушенное войной хозяйство, советский народ непосредственно приступил к построению социалистической экономики, созданию материально-технической базы социалистического общества.

Материально-техническая база социализма — это крупное машинное производство, господствующее в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, на транспорте и в других отраслях народного хозяйства, основанное на социалистической общественной собственности на средства производства.

Построение материально-технической базы, соответствующей социалистическому обществу, — важнейшая экономическая задача, осуществляемая в переходный период. Ее создание происходит прежде всего в ходе социалистической индустриализации.

Социалистическая индустриализация — это такое развитие крупной промышленности, и в первую очередь тяжелой индустрии, которое обеспечивает социально-экономическую перестройку всех отраслей народного хозяйства. Она позволяет на базе передовой машинной техники достичь значительного повышения производительности общественного труда, без чего невозможна полная победа социалистических производственных отношений.

Развитие промышленности сопровождалось ростом численности и культурно-технического уровня рабочего класса, являющегося ведущей силой социалистического преобразования общества.

Индустриализация в СССР осуществлялась исключительно быстрыми темпами. За десять с небольшим лет пришлось пройти тот путь, на который такие страны, как Англия, Франция, Германия, тратили многие десятилетия. В результате уже к 1940 году продукция промышленности СССР превысила уровень 1913 года в 7,7 раза, было создано много новых отраслей тяжелой индустрии — автомобильная, химическая, авиационная и др. Вступило в строй около 11 тысяч новых крупных промышленных предприятий.

Индустриализация СССР проводилась исключительно за счет внутренних средств и ресурсов. «*Индустриализация СССР — великий подвиг рабочего класса, всего народа,* — указывается в Программе КПСС, — который не жалел ни сил, ни средств, сознательно шел на лишения, чтобы вытащить страну из отсталости».

Для построения социализма требуется не только революционное преобразование промышленности, но и *социалистическая перестройка сельского хозяйства.*

Частная собственность помещиков и крупных сельских капиталистов ликвидируется в ходе национализации. На их месте в деревне возникают крупные социалистические хозяйства, основанные на государственной собственности, — совхозы, госхозы, народные имения и т. п. Однако их немного. Основной массой сельскохозяйственных производителей остаются крестьяне, главным образом середняки — мелкие товаропроизводители. Острой экономической необходимостью становится задача укрупнения хозяйств, что может быть достигнуто путем кооперации.

В. И. Лениным был разработан план приобщения крестьян к социализму. Он предусматривал постепенный переход к кооперативному хозяйству на основе оказания крестьянам всемерной помощи и поддержки со стороны рабочего класса, государства и партии. Этот переход осуществляется строго добровольно, по мере того как крестьяне убеждаются в преимуществах коллективного ведения хозяйства.

В результате осуществления социалистических преобразований в деревне на смену частнокапиталистической и мелкой частной крестьянской собственности приходит общественная собственность. Мелкое крестьянское хозяйство, неспособное к использованию современной техники и науки, уступает место крупному социалистическому производству, однотипному с обобществленной промышленностью.

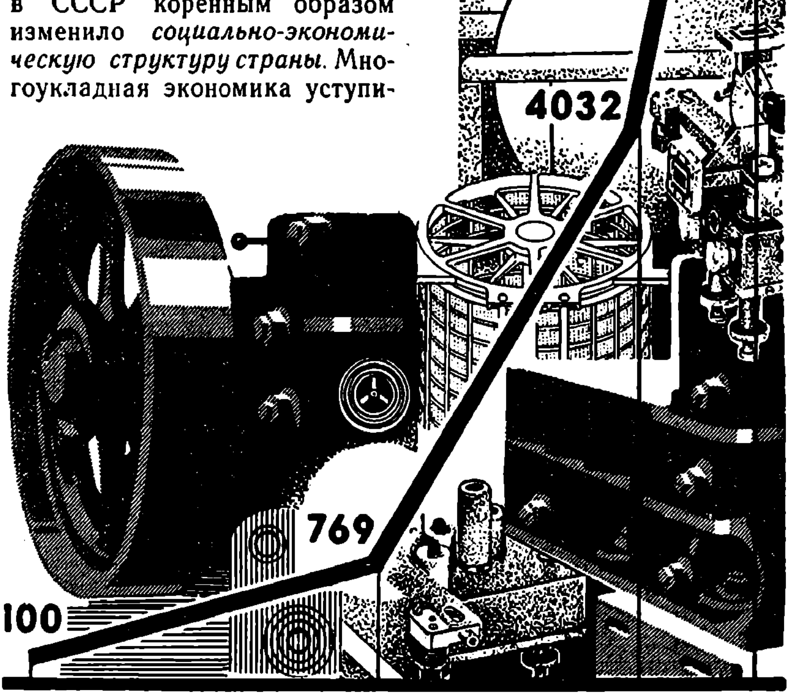
Уже к 1937 году в результате кооперирования доля социалистического сектора в валовой продукции сельского хозяйства СССР достигла 98,5%. Вместо 23,7 миллиона крестьянских хозяйств, имевшихся в стране в 1927 году, к 1938 году возникло 242 тысячи колхозов, не считая рыболовецких и промысловых кооперативных объединений.

Развитие социалистической экономики требует большого количества квалифицированных кадров. Эту проблему призвана решить *культурная революция.* Однако значение культурной революции не исчерпывается задачами подготовки квалифицированных кадров для промышленности, сельского хозяйства и других отраслей. Она означает идейное перевоспитание народных масс на основе марксизма-ленинизма, пролетарского интернационализма, новой, коммунистической идеологии и морали. В ходе ее осуществления поднимается общекультурный и производственно-технический уровень самых широких народных масс. Если в царской России из каждых четырех человек трое были неграмотными, то в 1939 году число грамотных среди населения в возрасте от 9 до 49 лет

составляло уже 87,4%. Число учащихся в школах в 1914 году составляло 9,6 миллиона, в 1940 году — уже 35,5 миллиона. Число же учащихся в вузах за 1914—1940 годы возросло более, чем в 6 раз.

Культурная революция дала возможность обеспечить промышленность, сельское хозяйство и другие отрасли народного хозяйства грамотными и образованными людьми, способными использовать современную науку и технику, умело бороться за торжество социализма.

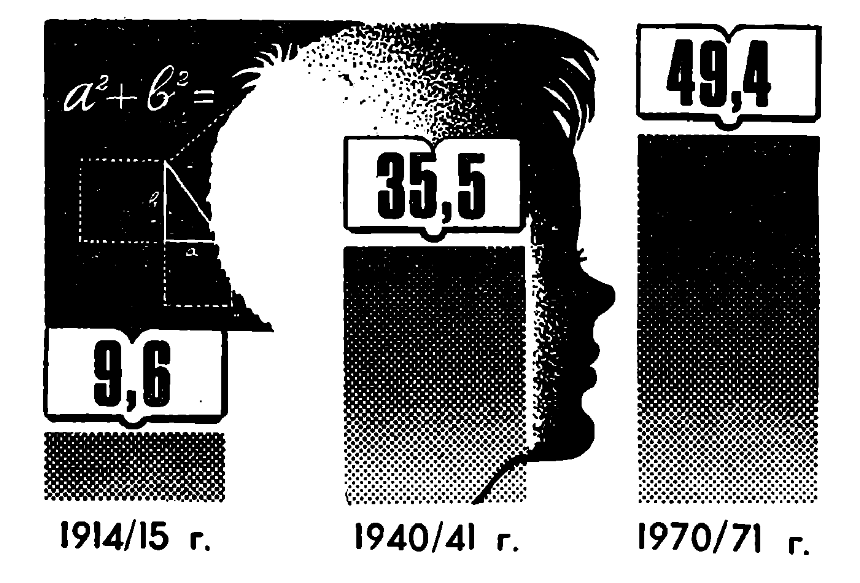
Осуществление ленинского плана построения социализма в СССР коренным образом изменило *социально-экономическую структуру страны.* Многоукладная экономика уступи-



РОСТ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В СССР

ЧИСЛЕННОСТЬ УЧАЩИХСЯ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ШКОЛАХ

(в миллионах человек)



ла место социалистической системе хозяйства. Уже к 1937 году доля социалистического хозяйства составляла: в национальном доходе — 99,1%, в валовой продукции промышленности — 99,8, в валовой продукции сельского хозяйства — 98,5%.

За невиданно короткие сроки двух первых пятилеток были созданы мощные производительные силы. Советский Союз по объему промышленного производства прочно занял первое место в Европе и второе в мире, уступая лишь США.

Коренным образом изменился и классовый состав населения. Исчезли паразитические классы, живущие за счет присвоения чужого труда. Все население страны превратилось в трудящихся.

Превращение социалистической системы хозяйства в безраздельно господствующую означало полную победу социализма. Однако эта победа не могла считаться окончательной, пока Советский Союз был в окружении более сильных капиталистических стран. На долю СССР в 1937 году приходилось менее 10% мировой промышленной продукции. Положение коренным образом изменилось с возникновением мировой социалистической системы. Эта система растет, укрепляется, все более превращаясь в решающий фактор

мирового развития. Теперь уже можно сказать, что социализм в нашей стране победил окончательно.

Единство и сплоченность стран социалистической системы надежно обеспечивают незыблемость завоеваний социализма в каждой стране.

Общие закономерности социалистической революции и строительства социализма

Как показал опыт строительства социализма в СССР и других странах социалистической системы, несмотря на различие условий при переходе от капитализма к социализму, имеют место *общие закономерности* этого процесса. К их числу относятся:

1) руководство трудящимися массами со стороны рабочего класса, ядром которого является марксистско-ленинская партия, в проведении пролетарской революции и установлении диктатуры пролетариата в той или иной форме;

2) союз рабочего класса с основной массой крестьянства и другими слоями трудящихся;

3) ликвидация капиталистической собственности и установление общественной собственности на основные средства производства;

4) постепенное социалистическое преобразование сельского хозяйства;

5) планомерное развитие народного хозяйства, направленное на построение социализма, на повышение жизненного уровня трудящихся;

6) осуществление социалистической революции в области идеологии и культуры и создание многочисленной интеллигенции, преданной рабочему классу, трудовому народу, делу социализма;

7) ликвидация национального гнета и установление равноправия и братской дружбы между народами;

8) защита завоеваний социализма от покушений внешних и внутренних врагов;

9) солидарность рабочего класса данной страны с рабочим классом других стран — пролетарский интернационализм.

XXIV съезд КПСС отметил, что общность социального строя, совпадение коренных интересов и целей народов социалистических стран позволяют при правильной политике марксистско-ленинских партий неуклонно двигать вперед дело развития и укрепления мировой социалистической системы. «С новой силой, — говорится в резолюции XXIV съезда партии, — подтверждается правильность ленинского положения о том, что для успешного строительства социализма необходимо исходить из общих закономерностей социалистического строительства, а также учитывать конкретные особенности каждой страны».

Особенности строительства социализма в отдельных странах

В различных странах эти общие закономерности перехода к социализму проявляются по-разному. Все зависит от конкретно-исторических условий (экономических, национальных, культурных), а также от соотношения классовых сил внутри страны и на мировой арене, которые видоизменяют формы и методы осуществления общих закономерностей.

Возьмем для примера кооперирование сельского хозяйства. Ясно, что без него построить социализм нельзя. Однако из этого вовсе не следует, что во всех странах оно должно осуществляться одинаковыми методами, в одни и те же сроки, в одинаковых формах. Так, в России крестьянская частная собственность на землю до революции не получила широкого распространения. Земля была общинная, «мирская». И крестьяне в ходе революции требовали ее национализации. Поэтому одним из первых декретов Советской власти земля была объявлена общенародным достоянием.

Другие условия, например, в Болгарии. Там крестьяне более сотни лет являлись частными собственниками земли. Поэтому они были против немедленной и полной национализации всей земли, и кооперирование сельского хозяйства происходило при наличии частной собственности крестьян на землю. В кооператив крестьянин приходил со своей землей. В результате там и формы кооперативов другие, чем у нас, и распределение продукции имеет свои особенности.

То же самое можно сказать и о культурной революции. Зачем, скажем, к примеру, в какой-то стране устраивать ликбезы, если практически нет неграмотных. А вот открыть дорогу трудящимся к управлению производством и государством, к вершинам науки и искусства, создать собственную народную интеллигенцию придется в любом социалистическом государстве.

В современную эпоху, являющуюся переходной к социализму, когда капиталистический мир в целом созрел для социалистической революции, существуют еще страны, в которых капитализм не получил сколько-нибудь значительного развития, где господствуют докапиталистические формы производства. Это главным образом африканские и азиатские страны, еще недавно бывшие колониями империалистических государств. Уровень экономического развития этих стран исключительно низок вследствие длительного хозяйничанья в них империалистов. Изгнав иностранных империалистов, они завоевали государственную независимость.

В современных условиях, опираясь на помощь мировой системы социализма, а также пролетариат развитых стран, народы молодых развивающихся государств могут стать на

некапиталистический путь развития. Сегодня в Азии и Африке уже немало стран, ставших на этот путь. Некапиталистический путь подготавливает необходимые условия для перехода к социалистическому развитию. Большую помощь в этом переходе им оказывает тесное экономическое и политическое сотрудничество со странами социалистической системы. Естественно, что строительство социализма в этих странах также будет иметь свои национальные особенности.

В общих закономерностях сформулирована сущность марксистско-ленинского учения о переходе к социализму в современных условиях. Забвение или отрицание их есть ревизионизм, извращение основных положений марксизма-ленинизма. Напротив, игнорирование национальных особенностей в осуществлении общих закономерностей, слепое копирование опыта других стран без учета национальной и исторической обстановки есть догматизм, также ничего общего не имеющий с марксизмом-ленинизмом.

Критика антимарксистских концепций перехода к социализму

Правые оппортунисты, отрицающие революционный характер перехода к социализму, выдвинули теорию постепенного «врастания» капитализма в социализм. Отрицая классово-антагонистическую природу капитализма, они утверждают, что якобы в недрах капитализма стихийно и мирно вызревают социалистические производственные отношения и капитализм, мол, уже постепенно превращается в социализм.

Однако, как мы уже выяснили, для перехода к социализму требуется превращение всех решающих средств производства в общенародную собственность. При капитализме же они находятся в частных руках капиталистов и их объединений. Власть также находится в их руках. Спрашивается: кто же будет обобществлять производство? Уж не сами ли капиталисты добровольно передадут свои земли, фабрики и заводы в собственность народа? Чтобы заставить буржуазию передать средства производства народу, нужно прежде всего изъять у нее политическую власть и, используя ее, обобществить средства производства.

Другое дело — каким путем рабочий класс возьмет в свои руки политическую власть. Догматики утверждают, что это можно сделать только путем вооруженного восстания и гражданской войны. Опыт же истории показывает, что при определенных условиях это может произойти и мирными средствами. Так, например, перешла власть в руки рабочего класса в ряде европейских стран социализма.

В противоположность «левым» оппортунистам, правые ревизионисты признают только мирный путь перехода к социа-

лизму — путь реформ, отвергая как необходимость революционного преобразования капитализма, так и возможность завоевания политической власти народом с помощью вооруженного восстания.

Обе эти неправильные, антимарксистские концепции играют на руку буржуазии, разоружая рабочий класс в борьбе за социализм.

Оппортунисты извращают и самую сущность переходного периода. Правые социал-демократы и некоторые ревизионисты объявляют переходным периодом современный государственно-монополистический капитализм. «Левые» проповедуют теории, согласно которым к высшей фазе коммунизма можно перейти в считанные годы, с помощью «большого скачка», минуя социализм. В связи с этим китайские доктринеры, например, объявляют буржуазными товарно-денежные отношения, принцип распределения по труду и т. п. Попытки применить подобные теории на практике сдерживают темпы построения социализма, наносят немалый ущерб экономике.

2. Общественная собственность на средства производства

Коренные преимущества социалистической системы хозяйства

Победа социалистической системы хозяйства в нашей стране означала переход к новой, высшей системе общественных отношений. Ликвидация частнокапиталистической собственности и установление общественной собственности на средства производства означает полную и окончательную ликвидацию эксплуатации человека человеком. Трудящиеся массы становятся единственными хозяевами своей страны.

Рабочий класс, некогда лишенный средств производства и подвергавшийся жестокой эксплуатации, превратился в ведущую и руководящую силу общества. Крестьянство из класса мелких товаропроизводителей, нищих и неграмотных, превратилось в новый класс, ведущий хозяйство на основе коллективной собственности с использованием современной техники. Изменилась и интеллигенция. В большинстве своем она состоит из выходцев из среды рабочего класса и крестьянства.

Возникла общность интересов всех классов и социальных групп. Все слои общества одинаково заинтересованы в дальнейшем развитии социалистического общества, в повышении производительности труда, в развитии материально-технической базы социализма. В этом состоит коренное преимущество социализма над капитализмом, так как рост и совершенствование общественного производства подчинены здесь не

целям наживы кучки эксплуататоров-капиталистов, а повышению благосостояния всех членов общества — самих трудящихся.

Победа социализма положила конец стихийному и анархичному развитию производства с неизбежно присущими капитализму кризисами, безработицей и империалистическими захватническими войнами, ведущими к порабощению одних народов другими. Социалистическое хозяйство развивается планомерно, обеспечивая всем трудящимся полную занятость, рост благосостояния и равные права всем народам и нациям. Господство общественной собственности приводит к установлению социалистических отношений в процессе производства, распределения, обмена и потребления.

Ликвидация капиталистических производственных отношений устранила основное противоречие капитализма — противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения. Общественному характеру производства в социалистическом обществе соответствует и общественная собственность. Этим открывается полный простор развитию производительных сил. Создается возможность правильной научной организации труда и быстрого развития и совершенствования социалистического производства. Об этом можно судить по сравнению темпов промышленного развития нашей страны с темпами развития промышленности цитадели современного капитализма — США. Так, за период с 1918 по 1968 год темпы роста промышленности СССР составляли 9,9% в год, а в США — всего лишь 3,7%.

Сущность социалистической собственности на средства производства

Общественная собственность на средства производства — экономическая основа социализма. В новом обществе ни один гражданин не может единолично владеть ни шахтой, ни заводом, ни железной дорогой. Все граждане страны становятся равноправными членами общества. Директор завода, инженер и каждый рабочий находятся в одинаковых отношениях к средствам производства. Так же и в колхозе, где и председатель, и рядовой колхозник в отдельности не владеют колхозными средствами, а все вместе являются их собственниками.

Буржуазные экономисты в понятия «Завод принадлежит капиталисту», «Мой дом» и т. п. вкладывают смысл, будто бы собственность — это отношение между людьми и вещами. Но это совершенно неверно. Собственность не отношение между человеком и вещью, а отношения между людьми. Собственность — это общественные отношения людей по поводу присвоения средств производства и производимого продукта.

Господство общественной собственности в социалистическом обществе означает, что здесь складываются совершенно новые, отличные от капитализма отношения между людьми по поводу пользования, владения и распоряжения средствами производства.

В стране, где господствует общественная собственность, нет и не может быть классов, лишенных средств производства, таких, как пролетариат при капитализме. Все люди работают на предприятиях, принадлежащих не капиталистам или помещикам, а самим трудящимся. Поэтому сами они присваивают и произведенный продукт. Здесь нет и не может быть эксплуатации человека человеком. Отношения между людьми выступают как отношения сотрудничества и товарищеской взаимной помощи.

Общественная социалистическая собственность первоначально возникает двумя путями: путем национализации крупной частной собственности капиталистов и помещиков и путем кооперирования, то есть добровольного объединения хозяйств крестьян, ремесленников и кустарей. Поэтому при социализме она существует в двух основных формах.

Ведущая роль общенародной собственности

Важнейшей и ведущей формой социалистической собственности является государственная, общенародная собственность. Она представляет собой всенародное достояние. Все граждане социалистической страны в равной мере ее хозяева. Распоряжается ею социалистическое государство, то есть орган, представляющий весь народ.

Государственной собственностью в СССР являются: земля, ее недра, леса, воды, фабрики, заводы, шахты, железнодорожный, водный и воздушный транспорт, средства связи, банки, основной жилищный фонд в городах, коммунальные предприятия, школы, больницы и т. п., а в сельском хозяйстве — совхозы, мелиоративные станции и т. д. Вся земля является государственной собственностью только в Советском Союзе и в МНР. В других странах социализма основная масса сельскохозяйственных земель принадлежит отдельным крестьянам или кооперативам.

Наличие государственной собственности на фабрики и заводы не противоречит тому, что отдельные предприятия выступают как самостоятельные хозяйственные единицы, владеющие средствами производства, которыми их наделяет государство. С помощью такого относительного обособления предприятий полнее сочетаются личные, коллективные и общенародные интересы. Это выгодно как всему обществу, так и работникам данного предприятия.

Из двух форм социалистической собственности *ведущей* является государственная. Объясняется это рядом причин. Во-

первых, тем, что она представляет более высокую степень обобществления производства. Здесь один собственник — государство, весь народ. Все граждане находятся в равном положении в отношении средств производства. В отдельности никто не является владельцем завода, а все вместе — собственники всех заводов и фабрик, земель, лесов и т. д. Во-вторых, она распространяется на главные средства производства, от которых зависит развитие экономики всей страны и уровень жизни всех граждан. В-третьих, она абсолютно преобладает в народном хозяйстве. На ее долю в СССР приходится около 90% всех основных производственных фондов страны.

Все это определяет ведущую роль государственной собственности. Поэтому важнейшей обязанностью всех граждан — и рабочих, и служащих, и колхозников — является всемерное укрепление и развитие государственной собственности.

Кооперативно-колхозная собственность

Вторая форма социалистической собственности — *кооперативно-колхозная.* В отличие от государственной она является не общенародной, а групповой. Колхозные средства производства — тракторы, сельхозмашины, рабочий и продуктивный скот, производственные постройки и т. д. — принадлежат членам данного колхоза. Поэтому и произведенная продукция здесь полностью принадлежит колхозу. Он продает государству хлеб, мясо и другие продукты по утвержденному плану и плановым ценам.

Колхозно-кооперативная собственность по своей природе также является социалистической. Она обеспечивает равное отношение членов данной кооперации к средствам производства и исключает эксплуатацию человека человеком.

Представление о том, что колхозная собственность якобы уже изжила себя, ошибочно. В колхозах заложены огромные возможности, которые еще не полностью используются. Отставание некоторых колхозов объясняется не пороками колхозно-кооперативной собственности, а недостатками, ошибками, имевшими место в планировании и управлении сельским хозяйством, а также недостаточным обеспечением этих хозяйств новыми машинами, удобрениями, запасными частями к машинам и т. п.

Обе формы общественной собственности непрерывно развиваются и совершенствуются в процессе социалистического строительства. Существующая в настоящее время в социалистических странах государственная и кооперативная собственность многократно превышает первоначально возникшую.

При социализме может существовать также мелкая частная трудовая собственность крестьян-единоличников, кустарей и ремесленников. Постепенно и добровольно через кооперирование она преобразуется в социалистическую. В настоящее

время в СССР мелкой частной трудовой собственности почти совсем нет. Но в ряде других социалистических стран (например, в Польше, Югославии и др.) она существует в значительных размерах.

Личная собственность при социализме

Господство общественной собственности на средства производства не отрицает личную собственность трудящихся. *Личная собственность — это присвоение продуктов труда отдельным человеком или семьей для удовлетворения своих личных материальных и духовных потребностей.*

Буржуазная пропаганда отождествляет личную и частную собственность. Она пытается, с одной стороны, объявить частную собственность вечной категорией, а с другой — клевещет на социалистический строй, будто он, ликвидируя частную собственность, уничтожает и личную собственность граждан. В действительности же социализм, уничтожая капиталистическую частную собственность, ликвидирует лишь возможность эксплуатировать чужой труд и безвозмездно присваивать его результаты. Социализм не уничтожает личной собственности, но он меняет ее характер.

Личная собственность граждан при социализме неразрывно связана с социалистической. Источником образования личной собственности трудящихся являются их трудовые доходы. Заработная плата рабочих и служащих, доходы колхозников, а также все, что они купят на эти доходы, — их личная собственность. Предметы, находящиеся в личной собственности их владельцев, они могут потребить сами, подарить, продать, передать по наследству.

Рост личной собственности граждан зависит от развития общественного хозяйства, от приумножения государственной и колхозно-кооперативной собственности. Государство охраняет личную собственность граждан, но в то же время оно пресекает чуждые социализму попытки стяжательства и использования личной собственности для присвоения чужого труда.

Основным объектом личной собственности являются предметы потребления. Но в личной собственности могут быть и некоторые средства производства. Так, например, больше половины семей имеют швейные машины. У любителей мастерить всегда найдутся напильники, рубанки и другой инструмент. Большинство проживающих в сельской местности имеют корову или козу и различный сельскохозяйственный инвентарь. Все это средства производства. Но находятся они не в частной, а в личной собственности.

Личное подсобное хозяйство способствует более полному удовлетворению потребностей сельских жителей. Оно освобождает торговую сеть от излишних расходов, связанных с

завозом в сельскую местность продуктов сельского же производства. Подсобное хозяйство дает некоторое количество продуктов и для городского рынка, чем улучшается снабжение городского населения.

Со временем подсобные хозяйства исчезнут. Но их нельзя «отменить» или «запретить». Они пока что необходимы. Они отомрут тогда, когда развившееся общественное хозяйство колхозов и совхозов сделает их невыгодными и ненужными. Никому не придет в голову держать корову, если молоко, масло и мясо можно будет в достатке купить в любом магазине и обходиться все это будет дешевле, чем в своем подсобном хозяйстве.

Критика антимарксистских измышлений о социалистической собственности

Ревизионисты заявляют, что государственная общенародная собственность как господствующая форма если и пригодна, то только для отсталых, слаборазвитых стран, а для промышленно развитых она уже является помехой, порождающей бюрократический аппарат в управлении и мешающей эффективному ведению хозяйства. Они утверждают, что государственная социалистическая собственность не является общественной и не уничтожает эксплуатации наемного труда, что подлинно социалистической является лишь групповая собственность рабочих на предприятиях. Эти теоретики игнорируют положение В. И. Ленина о том, что групповая кооперативная собственность является социалистической лишь тогда, когда решающие средства производства находятся в общенародной собственности. Великие достижения в области экономики, культуры и жизненного уровня народа, которыми по праву гордится Советский Союз, получены в стране, где ведущая роль в хозяйстве принадлежит государственной собственности. Она порождает возможность планомерного ведения хозяйства и устраняет анархию и конкуренцию.

В противоположность правым оппортунистам, «левые» обрушивают огонь «критики» против личной собственности трудящихся. Они всерьез уверяют, что рост благосостояния народа означает буржуазное перерождение рабочего класса. Подобные «теории» лишь на руку буржуазии. Они порочат социалистический строй, призванный повышать жизненный уровень масс.

3. Общественный труд при социализме

Что такое социалистический труд

Труд является вечным и непременным условием существования человеческого общества. Все материальные и духовные ценности, которыми располагает общество, созданы человеческим трудом.

Однако в каждом обществе труд имеет свои особые, специфические черты, которые зависят от господствующей формы собственности. Труд раба, лишенного всякой собственности, отличался от труда крепостного крестьянина, работающего на своем наделе, а тем более от труда наемного рабочего в капиталистическом производстве. При социализме труд свободного рабочего, коллективного собственника средств производства, в корне отличен от всех предшествующих ему видов труда.

Мы уже говорили, что при социализме нет эксплуатации человека человеком. Рабочий, будучи собственником средств производства, не нуждается в продаже своей рабочей силы капиталисту. Он работает на принадлежащих обществу (а значит, и ему) заводах, фабриках и учреждениях.

Коренным образом изменяется положение трудящихся в производстве, а вследствие этого и их отношение к труду. Ярким проявлением нового характера труда является творческая активность масс, присущая социалистическому обществу. Социализм предоставляет безграничные возможности проявления физических и духовных способностей каждого человека. Говоря о новом характере труда при социализме, В. И. Ленин писал, что здесь «впервые после столетий труда на чужих, подневольной работы на эксплуататоров является возможность *работы на себя,* и притом работы, опирающейся на все завоевания новейшей техники и культуры»[1].

Право на труд и обязанность трудиться

Во всех классово-антагонистических формациях труд обязателен лишь для неимущих. Чрезмерный труд одних служит там основой праздности, безделья и паразитического существования других, тех, кому принадлежат средства производства. В течение многих веков люди смотрели на труд как на проклятие, наказание, якобы ниспосланное на них богом.

Превращение средств производства в общественную собственность ликвидирует условия, когда одна часть общества может жить за счет другой, не участвуя в общественно полезном труде. Социалистическое общество — общество трудящихся. Общественно полезный труд становится для каждого трудоспособного члена общества обязательным условием получения средств к жизни. Кто уклоняется от участия в общественно полезном труде, тот лишается права на получение предметов потребления.

«Кто не работает, тот не ест» — таков принцип социализма. В. И. Ленин подчеркивал, что в этой простой и очевиднейшей истине — основа социализма, неискоренимый источник его

---

[1] *В. И. Ленин,* Полн. собр. соч., т. 35, стр. 196.

силы, залог окончательной победы. Всеобщность и обязательность труда — важное преимущество социализма, одна из предпосылок более высоких темпов его развития по сравнению с капитализмом.

Обязательность труда при социализме неразрывно связана с правом каждого на труд. Это право закреплено и гарантировано конституциями социалистических стран. Гарантированное право на труд — величайшее завоевание трудящихся.

Капитализм по самой своей природе не может обеспечить полную занятость трудящихся. Неизбежным его спутником является безработица. Социализм ликвидирует это зло. Право на труд здесь обеспечивается прежде всего самой плановой социалистической системой хозяйства, неуклонным ростом производства, отсутствием кризисов.

Трудящиеся при социализме не знают страха безработицы, они уверены в своем завтрашнем дне. М. Горький писал, что перед нашей молодежью нет вопроса о работе, она ставит перед собой лишь вопрос о выборе профессии. Неуклонный рост производства, технический прогресс здесь сочетаются с полной занятостью всех трудоспособных членов общества.

Материальные и моральные стимулы к труду

В социалистическом обществе возникают свои методы привлечения людей к труду и его стимулирования. Трудящийся при социализме работает не на эксплуататоров, а на себя, на свое общество. Здесь уже не богатство и не знатность определяют положение, занимаемое человеком в обществе, а его отношение к труду, способности, трудовые успехи. При социализме, впервые в истории, самыми известными и почетными людьми становятся те, кто честно и добросовестно трудится, умножает общественное богатство. В социалистическом обществе, кто первый в труде, тому слава везде.

Все это коренным образом изменяет отношение людей к труду, порождает трудовой энтузиазм, социалистическое соревнование. «Трудиться на благо своего народа, — пишет знатная текстильщица страны, Герой Социалистического Труда Ю. Вечерова, — это не только наш гражданский долг, но и самое большое счастье. Разве не радостно сознавать, что твой труд полезен, нужен людям, что ты живешь интересами своего коллектива, своего народа!»

Моральные стимулы к труду превращаются в огромную движущую силу развития общества. Большую роль поэтому играют различные формы морального поощрения (объявление благодарности, занесение на Доску почета, награждение почетными грамотами, орденами и медалями, присвоение звания Героя Социалистического Труда и т. д.).

В то же время важнейшее значение в социалистическом обществе имеет использование материальных стимулов, обеспечение материальной заинтересованности людей в результатах личного труда, в повышении эффективности всего общественного производства.

Материальная заинтересованность обеспечивается прежде всего через распределение по труду, которое ставит заработок каждого работника в зависимость от количества и качества его труда в общественном производстве. Важное значение имеет также последовательное проведение хозяйственного расчета, увеличение выплат и льгот из общественных фондов потребления, улучшение условий труда и т. д.

На XXIV съезде партии подчеркивалась необходимость дальнейшего совершенствования системы материального стимулирования. «Необходимо, — говорил А. Н. Косыгин, — полнее сочетать индивидуальную и коллективную заинтересованность, интересы отдельного работника, предприятия и всего общества, с тем чтобы воспитывать в людях отношение к труду на благо общества как к своей первейшей обязанности и главному источнику повышения благосостояния».

Материальные и моральные стимулы органически взаимосвязаны и используются для повышения эффективности производства, в интересах всего общества и каждого трудящегося, в целях построения социализма и коммунизма.

Социалистическая дисциплина труда

Совместный труд невозможен без дисциплины труда, соблюдения определенных правил и норм поведения. Укрепление дисциплины труда — непременное условие повышения его производительности. Недисциплинированность, халатность, небрежность отдельных работников на производстве снижают общие достижения коллектива, ведут к непроизводительным потерям рабочего времени, выпуску продукции низкого качества. Борьба за укрепление дисциплины труда — важная форма воспитания коммунистического отношения к труду, преодоления пережитков прошлого в сознании людей.

Соблюдение и укрепление дисциплины труда при социализме отвечает коренным интересам трудящихся и является их кровным делом. Социалистическая дисциплина труда — это сознательная дисциплина самих трудящихся. «Коммунистическая организация общественного труда, к которой первым шагом является социализм, — подчеркивал В. И. Ленин, — держится и чем дальше, тем больше будет держаться на свободной и сознательной дисциплине самих трудящихся...»[1]

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 39, стр. 14.

В создании и укреплении социалистической дисциплины труда огромная роль принадлежит методам убеждения, идейно-воспитательной работе. Трудно переоценить также значение социалистического соревнования, правильной организации заработной платы, нормирования труда.

Социалистическая организация труда не исключает и методов принуждения по отношению к злостным нарушителям трудовой дисциплины. По словам В. И. Ленина, всякая слабость, сентиментальничанье в отношении к лодырям, рвачам, прогульщикам — преступление перед социализмом.

На современном этапе коммунистического строительства, когда бурно развивается наука и техника, возрастают масштабы производства, углубляется разделение труда, внедряется новая система управления народным хозяйством, еще более необходимы, чем прежде, дисциплина и организованность. Решающая роль в борьбе за укрепление дисциплины и самодисциплины, порядка на производстве и в общественных местах принадлежит самим трудящимся.

Необходимый и прибавочный труд при социализме

Социалистическое производство осуществляется во имя человека, ради удовлетворения его материальных и духовных потребностей. Но труд работников и при социализме не может ограничиться лишь созданием жизненных благ, поступающих в их личное потребление. Наряду с этим труд должен создавать продукт, который требуется для расширения производства, а также для удовлетворения ряда других общественных потребностей. Поэтому и при социализме труд объективно подразделяется на необходимый и прибавочный.

Но это деление выражает принципиально иные производственные отношения, чем при капитализме. Там результаты прибавочного труда безвозмездно присваиваются капиталистами. Необходимый и прибавочный труд в социалистическом обществе — это труд на себя, на свое общество. Продукт как необходимого, так и прибавочного труда при социализме принадлежит всему обществу и используется в интересах общества и каждого его члена. Тем самым устраняется антагонистическое противоречие между необходимым и прибавочным трудом.

Необходимым трудом создается необходимый продукт, который поступает непосредственно в личное потребление трудящихся, на удовлетворение их материальных и духовных потребностей. За счет необходимого продукта удовлетворяются потребности тружеников производства в продуктах питания, одежде, обуви и других предметах потребления, которые приобретаются на заработную плату. Обеспечивается медицинское обслуживание работников, их обучение, культурно-бытовое

обслуживание и т. д. Размеры необходимого продукта по мере развития социалистического производства, повышения производительности труда увеличиваются.

Прибавочный труд создает прибавочный продукт, который используется для расширения производства, образования резервов, обеспечения ряда совместных нужд, таких, как управление, оборона страны, содержание престарелых, инвалидов и т. д. В. И. Ленин подчеркивал, что при социализме прибавочный продукт идет всем трудящимся, и только им. Увеличение прибавочного продукта на основе роста производительности труда обеспечивает расширение и техническое совершенствование производства, что позволяет более полно и всесторонне удовлетворять потребности людей. В конечном счете продукт всего труда нужен для общества в целом и каждого его члена и используется в их интересах.

4. Экономические законы социализма

Особенности действия экономических законов социализма

Экономические законы социализма, как и любого другого общественного строя, носят *объективный характер*. Господство общественной собственности на средства производства не устраняет объективности экономических законов, а лишь видоизменяет характер их действия и дает возможность обществу использовать их в интересах трудящихся.

В чем же состоит особенность действия экономических законов при социализме? Чтобы лучше понять ее, приведем пример. Для развития любого общества необходима пропорциональность между отраслями. Это общий экономический закон, действующий и при капитализме, и при социализме. Но при капитализме она устанавливается через постоянное нарушение пропорций. Через разрушение производительных сил, закрытие предприятий и массовую безработицу устанавливаются необходимые пропорции, которые в силу антагонистических противоречий, присущих капитализму, нарушаются вновь. Так же осуществляются и другие экономические законы капитализма. Даже будучи познанными, они сохраняют стихийный характер действия.

При социализме пропорции народного хозяйства устанавливаются сознательно, в процессе планомерного развития народного хозяйства в целях удовлетворения растущих потребностей трудящихся. Следовательно, социалистическая собственность коренным образом изменяет характер действия экономических законов, открывает широкие возможности их использования в интересах общества.

Система экономических законов социализма

Как уже известно из предыдущих разделов, экономические законы бывают общие, то есть действующие на протяжении всей истории человечества, и специфические, которые присущи лишь одному способу производства. Кроме того, есть экономические законы, которые действуют на протяжении нескольких способов производства (например, законы, связанные с товарным производством).

Особенностью социализма является господство общественной собственности на средства производства. Это порождает действие таких специфических экономических законов, как закон планомерного развития народного хозяйства, закон распределения по труду, основной экономический закон социализма и др.

В социалистической экономике сохраняются и общие экономические законы, например закон соответствия производственных отношений характеру производительных сил, закон роста производительности труда.

Наличие при социализме товарного производства предполагает действие закона стоимости, закона денежного обращения и т. п.

При социализме экономические законы действуют не независимо друг от друга, а взаимосвязанно. Это значит, что существует *система экономических законов.* Каждому способу производства присуща своя, особая система экономических законов, которая и является регулятором производства. Она определяет общие тенденции в развитии любого общества. Объективным регулятором социалистического производства выступает вся совокупность экономических законов социализма.

Хотя в системе экономических законов социализма сохраняются многие законы, которые существовали и раньше, специфические условия социализма накладывают и на них свой отпечаток. Они также приобретают особый характер действия, свойственный социалистическому обществу.

Цель социалистического производства

Во всех классово-антагонистических формациях производство всегда было подчинено интересам обогащения эксплуататоров. Рабовладельцы непосредственно использовали труд раба для увеличения своего богатства. Феодалы присваивали прибавочный продукт в формах отработочной, натуральной или денежной ренты. При капитализме непосредственной целью производства служит получение прибыли путем эксплуатации наемного труда.

Социализм, уничтоживший всякую эксплуатацию человека человеком, коренным образом изменил и цель производства. Когда все средства производства принадлежат самим трудя-

щимся, общественное производство может развиваться только в их интересах. *Цель социализма — все более полное удовлетворение растущих материальных и культурных потребностей народа путем развития и совершенствования общественного производства, путем повышения производительности труда.* В Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии подчеркивалось, что «это высшая цель общественного производства при социализме»..

В своей практической деятельности партия и правительство нашей страны всегда исходили из учета решения этой задачи. Если политика буржуазных партий и государств направлена на усиление эксплуатации трудящихся, то политика коммунистической партии и социалистического государства направлена на выбор лучших путей развития социалистического производства для наиболее полного удовлетворения растущих потребностей народа. Ярким примером этого могут служить Директивы XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану. В них указывается, что главная задача пятилетки состоит в том, чтобы обеспечить значительный подъем материального и культурного уровня жизни народа на основе высоких темпов развития производства, повышения его эффективности, научно-технического прогресса и ускорения роста производительности труда.

Основной экономический закон социализма

Таким образом, если сущность капиталистического производства состоит в производстве прибавочной стоимости, безвозмездно присваиваемой капиталистами, то при социализме цель производства совпадает с интересами и потребностями всех членов общества. Все общество в целом и каждый трудящийся в полной мере заинтересованы в развитии и совершенствовании производства, в увеличении производимого общественного продукта, ибо только это обеспечивает рост благосостояния членов общества и дальнейшее развитие производства для еще более полного удовлетворения растущих потребностей человека. В этом суть основного экономического закона социализма.

Выражая сущность нового общественного строя, движущую силу его развития, основной экономический закон занимает особое место в системе экономических законов социализма.

Не следует понимать основной экономический закон таким образом, будто с построением социализма сразу же можно полностью удовлетворить все потребности людей, обеспечив им немедленно самый высокий жизненный уровень. Удовлетворение широкого круга разнообразных потребностей трудящихся требует высокого развития производительных сил. Со-

циализм же строится на тех производительных силах, которые достаются ему в наследство от капитализма.

Основной экономический закон определяет, что развитие производства происходит ради удовлетворения растущих потребностей человека. Это является могучим, постоянно действующим объективным стимулом развития производства (так как рост потребностей общества и его членов не имеет границ). Противоречие между достигнутым уровнем производства и растущими потребностями — постоянный внутренний источник развития социалистического общества. Оно служит стимулом научно-технического прогресса, основой создания и развития материально-технической базы коммунизма.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. В чем состоит сущность переходного периода от капитализма к социализму?
2. Каковы основные черты социалистической собственности на средства производства?
3. Чем характерен труд в социалистическом обществе?
4. В чем состоит особенность действия экономических законов социализма?
5. Какова цель социалистического производства?

ГЛАВА IX

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РОЛЬ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ГОСУДАРСТВА

1. Социалистическое государство и экономика

Решающая роль социалистического государства в экономике

Экономическая роль социалистического государства коренным образом отличается от той роли, которую играет в капиталистической экономике буржуазное государство.

Частнокапиталистическое хозяйство развивается стихийно. Буржуазное государство, по меткому выражению К. Маркса, играет в экономике роль «ночного сторожа»: оно охраняет капиталистическую эксплуатацию от революционного движения. В эпоху общего кризиса капитализма, когда государственное вмешательство в экономику заметно усилилось, основы частнокапиталистической собственности остались по-прежнему неприкосновенными. Буржуазное государство выступает как реакционная сила. Оно осуществляет милитаризацию экономики, усиливает налоговое бремя трудящихся, перераспределяет национальный доход в интересах кучки крупных монополий, пытаясь отсрочить час гибели обреченного капиталистического строя.

Принципиально иную роль играет в народном хозяйстве социалистическое государство. Оно является решающей силой в развитии экономики. Это объективно обусловлено самой природой социалистического строя, характером действия экономических законов социализма. Планомерное развитие экономики невозможно без организующей и ведущей роли социалистического государства, которое представляет интересы всего общества, от его имени управляет основными экономическими процессами.

Экономическая политика, проводимая социалистическим государством, имеет своей целью не увеличение прибыли капиталистов, а развитие общественного производства для удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей всех членов общества. В этом состоит непреодолимая

сила и прогрессивный характер политики социалистического государства, которая соответствует объективным потребностям развития производительных сил. «...Самые глубокие корни и внутренней, и внешней политики нашего государства, — указывал В. И. Ленин, — определяются экономическими интересами, экономическим положением господствующих классов нашего государства»[1].

Опираясь на общественную собственность, проводя прогрессивную политику, отвечающую интересам народных масс, социалистическое государство выступает в качестве руководителя и организатора хозяйства в масштабах всего общества.

Как мы уже отмечали, примерно 90% всех основных производственных фондов народного хозяйства СССР является государственной собственностью. Именно это определяет решающую роль социалистического государства в развитии экономики. С развитием и укреплением социализма, с ростом общественной собственности все более возрастает и экономическая роль социалистического государства.

Хозяйственно-организаторская функция социалистического государства

Выражая волю народа, опираясь на имеющуюся в его распоряжении собственность, сознательно используя экономические законы, социалистическое государство планомерно руководит развитием народного хозяйства и контролирует экономические процессы. Оно направляет развитие производства, осуществляет контроль над мерой труда и мерой потребления, обеспечивает подъем благосостояния советских граждан. В этом состоит сущность хозяйственно-организаторской деятельности социалистического государства.

Социалистическое государство разрабатывает народнохозяйственные планы, осуществляет распределение большей части общественного продукта и национального дохода, определяет основные принципы оплаты труда. Оно планирует и контролирует финансы страны, осуществляет политику цен и капиталовложений, организует и осуществляет экономические связи с зарубежными странами, направляет развитие технического прогресса и т. п.

Социалистическое государство призвано охранять общественную собственность как экономическую основу социализма. В его задачу входит воспитание народных масс в духе сознательной дисциплины и коммунистического отношения к труду, обеспечение обороны и безопасности страны, а также охрана прав и свободы советских граждан.

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 36, стр. 327.

Критика ревизионистских и догматических извращений роли социалистического государства

Как бы ни была велика экономическая роль государства в развитии социалистического общества, оно не может ни «отменять», ни «преобразовывать», ни «вводить» по своей воле экономические законы. Его задача состоит в сознательном и планомерном использовании экономических законов. Экономическая политика может быть успешной лишь в том случае, если она строится на научной основе, в соответствии с требованиями объективных экономических законов социализма. Забвение этого прямой дорогой ведет к извращению марксистско-ленинской теории о роли социалистического государства.

Так, современные ревизионисты почти полностью отрицают экономическую роль социалистического государства. Они видят в государстве лишь бюрократический орган власти. Они предлагают заменить государственное регулирование экономики стихийно действующей системой «рыночного социализма», вместо сознательного и планомерного использования экономических законов вновь вернуться к анархии и конкуренции. Тем самым они, по существу, предлагают ликвидировать важнейшее преимущество социализма, заключенное в планомерном развитии экономики.

«Левые» же ревизионисты (догматики) чрезмерно преувеличивают роль государства. Они вообще отрицают тот факт, что в основе экономической политики должно лежать использование объективных экономических законов. Они утверждают, что государство в области экономики может действовать, не считаясь с требованиями объективных законов, и решать все вопросы, исходя из пожеланий отдельных руководителей. Печальные последствия такой политики в Китае общеизвестны.

Обе эти концепции не имеют ничего общего с марксизмом-ленинизмом.

Идеологи империализма и некоторые правые оппортунисты пытаются отождествить экономические функции, выполняемые современным буржуазным государством, с экономической ролью государства при социализме. Они выдают государственно-монополистическое регулирование капитализма за выполнение буржуазным государством якобы социалистических функций. Лживость подобных утверждений очевидна. Вмешательство буржуазного государства в экономику не меняет классовой сущности капитализма, носит ограниченный характер и не устраняет стихийного и анархичного характера развития капиталистического производства. Следовательно, ни о каком стихийном переходе к социализму здесь не может быть речи.

2. Основы экономической политики социалистического государства

Ведущая роль КПСС в познании и использовании экономических законов

Ведущей силой, направляющей деятельность социалистического государства, является Коммунистическая партия. Она представляет собой авангард рабочего класса и всех трудящихся. Будучи авангардом трудящихся, партия в своей деятельности выражает их интересы, которые совпадают с объективными потребностями развития производства.

Политика Коммунистической партии и руководимого ею государства в корне отлична от политики буржуазных партий, стоящих у власти. Если политика буржуазных партий и государств направлена на охрану интересов господствующих классов и усиление эксплуатации трудящихся, то политика правящей коммунистической партии направлена на защиту интересов трудящихся, на изыскание лучших путей развития социалистического производства для наиболее полного удовлетворения постоянно растущих потребностей народа. Для Коммунистической партии и Советского государства «экономика, — говорил на XXIV съезде КПСС Л. И. Брежнев, — это главная политика, политика, от успехов которой в решающей степени зависит поступательное движение советского общества к коммунизму...».

Вооруженная марксистско-ленинской теорией общественного развития, партия осуществляет свое руководство, используя познанные законы развития общества. Ее политика строится не на оторванных от жизни принципах «чистого разума» или «благих пожеланиях» отдельных руководителей, а на научной основе анализа конкретной обстановки и задач, стоящих перед страной и рабочим классом. Поэтому она и выступает руководящей силой в ходе осуществления социалистической революции и социалистического строительства.

Основные принципы экономической политики социалистического государства

Осуществляя руководство народным хозяйством, социалистическое государство всецело опирается на научные принципы, разработанные марксистско-ленинской теорией. Важнейшим принципом экономической политики социалистического государства является ее *классовый, партийный* характер. «Политика, — говорил В. И. Ленин, — не может не иметь первенства над экономикой. Рассуждать иначе, значит забывать азбуку марксизма»[1]. Это значит, что хозяйственная

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 42, стр. 278.

деятельность государства должна быть подчинена развитию и упрочению социалистического строя, построению коммунистического общества, и в первую очередь созданию материально-технической базы коммунизма.

Для осуществления этой задачи нужен строгий научный подход к решению всех хозяйственных вопросов. Научность экономической политики, недопустимость волюнтаризма, строгий учет возможностей и ресурсов, недопустимость прожектерства и необоснованных экономических решений — другой, не менее важный принцип экономической политики социалистического государства.

Экономическая политика социалистического государства — это плановая политика, основанная на государственном руководстве всей системой народного хозяйства. Государство при социализме выступает как единый и всеобщий экономический центр. Оно осуществляет руководство не только государственными, но и кооперативными предприятиями. Государство планомерно и сознательно использует объективные экономические законы в интересах всего общества.

Решая генеральную задачу построения коммунизма, партия и государство учитывают и текущие потребности страны и народа. Необходимо такое сочетание текущих и перспективных планов развития экономики, чтобы каждая пятилетка, каждый год, являясь ступенькой в построении коммунизма, решали и насущные задачи сегодняшнего дня. Экономические мероприятия социалистического государства должны обеспечивать повышение уровня жизни народа, способствовать преодолению существенных различий между городом и деревней, между умственным и физическим трудом, совершенствовать производство, повышать его эффективность, увеличивать производительность общественного труда, укреплять политическую, экономическую и оборонную мощь нашего государства.

Важным принципом экономической политики социалистического государства на современном этапе является экономическая интеграция всех социалистических стран, рассчитанная на достижение наивысшего эффекта в развитии каждой страны и социалистической системы в целом. Этому способствует пролетарский интернационализм, выражающийся в оказании разносторонней помощи народам, строящим социализм и борющимся за свое национальное освобождение против сил международного империализма.

Таковы основные принципы, определяющие экономическую политику социалистического государства. На базе их строятся научные основы руководства общественным производством.

XXIV съезд КПСС об актуальных задачах экономической политики на современном этапе

Девятая пятилетка, Директивы которой утверждены XXIV съездом КПСС,— важный этап в дальнейшем продвижении советского общества по пути к коммунизму. Успешное выполнение истекшего пятилетнего плана (1966—1970 годов) позволило партии и правительству наметить научно обоснованную программу дальнейшего повышения эффективности социалистического производства, определить главные задачи и основные направления экономической политики социалистического государства.

Основными задачами экономической политики нашего государства в текущем пятилетии будут значительный подъем материального и культурного уровня жизни народа, дальнейшее строительство материально-технической базы коммунизма, укрепление экономической и оборонной мощи страны. Для решения этих задач партия намечает осуществить целый ряд мероприятий в области социальной политики, в развитии производства и науки, а также в области сотрудничества с другими странами социалистической системы.

Так, в области социальной политики важнейшая задача — повышение реальных доходов населения не менее чем на 30%. Это может быть достигнуто главным образом путем роста оплаты труда, повышения минимальной заработной платы, а также увеличения на 40% фондов общественного потребления. Это позволит улучшить условия труда и быта советских людей, сблизить уровень жизни городского и сельского населения.

В развитии производства главной задачей является ускорение темпов научно-технического прогресса и обеспечение единой технической политики, ускорение интенсификации производства, ускорение темпов роста производительности труда. Это значит, что в новой пятилетке будут разрабатываться и внедряться новые машины, оборудование, материалы и технологические процессы, превосходящие лучшие из существующих отечественных и зарубежных образцов.

Для повышения эффективности общественного производства необходимо постоянно совершенствовать методы планирования и управления экономикой, последовательно внедрять новые принципы решения хозяйственных задач, встающих перед экономической политикой государства на современном этапе.

Развитие экономики социалистических стран требует более тесных хозяйственных связей между отдельными социалистическими государствами. В этой области важнейшей задачей экономической политики является укрепление мировой социалистической системы, развитие социалистической экономиче-

ской интеграции СССР с другими странами — членами СЭВ, основанной на международном разделении труда и братском сотрудничестве и взаимопомощи. Советское государство, сказано в Директивах XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану, будет «планомерно развивать комплексные формы сотрудничества социалистических стран, охватывающие области материального производства, науки и техники, внешнеторгового обмена и торговли на рынках третьих стран».

3. Принципы и методы управления социалистической экономикой

Научные основы управления экономикой

Общественная собственность на средства производства определяет социалистические методы управления экономикой. В основе управления лежат разработанные В. И. Лениным и Коммунистической партией принципы социалистического хозяйствования. «В. И. Ленин, — указывается в Тезисах ЦК КПСС к 100-летию со дня рождения В. И. Ленина, — дал научное решение коренных проблем планирования и управления социалистической экономикой. Под непосредственным руководством Ленина закладывались основы планового ведения хозяйства во всех его звеньях. Ленинские требования к управлению плановой экономикой — это научность, умение правильно определять перспективу и очередность выполняемых задач, ориентация на новейшие достижения науки и техники, на передовой опыт, гибкость, способность быстро и четко реагировать на изменяющиеся условия».

В. И. Ленин неоднократно подчеркивал, что управление социалистической экономикой — это наука. Ее значение состоит в том, чтобы наиболее рационально, с наибольшей выгодой для общества использовать человеческий труд и материальные ресурсы страны. Поэтому партия и правительство придают такое большое значение развитию теории и практики управления, подготовке и переподготовке кадров руководителей. При этом, как подчеркивается в решении XXIV съезда КПСС, «первостепенное значение приобретает экономическое образование всех кадров, широких масс трудящихся».

Наука об управлении производством опирается на методологические выводы общественных наук, на конкретные положения экономики, психологии, права и т. д. Она должна учитывать тенденции технического и научного прогресса, широко использовать статистику, математику, кибернетику. Она включает в себя научные методы управления предприятием, методы управления объединением или фирмой, методы управле-

ния отраслью (министерством) и методы руководства всем народным хозяйством.

Необходимость централизованного руководства экономикой

Управление экономикой страны опирается на ленинский принцип демократического централизма, предусматривающий органическое сочетание единого централизованного планового руководства с развитием местной инициативы, с разнообразием путей, приемов и средств движения к общей цели, с широким привлечением масс к управлению производством.

Социалистическая система хозяйства, где государство является основным собственником средств производства, требует централизма в управлении. Гигантский разветвленный производственный аппарат советской экономики — это единый хозяйственный комплекс, который не может работать без единого управляющего центра, так же как оркестр не может играть без дирижера. Таким единым управляющим центром является социалистическое государство, которое через свои органы осуществляет непосредственное управление производством.

Управление из единого центра позволяет планомерно устанавливать пропорции в народном хозяйстве, дает возможность точно согласовывать работу всех звеньев хозяйственной системы, обеспечивает единство в руководстве экономикой.

Осуществляя централизованное руководство экономикой, государство использует как административные, так и экономические методы. В настоящее время актуальное значение приобретают *экономические методы.* Что понимается под экономическими методами управления хозяйством? Это такие методы, при которых плановые решения принимаются на основе экономических расчетов, а их претворение в жизнь осуществляется путем воздействия на экономические интересы работников производства, коллективов предприятий и хозяйственных организаций. С этой целью используется система экономических рычагов управления: цена, прибыль, кредит, плата за фонды и т. д. Такое управление, где правильно сочетаются административные и экономические методы руководства, обеспечивает наибольшую эффективность производства.

Как мы уже отмечали, правые ревизионисты, выступая против марксистско-ленинского учения о роли социалистического государства, отрицают необходимость централизованного руководства экономикой. Они заявляют, что централизм якобы мешает развитию инициативы, и предлагают заменить плановое руководство экономикой «свободным проявлением

экономических интересов» на основе неконтролируемого товарного производства и конкуренции. Это типично анархо-синдикалистская концепция, которая была раскритикована еще В. И. Лениным как мешанина из мелкобуржуазных предрассудков, подрывающих основы социализма.

Напротив, «левые» догматики игнорируют экономические методы руководства. Они объявляют их «элементами капитализма» и безмерно преувеличивают значение волевых решений. Они не признают объективных законов и сводят руководство экономикой к произвольным «директивам» отдельных личностей. Понятно, что такие, с позволения сказать, «теории» также не имеют ничего общего с марксистско-ленинской наукой, извращают ленинский принцип демократического централизма.

Принцип единоначалия

Централизованное руководство социалистической экономикой неразрывно связано с принципом единоначалия. В. И. Ленин указывал, что хозяйствовать надо, сочетая демократизм с четкой дисциплиной труда, с персональной ответственностью, с единоначалием в производстве.

Современное крупное машинное производство, господствующее при социализме, требует единства воли, направляющей совместную работу большого количества людей. Без единоначалия немыслима работа не только отрасли или предприятия, но даже отдельного цеха или бригады. Нельзя представить себе даже на минуту железную дорогу, где каждый машинист будет сам решать, когда и куда ему ехать. Доказывать нелепость такой ситуации нет нужды. В. И. Ленин указывал, что «надо научиться соединять вместе бурный, бьющий весенним половодьем, выходящий из всех берегов, митинговый демократизм трудящихся масс с *железной* дисциплиной во время труда, с *беспрекословным повиновением* — воле одного лица, советского руководителя...» [1].

Единоначалие в управлении социалистической экономикой не имеет ничего общего с волюнтаризмом. Советский хозяйственный руководитель не самодур, действующий по собственному произволу, и не бездумный исполнитель чужих директив. Его руководство должно быть основанным на глубоких научных знаниях экономики и технологии производства, на ясном представлении задач и лучших путей их решения, на умении мобилизовать массы на решение этих задач.

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 36, стр. 203.

Активное участие масс в управлении производством

Единоначалие при социализме, опирается на широкий демократизм трудящихся, на их творческую инициативу и трудовой энтузиазм. Оно предполагает активное участие масс в управлении производством на основе правильного сочетания общенародных, коллективных и личных интересов трудящихся.

Вовлечение трудящихся масс в управление производством способствует лучшей его организации, выявлению потребностей народа. Всем ясно, что никакой центральный орган не может знать специфики производства на тысячах отдельных предприятий. Зато это прекрасно знают сами работники предприятий. Вовлечение их в руководство производством, в разработку и составление планов — важнейшая задача научного управления. Необходимо добиться, сказано в Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии, «чтобы все рабочие, колхозники, интеллигенция стали сознательными борцами за осуществление экономической политики партии, действовали как государственные люди, в полной мере проявляя свои способности, инициативу, хозяйственную сметку».

Сочетание централизованного руководства с хозяйственной инициативой предприятий, с участием широких трудящихся масс в разработке планов и руководстве производством составляет сущность демократического централизма, являющегося основным принципом социалистического хозяйствования.

Осуществляемая в социалистических странах хозяйственная рефома направлена на укрепление ленинского принципа демократического централизма в управлении экономикой. Она предполагает развитие демократических основ управления при укреплении и совершенствовании централизованного руководства народным хозяйством, способствует совершенствованию методов и форм управления и планирования, усилению материального стимулирования, повышению заинтересованности трудящихся в улучшении работы своих предприятий. Хозяйственная реформа расширяет демократизм социалистической экономической системы и способствует более полному использованию экономических законов социализма.

Внедрение современной вычислительной техники в управление производством

Развитие кибернетики и электронно-вычислительной техники создало возможность внедрения новейших достижений науки в процесс управления производством, причем это внедрение оказалось возможным на всех участках хозяйственного руководства. При социализме электронно-вычислительная техника может использоваться как в масштабах предприятия, производственного объединения, так и отрасли и

народного хозяйства в целом. Системы автоматизированного управления позволяют значительно повысить производительность умственного труда и эффективность управления. Современные электронно-вычислительные машины способны за секунды своего рабочего времени выполнить большее количество счетных операций, чем за всю свою жизнь может сделать опытный вычислитель, работающий на обычном арифмометре. Значительно расширяются возможности сбора и механизированной обработки экономической информации, выбора оптимальных хозяйственных решений и плановых заданий.

Внедрение электронно-вычислительных машин (ЭВМ) в управление экономикой позволит повысить эффективность экономики. При этом, чем выше уровень, на котором применяется автоматизированная система управления, тем выше эффективность управления.

Социализм, где господствует общественная собственность на средства производства, открывает безграничные возможности применения математических методов и электронно-вычислительной техники в управлении экономикой. Господство общественной собственности делает возможным в перспективе перейти на автоматизированную систему управления всем народным хозяйством страны.

XXIV съезд КПСС о совершенствовании управления социалистической экономикой

XXIV съезд КПСС, исходя из анализа экономических законов и потребностей развития общества, указал, что дальнейшее совершенствование управления должно быть направлено на интенсификацию общественного производства и повышение его эффективности. Это значит, что надо развивать такие методы, формы и системы управления, которые обеспечат производство разнообразных продуктов, необходимых для народного хозяйства, с меньшими затратами труда и материальных ресурсов. Для этого нужно повысить научную обоснованность управления, осуществить дальнейшее совершенствование системы планирования и экономического стимулирования.

Съезд партии потребовал повсеместно обеспечить переход на двух- и трехзвенную систему управления производством (предприятие — объединение — министерство), повысить ответственность министерств за полное удовлетворение общественных потребностей в продукции данной отрасли, за ее качество. Необходимо улучшить работу и среднего звена отраслевого управления. Здесь на передний план выдвигаются задачи специализации производства и улучшения хозяйственных связей, создание крупных объединений с учетом особенностей отрасли.

Совершенствование управления требует рациональных методов определения потребностей народного хозяйства в различной продукции и улучшения на этой основе материально-технического снабжения.

В решениях съезда большое значение придается совершенствованию договорных отношений между предприятиями. Съезд потребовал повысить ответственность предприятий за выполнение хозяйственных договоров.

В целях повышения научности и оперативности управления производством XXIV съезд КПСС поставил задачу создания автоматизированных систем планирования и управления. На первых порах автоматизированные системы управления (АСУ) должны охватить предприятия, объединения, отрасли и территориальные организации, а в дальнейшем перерасти в общегосударственную автоматизированную систему сбора и обработки информации для планирования и управления всем народным хозяйством на базе единой государственной системы вычислительных центров с единой автоматической сетью связи. Поэтому уже сегодня, создавая автоматизированные системы управления на предприятиях и в отраслях, необходимо строить их по единым организационным, методологическим и техническим принципам, с тем чтобы в дальнейшем они могли слиться в единую сеть.

Однако научная организация управления не сможет дать должного эффекта, если она не будет опираться на четкую государственную дисциплину во всех звеньях народного хозяйства. Поэтому партия уделяет особое внимание ответственности каждого хозяйственного руководителя, проверке выполнения директив партии и правительства.

В Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду Коммунистической партии Советского Союза отмечается, что в своей работе по совершенствованию руководства народным хозяйством партия твердо придерживается курса на правильное сочетание директивных заданий центральных органов с использованием экономических рычагов воздействия на производство. Эти рычаги — хозрасчет, цены, прибыль, кредит, различные формы материального поощрения. Умелое применение названных рычагов обеспечивает материальную заинтересованность коллективов предприятий и отдельных работников различных звеньев нашей хозяйственной системы в принятии и выполнении напряженных плановых показателей, в наиболее рациональном использовании трудовых и материальных ресурсов, в повышении эффективности всего общественного производства и на этой основе дальнейшего роста благосостояния народа.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Почему социалистическое государство играет решающую роль в экономике?
2. В чем состоят основные принципы экономической политики социалистического государства?
3. В чем заключаются основные принципы и методы управления социалистической экономикой?
4. В чем заключается сущность демократического централизма в управлении производством?
5. Какие главные задачи экономической политики на современном этапе выдвинуты XXIV съездом КПСС?

ГЛАВА X

ПЛАНОМЕРНОЕ РАЗВИТИЕ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКИ

После того как мы познакомились с общими основами социалистической системы хозяйства, необходимо рассмотреть различные стороны развития общественного производства, раскрыть содержание и механизм действия экономических законов социализма, показать, как эти законы практически используются партией и государством в руководстве коммунистическим строительством.

Начать этот анализ следует с изучения одной из важнейших особенностей социализма и его коренных преимуществ перед капитализмом — планомерности развития народного хозяйства.

1. Планомерность — важнейшее преимущество социализма

Что такое планомерность

Плановое ведение хозяйства является неотъемлемой чертой социалистического общества. «Социализм немыслим... — писал В. И. Ленин, — без планомерной государственной организации, подчиняющей десятки миллионов людей строжайшему соблюдению единой нормы в деле производства и распределения продуктов»[1]. Что же такое планомерная организация производства, почему она возможна и необходима именно в условиях социализма?

Прежде чем ответить на этот вопрос, следует вспомнить, что современное производство представляет собой сложный организм, состоящий из множества различных отраслей и сотен тысяч предприятий и объединений. Между составными звеньями общественного производства существуют

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 36, стр. 300.

тесные связи. Ни одно предприятие не может развиваться изолированно, не продавая своей продукции и не получая в обмен другие виды продукции, например станки, машины, сырье, топливо и т. д. Хозяйственные связи между отраслями и предприятиями непрерывно развиваются и усложняются, по мере того как возрастают размеры производства и углубляются его специализация и кооперирование. Поэтому для нормального функционирования современного производства необходимо сознательное управление им, обеспечивающее контроль и регулирование многочисленных и сложных связей между его составными частями.

Однако при капитализме осуществлять сознательное управление и регулирование производства в масштабах всего общества невозможно. Общественное производство там находится в руках частных собственников, которые действуют исходя из своих частных корыстных интересов. Поэтому в капиталистическом хозяйстве, где неизбежно господствуют стихийные экономические законы, невозможно осуществить планомерное развитие всего общественного производства.

В последнее время в связи с развитием государственно-монополистического капитализма буржуазные экономисты много пишут о «регулировании» капиталистической экономики, о возможности преодоления стихийности ее развития. Однако меры государственно-монополистического «регулирования» носят ограниченный, узкоклассовый характер и не могут устранить анархию капиталистического производства в масштабе всего общества, поскольку сохраняется господство частной собственности на средства производства и вытекающие из нее разобщенность отраслей и предприятий, противоречивость их целей и интересов.

Только ликвидация капиталистической частной собственности на средства производства снимает барьеры на пути к сознательному контролю общества над производством, которого требуют современные производительные силы.

Установление социалистической собственности на средства производства объединяет все предприятия и отрасли общества в единый хозяйственный организм, придает производству непосредственно общественный характер. Каждое предприятие работает здесь не во имя корыстной цели того или иного капиталиста (или группы капиталистов), а для удовлетворения потребностей всех членов общества. Это создает возможность и одновременно определяет необходимость сознательно контролировать его работу, согласовывать ее с деятельностью других предприятий, то есть заменить стихийно-рыночное регулирование производства сознательным, планомерным его регулированием и управлением.

В. И. Ленин указывал, что социалистическое производство должно представлять «хозяйственный организм, работающий так, чтобы сотни миллионов людей руководились одним планом...»[1]. Обобществленное социалистическое производство требует сознательного планового руководства его развитием из единого центра.

Таким образом, планомерность — это особая, присущая социализму форма развития общественного производства. Она выступает как объективно необходимый способ существования социалистических производственных отношений, как проявление непосредственно общественного характера социалистического производства.

Содержание закона планомерного развития народного хозяйства

Планомерность развития народного хозяйства — один из объективных экономических законов социализма. Если основной экономический закон определяет цель, главный движущий стимул социалистического производства, то закон планомерного развития определяет характер его движения. Главная черта этого закона состоит в необходимости *согласованной* деятельности всех звеньев народного хозяйства, осуществляемой путем сознательного контроля общества над развитием производительных сил и производственных отношений. Объективно необходимо, чтобы основные, наиболее важные экономические связи в народном хозяйстве, возникающие в процессах производства, распределения и обмена продукции, выявлялись заранее, были предусмотрены в едином народнохозяйственном плане.

Среди экономических связей и взаимозависимостей, существующих в огромном и сложном организме социалистического производства, особенно важное значение имеет выявление и поддержание необходимых пропорций (количественных соотношений) в темпах развития различных отраслей, в объемах производства разных видов продукции. Только при соблюдении правильной пропорциональности производство может функционировать и развиваться эффективно, не будет знать задержек в своем развитии, а общество сможет на основе неуклонного роста производительности труда постоянно повышать благосостояние народа.

Необходимость пропорциональности существует всюду, где есть общественное разделение труда, она должна соблюдаться не только в социалистическом, но и в капиталистическом обществе. Например, для выплавки 1000 тонн чугуна требуется около 1700 тонн железной руды и 800 тонн кокса. Такого же рода объективно обусловленные пропорции суще-

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 36, стр. 7.

ствуют между производством самых различных видов продукции, например между выплавкой черных металлов и производством станков и машин, между сбором хлопка и выпуском хлопчатобумажных тканей и т. д.

Но при капитализме вследствие стихийного характера развития экономики и конкурентной борьбы пропорциональность в общественном производстве пробивает себе дорогу как слепая сила, устанавливается через кризисы, носит временный, неустойчивый характер, неизбежно сменяясь диспропорциями в развитии отраслей, в производстве разных видов продукции.

В противовес этому, *планомерность развития социалистической экономики позволяет обществу непрерывно поддерживать необходимые пропорции* между различными составными звеньями общественного производства.

Поддержание правильной пропорциональности — это чрезвычайно сложная проблема. Ее сложность заключается прежде всего в огромном количестве пропорций, которые существуют в народном хозяйстве. К ним относятся крупные народнохозяйственные пропорции, такие, как соотношение между темпами роста промышленности и сельского хозяйства, между производством средств производства и производством предметов потребления, а также многочисленные межотраслевые и внутриотраслевые пропорции.

Кроме того, *пропорции в народном хозяйстве не могут быть неизменными,* раз и навсегда данными. Они изменяются под влиянием многих причин: научно-технического прогресса, роста производительности труда, развития личных потребностей трудящихся, изменений в международной обстановке и т. д. Особенно значительные изменения в отраслевую структуру общественного производства, в конкретное содержание пропорций вносит современная научно-техническая революция, которая вызывает быстрое развитие новых, прогрессивных отраслей, производство принципиально новых видов продукции и обусловливает, с другой стороны, прекращение выпуска устаревших машин, станков, приборов, материалов и т. п. Поэтому на каждом новом этапе развития нашей экономики происходит изменение пропорций в народном хозяйстве. К примеру, в последние годы особенно быстро развиваются добыча нефти и газа, радиоэлектроника, производство средств автоматизации, химическая промышленность и другие отрасли, обеспечивающие неуклонный научно-технический прогресс и повышение эффективности производства. В Директивах XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану предусматривается ускоренное развитие производства предметов народного потребления, что также вызывает необходимость изменения пропорций в народном хозяйстве.

Нельзя считать, что социалистическое общество полностью гарантировано от возникновения отдельных диспропорций. Они могут появляться в результате просчетов в планировании, неблагоприятных погодных условий, существенно влияющих на сельскохозяйственное производство, и стихийных бедствий. Однако принципиальное отличие социализма от капитализма состоит в том, что социалистическое общество благодаря планомерному характеру развития народного хозяйства имеет возможность своевременно вскрывать возникшие диспропорции и сознательно устранять их. Так, например, система мер, разработанная и осуществленная Коммунистической партией и Советским государством в истекшем пятилетии, обеспечила значительное повышение темпов развития сельскохозяйственного производства, что уже позволило в определенной мере преодолеть возникшую в предшествующий период диспропорцию между промышленностью и сельским хозяйством. Кроме того, партия добилась значительного ускорения роста отраслей, производящих предметы потребления, с тем чтобы уровень их развития соответствовал возросшим доходам трудящихся.

Сознательное поддержание необходимой пропорциональности в общественном производстве — очень важная черта планомерного развития народного хозяйства. Но планомерность охватывает и другие стороны экономической жизни, как, например, развитие техники, распределение национального дохода, подготовка квалифицированных кадров, совершенствование оплаты труда, ценообразование и т. д.

Преимущества планомерного ведения хозяйства

Планомерное развитие народного хозяйства составляет одно из решающих преимуществ социализма над капитализмом. Она избавляет наше общество от экономических кризисов, разрушительной конкуренции, безработицы, постоянных диспропорций, то есть от тех колоссальных потерь в производительных силах, в национальном богатстве, которые несут капиталистические страны вследствие анархии производства. Планомерность позволяет социалистическому производству непрерывно двигаться вперед, обеспечивает высокие и устойчивые темпы его развития. Это в свою очередь позволяет неуклонно повышать жизненный уровень трудящихся.

Задача правильного установления пропорций особенно большое значение приобретает на современном этапе развития народного хозяйства, когда повышение эффективности общественного производства и интенсификация его отраслей стали ключевой проблемой на длительную перспективу.

Действие закона планомерного развития открывает социалистическому обществу возможность наиболее эффектив-

ной организации производства, всемерной экономии общественного труда, рационального использования всех производственных ресурсов. Но превращение этой объективной возможности в действительность зависит от людей, от их умения планировать и управлять хозяйством так, чтобы затраты средств и труда на всех участках производства приносили обществу наибольший эффект. Поэтому Коммунистическая партия и Советское правительство постоянно заботятся о развитии и совершенствовании форм и методов планового управления социалистической экономикой.

Критика концепций стихийно-рыночного развития социалистической экономики

Планомерная социалистическая экономика в течение продолжительного времени убедительно доказала свои преимущества по сравнению со стихийно развивающейся экономикой капиталистических стран. Поэтому не случайно наши идеологические противники ведут постоянные атаки на социалистическое плановое хозяйство, пытаются всячески его опорочить, выдумывают несуществующие «кризисы» в социалистической плановой экономике. Многие буржуазные экономисты стали утверждать, что социалистические страны, проводя хозяйственные реформы, якобы отказываются от планового ведения хозяйства и переходят на рельсы капиталистических рыночных методов хозяйствования.

В одном строю с буржуазными критиками социалистического планирования находятся ревизионисты. Они хотели бы подменить плановое руководство народным хозяйством стихийно-рыночным развитием экономики. На практике это означало бы утрату важнейших преимуществ социалистического производства, вызвало бы диспропорции в народном хозяйстве, замедление темпов его развития, нанесло бы серьезный ущерб жизненному уровню народа.

Планомерность, как было отмечено выше, является объективным законом социалистической экономики. Поэтому стихийный, не управляемый характер экономических процессов, рыночная конкуренция глубоко чужды природе социализма. Вот почему эти взгляды были решительно отвергнуты марксистско-ленинскими партиями как враждебные, наносящие большой вред делу строительства социализма и коммунизма.

2. Социалистическое планирование

Планомерность и планирование

Непосредственной формой использования закона планомерного развития народного хозяйства является *социалистическое планирование.* В Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии подчер-

кивалось: «Центральное звено, сердцевина руководства народным хозяйством в условиях социализма — это планирование».

Планирование, то есть составление планов и их реализация, представляет собой результат сознательной деятельности людей. Но это не значит, что в планировании народного хозяйства можно руководствоваться произвольными желаниями. Для того чтобы наши планы действительно обеспечивали согласованное развитие всего общественного производства, его непрерывный и быстрый рост, при составлении и выполнении планов необходимо изучать и использовать всю систему экономических законов, действующих в условиях социализма. Только на основе использования объективных экономических законов плановые задания будут носить реальный характер.

Путем реализации народнохозяйственных планов социалистическое общество решает важнейшие экономические и политические задачи. Они определяются действием всей системы экономических законов социализма, а также конкретной внутренней и международной обстановкой в тот или иной период развития социалистического общества.

Организуя выполнение плана, нельзя полагаться только на силу административного воздействия. По отношению к коллективам социалистических предприятий, от работы которых в конечном счете зависит успех в выполнении плана, следует в первую очередь использовать экономические рычаги в виде обоснованной цены на каждый вид продукции, различных форм материального поощрения за успешную работу и т. п.

Социалистическому планированию в принципе чужды произвол и субъективизм. При планировании народного хозяйства нельзя заниматься беспочвенным прожектерством, нельзя ставить нереальные на данном этапе задачи, намечать, скажем, какие угодно темпы роста производства или произвольные пропорции в развитии различных отраслей экономики.

На XXIV съезде КПСС еще раз была подчеркнута необходимость наиболее полного использования экономических законов социализма в плановом руководстве коммунистическим строительством в нашей стране.

Совершенствование методов планирования

Методологические и организационные основы социалистического планирования были определены В. И. Лениным. Руководствуясь ленинскими указаниями, коммунистические и рабочие партии социалистических стран на основе изучения экономических законов социализма постоянно *совершенствуют практику плановой работы*, принципы и ме-

тоды составления народнохозяйственных планов и их выполнения.

Необходимость изменений в формах и методах планирования общественного производства обусловлена тем, что социалистическая экономика непрерывно и быстро развивается. Растут масштабы производства, изменяются его технический уровень и отраслевая структура, возникают новые хозяйственные связи и отношения. Поскольку производительные силы и производственные отношения не стоят на месте, не может быть неизменной, застывшей и система планового управления экономикой. Она должна постоянно совершенствоваться, чтобы наилучшим образом отвечать возросшим потребностям и новым задачам развития общественного производства.

Как отмечалось на XXIV съезде КПСС, в настоящее время назрела необходимость дальнейшего совершенствования методов планирования. Оно должно опираться на более точное изучение общественных потребностей, на научные прогнозы наших экономических возможностей, на всесторонний анализ и оценку различных вариантов решений, их непосредственных и долговременных последствий.

Особенно важные изменения в системе планового руководства экономикой в целом ряде социалистических стран произошли в последние годы в связи с осуществлением хозяйственных реформ.

Хозяйственные реформы направлены на то, чтобы повысить ответственность всех плановых органов за качество составляемых планов, избавить предприятия и объединения от излишней опеки и дать им возможность проявлять свою хозяйственную инициативу, полнее использовать принцип материальной заинтересованности и обеспечить правильное сочетание общегосударственных интересов с коллективными и личными интересами трудящихся. Иными словами, современный этап совершенствования планирования имеет своей задачей привести формы и методы планового руководства экономикой в соответствие с новыми задачами коммунистического строительства, обеспечить повышение эффективности общественного производства, полнее использовать преимущества социалистического строя.

Вместе с тем следует подчеркнуть, что хозяйственные реформы в социалистических странах не отменяют основных принципов социалистического планирования, жизненность которых доказана более чем полувековым опытом Советского Союза и практикой других стран мировой системы социализма. В чем же заключаются основные принципы социалистического планирования?

Научная обоснованность планов

Особенно важное значение имеет *научная обоснованность* плановых заданий. Планы определяют направление и характер работы сотен тысяч предприятий и организаций, десятков миллионов трудящихся. Они охватывают не только сферу материального производства, но и все другие стороны жизни социалистического общества: развитие науки, культуры, народного образования и т. д. Поэтому ясно, что на плановых органах лежит большая ответственность за правильность, научную обоснованность планируемых заданий.

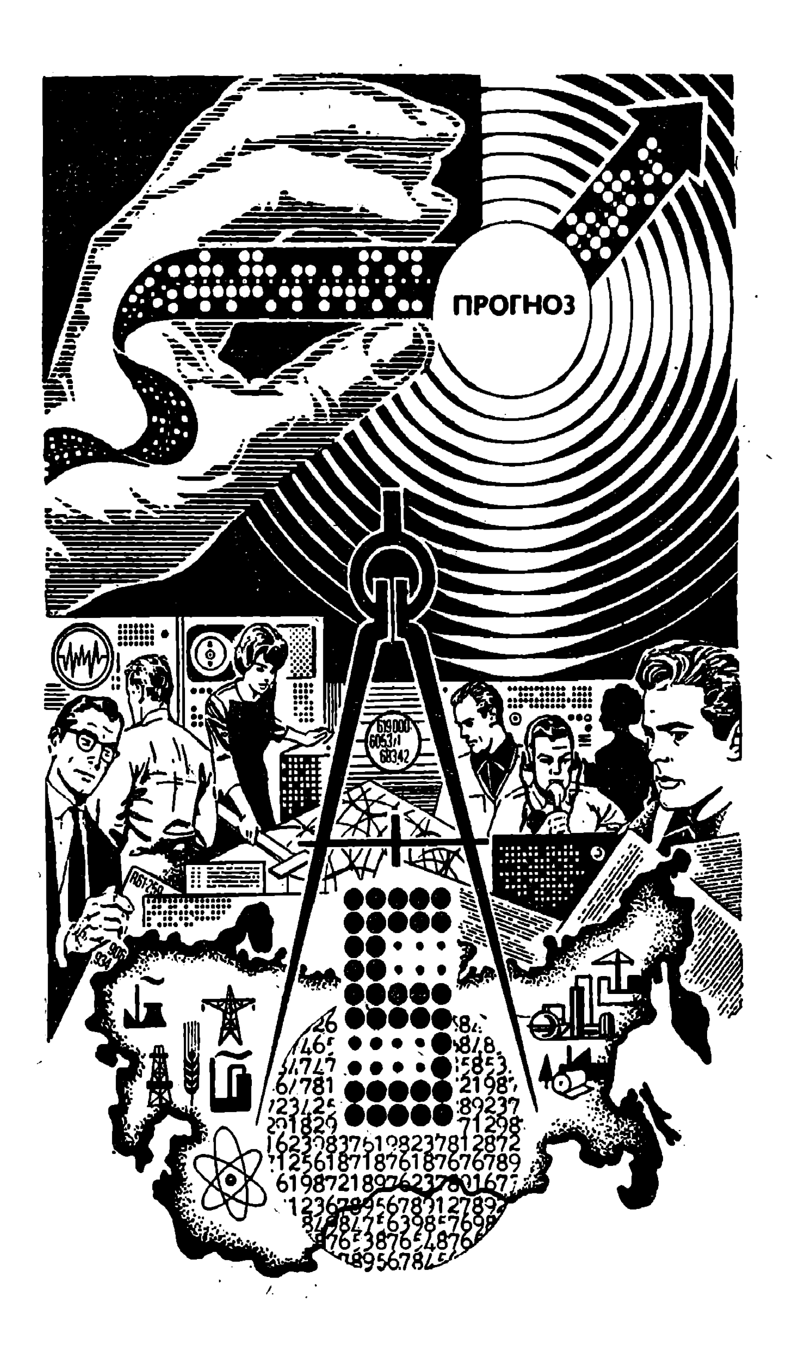
Работа по составлению планов с каждым годом усложняется вследствие роста объема социалистического производства и научно-технического прогресса, который приводит к появлению новых отраслей производства, к необходимости выпуска многих новых видов продукции. Нетрудно представить, какое огромное количество расчетов нужно сделать, чтобы «сверстать» народнохозяйственный план, увязать, скоординировать работу всех отраслей и предприятий. Даже в масштабах отдельного предприятия составление техпромфинплана требует напряженного и достаточно длительного труда десятков людей. В масштабах же министерства и тем более народного хозяйства в целом работа по составлению плана увеличивается и усложняется в сотни и тысячи раз.

Для научной обоснованности планов необходимы учет и использование требований всей системы объективных экономических законов, действующих в социалистическом обществе.

Расчет плановых заданий должен строиться с учетом уровня и основных направлений в развитии естественных наук, технической мысли, оценки природных богатств и возможностей их использования. Кроме того, при планировании должны учитываться международная обстановка, система внешних экономических связей страны и целый ряд других факторов. Вот почему планирование народного хозяйства — это не только важнейшая сторона экономической политики государства, но и чрезвычайно сложная отрасль науки, требующая от людей обширных и глубоких знаний.

XXIV съезд КПСС потребовал от плановых органов более полного использования экономических законов, повышения научной обоснованности и сбалансированности планов, выбора *оптимальных* (наиболее выгодных) вариантов планов как на отдельных предприятиях и объединениях, так и в масштабах отраслей и всего народного хозяйства в целом.

Важное место в научном обосновании плановых заданий принадлежит *балансовому методу* планирования. Система народнохозяйственных балансов позволяет поддерживать


ПРОГНОЗ

правильные пропорции в развитии различных отраслей экономики, выявлять резервы, выбирать оптимальный вариант плана в интересах лучшего обеспечения общественных потребностей.

Система балансов народнохозяйственного плана включает в себя материальные (натуральные) балансы, финансовые (денежные) балансы и балансы трудовых ресурсов общества.

Посредством материальных балансов, составляемых по всем важнейшим видам промышленной и сельскохозяйственной продукции (по стали, прокату, цветным металлам, электроэнергии, нефти, бумаге, тканям, обуви, зерну, мясу и т. д.), сравниваются возможности производства каждого продукта и потребности общества в нем. Если окажется, что предполагаемый на планируемый период расход, например, стали больше, чем установленный объем ее производства, плановые органы должны наметить соответствующее увеличение производства стали либо за счет резервов действующих предприятий, либо путем введения в строй новых производственных мощностей. Может возникнуть и такое положение, когда у общества в данный период нет объективных возможностей увеличить производство того или иного продукта до полного покрытия потребностей в нем без ущерба для развития других отраслей народного хозяйства. В таком случае требуется определить пути более экономного расходования данного продукта или же найти заменители данного продукта (к примеру, заменить в ряде производств цветные металлы пластмассами, стальные конструкции железобетонными и т. п.).

Задача денежных (стоимостных) балансов состоит в том, чтобы обеспечить соответствие между поступлением и расходованием денежных средств как у государства, так и у трудящихся.

С помощью трудовых балансов осуществляется учет и распределение рабочей силы по отраслям производства и различным экономическим районам страны.

Материальные, денежные и трудовые балансы неразрывно связаны, дополняя и подкрепляя друг друга. В процессе составления народнохозяйственного плана все частные балансы согласовываются, увязываются между собой и на основе этого разрабатывается плановый баланс народного хозяйства в целом.

В составлении народнохозяйственных балансов важную роль играют плановые нормативы, то есть нормы материальных, трудовых и денежных затрат на производство каждого вида продукции. При помощи таких норм общество измеряет и свои ресурсы, и необходимые затраты. Понятно, что

плановые нормативы должны быть научно обоснованными, их следует составлять с учетом прогрессивных изменений в технике и технологии производства, обобщая опыт лучших предприятий, цехов, передовых рабочих и инженерно-технических работников.

В решении этих задач большую помощь плановым органам оказывают современные экономико-математические методы и электронно-вычислительные машины, с помощью которых можно быстрее и точнее выполнять инженерные, экономические и финансовые расчеты. Их применение существенно облегчает труд плановых работников, делает его более производительным и качественным. В Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду Коммунистической партии Советского Союза подчеркивается: «Наука серьезно обогатила теоретический арсенал планирования, разработав методы экономико-математического моделирования, системного анализа и другие. Необходимо шире использовать эти методы, быстрее создавать отраслевые автоматизированные системы управления, имея в виду, что в перспективе нам предстоит создать общегосударственную автоматизированную систему сбора и обработки информации».

Обеспечение высокой эффективности производства — главная задача планирования

XXIV съезд КПСС определил, что неуклонное *повышение эффективности всех отраслей народного хозяйства является главной стратегической задачей социалистической экономики.* Решению этой задачи должна быть подчинена и вся работа по планированию народного хозяйства. Поэтому план лишь тогда станет действительно научно обоснованным, когда он будет обеспечивать не просто пропорциональность в народном хозяйстве, сбалансированность производства и потребления тех или иных продуктов, а такие пропорции и балансы, которые давали бы максимальный экономический эффект.

Очевидно, что главным критерием эффективности социалистического производства исходя из требований основного экономического закона социализма является наиболее полное удовлетворение материальных и культурных потребностей трудящихся. Применительно к отдельным отраслям производства, объединениям и предприятиям этот главный критерий преломляется в виде требований неуклонного роста производительности труда, экономии материальных затрат, повышения качества выпускаемой продукции, увеличения рентабельности производства. Поэтому в плановых заданиях и нормативах эти требования должны постоянно учитываться.

При составлении планов необходимо отражать новейшие достижения науки и техники, как отечественной, так и зару-

бежной. Планы должны ориентировать предприятия и отрасли на применение передовых приемов и методов в организации производства, на прогрессивные нормы использования сырья, машин и оборудования, на внедрение новой техники и более совершенной технологии. Важным средством повышения эффективности производства является неуклонное совершенствование системы управления предприятиями, объединениями и отраслями народного хозяйства. Чем точнее рассчитываются и быстрее принимаются решения, например, по внедрению в производство новых видов изделий, по установлению производственных связей между различными предприятиями, по реализации произведенной продукции и т. п., тем быстрее и больше отдачи получит общество, тем полнее оно может удовлетворять свои потребности. Внедрение автоматизированных систем управления позволит обеспечить точный и строгий контроль за выполнением плановых заданий, за своевременным принятием необходимых решений по корректировке планов, по преодолению возникших трудностей, то есть обеспечит более четкую и слаженную, а следовательно, и более эффективную работу народнохозяйственного организма и его составных частей.

Ведущая роль перспективного планирования

В практике планового руководства народным хозяйством используется два вида планов — перспективные и текущие. Ведущую роль в планировании играют *перспективные* планы, рассчитанные на несколько лет и мобилизующие трудящихся на решение коренных задач коммунистического строительства. Из Директив XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану видно, что в перспективных планах определяются темпы и пропорции в развитии социалистического производства, объем и направление капитальных вложений по отраслям, республикам и экономическим районам, предусматривается создание новых промышленных центров, крупных предприятий, транспортных магистралей, осуществление технической реконструкции различных отраслей и предприятий, повышение культурно-технического уровня трудящихся и т. д. Иными словами, каждый перспективный план является важной ступенью развития производительных сил страны и совершенствования социалистических производственных отношений.

Основой для составления каждого перспективного (пятилетнего) народнохозяйственного плана служат директивы, разработанные партией и правительством и утвержденные съездами КПСС, в которых содержатся главные экономические, социальные и политические задачи страны на предстоящий период и намечаются основные рубежи, которых должна достичь наша экономика.

На основе директив плановые органы — от Госплана СССР до плановых отделов предприятий — разрабатывают конкретные планы развития народного хозяйства в целом, планы отдельных отраслей, объединений и предприятий. При этом процесс составления народнохозяйственного плана имеет два встречных направления — снизу вверх и сверху вниз. С одной стороны, коллектив каждого предприятия определяет свои рубежи, разрабатывает планы развития производства на данном заводе или фабрике. Поэтому уже в самом составлении плана участвуют широкие массы трудящихся. Планы, составленные предприятиями и объединениями, обобщаются в главках и министерствах, увязываются и координируются один с другим. Затем Госплан объединяет и координирует планы отдельных министерств и ведомств, разрабатывает единый народнохозяйственный план, который должен обеспечить необходимую пропорциональность в развитии общественного производства.

В связи с этим не всегда плановые наметки, сделанные предприятиями, полностью совпадают с теми плановыми заданиями, которые в конечном счете устанавливаются им сверху. И это вполне закономерно, потому что иначе нельзя обеспечить единство и пропорциональность развития народного хозяйства в целом.

Перспективные планы реализуются путем составления и выполнения *текущих (годовых)* планов, которые являются определенными этапами в решении задач, намеченных перспективным планом. Поэтому каждый новый текущий план должен быть органическим продолжением предыдущего плана. Вместе с тем при помощи текущих планов контролируется не только ход выполнения перспективного плана, но и правильность определенных в нем заданий. Выше уже говорилось, что мы не застрахованы от возможных просчетов при составлении планов, от возникновения отдельных диспропорций. Кроме того, в ходе выполнения перспективного плана на предприятиях и отраслях могут быть вскрыты дополнительные резервы роста производства, не учтенные при его составлении. Вследствие этих причин задания перспективных планов должны корректироваться и уточняться в процессе текущего планирования.

Роль прогнозов

Наши перспективные и текущие планы носят *директивный* характер, обязательный для исполнения. И вполне понятно, что, прежде чем определить директивные плановые задания, необходимо тщательное изучение достигнутого уровня развития, а также возможных темпов, пропорций, направлений в развитии общественного производства в будущем. Эта задача решается посредством *научного прогнозирования развития экономики*

на длительный период, скажем до 1985 или до 2000 года. Прогноз — это своего рода научная разведка, предварительный этап планирования. Прогноз должен определить динамику численности и структуру трудовых ресурсов как по стране в целом, так и по отдельным республикам и областям, природные ресурсы (полезные ископаемые, лесные запасы, сельскохозяйственные угодья), которые могут быть вовлечены в производство, основные направления технического прогресса и другие исходные данные для составления перспективных планов.

Можно сказать, что прогноз — это своего рода система сигнальных огней, обозначающих «фарватер» для движения нашей экономики. В составлении прогнозов наряду с экономистами принимают участие и представители других наук: геологи, демографы, техники, социологи и т. д.

Роль экономического прогнозирования особенно возрастает в настоящее время в связи с бурными темпами научно-технической революции. Научно разработанные прогнозы позволяют не только предвидеть пути развития общественного производства, но и своевременно принимать решения, пресекающие нежелательные тенденции в развитии тех или иных экономических процессов и обеспечивающие ускорение темпов роста и повышение эффективности производства. За последнее время у нас составлены долгосрочные прогнозы развития ряда отраслей общественного производства, составляется генеральная схема размещения производительных сил. На этой основе будет создаваться долгосрочный план (на 10—15 лет) развития советской экономики.

Централизованное планирование и хозяйственная самостоятельность предприятий

Развитие социалистического хозяйства как единого общественно-производственного организма невозможно без централизованного экономического руководства. В. И. Ленин писал, что построение социализма есть построение централизованного хозяйства, движимого единством воли и единством цели.

Подчинение деятельности всех отраслей и предприятий единому общегосударственному плану гарантирует социалистическое производство от диспропорциональности, от разнобоя в работе отдельных производственных звеньев. *Необходимость централизованного планирования* объективно обусловлена общественной собственностью на средства производства, действием закона планомерного развития народного хозяйства.

В этой связи уместно подчеркнуть несостоятельность и абсурдность утверждений ревизионистов о том, будто децентрализация в управлении производством способна обеспечить

«наибольшую эффективность» социалистическому хозяйству. Коммунистические партии социалистических стран постоянно руководствуются указаниями В. И. Ленина о том, что без единого плана, охватывающего и объединяющего все отрасли производства и все направления хозяйственной работы, строительство социализма и коммунизма было бы невозможно. Поэтому одной из коренных задач хозяйственных реформ является *дальнейшее укрепление централизованного планирования,* повышение его научного уровня.

С другой стороны, плановое руководство народным хозяйством должно быть организовано таким образом, чтобы дать простор народной инициативе, эффективно, в полной мере использовать возможности каждого коллектива в развитии и совершенствовании социалистического производства.

Таким образом, в практике хозяйственного строительства необходимо *сочетать централизованное руководство с широким развитием демократии,* самостоятельной инициативы социалистических предприятий. Поэтому основной принцип организации и ведения социалистического хозяйства есть *принцип демократического централизма.* Осуществление на деле демократического централизма избавляет социалистическую экономику как от бюрократизма и голого администрирования, так и от анархии, от противопоставления интересов отдельных предприятий и объединений интересам социалистического общества в целом.

Центральные планирующие органы, как это подчеркивалось в Директивах XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану, должны сосредоточить свое внимание на решении коренных, стратегических задач коммунистического строительства, таких, как обеспечение важнейших пропорций в народном хозяйстве, правильное размещение производительных сил, комплексное развитие экономических районов, единство в технической политике, оплате труда, политике цен и т. п. Определение же конкретных путей и средств выполнения плановых заданий, нахождение наиболее рациональных методов использования производственных фондов и рабочей силы, применение тех или иных технологических приемов, использование различных форм материального стимулирования — все это следует решать самим предприятиям при активном участии трудящихся. Никакие расчеты сверху не могут полностью вскрыть все источники и резервы, имеющиеся на каждом социалистическом предприятии.

В процессе осуществления хозяйственной реформы значительно расширены экономическая самостоятельность предприятий, их права и обязанности в организации и планировании производства. Количество утверждаемых сверху плановых показателей значительно сокращено, они определяют

задания предприятиям и объединениям лишь по *основным*, важнейшим направлениям деятельности: объему и основной номенклатуре реализуемой продукции, производительности труда, фонду заработной платы, сумме прибыли и уровню рентабельности, размерам платежей в бюджет, внедрению новой техники, материально-техническому снабжению и кооперированным поставкам. При этом очень существенно, что общество оценивает ныне выполнение планов не по «валу», а по *реализованной, то есть признанной и оплаченной покупателями, продукции и по величине получаемой прибыли и уровню рентабельности*. Это обязывает каждое предприятие постоянно заботиться о повышении качества своей продукции и снижении затрат на ее производство.

Важную роль в совершенствовании планирования играет усиление коллективной и личной материальной заинтересованности трудящихся. Выше отмечалось, что задания народнохозяйственного плана должны безусловно выполняться всеми предприятиями и отраслями: без этого нельзя обеспечить планомерный характер развития социалистического производства, поддерживать необходимую пропорциональность в народном хозяйстве. Однако коллективы социалистических предприятий должны побуждаться к выполнению плановых заданий не только административными мерами, но и экономическими рычагами, обеспечивающими непосредственную материальную заинтересованность предприятий и каждого работника в наилучшем выполнении планируемых заданий.

Поэтому партия и правительство постоянно заботятся об усилении коллективной и личной материальной заинтересованности трудящихся. За годы минувшей пятилетки был осуществлен пересмотр оптовых цен, в результате чего они существенно приблизились к величине общественно необходимых затрат на каждый вид продукции. Значительная часть прибыли, выручаемой предприятиями, остается в их распоряжении для образования фондов экономического стимулирования и развития производства. Директивы XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану предусматривают дальнейшее развитие системы материального стимулирования предприятий, особенно за выпуск новых, технически совершенных и высококачественных видов продукции.

Особенности планирования колхозного производства

Отличительная черта колхозов как предприятий кооперативных состоит в том, что они ведут хозяйство на основе средств производства, находящихся как в государственной, так и в их коллективной собственности.

Однако колхозы ведут свое производство не изолированно, а при повседневной и всесторонней помощи со сто-

роны государственного сектора. Государство продает колхозам тракторы, комбайны и другую сельскохозяйственную технику, минеральные удобрения, электроэнергию, осуществляет мелиорацию земель, готовит для колхозов кадры специалистов и механизаторов, оказывает финансовую поддержку путем долгосрочных и краткосрочных кредитов и т. д. Все это создает экономическую основу для государственного планового руководства колхозным производством. Необходимость включения колхозов в единый народнохозяйственный план определяется также тем, что колхозный сектор производит значительную часть продовольственного и сырьевого фондов страны, то есть является органической составной частью всего социалистического производства. Понятно поэтому, что если колхозы окажутся за рамками единого народнохозяйственного плана, то это нарушит необходимые пропорции в народном хозяйстве, сделает невозможным планомерный характер его развития.

Следовательно, социалистическое государство может и должно планировать колхозное производство. Естественно, что в плановом руководстве колхозами имеются некоторые особенности, вытекающие из кооперативного характера этих предприятий. Главная из этих особенностей заключается в том, что колхозам предоставлена большая степень самостоятельности в организации труда и производства и в распоряжении произведенной продукцией.

Государственные плановые органы определяют для колхозов только задания по объему и номенклатуре закупаемой государством продукции. Все остальные вопросы: структуру посевных площадей, набор культур, поголовье скота, развитие подсобных отраслей, распределение валового дохода на фонды потребления и накопления и т. д. — каждый колхоз планирует самостоятельно, с учетом особенностей своих природных и экономических условий. При этом важно отметить, что твердые плановые задания по продаже продукции государству определяются на ряд лет вперед, что создает колхозам необходимые условия для перспективного внутрихозяйственного планирования. Государственные планы закупок колхозной продукции подкрепляются ныне соответствующим материально-техническим снабжением колхозов и новыми, повышенными закупочными ценами. Кроме того, за сверхплановую продажу сельхозпродуктов введены дополнительные надбавки к закупочной цене. Все это создает необходимые условия для правильного сочетания интересов государства с коллективными интересами колхозов.

3. Победные шаги пятилеток

Основные итоги восьмой пятилетки

На XXIV съезде КПСС при подведении итогов планомерного развития социалистической экономики за 1966—1970 годы было отмечено, что основные экономические и социальные задачи восьмой пятилетки успешно выполнены. Итоги выполнения восьмого пятилетнего плана еще раз убедительно показали огромные преимущества социалистической системы хозяйства. За пять лет производство промышленной продукции выросло в полтора раза, среднегодовой объем сельскохозяйственной продукции — на 21%, национальный доход страны увеличился на 41%, что позволило на одну треть поднять уровень реальных доходов трудящихся. При этом надо иметь в виду, что каждый процент роста в настоящее время во много раз превышает соответствующий прирост в предыдущие пятилетки.

В свое время, говоря о первой пятилетке, В. Маяковский писал:

> Я планов наших люблю громадьё,
> размаха шаги саженьи.

Грандиозные задачи первого пятилетнего плана и итоги его выполнения выглядят очень скромно на фоне тех достижений, которые имеет наша страна в настоящее время. Об этом можно судить по таким данным: в завершающем восьмую пятилетку 1970 году советская промышленность производила годовой объем продукции 1932 года (завершающего года первой пятилетки) по электроэнергии — за неделю, по стали — за 18 дней, по нефти — за 3 недели, по углю — за месяц, по автомобилям — за 9 дней. За один 1970 год в СССР было выпущено промышленной продукции примерно в 2 раза больше, чем за все довоенные пятилетки, вместе взятые. Если в первую пятилетку у нас были «шаги саженьи», то в настоящее время наша экономика идет вперед поистине семимильными шагами.

Значение восьмой пятилетки состоит не только в том, что на новые высокие рубежи продвинулось социалистическое производство, но в том, что за эти годы в стране произошли существенные социальные изменения. В годы пятилетки была введена гарантированная оплата труда колхозников, а ее уровень вырос на 42%. Существенно улучшено пенсионное обеспечение и бытовое обслуживание сельских тружеников. Это позволило сделать важный шаг на пути сближения уровней жизни городского и сельского населения.

В стране последовательно осуществляется переход к все-

общему среднему образованию. За годы пятилетки народное хозяйство получило 2,6 миллиона специалистов с высшим и 4,4 миллиона со средним специальным образованием. Для сравнения отметим, что за годы первой пятилетки из вузов было выпущено 170 тысяч специалистов и из техникумов — 291 тысяча.

В 1970 году различными формами обучения было охвачено 79 миллионов человек, то есть каждый третий гражданин СССР учился. В развитии производства, науки и культуры наша страна за годы истекшей пятилетки сделала значительный шаг вперед в строительстве коммунизма в нашей стране, которое будет продолжаться ускоренными темпами в девятой пятилетке.

XXIV съезд о главных задачах нового пятилетнего плана

Новый, девятый пятилетний план (на 1971—1975 годы), Директивы по составлению которого утверждены XXIV съездом КПСС, является продолжением могучей поступи планомерно развивающейся социалистической экономики. «Главная задача пятилетки, — указывается в Директивах, — состоит в том, чтобы обеспечить значительный подъем материального и культурного уровня жизни народа на основе высоких темпов развития социалистического производства, повышения его эффективности, научно-технического прогресса и ускорения роста производительности труда». Отличительные черты новой пятилетки состоят, во-первых, в том, что будет осуществлен еще больший поворот всего народного хозяйства к повышению благосостояния народа, к улучшению условий его труда и быта, и, во-вторых, в усилении интенсификации всего общественного производства и повышении его эффективности на основе существенного ускорения научно-технического прогресса.

Поскольку основу жизни и развития общества составляет производство материальных благ, то главное внимание в новом пятилетнем плане обращено на дальнейший рост и совершенствование общественного производства. При этом величие задач новой пятилетки состоит не только в росте объема производимой продукции в различных отраслях народного хозяйства, но и в тех качественных сдвигах, которые должны произойти в производительных силах общества. Быстрый рост фондо- и энерговооруженности труда, оснащение как вновь строящихся, так и действующих предприятий технически совершенными средствами производства, внедрение комплексной механизации и автоматизации на многих производствах, широкое использование прогрессивных видов сырья и материалов — все это позволило поставить в новой пятилетке задачу обеспечить 87—90% прироста промыш-

ленной продукции и практически весь прирост продукции сельского хозяйства за счет повышения производительности труда. О том, насколько грандиозна эта задача, свидетельствует следующее: намеченный в пятилетнем плане рост производительности труда равнозначен увеличению численности рабочих на 11—12 миллионов человек. Это значит, что интенсификация производства превратилась ныне в решающий фактор его развития. Причем это относится не только к промышленности, но и к другим отраслям, в том числе и к сельскому хозяйству. В сельском хозяйстве значительно более быстрыми темпами, чем во все предшествующие годы, будут развиваться механизация, электрификация и комплексная механизация производства.

Быстрыми темпами будут развертываться специализация и концентрация производства, являющиеся необходимыми условиями дальнейшего роста его технического уровня и повышения эффективности.

Таким образом, девятая пятилетка явится крупным шагом в создании материально-технической базы коммунизма. Одновременно с этим произойдут существенные сдвиги в повышении квалификации, общеобразовательного и технического уровня работников социалистического производства. Из вузов и техникумов намечено выпустить за пятилетку примерно 9 миллионов специалистов; не менее 9 миллионов квалифицированных рабочих будет подготовлено в профессионально-технических учебных заведениях, в которых их выпускники наряду с приобретением профессии одновременно получат и среднее образование.

На основе нового подъема социалистической экономики за годы девятой пятилетки будет осуществлена широкая программа социальных мероприятий. К их числу относятся: увеличение реальных доходов трудящихся примерно на 30% в расчете на душу населения; существенное сближение уровней жизни сельского и городского населения; дальнейшее развитие жилищного строительства и улучшение культурно-бытового обслуживания трудящихся; значительное сокращение ручного и тяжелого труда, улучшение условий труда и внедрение его научной организации; быстрое развитие науки и культуры и т. д.

Следовательно, девятая пятилетка знаменует собой крупный шаг не только в развитии материально-технической базы, но и в решении таких важных социальных проблем коммунистического строительства, как стирание существенных различий между городом и деревней, между умственным и физическим трудом.

В Директивах XXIV съезда КПСС отмечается, что для выполнения грандиозных задач экономического и социаль-

ного развития, намеченных на новую пятилетку, необходимо дальнейшее совершенствование системы и методов управления и планирования. Поэтому Директивы предусматривают проведение целого комплекса мер, направленных на то, чтобы повысить научную обоснованность перспективного и текущего планирования, поднять уровень руководства и управления народным хозяйством.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Почему при социализме возможно и необходимо плановое ведение хозяйства и какие преимущества обеспечивает оно нашему обществу?
2. Что означает научная обоснованность планов?
3. Какую роль играет планирование в повышении эффективности общественного производства?
4. Как осуществляется сочетание централизованного планирования с хозяйственной самостоятельностью предприятий?
5. В чем состоят главные задачи девятого пятилетнего плана развития народного хозяйства СССР на 1971—1975 годы?

ГЛАВА XI
ТОВАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО И ТОВАРНО-ДЕНЕЖНЫЕ ОТНОШЕНИЯ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

Социалистические предприятия — фабрики, заводы, совхозы, колхозы — непосредственно производят продукцию не для собственного потребления, а для продажи. Это означает, что продукты социалистического производства представляют собой товары, а хозяйство является не натуральным, а *товарным.*

1. Особенности товарного производства при социализме

Необходимость товарного производства при социализме

Общей основой существования любого товарного производства служат общественное разделение труда и обособленность предприятий друг от друга, их хозяйственная самостоятельность. Оба эти условия налицо при социализме.

Действительно, социалистическое хозяйство характеризуется высокой степенью развития *разделения труда.* Общественное разделение труда, то есть специализация различных звеньев народного хозяйства на производстве определенных видов продукции, представляет собой важное условие повышения производительности труда. Социалистические предприятия специализированы на производстве различных видов готовой продукции, ее частей или деталей. Текстильные фабрики производят ткани, металлургические заводы выплавляют сталь и производят прокат, машиностроительные выпускают станки, тракторы, автомашины, приборы и т. д. Научно-технический прогресс ускоряет рост общественного разделения труда.

Наличие общественного разделения труда дополняется *относительной экономической обособленностью социалистических предприятий.* Так, государственные предприятия, с одной стороны, и колхозы, с другой, обособлены друг от

друга, как различные собственники средств производства и производимой продукции. Колхозы обособлены друг от друга, так же как различные собственники. Несколько иной характер носит обособленность государственных предприятий. И автомобильный завод имени Лихачева в Москве, и швейное объединение имени Володарского в Ленинграде, и Норильский горнометаллургический комбинат принадлежат государству. Собственник в этом случае один и тот же. Но отдельные хозрасчетные предприятия обособлены друг от друга, поскольку каждое из них имеет в своем распоряжении средства производства, а производимая продукция реализуется ими самостоятельно. Они обладают экономической самостоятельностью по отношению друг к другу. Известной оперативной самостоятельностью они обладают и по отношению к обществу в целом (государству).

Часть средств производства находится в личной собственности колхозников, рабочих и служащих и используется в подсобном хозяйстве для производства продукции, известная доля которой поступает в продажу на колхозном рынке. Труженики социалистического общества являются собственниками получаемых ими доходов.

Таким образом, объективные экономические условия социализма — общественное разделение труда и экономическая обособленность различных звеньев народного хозяйства (колхозов, государственных предприятий, производственных объединений и т. д.) — превращают продукты труда в товары, обусловливают существование товарного производства при социализме.

Планомерный характер товарно-денежных отношений при социализме

Может возникнуть вопрос: поскольку и при капитализме существует товарное производство, то в чем состоят его особенности в социалистической экономике? Ведь технология производства и качество товаров, изготовляемых в капиталистических и социалистических странах, могут и не отличаться друг от друга.

Все это бесспорно. Однако *между социалистическим и капиталистическим товарным производством существуют глубокие социально-экономические различия.* Эти отличия и особенности связаны с характером общественного производства, с господствующими производственными отношениями.

Главная особенность товарного производства при социализме состоит в том, что *его экономической основой является общественная собственность на средства производства.* Основные средства производства не продаются частным лицам. Рабочая сила человека перестала быть товаром. Частные лица не имеют права нанимать рабочую силу с целью

производства продукции на рынок. Вот почему товарное производство при социализме, в отличие от товарного производства, основанного на частнокапиталистической собственности на средства производства, *не порождает отношений эксплуатации человека человеком.* Конечная цель производства при социализме не получение капиталистической прибыли, а наиболее полное удовлетворение постоянно растущих потребностей общества и его членов. Товарное производство и обмен осуществляются социалистическими предприятиями. Это значит, что товарно-денежные связи выражают социалистические производственные отношения.

Другая важная особенность товарного производства при социализме состоит в том, что оно в отличие от стихийного и анархического капиталистического товарного хозяйства *развивается планомерно.* Это значит, что общество имеет возможность в плановом порядке научно определять общественные потребности, в соответствии с ними и своими ресурсами устанавливать объем производства, регулировать цены на основные виды товаров и т. д.

Товар, его свойства и противоречия при социализме

Известно, что всякий товар обладает потребительной стоимостью и стоимостью. В этом состоит двойственный, противоречивый характер товара.

Общая характеристика товара и его свойств, данная во второй главе, применима и к социалистическому хозяйству. Но она недостаточна. Дело в том, что при социализме, в отличие от капитализма, труд носит не скрыто общественный, а *непосредственно общественный характер.* Это значит, что надобность данного товара для общества более или менее точно известна производителю предварительно, то есть до производства и реализации товара. Да иначе и быть не может, ведь социалистическая экономика основана на общественной собственности и развивается не стихийно, а планомерно.

Непосредственно общественный труд, создающий товары при социализме, носит двойственный характер: он является одновременно и конкретным, и абстрактным трудом. *Конкретный* труд при социализме, в отличие от капитализма, не является частным трудом. Но он носит *обособленный* характер в связи с обособлением предприятий. Действительно, социалистические предприятия изыскивают пути повышения эффективности производства, распоряжаются средствами производства, нанимают рабочую силу, вступают во взаимоотношения с другими предприятиями, реализуют свою продукцию.

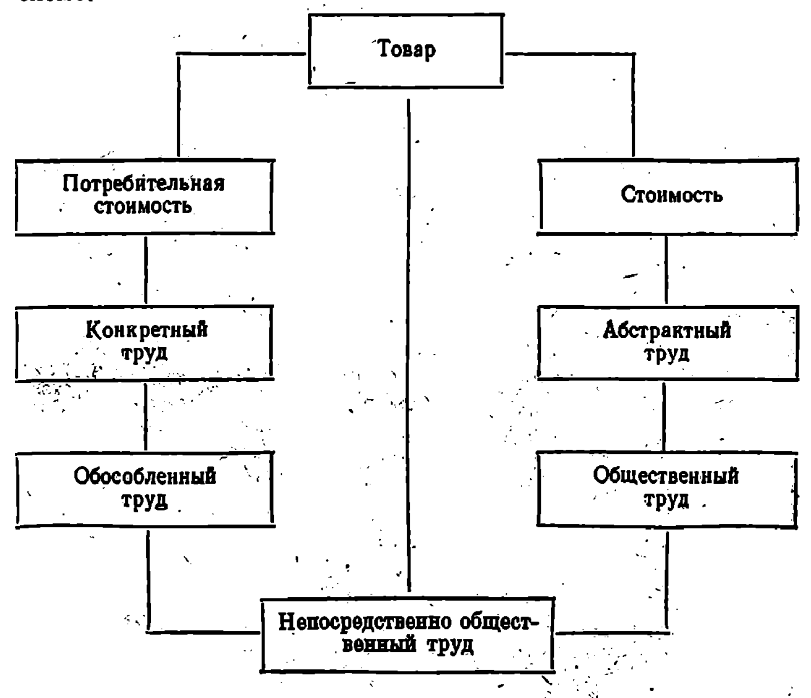
Продажа продукции означает, что она необходима обществу, что, следовательно, труд, затраченный на ее производ-

ство, является не только конкретным, обособленным, но одновременно и *абстрактным*, общественным. В результате реализации продукции обнаруживается, что обособленный труд есть вместе с тем труд общественный, что потребительная стоимость данного товара необходима обществу.

Абстрактный труд и при капитализме и при социализме создает стоимость товаров. При капитализме стоимость товаров выражает отношения между частными товаропроизводителями. При социализме стоимость — основа обмена продукции между социалистическими предприятиями (фабриками, заводами, колхозами, совхозами), покупок товаров населением у государства и т. д. Следовательно, *абстрактный труд, создающий стоимость товаров, при социализме выражает социалистические производственные отношения.*

Таким образом, товарное производство при социализме свободно от антагонистических противоречий, присущих капиталистическому хозяйству. Следовательно, товарная форма социалистического хозяйства имеет новое содержание.

Двойственность товара и труда, заключенного в товаре, для наглядности изображена в приводимой ниже условной схеме:



Торговля при социализме

Продукты социалистического хозяйства, произведенные в соответствии с планом, поступают в личное и производственное потребление не непосредственно, а путем реализации, то есть в порядке купли-продажи на рынке. Купля-продажа товаров осуществляется особой отраслью народного хозяйства, которая называется *торговлей.*

Торговля при социализме по своему общественному содержанию глубоко отлична от частнопредпринимательской капиталистической торговли. Она ведется в основном государственными и кооперативными торговыми организациями и частично колхозами и отдельными трудящимися на колхозных рынках.

Социалистическая торговля носит *планомерный* характер. Объем товарооборота, уровень цен, распределение товарных запасов и другие показатели планируются государством, что позволяет неуклонно улучшать обслуживание потребителей. Необходимое условие решения этой задачи — систематическое *изучение потребительного спроса* и отражение его в планах торговых организаций.

Известно, например, что изменение моды вызывает иногда такие колебания спроса, за которыми не поспевает производство. Бывает и так, что, стремясь выполнить план в стоимостном выражении, предприятия стараются выпустить в первую очередь дорогостоящую продукцию. К примеру, и сегодня трудно купить крышки для домашнего консервирования фруктов, хотя в планах предусматривается их производство в достаточных количествах. Дело в том, что некоторые предприятия не выполняют эти планы, так как крышки дешевы и выпуск их невыгоден. Несоответствие между спросом и предложением образуется и потому, что в одни города и районы торговые организации завозят иногда излишние количества тех или иных товаров, тогда как в других городах и районах этих же товаров недостает.

Плановый характер советской торговли позволяет снижать издержки обращения, доля которых в продажной цене при социализме намного меньше, чем при капитализме. Разумеется, экономия на издержках обращения должна достигаться при одновременном улучшении качества обслуживания. Именно поэтому Директивами XXIV съезда КПСС по пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР на 1971—1975 годы предусмотрено оснащение предприятий торговли современным оборудованием, увеличение масштабов предварительной расфасовки товаров, внедрение прогрессивных форм торговли.

Было бы неправильно рассматривать торговлю в качестве пассивного, механического посредника между произво-



дителем и потребителем. Потребительский спрос настолько подвижен, динамичен, что никакой, даже самый совершенный, план не в состоянии отражать все его изменения. Реализация товара, его приобретение окончательно удостоверяют соответствие производства того или иного товара общественной потребности в нем. Если товар продан, значит он нужен потребителю, нужен обществу. В противном случае выявляется, что предприятие напрасно затратило средства на его производство, а плановые органы неправильно учли общественные потребности. Через рынок выясняется и соотношение индивидуальных затрат того или иного предприятия с общественно необходимыми затратами на производство данной продукции (находящими выражение в цене этой продукции).

Социалистическая торговля призвана оказывать *обратное воздействие* на производство, то есть определять, какие товары народного потребления и в каком количестве должны производиться промышленностью. В Директивах XXIV съезда КПСС указывается на необходимость «совершенствовать систему связей промышленности и торговли, исходя из того, что объем производства и ассортимент потребительских товаров должны определяться заказами торгующих организаций».

Реализация и качество продукции

Для преодоления трудностей, возникающих в ходе реализации продукции, необходимо не только систематически совершенствовать планирование производства и торговли, но и *улучшать потребительские свойства продукции, повышать ее качество.*

Наряду с добротными и красивыми товарами, которые вполне удовлетворяют наши потребности и вкусы, магазины нередко предлагают и низкокачественные товары, на которые не находится покупателей. Наши торговые организации иногда не учитывают, что рыночная конъюнктура теперь уже не та, какой она была даже несколько лет тому назад. Раньше продавец обращался с покупателем без излишних церемоний. «Не привередничай, не задерживай стоящих в очереди, а бери, что дают», — нередко говорил он ему. Теперь времена другие. Быстро растущее производство и импорт потребительских товаров предоставляют покупателю возможность выбора, основание надеяться на то, что удастся купить нужный товар в будущем. Трудящиеся желают иметь красивую и модную одежду и обувь, удобную мебель, хорошие и надежные в эксплуатации телевизоры и радиоприемники. Да и средства производства — машины, оборудование, материалы — иногда не удовлетворяют повышенных требований, которые предъявляет к их качеству современная научно-техническая революция.

Повышение качества продукции равнозначно увеличению ее количества, но при относительно меньших затратах, что обеспечивает рост эффективности производства.

Каковы же причины того, что качество некоторых наших товаров оставляет желать лучшего? Это можно объяснить тем, что цены на товары еще недостаточно отражают их качество, что предприятия, выпускающие негодные или низкокачественные изделия, не несут за это должной материальной и моральной ответственности, а фабрики и заводы, изготовляющие высококачественную продукцию, поощряются за это недостаточно.

Директивы XXIV съезда КПСС по девятому пятилетнему плану наряду с другими мерами предусматривают повышение роли торговли и цен в улучшении качества как средств производства, так и товаров народного потребления.

2. Деньги в социалистическом хозяйстве

Поскольку при социализме существует товарное производство, оно не может обходиться без денег. Жизненная необходимость денег весьма наглядно обнаружилась в начальный период перехода к новой экономической политике, когда рыночные связи предполагалось развивать главным образом путем организации безденежного обмена продукции государственной промышленности на продукты крестьянского хозяйства в сочетании с разрешением торговли в пределах местного оборота. Но этот опыт потерпел неудачу. Безденежный обмен вылился в куплю-продажу, то есть обмен при помощи денег, что неизбежно в условиях развитого товарообмена.

Сущность денег и их функции в социалистическом хозяйстве

Известно, что при капитализме деньги выражают отношения частных товаропроизводителей. В руках буржуа они служат капиталом, то есть средством эксплуатации рабочего класса. В условиях социализма деньги имеют иную социальную природу и другое общественное назначение. Будучи всеобщим эквивалентом, они выражают отношения социалистических товаропроизводителей — государственных предприятий и колхозов, граждан социалистического общества и государства. В этом и состоит их новая сущность.

Господство общественной собственности на средства производства исключает превращение денег в капитал, их использование в качестве средств эксплуатации чужого труда. Авторы «Золотого теленка» И. Ильф и Е. Петров закончили свой роман в тот момент, когда Остап Бендер, став обладателем миллиона рублей, убедился, что использовать такие деньги в СССР в качестве капитала он не в состоянии.

Сущность денег, их новое, социалистическое содержание проявляется в их *функциях*. Функции денег выражают различные стороны социалистических производственных отношений.

Первая функция денег состоит в том, что они служат *мерой стоимости* товаров. Деньги могут выполнять эту функцию потому, что они являются представителями золота. Определенное весовое количество золота в социалистических странах принимается за денежную единицу. В СССР это рубль, содержащий 0,987412 грамма чистого золота, в Чехо-

словакии — крона, содержащая 0,123426 грамма золота, в ГДР — марка, золотое содержание которой 0,399902 грамма, и т. д. Основная денежная единица разделяется на более мелкие: рубль — на 100 копеек, крона — на 100 геллеров, марка — на 100 пфеннигов и т. д. Функция денег как меры стоимости проявляется в процессе планового ценообразования. При помощи цен социалистические предприятия сопоставляют свои доходы и расходы. Без такого сопоставления невозможно экономное, эффективное ведение хозяйства. При помощи денег выявляется вклад каждого трудящегося в производство и определяется его доля в продукте общественного труда. Социалистическое государство использует функцию денег как меры стоимости для учета и контроля над ходом производства и распределения общественного продукта, осуществлением хозяйственного расчета, контроля за мерой труда и потребления.

Вторая функция денег состоит в том, что они являются *средством обращения* товаров. Рабочие и служащие государственных предприятий и учреждений, колхозники покупают на свою заработную плату и другие денежные доходы товары. Денежные доходы населения, объем товарооборота и цены планируются государством. При социализме не может быть кризисов перепроизводства. Трудности сбыта, о которых говорилось выше, преодолеваются здесь путем улучшения хозяйственного руководства и планирования производства и торговли.

Третья функция денег — *средство платежа*. Эта функция связана с продажей товаров в кредит, то есть с отсрочкой платежа. Эту функцию деньги выполняют при выдаче предприятиями и организациями заработной платы рабочим и служащим, денежных доходов колхозникам, при уплате налогов, возврате банковских ссуд предприятиями и хозяйственными организациями и т. д. Нормальное функционирование денег в качестве средства платежа — важнейшее условие бесперебойной, ритмичной работы социалистических предприятий.

Четвертая функция денег состоит в том, что они являются *средством социалистического накопления и сбережений* трудящихся. Расширенное социалистическое воспроизводство невозможно без накопления денежных доходов в государственном бюджете для последующего их использования на общие нужды. Часть денежных накоплений используется самими предприятиями. Накопления государства и предприятий используются для расширения производства, финансирования непроизводственной сферы, удовлетворения социально-культурных нужд трудящихся, укрепления обороноспособности страны и т. д. Сбережения населения либо

имеют форму наличных денег, предназначаемых на покупку тех или иных товаров, либо представляют собой вклады в сберегательные кассы.

Пятая функция денег состоит в том, что они выступают в качестве *мировых денег*, обслуживают внешнеторговый оборот и другие внешнеэкономические связи социалистических стран. В этой функции они фигурируют в своей золотой форме. Это происходит в случаях, когда какое-либо государство предпочитает расчет золотом, а не очередными поставками товаров или валютой третьих стран.

Кредит при социализме

Необходимость кредитных отношений обусловлена несовпадением у социалистических предприятий сроков поступления денег и их расходования. У одних предприятий после продажи крупных партий товаров образуются временно свободные деньги, в то же время другие предприятия могут испытывать потребность в привлечении на какой-то срок дополнительных средств для того, чтобы обеспечить непрерывность процесса производства. Временно свободные средства и предоставляются в ссуду тем предприятиям и хозяйственным организациям, которые в них нуждаются. Таким образом, эти средства не лежат праздно, а вовлекаются в хозяйственный оборот, обслуживают процесс воспроизводства.

Кредит в социалистическом обществе осуществляется в денежной форме и только государственными кредитными учреждениями, среди которых в СССР основное место принадлежит Госбанку. Это придает кредиту планомерный и целенаправленный характер, превращает его в могучий рычаг развития социалистической экономики.

Все государственные предприятия и колхозы хранят свои свободные денежные средства на счетах в Госбанке. Там же сосредоточиваются резервы бюджетных организаций и (через посредство сберегательных касс) временно свободные деньги населения. Таким образом, Госбанк концентрирует у себя все кредитные ресурсы страны. Он же осуществляет выдачу ссуд предприятиям и учреждениям, нуждающимся в дополнительных средствах. При этом Госбанк контролирует использование предприятиями собственных средств, а кредитование ведет в соответствии с плановыми заданиями по производству и реализации продукции. Следовательно, кредит при социализме — это одна из составных частей единого народнохозяйственного плана, важный рычаг воздействия на производство.

В зависимости от срока, а также от целевого назначения ссуды, выдаваемые Государственным банком социалистическим предприятиям, делятся на краткосрочные и долгосрочные.

Краткосрочные ссуды (они выдаются, как правило, на срок от трех до шести месяцев) предназначены для пополнения оборотных средств предприятий. Каждое хозрасчетное предприятие обладает собственными оборотными средствами в определенных размерах. Дополнительные же потребности, связанные, например, с сезонным увеличением запасов сырья, несовпадением времени получения денег от заказчиков и их уплаты поставщиками и т. д., удовлетворяются за счет заемных средств — краткосрочных ссуд Госбанка. Пополнение оборотных средств за счет краткосрочного кредита обеспечивает непрерывность процесса производства и ускоряет темпы его развития. Краткосрочный кредит является одним из важных средств контроля за производственно-финансовой деятельностью предприятий. Прежде чем выдать ссуду, Госбанк тщательно проверяет состояние собственных оборотных средств предприятия, выполнение им количественных и качественных показателей народнохозяйственного плана.

Долгосрочные ссуды выдаются на несколько лет и используются на возобновление и прирост основных фондов социалистических предприятий, то есть на новое капитальное строительство, обновление машинного парка и т. п. При помощи долгосрочного кредита социалистическое государство оказывает серьезную финансовую поддержку как государственным, так и колхозно-кооперативным предприятиям.

Кредит в социалистическом обществе строится на следующих основных принципах:

а) ссуды выдаются на строго определенный срок, по истечении которого они должны быть возвращены банку;

б) полученные ссуды предприятия должны использовать на те цели, для которых они были выданы;

в) за пользование ссудами предприятия и учреждения уплачивают банку определенный процент.

Взимание процента необходимо для содержания банковского аппарата. Кроме того, оно заставляет предприятия лучше использовать свои средства и не брать в долг лишних денег, так как уплата процентов осуществляется за счет прибыли предприятия.

Закон денежного обращения

Важным условием нормального развития социалистической экономики является *устойчивость денег,* то есть постоянство или рост их покупательной способности.

При социализме основой устойчивости денег служат сосредоточение в руках государства преобладающей части товарных масс и установление научно обоснованных плановых цен на товары. Для этой цели может быть использовано и

золото. Речь идет о тех случаях, когда возникают ощутимые несоответствия между количеством денег в обращении и имеющимися товарными ресурсами. В таких случаях государство может купить на золото товары в зарубежных странах и тем самым увеличить массу обращающихся товаров в интересах обеспечения устойчивости денег.

Чтобы обеспечить устойчивость денег, необходимо соблюдать пропорциональность между товарной и денежной массой в обращении, учитывать действие *закона денежного обращения*. Согласно этому закону количество денег, необходимых для народного хозяйства, определяется по следующей формуле:

$$K_д = \frac{\Sigma_ц + \Sigma_п - \Sigma_в - \Sigma_к}{O},$$

где $K_д$ — количество денег в обращении,

$\Sigma_ц$ — сумма цен подлежащих реализации товаров и услуг,

$\Sigma_п$ — сумма платежей по кредитам,

$\Sigma_в$ — сумма взаимно погашающихся платежей,

$\Sigma_к$ — сумма цен товаров, проданных в кредит,

O — количество оборотов денежной единицы.

Если количество денег в обращении больше, чем необходимо для обслуживания товарооборота, то это приводит к падению покупательной способности денежной единицы, росту цен. Для стабилизации цен, то есть предотвращения их роста, нужно увеличивать объем производства, повышать производительность труда, улучшать качество продукции, поддерживать необходимую пропорциональность между количеством наличных денег и массой товаров и платных услуг.

Планирование денежного обращения

Денежный оборот, развитие которого определяется законом денежного обращения, многосложен. Деньги движутся по многочисленным каналам. Сюда относятся: взаимные расчеты между государственными предприятиями за поставки товаров, расчеты заготовительных организаций с колхозами, предоставление ссуд и их возврат, выплата зарплаты, оплата трудящимися покупаемых ими товаров и услуг и т. д.

Денежное обращение при социализме носит планомерный характер. Планирование денежного обращения осуществляет Государственный банк. Банк является единым центром кредитования, при его посредстве происходят расчеты между социалистическими предприятиями и учреждениями, он осуществляет кассовое исполнение бюджета и выпуск денег в обращение, хранит валютные резервы страны и проводит расчеты с зарубежными странами. В. И. Ленин указывал, что Госбанк осуществляет при социализме общегосу-

дарственное счетоводство, общегосударственный учет и контроль за производством и распределением продуктов.

Оборот денежных средств в народном хозяйстве происходит как путем безналичных расчетов, так и при помощи наличных денег. Взаимные расчеты между социалистическими предприятиями и учреждениями в основном осуществляются безналичным путем, а расчеты предприятий и учреждений с трудящимися опосредствуются наличными деньгами. Наличные деньги поступают в обращение из Госбанка в виде государственных банковских и казначейских билетов и разменной металлической монеты.

Регулирование движения денежных средств осуществляется с помощью *кассового плана* Госбанка, в котором учитываются все выплаты наличных денег и размеры их обратного притока в кассы банка по различным каналам.

Планирование денежного обращения имеет важнейшее значение для поддержания необходимых пропорций между количеством денег, поступающих населению, и массой товаров и услуг, которые могут быть реализованы населению для обеспечения устойчивости советских денег. В Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии отмечается, что «особое значение приобретает сегодня также задача *обеспечения растущего платежеспособного спроса населения продовольственными и промышленными товарами, а также услугами.* Производство товаров народного потребления должно расти более высокими темпами, чем денежные доходы советских людей».

3. Закон стоимости в плановом хозяйстве

Поскольку при социализме сохраняется товарное хозяйство, то в нем необходимо действует и закон стоимости. Но так как характер товарного производства при социализме коренным образом отличается от капиталистического, то и закон стоимости при социализме действует существенно иначе, чем при капитализме.

Особенности действия закона стоимости при социализме

Плановые и статистические органы Советского Союза используют в своих расчетах миллионы различных цен на товары и услуги. Стабильность плановых цен не исключает того, что время от времени они изменяются. Какой же закон определяет уровень и динамику цен? Таким законом является *закон стоимости.*

Содержание закона стоимости при социализме состоит в том, что цены на товары определяются количеством обще-

ственно необходимого труда, затрачиваемого на их производство в процессе планомерной деятельности социалистических предприятий. Отсюда следует, что законом обмена одного товара на другой является соблюдение их равенства по стоимости, то есть принцип *эквивалентности обмена.*

Эквивалентный обмен позволяет возмещать издержки производства и получать определенную прибыль нормально работающим предприятиям, обеспечивает материальные стимулы снижения себестоимости и повышения качества продукции.

А теперь рассмотрим более подробно, к каким экономическим результатам приводит действие закона стоимости в социалистическом хозяйстве.

Во-первых, закон стоимости *экономически стимулирует рост производительности труда, снижение издержек производства.* Действительно, в соответствии с этим законом предприятия реализуют свою продукцию по ценам, основанным на общественно необходимых затратах труда, на общественной стоимости. Но индивидуальная стоимость продукции на предприятиях передовых, где используется более совершенная техника и лучше организован труд, ниже общественной. Такие предприятия оказываются более доходными, эффективными. Они получают больше средств и возможностей для расширения производства, улучшения культурно-бытовых условий и материального поощрения своих работников. Такой порядок выгоден не только коллективу и отдельным работникам данного предприятия, но и обществу в целом, поскольку более быстрое развитие передовых предприятий повышает эффективность народного хозяйства в целом.

Наоборот, предприятия с высокой индивидуальной стоимостью своей продукции, то есть такие, где труд организован хуже, где используется отсталая техника, получают невысокие доходы, а иногда оказываются даже убыточными. Это побуждает отстающие предприятия к использованию опыта передовых, к ликвидации бесхозяйственности, к внедрению современной техники, к повышению производительности труда, а значит, и к повышению доходности. Чтобы сделать убыточные предприятия прибыльными, необходимо оснащать их новой техникой, улучшать организацию труда и производства, повышать уровень экономической работы, внедрять хозрасчет, использовать все экономические рычаги, стимулирующие эффективность производства.

Во-вторых, закон стоимости служит одним из важных *плановых критериев распределения капиталовложений,* а значит, также труда и средств производства между отраслями народного хозяйства.

Известно, что большие капиталовложения делаются в такие отрасли хозяйства, которые обеспечивают быстрый технический прогресс, являющийся условием роста производительности труда и повышения уровня народного благосостояния: в машиностроение, химическую промышленность, добычу нефти и газа, электроэнергетику. Такое направление капиталовложений способствует ускоренному росту этих отраслей экономики, обеспечивает для народного хозяйства снижение затрат на единицу продукции, а значит, и снижение ее стоимости.

Так, например, добыча нефти и газа (в расчете на единицу теплотворной способности) в несколько раз дешевле, чем добыча каменного угля шахтным способом. Поэтому преимущественное развитие добычи нефти и газа в последнее десятилетие, повышение их удельного веса в топливном балансе страны дало государству значительную экономию.

Большой эффект для развития народного хозяйства дает и ускоренное развитие химической промышленности. Так, внедрение химических волокон в текстильное производство позволяет значительно удешевить продукцию. Если сравнить затраты на производство хлопка и шерсти с аналогичными затратами на химические волокна, имеющие сходные свойства, то разница получится в пользу химических волокон.

Таким образом, решая вопрос, как распределять капиталовложения, плановые органы руководствуются принципом: обеспечить удовлетворение данных потребностей при минимуме затрат на производство. Это и означает, что требования закона стоимости учитываются при распределении труда и средств производства между отраслями народного хозяйства, при улучшении структуры производства. Плановые органы учитывают при этом требования и других экономических законов. Значит, находясь в системе этих законов, закон стоимости участвует в плановом регулировании развития социалистического производства.

Закон стоимости действует в виде определенной *тенденции*. Это значит, что цены, как правило, не совпадают в каждом конкретном случае со стоимостью, а отклоняются от нее в ту или иную сторону, колеблются вокруг нее.

Планомерность развития и закон стоимости

В товарном хозяйстве, основанном на частной собственности на средства производства, закон стоимости действует стихийно, как сила, господствующая над людьми.

В товарном производстве, основанном на общественной собственности на средства производства, положение иное:

Здесь закон стоимости и планомерность отнюдь не исключают друг друга. Это происходит потому, что закон стоимости при социализме действует не стихийно, а планомерно. Что это значит?

Выше было сказано, что действие закона стоимости проявляется через цены. Но в социалистическом хозяйстве цены складываются не в результате стихийной конкурентной борьбы на рынке, а устанавливаются, как правило, в централизованном порядке. Причем государство устанавливает цены и планомерно их совершенствует, не произвольно, а основываясь на учете действия закона стоимости. Это обеспечивает материальное стимулирование коллективов предприятий и хозяйственных организаций, отдельных работников производства в их борьбе за повышение производительности труда. При распределении капиталовложений, определяющих направление развития хозяйства, государство также не полагается на стихию. Плановые органы делают экономические расчеты эффективности капиталовложений, используя для этой цели плановые цены и другие стоимостные показатели.

Органическая связь закона стоимости и централизованного планирования наглядно обнаруживается в ходе осуществления хозяйственных реформ в социалистических странах. Реформы призваны повысить значение централизованного планирования, научную обоснованность народнохозяйственных планов и одновременно обеспечить всестороннее использование в плановом руководстве народным хозяйством закона стоимости. Так, например, хозяйственная реформа в СССР предусматривает повышение роли стоимостных показателей плана — реализованной продукции, прибыли и рентабельности.

Но может быть, действие закона стоимости и при социализме в некоторых случаях ведет к внеплановому перераспределению труда и средств производства? Разберемся в этом вопросе.

Внеплановое перераспределение происходит лишь в тех случаях, когда цены не согласуются с законом стоимости и с задачами, которые решаются планом. Так, например, убыточные цены на продукцию животноводства в течение длительного времени тормозили развитие этой важнейшей отрасли сельского хозяйства, были причиной невыполнения планов ее развития, поскольку вызывали отлив средств производства и рабочей силы из этой отрасли, ее техническое отставание.

Таким образом, внеплановое перераспределение ресурсов в данном случае есть следствие плохого использования закона стоимости, его нарушения, а не того, что будто бы этот

закон содержит в себе некое стихийное начало, независимое от общественных условий, в которых он действует. «Виноват» в данном случае не объективный закон стоимости, а недостатки в практике планирования производства и ценообразования. Поэтому постоянное совершенствование механизма действия стоимостных категорий, планового руководства хозяйством — непременное условие эффективного использования закона стоимости в хозяйственной деятельности.

4. Плановое ценообразование и политика цен

Действие закона стоимости в социалистической экономике, как мы уже видели, предопределяет наличие такой стоимостной категории, как цена.

Стоимость и цена при социализме

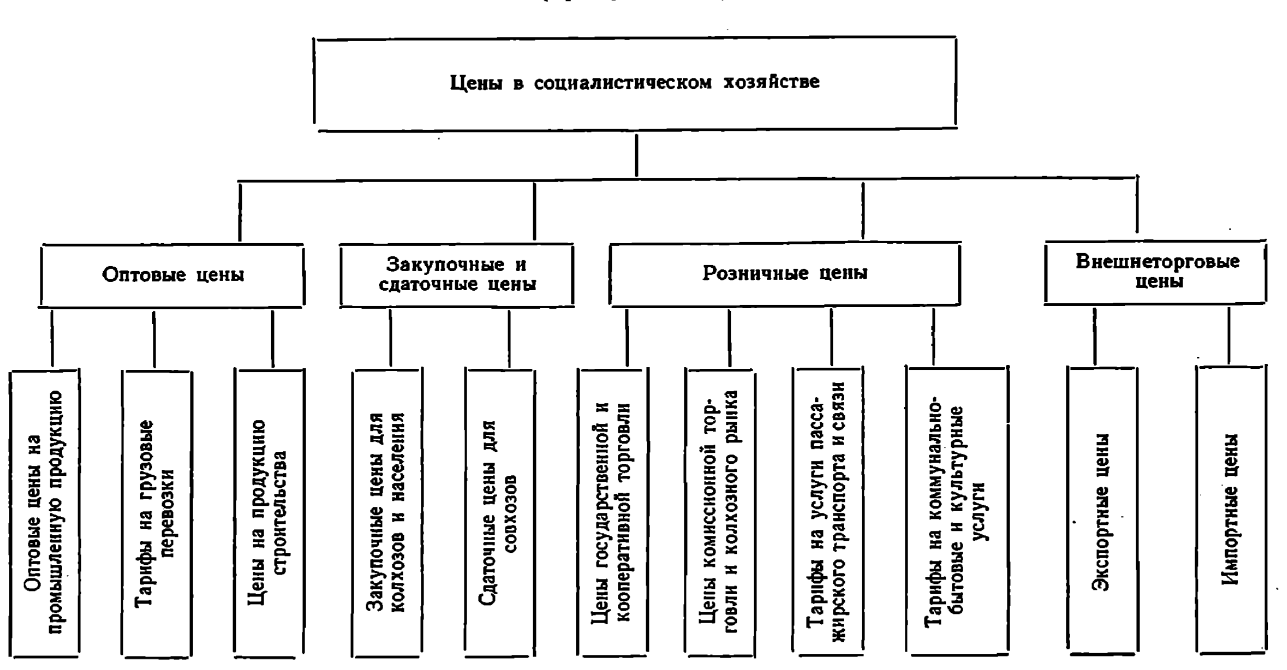
Цена товара при социализме представляет собой денежное выражение его стоимости. Но, в отличие от капитализма, процесс ценообразования носит здесь не стихийный, а планомерный характер, а сама цена, как экономическая категория, выражает социалистические производственные отношения.

Цена при социализме выполняет ряд функций. Во-первых, она служит мерой общественно необходимых затрат труда на производство единицы продукции, средством учета и сопоставления затрат и результатов производства. Во-вторых, цена материально стимулирует снижение индивидуальных затрат, ускорение научно-технического прогресса, расширение производства продукции и повышение ее качества. В-третьих, она позволяет согласовывать спрос и предложение товаров. Известно, что снижение цен на те или иные товары, как правило, повышает спрос на них, а повышение — уменьшает его.

Система цен в социалистическом хозяйстве включает в себя целый ряд их видов: *оптовые* цены, по которым государственные предприятия рассчитываются за поставляемую продукцию друг с другом и со сбытовыми организациями; *закупочные* и *сдаточные* цены на сельскохозяйственные продукты, закупаемые государством у колхозов, совхозов и населения; *розничные* цены на товары народного потребления и *тарифы* на услуги, оплачиваемые населением; *внешнеторговые* цены, по которым государство рассчитывается за ввозимые и вывозимые товары. Каждый вид цен имеет свои особенности. Назначение, функции и методы планирования каждого вида цен несколько отличаются друг от друга.

Примерная схема системы цен при социализме приводится на стр. 235.

СИСТЕМА ЦЕН СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ТОВАРНОГО ХОЗЯЙСТВА
(Примерная схема)



Основы политики цен социалистического государства

Политика цен — это система мероприятий государства в области ценообразования и регулирования цен. Она является неотъемлемой составной частью экономической политики Коммунистической партии и социалистического государства. «Цены, — отмечается в докладе А. Н. Косыгина на XXIV съезде КПСС, — это мощный рычаг экономического управления в руках социалистического государства, и мы должны пользоваться им умело и эффективно». Основы политики цен социалистического государства определены в работах В. И. Ленина, в ряде партийных документов и постановлений Советского правительства, находят отражение в деятельности государственных органов ценообразования.

Чтобы успешно осуществлять присущие им функции, цены должны основываться на учете требований экономических законов социализма, объективных тенденций ценообразования. Это значит, что *цены должны* во все большей степени *отражать общественно необходимые затраты труда*, обеспечивать возмещение издержек производства и обращения и *известную прибыль каждому нормально работающему предприятию*. Только при этом условии цены будут способствовать последовательному внедрению и укреплению хозяйственного расчета. При планировании цен необходимо учитывать фондоемкость производства. Необходимо также учитывать *потребительную стоимость товара, его качество*. На товары более высокого качества должна устанавливаться и более высокая цена, чтобы создать материальную заинтересованность предприятий в повышении качества продукции.

Политика цен решает основные задачи общей экономической политики социалистического государства. Это значит, что политика цен служит интересам укрепления и развития социалистического строя, повышения эффективности общественного производства, ускорения темпов коммунистического строительства. В проблеме цен, подчеркивалось еще в Резолюции февральского (1927 года) Пленума ЦК ВКП(б), перекрещиваются все остальные экономические и политические проблемы Советского государства. Цены — это своего рода нервная система хозяйственного организма.

Политика цен при социализме направлена на *укрепление союза рабочего класса и крестьянства*. Проведенные в последние годы мероприятия по совершенствованию закупочных цен и цен на средства производства для сельского хозяйства убедительно свидетельствуют об этом. Эти мероприятия способствовали развитию сельскохозяйственного производ-

ства, повышению доходов колхозов и росту благосостояния колхозников.

Одной из важнейших задач политики цен социалистического государства является *экономическое стимулирование научно-технического прогресса,* повышения качества продукции, рационального использования производственных ресурсов. Чтобы способствовать созданию и внедрению новых машин, обладающих высокой производительностью, надежностью в эксплуатации, выгода от выпуска таких машин должна с помощью цен делиться между производителями и потребителями. На изделия более совершенной конструкции устанавливается надбавка к цене, чтобы создать материальную заинтересованность предприятий в научно-техническом прогрессе.

Политика цен, как и вся экономическая политика социалистического государства, служит *повышению уровня жизни народа.* При установлении соотношений цен учитываются социальные факторы. Например, на детские товары, книги, ряд основных продуктов питания цены установлены на низком уровне, тогда как на некоторые товары, не являющиеся предметами первой необходимости (например, на водку), цены относительно более высокие.

Необходимо соблюдать *единство в политике цен, ведущую роль централизованного начала в ценообразовании.* Стихийное ценообразование, предоставление права устанавливать цены товаропроизводителям по их усмотрению вступило бы в противоречие с планомерным ведением хозяйства, вызвало бы рост цен. Система цен является в руках социалистического государства важным рычагом для планового руководства экономикой. Нужно строго соблюдать государственную дисциплину цен, пресекать малейшие попытки нарушения установленного порядка их утверждения и применения.

В плановом ценообразовании следует сочетать *принцип стабильности и гибкости цен.* Известно, что затраты труда на производство отдельных товаров постоянно изменяются, причем на разные товары в различной степени. Значит, необходимо пересматривать уровни и соотношения цен, приводя их в соответствие с изменившимися условиями производства и реализации товаров. Важно своевременно снижать оптовые цены на устаревшие изделия, чтобы побуждать предприятие к снятию их с производства и замене новыми, более совершенными машинами, приборами и оборудованием. Но непрерывное изменение всех цен недопустимо, так как это чрезвычайно затрудняло бы планирование народного хозяйства. Вот почему цены должны быть не только гибкими, но

и стабильными в пределах, определяемых интересами планирования народного хозяйства.

Совершенствование плановых цен

Особую актуальность сформулированные выше принципы, отражающие основы социалистической политики цен, приобрели в новых условиях хозяйствования. Дело в том, что основными плановыми показателями теперь являются объем реализованной продукции, прибыль и рентабельность. Выполнением этих показателей в значительной мере определяется финансовое состояние предприятий и хозяйственных организаций, возможности расширения производства и материального поощрения работников. Но размеры выручки от продажи произведенной продукции, масса прибыли и норма рентабельности зависят не только от того, как работает предприятие, но и от уровня цен на его продукцию, на сырье и материалы. Вот почему цены должны быть научно обоснованными. Если цена завышена, то коллективам предприятий будет обеспечена легкая жизнь, большие доходы без особых на то усилий. А при низких ценах на продукцию даже хорошая работа не даст соответствующих результатов для предприятий.

В Директивах XXIV съезда КПСС по пятилетнему плану определены генеральные задачи совершенствования системы цен в современных условиях. Первостепенная задача — повышение роли оптовых цен в стимулировании технического прогресса, улучшения качества продукции, обновления ассортимента. Важно также ставить производителей продукции в такие экономические условия, при которых они были бы заинтересованы в снижении цен.

Предприятия, хозяйственные объединения, как производители продукции, зачастую заинтересованы в высоких ценах на свои изделия. Конечно, в тех условиях, когда производятся новые товары повышенного качества, цены на них в соответствии с повышенными затратами должны быть выше, чем на старые изделия. Так, например, цена на телевизор с цветным изображением на экране, естественно, выше, чем на телевизор с черно-белым изображением. Но бывают случаи необоснованного повышения цен. Правительство, государственные органы ценообразования строго спрашивают с лиц, которые завышают цены.

В Директивах XXIV съезда КПСС по пятилетнему плану поставлена задача обеспечить *стабильность государственных розничных цен на товары народного потребления.* Что касается тех товаров, которые производятся в достаточных количествах, то на эти виды товаров предусматривается снижение цен по мере накопления товарных ресурсов. Так, с 1 марта 1971 года проведено снижение цен на некоторые про-

мышленные товары, явившиеся результатом роста их производства и снижения их себестоимости. Выигрыш населения от этого снижения в расчете на год составит около 800 миллионов рублей.

Стабильность и снижение розничных цен при систематическом росте заработной платы и других денежных доходов населения обеспечивают повышение реальных доходов трудящихся, рост их благосостояния.

Критика буржуазных концепций товарно-денежных отношений при социализме

Буржуазные экономисты рассматривают товарное производство при социализме сквозь призму буржуазных производственных отношений, не понимают его нового общественного содержания и планомерного характера. В связи с этим они или считают социалистическое хозяйство нетоварным, или, признавая его товарный характер, считают, что оно в принципе не отличается от капиталистического хозяйства.

Широко распространенный в буржуазной литературе тезис «враждебности» стоимостных категорий экономике социализма используется идеологами антикоммунизма в апологетических целях. Они делают вывод о том, что идеи хозяйственных реформ в социалистических странах навеяны якобы буржуазной экономической теорией и практикой. Однако эти попытки наглухо «приковать» стоимостные категории к капиталистическому способу производства терпят неудачу. Поэтому буржуазные авторы все чаще признают, что товарно-денежные отношения свойственны и социализму, но, подчеркивая общие их черты при капитализме и социализме, старательно обходят их коренные различия.

Единство закона стоимости и планомерности недоступно пониманию буржуазных идеологов, считающих, что повышение роли стоимостных категорий в ходе осуществления хозяйственных реформ якобы означает отказ от централизованного планирования и постепенный переход советской экономики на рельсы капитализма. Не понимают нового общественного содержания и планомерного характера действия закона стоимости и «левые» оппортунисты, квалифицирующие переход на новые методы планового руководства хозяйством и экономического стимулирования в СССР и европейских социалистических странах как «реставрацию капитализма».

Главные усилия буржуазных экономистов направлены ныне на доказательство неприменимости к социалистическому хозяйству марксистской теории трудовой стоимости или неэффективности ее использования в практике планового руководства экономикой.

При этом они ссылаются на то, что цены в социалистических странах якобы не отражают соотношение спроса и предложения, потребительские свойства продукции.

Понимая, что оснований для такого рода утверждений становится все меньше, буржуазные экономисты пишут о том, что, мол, советские плановики, поскольку они учитывают при планировании цен соотношение спроса и предложения, отступают от марксизма, становятся ревизионистами. Буржуазные экономисты заявляют, что советские экономисты и сами хорошо понимают, что марксистская теория трудовой стоимости якобы оказалась несостоятельной, но продолжают отстаивать ее на словах, хотя на деле, в практике планирования цен, от нее отказываются. Причину такого противоречия они усматривают в том, что марксистская теория трудовой стоимости занимает центральное место в обосновании перехода от капитализма к социализму и открыто от нее отказаться нельзя.

Апологетический, классовый характер рассуждений буржуазных экономистов очевиден: они нападают на теорию трудовой стоимости из-за ее революционного содержания. Теория трудовой стоимости используется для планового руководства развитием социалистической экономики. Она творчески развивается в документах Коммунистической партии и социалистического государства, в трудах советских экономистов. Творческое развитие марксистской экономической теории способствует правильному решению актуальных хозяйственных задач по повышению эффективности социалистического производства, созданию научно обоснованной системы цен.

Коммунистическая партия решительно отвергает взгляды как тех, кто не понимает нового содержания товарно-денежных отношений в условиях социализма, так и тех, кто пытается перенести на социалистическую почву стихийно-рыночные методы регулирования экономики. «Центральный Комитет партии и Советское правительство, — указывалось в докладе А. Н. Косыгина на XXIV съезде КПСС, — исходят из того, что ведущим и определяющим является директивное планирование и что товарно-денежные отношения могут и должны использоваться в интересах укрепления планового руководства народным хозяйством и развития инициативы предприятий и объединений на началах хозяйственного расчета. Товарно-денежные отношения у нас имеют новое, присущее социализму содержание. Разумеется, мы отвергаем всякие ошибочные концепции, подменяющие рыночным регулированием ведущую роль государственного централизованного планирования».

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. В чем состоят особенности товарного производства и товарно-денежных отношений при социализме?
2. Какие функции выполняют деньги при социализме?
3. Как действует при социализме закон стоимости?
4. Какова взаимосвязь стоимости и цены при социализме?
5. Каковы основы политики цен социалистического государства?

ГЛАВА XII
НЕУКЛОННЫЙ РОСТ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ОБЩЕСТВЕННОГО ТРУДА

1. Закон неуклонного роста производительности общественного труда

Содержание закона неуклонного роста производительности труда

Подъем жизненного уровня трудящихся непосредственно зависит от роста производительности труда. XXIV съезд КПСС подчеркнул, что для дальнейшего значительного повышения благосостояния советского народа необходимо обеспечить неуклонный рост общественного производства, его эффективности и производительности труда.

Повышение производительности труда является всеобщим экономическим законом, свойственным всем ступеням развития человеческого общества. Но характер действия этого экономического закона, его результаты и последствия зависят в первую очередь от существующего способа производства.

Повышение производительности труда при капитализме означает увеличение степени эксплуатации труда наемных рабочих. Результаты роста производительности труда присваивают владельцы предприятий. Трудящиеся вынуждены вести упорную борьбу с капиталистами, чтобы воспользоваться, хотя бы частично, плодами повышения производительности труда.

При социализме коренным образом изменяются значение и последствия повышения производительности труда. Оно подчинено цели социалистического производства, носит плановый характер, осуществляется в интересах самих трудящихся. Социалистические производственные отношения, планомерное развитие экономики создают условия для *неуклонного роста производительности труда.* Только за минувшее пятилетие (1966—1970 годы) производительность труда в промышленности СССР возросла на 32%, в общественном сельском хозяйстве — на 35%.

Роль производительности труда в развитии социалистического общества

Достижение высокого уровня производительности общественного труда — это в последнем счете самое важное, самое главное для победы нового общественного строя.

Рост производительности труда при социализме — решающее условие увеличения общественного продукта. За счет повышения производительности труда в восьмой пятилетке было получено более 73%, а в 1970 году — 84% всего прироста промышленной продукции. В сельском хозяйстве весь прирост продукции достигается на основе увеличения производительности труда.

Рост производительности труда — *основа повышения жизненного уровня трудящихся.* Иного пути к материальному достатку и изобилию при социализме нет. Поэтому лишь тогда, когда каждый рабочий, колхозник, каждый производственный коллектив повышает производительность труда, возможен неуклонный рост благосостояния общества и каждого его члена. «Труд — источник богатства, — подчеркивается в Директивах XXIV съезда КПСС, — и только рост производительности труда на каждом рабочем месте и повышение эффективности всего народного хозяйства приумножат те блага, которые получат советские люди в меру трудового вклада каждого в общественное производство. Чем больше будет национальный доход, тем богаче будет наша страна, тем лучше будет жить каждый советский человек».

Повышение производительности труда при социализме сопровождается сокращением рабочего дня, увеличением свободного времени для всестороннего и гармонического развития трудящихся, их духовных и физических способностей.

С каждым годом повышение производительности труда играет все более определяющую роль в увеличении объема производства, в обеспечении роста жизненного уровня народа.

Всемерное повышение производительности труда — одна из самых главных, коренных задач развития социалистической экономики, важнейшее условие перехода к коммунизму.

XXIV съезд КПСС о задачах повышения производительности труда

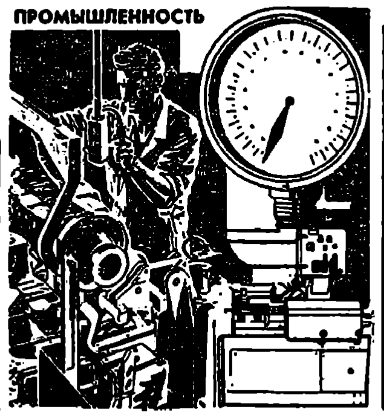
В минувшем пятилетии возросли темпы роста производительности труда. В целом по народному хозяйству производительность общественного труда увеличилась на 37% против 29% в 1961—1965 годах.

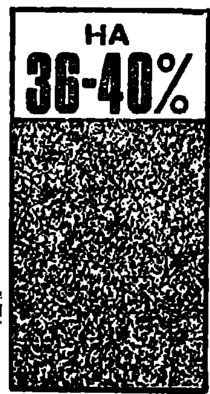
Дальнейшее ускорение роста производительности труда — одна из первостепенных задач девятой пятилетки. XXIV съезд партии подчеркнул, что «непременным условием претворения в жизнь намечаемых мер по повышению благосостояния советского народа является

РОСТ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

НА 32%





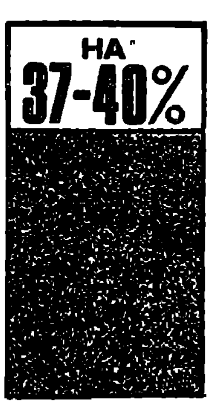
1966-1970 гг.

1971-1975 гг.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

НА 35%





дальнейший неуклонный рост материального производства, его эффективности и производительности общественного труда».

В соответствии с Директивами XXIV съезда КПСС необходимо за 1971—1975 годы увеличить производительность труда в промышленности на 36—40%, в том числе на предприятиях химической промышленности — в 1,6 раза, машиностроения и металлообработки — в 1,5—1,8 раза, легкой промышленности — в 1,3 раза и т. д. За счет увеличения производительности труда намечено обеспечить 87—90% общего прироста промышленной продукции. Рост производства

продукции на действующих предприятиях должен, как правило, осуществляться без увеличения численности работников.

В сельском хозяйстве намечено повысить производительность труда за пять лет на 37—40%. Будет обеспечено значительное повышение урожайности сельскохозяйственных культур, продуктивности животноводства в каждом колхозе и совхозе.

Уже в 1971 году за счет роста производительности труда обеспечивается 87% прироста промышленной продукции, 91% прироста строительно-монтажных работ, весь прирост перевозок грузов на железнодорожном транспорте. В сельском хозяйстве весь прирост продукции за этот год в объеме 4,6 миллиарда рублей должен быть получен путем увеличения производительности труда при сокращении численности работающих на 250 тысяч человек.

Ускорение роста производительности труда — всенародная задача. Это — дело всех и каждого.

2. Пути повышения производительности труда

Ускорение научно-технического прогресса

Факторы, от которых зависит производительность труда, весьма многообразны. *Материальной основой неуклонного роста производительности труда при социализме служит научно-технический прогресс.* Главным его направлением является комплексная механизация и широкая автоматизация производства. Именно таким путем можно прежде всего обеспечить экономию труда, выпуск максимума продукции при минимуме затрат. Важная сторона научно-технического прогресса — химизация производства. Химизация производства связана с широким применением новых экономичных материалов, химических методов в технологии. Она оказывает революционизирующее влияние на производственный процесс во многих отраслях народного хозяйства. Научно-технический прогресс, а следовательно, и повышение производительности труда неотделимы от электрификации производства, без которой невозможны в современных условиях его комплексная механизация и автоматизация, химизация, совершенствование технологии и т. д. Все возрастающее значение приобретает быстрое развитие науки, широкое применение ее достижений в производстве.

Важнейшей хозяйственной и политической задачей новой пятилетки является ускорение научно-технического прогресса. В этом Коммунистическая партия видит решающее условие быстрого и повсеместного увеличения производительности труда, повышения эффективности социалистического

производства. На основе внедрения в народное хозяйство достижений науки и техники будет последовательно сокращаться во всех его отраслях применение ручного и тяжелого, а также неквалифицированного труда, завершится комплексная механизация важнейших производственных процессов в промышленности, строительстве, сельском хозяйстве и на транспорте.

1971—1975 годы явятся важным этапом в осуществлении технического перевооружения всего народного хозяйства. Большая роль в решении этой задачи принадлежит машиностроению. Директивы XXIV съезда КПСС предусматривают увеличение за пятилетие объема продукции машиностроения и металлообработки в 1,7 раза. При этом особое внимание уделяется увеличению выпуска прогрессивных видов машин и оборудования, предназначенных для технического перевооружения производственной базы машиностроения, а также для химической, легкой и пищевой промышленности, сельского хозяйства и других отраслей. Быстрее будет происходить замена и модернизация морально устаревшей техники.

Особенно велика роль ускорения научно-технического прогресса для роста производительности труда в сельском хозяйстве. За пять лет в село будет направлено 1700 тысяч тракторов (в том числе 705 тысяч пахотных), 1100 тысяч грузовых автомобилей, 541 тысяча зерноуборочных комбайнов, на 6 миллиардов рублей машин для механизации работ в животноводстве и производстве кормов. Только в 1971 году необходимо освоить производство новых тракторов и сельскохозяйственных машин 90 наименований. Значительно возрастет электровооруженность труда. Объем потребления электроэнергии в сельскохозяйственном производстве, а также отпуск ее на коммунально-бытовые нужды сельского населения за 1971—1975 годы намечено увеличить в 2 раза. Все это позволит укрепить и ускоренными темпами развивать материально-техническую базу сельского хозяйства. По уровню технической вооруженности и производительности труда сельское хозяйство существенно приблизится к промышленности.

На характер и темпы научно-технического прогресса оказывает влияние отраслевая структура производства. В новой пятилетке произойдут дальнейшие структурные сдвиги на основе более быстрого развития машиностроения, химической, нефтяной, газовой и других экономически эффективных отраслей народного хозяйства. Это обеспечит значительную экономию общественного труда, повышение его эффективности.

Ускорение научно-технического прогресса предполагает улучшение качества продукции, повышение технического

уровня, экономичности и надежности машин, что равнозначно дополнительному выпуску продукции, повышению производительности труда. Перед промышленностью стоят большие задачи по созданию новых видов продукции, которые по своему качеству не только отвечали бы существующему уровню мирового производства, но и превосходили бы его. Внедрение новой техники только в 1971 году позволит в расчете на один год получить экономический эффект в размере около 1,4 миллиарда рублей и сократить потребность в рабочей силе более чем на 400 тысяч человек.

Развитие специализации и кооперирования производства

Рост производительности труда неразрывно связан с дальнейшим развитием специализации производства. *Специализация — это такая общественная форма организации производства, при которой изготовление однородной продукции, ее частей, деталей или выполнение отдельных технологических операций закрепляется за определенными отраслями, предприятиями, цехами.*

На специализированных предприятиях, как правило, осуществляется массовое производство, номенклатура выпускаемых изделий невелика. Специализация производства делает экономически более целесообразным применение высокопроизводительного специализированного оборудования, автоматов и полуавтоматов, автоматических линий. Открываются более широкие возможности для комплексной механизации и автоматизации производства, внедрения прогрессивных методов организации производства и труда, повышения квалификации работников и роста производительности их труда. Более полно используются техника, кадры, сокращаются потери рабочего времени.

За годы Советской власти в развитии специализации производства произошли большие сдвиги, созданы многие специализированные отрасли промышленности. Вместе с тем многие предприятия выпускают еще весьма широкую номенклатуру изделий небольшими партиями. Выпуск многих однотипных изделий распылен по большому числу предприятий. В результате производство зачастую носит индивидуальный и мелкосерийный характер. Особенно отстает развитие подетальной и технологической специализации. Это сдерживает комплексную механизацию и автоматизацию производства, рост производительности труда.

XXIV съезд КПСС наметил конкретные пути углубления специализации производства. В процессе строительства новых и реконструкции действующих машиностроительных предприятий будут по преимуществу создаваться заводы подетальной и технологической специализации и сборочные заводы. Ускоренное развитие получат специализированные

мощности по производству отливок и штамповок, а также централизованное изготовление изделий общемашиностроительного применения. Будут организованы специализированные предприятия и цехи для производства товаров культурно-бытового назначения и хозяйственного обихода.

Рост специализации органически связан с *кооперированием предприятий.* Между ними усиливаются и углубляются производственные связи. Это вызывает необходимость улучшать работу по материально-техническому снабжению производства, повышать ответственность предприятий за своевременное выполнение обязательств по кооперации.

Важная роль в увеличении производительности труда принадлежит *концентрации производства.* Прочно встали на ноги, успешно развиваются производственные и научно-производственные объединения. В начале 1971 года только в Ленинграде функционировало несколько десятков таких объединений, на их долю приходилась почти одна треть всей произведенной здесь продукции. Темпы роста производительности труда в объединениях значительно выше, чем на других предприятиях. Число объединений в стране значительно увеличится в новой пятилетке.

Рост культурно-технического уровня и квалификации кадров

Социализм открыл широкие возможности для постоянного роста культурно-технического уровня всех трудящихся, что оказывает огромное влияние на увеличение производительности труда. Повышение их общеобразовательного и профессионального уровня становится всенародным делом, организуется в масштабе всего общества, осуществляется планомерно.

Рост культурно-технического уровня трудящихся предполагает прежде всего *повышение общеобразовательной подготовки.* Чем выше общеобразовательная подготовка, тем скорее трудящиеся овладевают своей специальностью, тем быстрее они осваивают новую технику, лучше ее используют. Исследования, проведенные на ряде предприятий, показали, что у рабочих, имеющих полное среднее образование, выработка на одну четверть выше, чем у их товарищей, окончивших восемь классов и меньше. В нашей стране достигнуты огромные успехи в развитии народного образования. По данным переписи 1939 года, среди работающего городского населения СССР лиц со средним (полным и неполным) и высшим образованием было 24,2%, а на селе — 6,3%. Перепись населения, проведенная в 1970 году, показала, что среднее и высшее образование имеют 75% трудящихся города и более 50% тружеников села. Осуществляется переход ко всеобщему полному среднему образованию молодежи.

Огромный размах при социализме получает *профессионально-техническое образование.* Только за 1966—1970 годы училища и школы профессионально-технического образования подготовили 7 миллионов квалифицированных рабочих. Преобладающая часть работников проходит профессионально-техническое обучение, повышает квалификацию непосредственно на предприятиях. Путем индивидуально-бригадного и курсового обучения непосредственно на предприятиях, в учреждениях и организациях, а также в колхозах в 1970 году повысило свою квалификацию и обучено новым профессиям более 18 миллионов человек.

Быстрое развитие народного хозяйства и культуры требует постоянного увеличения числа работников с высшим и средним специальным образованием. В советских вузах обучается студентов почти в 3 раза больше, чем в Англии, Франции, Италии, ФРГ, вместе взятых. За 1966—1970 годы вузы и средние специальные учебные заведения подготовили для народного хозяйства более 7 миллионов специалистов высшей и средней квалификации, в том числе 2,6 миллиона специалистов с высшим образованием.

В новой пятилетке завершится переход к всеобщему среднему образованию молодежи. Профессионально-технические учебные заведения выпустят не менее 9 миллионов квалифицированных рабочих. Значительно увеличится сеть профессионально-технических училищ, подготавливающих квалифицированных рабочих по наиболее сложным профессиям и дающих одновременно среднее образование. В 1975 году в училищах такого рода будет обучаться до 300—400 тысяч человек. Вузы и техникумы выпустят за пятилетие примерно 9 миллионов специалистов с высшим и средним специальным образованием. В соответствии с требованиями научно-технического прогресса будет осуществляться переподготовка кадров, особенно кадров организаторов и руководителей производства на всех уровнях.

Социалистическое соревнование

Неотъемлемой чертой социализма являются товарищеское сотрудничество и взаимопомощь, которые находят выражение в социалистическом соревновании. Социалистическое соревнование означает развитие общественного производства на основе максимальной активности, самодеятельности и инициативы самих трудящихся. В нем наиболее ярко проявляются новое отношение к труду, сознательная и добровольная забота трудящихся о повышении производительности труда, эффективности производства. Сила социалистического соревнования состоит прежде всего в его массовом, всенародном характере. В настоящее время в нем участвует свыше 71 миллиона человек.

Социалистическое соревнование имеет славную историю. Первые коммунистические субботники в условиях разрухи и гражданской войны, ударничество и стахановское движение довоенных пятилеток, массовый трудовой героизм в годы Великой Отечественной войны и восстановления народного хозяйства, всенародное движение за коммунистическое отношение к труду сейчас — таковы важнейшие вехи его развития.

Многообразие форм социалистического соревнования в настоящее время выражает его возросшую роль в совершенствовании всех сторон социалистического производства. Широкое распространение получило движение рационализаторов и изобретателей за рост производительности труда на каждом рабочем месте, за разработку и внедрение планов научной организации труда, за экономию сырья и материалов, за улучшение качества продукции и т. д. Общая экономия только от использования в народном хозяйстве изобретений и рационализаторских предложений за восьмую пятилетку составила 12,5 миллиарда рублей.

В новых условиях планирования и материального стимулирования социалистическое соревнование связано с борьбой за повышение рентабельности производства, улучшение качества продукции, рост производительности труда. Развитие социалистического соревнования в настоящее время направлено на то, чтобы повысить экономическую эффективность производства, досрочно выполнить задачи нового пятилетнего плана. «Больше, лучше, дешевле!» — под таким лозунгом работают миллионы трудящихся, тысячи предприятий.

Социалистическое соревнование не временная кампания, а объективная закономерность развития социалистического общества. В. И. Ленин считал организацию соревнования важнейшей государственной задачей. Большое значение для успешной организации соревнования имеют гласность, сравнимость показателей и результатов, правильное сочетание материальных и моральных стимулов к труду, поиски конкретных действенных форм соревнования, обеспечение таких организационно-технических условий, при которых каждый трудящийся мог бы работать на основе передового опыта, повторить достижения новаторов.

Закономерным продолжением и развитием социалистического соревнования на современном этапе является движение за коммунистическое отношение к труду, которое проходит под девизом «Учиться работать и жить по-коммунистически». Главное место в обязательствах участников этого движения занимает прежде всего достижение более высокой производительности труда на основе внедрения новой техники и передовой технологии, научной организации труда, повышения культурно-технического уровня работников и т. д.

Но соревнование за коммунистическое отношение к труду — это не только движение за высокую производительность труда, но и борьба за нового человека — человека коммунистического общества. Оно соединяет воедино труд, учение и быт. Заповеди участников этого соревнования гласят: «Один за всех и все за одного», «Умеешь сам — научи товарища», «Видишь, сосед отстает — помоги».

3. Научная организация производства и труда

Что такое научная организация труда

Социализм обеспечивает все необходимые предпосылки для организации труда на научной основе. В рекомендациях Всесоюзного совещания по организации труда в промышленности и строительстве (июнь 1967 года) подчеркивалось: «В современных условиях научной надо считать такую организацию труда, которая основывается на достижениях науки и передовом опыте, систематически внедряемых в производство, позволяет наилучшим образом соединить технику и людей в едином производственном процессе, обеспечивает наиболее эффективное использование материальных и трудовых ресурсов, непрерывное повышение производительности труда, способствует сохранению здоровья человека, постепенному превращению труда в первую жизненную потребность».

Научная организация труда на каждом предприятии тесно связана с внедрением наиболее экономичных и производительных приемов выполнения работы, рациональным построением трудового процесса, с правильной организацией рабочего места и его бесперебойного обслуживания всем необходимым. Одно из главных мест принадлежит определению и внедрению наиболее целесообразных форм разделения и кооперации труда, которые дают возможность наладить четкое и эффективное взаимодействие между отдельными работниками, участками, цехами, отделами.

НОТ предполагает высокую культуру производства на каждом предприятии, устранение тяжелого труда, существенное улучшение и оздоровление условий труда, обеспечение благоприятной обстановки в санитарно-гигиеническом и эстетическом отношении.

Чрезвычайно важно улучшить нормирование труда, повысить удельный вес и качество технически обоснованных норм, существенно расширить охват обоснованными нормами труда рабочих-повременщиков, ИТР и служащих. Большое внимание уделяется также мероприятиям по улучшению подго-

товки кадров, росту их культурно-технического уровня, совершенствованию организации социалистического соревнования, более широкому привлечению трудящихся к управлению производством и т. д.

Научная организация труда — комплексный, многосторонний процесс. Он должен охватывать все стадии производства, все подразделения и сферы деятельности, начиная от рабочего места и кончая всем предприятием в целом. Основной и исходной ячейкой научной организации труда на предприятии является рабочее место. Поэтому широкое распространение получила инициатива коллектива Уралхиммаша по разработке и внедрению планов НОТ на каждом рабочем месте. Планы НОТ прочно вошли в жизнь этого завода. В результате их внедрения производительность труда повышается на 10—15%.

Мероприятия по научной организации труда должны охватывать как основных, так и вспомогательных рабочих, а также ИТР и служащих. При этом улучшение организации труда на каждом рабочем месте может дать должный эффект лишь тогда, когда оно сочетается с совершенствованием организации труда на участке, в цехе, на предприятии в целом. НОТ на каждом предприятии тесно связан с планомерной организацией труда на научной основе в масштабе отрасли, экономического района, всего народного хозяйства страны. Обоснованное народнохозяйственное планирование, разумная специализация и кооперирование, четко налаженное материально-техническое снабжение, правильно разработанные тарифные условия оплаты и т. д. — необходимые условия осуществления научной организации труда на каждом предприятии.

Значение НОТ для повышения производительности и улучшения условий труда

Очень важно оснастить предприятия новой техникой. Не менее важное значение имеет наличие квалифицированных кадров, повышение их культурно-технического уровня. Но этого еще недостаточно. На целом ряде предприятий, несмотря на высокую техническую оснащенность производства, повышение культурно-технического уровня кадров, производительность труда растут медленно. Даже самая совершенная техника, в которую вложены огромные средства, не даст должного эффекта, если ее внедрение не сопровождается совершенствованием организации производства и труда.

Научная организация производства и труда призвана соединить технику и людей, обеспечить их оптимальное сочетание в едином производственном процессе. Это позволяет максимально использовать оборудование в соответствии с его технико-экономическими показателями, ведет к сокращению

брака, улучшению качества продукции, экономии сырья и материалов. Где хорошо организованы производство и труд, там сводятся к минимуму потери рабочего времени, сверхурочные работы, устраняется штурмовщина. Каждый труженик имеет возможность работать высокоэффективно, широко применять передовой опыт. Производительность труда значительно увеличивается без больших капитальных затрат, растет рентабельность на предприятиях, расширяются возможности для увеличения производства при прежней и даже меньшей численности работников.

Широкую известность в стране получил опыт Щекинского химического комбината, где увеличение производства произошло при значительном уменьшении численности персонала. В большой мере это обеспечено за счет улучшения организации труда и производства, усиления материальной заинтересованности работников.

Оценивая опыт Щекинского химического комбината, Генеральный секретарь ЦК КПСС Л. И. Брежнев указал в Отчетном докладе на XXIV съезде КПСС на целесообразность предоставления и другим предприятиям более широкой возможности для стимулирования тех работников и коллективов, которые вносят наибольший вклад в развитие производства, совмещают профессии, по-хозяйски, бережливо обращаются с общественным богатством. Он вместе с тем отметил, что усиление материальной заинтересованности не может осуществляться изолированно, а должно идти рука об руку с расширением моральных стимулов к труду.

Расчеты показывают, что внедрение мероприятий по научной организации труда в промышленности страны только в 1971 году обеспечит экономию почти 400 миллионов рублей и позволит направить для работы в другие отрасли более 275 тысяч человек.

Организация производства и труда на научной основе имеет большое социальное значение. Она предполагает всемерное облегчение и оздоровление условий труда, улучшение охраны труда и техники безопасности, решительную борьбу против грязи, захламленности. Уменьшаются и ликвидируются профессиональные заболевания и производственный травматизм. Обстановка, в которой осуществляется трудовая деятельность работника, благоприятствует сохранению и укреплению его здоровья.

В условиях научной организации производства и труда шире и полнее развиваются и проявляются духовные и физические способности тружеников, возрастает чувство ответственности каждого за общие результаты, укрепляются отношения товарищеского сотрудничества и взаимопомощи.

Всемерное внедрение научной организации труда, как подчеркивается в Директивах XXIV съезда КПСС, является необходимым условием выполнения главной задачи пятилетнего плана развития народного хозяйства СССР на 1971—1975 годы.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Каково значение роста производительности труда в развитии социалистического общества?
2. Какие задачи поставил XXIV съезд КПСС в области повышения производительности труда?
3. За счет чего повышается производительность труда?
4. Что дает научная организация производства и труда?

ГЛАВА XIII

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПО ТРУДУ И ОБЩЕСТВЕННЫЕ ФОНДЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ

1. Распределение по труду — экономический закон социализма

Характер распределения жизненных благ в социалистическом обществе

Каждая общественно - экономическая формация имеет свои специфические экономические законы, в соответствии с которыми происходит распределение материальных и духовных благ.

При капитализме распределение произведенных благ подчинено интересам капиталистов, служит извлечению возможно большей прибыли. В социалистическом обществе распределение осуществляется в интересах трудящихся масс, всего народа. Оно непосредственно связано с целью социалистического производства — с обеспечением все более полного удовлетворения постоянно растущих потребностей и всестороннего развития всех членов общества.

Распределение материальных и духовных благ между членами социалистического общества осуществляется прежде всего в виде распределения по труду. Это главная, основная форма распределения, но не единственная. Часть жизненных благ распределяется через общественные фонды потребления, в значительной мере независимо от трудового вклада каждого. Распределение через общественные фонды потребления выступает как дополнительная форма распределения.

По количеству и качеству труда и через общественные фонды потребления распределяется лишь часть совокупного продукта, созданного обществом. За счет этого же продукта обеспечивается также возмещение потребленных средств производства, дальнейшее расширение и совершенствование производства, удовлетворение таких важных общественных потребностей, как оборона страны, государственное управление и т. д. При социализме планомерно устанавливаются и поддерживаются такие соотношения между различными фондами, образуемыми за счет совокупного общественного продукта, при которых достигается как быстрое и непрерывное развитие общественного производства, так и все более

полное удовлетворение материальных и духовных потребностей трудящихся и членов их семей.

Необходимость распределения по труду

Почему жизненные блага распределяются при социализме по труду, а не по потребностям? Это обусловлено тем, что уровень производительных сил, производительности труда при социализме еще недостаточно высок, чтобы обеспечить изобилие материальных благ и перейти к распределению по потребностям. Кроме того, труд еще не стал для всех членов общества привычкой, первой жизненной потребностью. Сохраняются пережитки частнособственнической психологии в сознании некоторых людей. Хотя уже при социализме моральные стимулы превращаются в могучую движущую силу развития общества, существует необходимость в использовании материальной заинтересованности для привлечения людей к труду.

При социализме труд не только определяет место, положение трудящегося в производстве, в обществе, но и его долю, его индивидуальный трудовой пай при распределении предметов потребления. *Распределение по труду — экономический закон социализма.*

Распределение по труду предполагает строжайший контроль со стороны общества, государства за мерой труда и мерой потребления. Без этого нельзя обеспечить равную оплату за равный труд. Осуществляя контроль за мерой труда и мерой потребления, общество ставит количество продуктов, получаемых каждым работником, в прямую зависимость от его участия в общественном производстве, от уровня производительности его труда. Оплата в зависимости от количества и качества труда создает материальную заинтересованность каждого труженика в том, чтобы более полно и эффективно использовать рабочее время, оборудование, не допускать простоев и прогулов, повышать свою квалификацию, осуществлять рационализацию производственного процесса и т. д. Тем самым распределение по труду оказывает большое воздействие на развитие социалистического производства.

Последовательное осуществление принципа материальной заинтересованности на основе распределения по труду приучает работника сознательно и добросовестно относиться к своим обязанностям, повышать квалификацию, проявлять творческую активность и инициативу. Постепенно эти качества входят в привычку, становятся естественной нормой поведения каждого работника.

Но нельзя руководствоваться одними лишь материальными интересами, рассчитывать на одни лишь материальные стимулы. Без правильного сочетания с моральным стимулированием материальное поощрение не может выполнить свои

функции. Каждый трудящийся при социализме на собственном опыте видит, что его труд не только источник средств к жизни, но и почетное дело, определяющее положение трудящегося в производстве, в обществе.

Сочетание экономических интересов общества, коллективов предприятий и отдельных работников

Характерной чертой социализма, его преимуществом является *единство коренных интересов отдельного работника, коллективов предприятий и общества в целом.* Это обусловлено социалистической собственностью на средства производства, развитием общественного производства в целях все более полного удовлетворения растущих материальных и духовных потребностей всех людей. Последовательное сочетание интересов общества, коллективов предприятий и каждого работника находит свое проявление и в распределении по труду. Заработок каждого трудящегося определяется количеством и качеством, производительностью его труда. В то же время уровень и темпы роста оплаты труда, реальных доходов трудящихся в решающей степени зависят от повышения производительности всего общественного труда.

Личная материальная заинтересованность при социализме не имеет ничего общего с эгоистическим, безразличным отношением к развитию общественного производства. Каждый трудящийся материально заинтересован не только в результатах своего личного труда, но и в эффективной работе коллектива предприятия, всего народного хозяйства в целом.

Переход предприятий на новую систему планирования и экономического стимулирования создал благоприятные условия для гармоничного сочетания интересов общества, коллективов предприятий и каждого работника. Образование фонда материального поощрения позволяет каждому предприятию за счет внутренних источников повышать доходы своих работников по мере увеличения объема реализованной продукции, роста прибыли и уровня рентабельности, улучшения качества изделий. Повышение оплаты труда ставится в непосредственную зависимость от экономических результатов работы коллектива предприятия в целом. Тем самым материальные интересы каждого работника более тесно увязываются с интересами коллектива предприятия и социалистического общества.

Вред уравниловки в оплате труда

Распределение по труду предполагает решительную борьбу с уравниловкой в оплате труда. При уравнительном распределении не проводится различий между квалифицированным и неквалифицированным трудом, между добросовестным работником и лодырем. И тот и дру-

гой при оплате труда получают одинаково, поровну, что выгодно только лодырям. Все это подрывает личную материальную заинтересованность каждого работника в том, чтобы лучше работать, постоянно повышать свою квалификацию, производительность труда. Уравниловка в оплате труда ничего общего не имеет с социалистическим принципом распределения, противоречит потребностям развития социалистического производства.

В. И. Ленин решительно выступал против попыток троцкистов навязать политику ударности в производстве и уравниловки в потреблении. Осуждая взгляды троцкистов, В. И. Ленин писал: «Это совершенно неверно. Ударность есть предпочтение, а предпочтение без потребления ничто... Предпочтение в ударности есть предпочтение и в потреблении. Без этого ударность — мечтание, облачко, а мы все-таки материалисты. И рабочие — материалисты; если говоришь ударность, тогда дай и хлеба, и одежды, и мяса»[1].

Прямым отступлением от ленинских положений является теория и практика «левых» оппортунистов, которые игнорируют значение личной материальной заинтересованности, допускают грубое нарушение принципа распределения по труду. Рассматривая материальное стимулирование как вредный буржуазный пережиток, «левые» оппортунисты объявили мероприятия по повышению экономической эффективности производства и жизненного уровня народа, проводимые в СССР и других социалистических странах, «ревизионизмом», «экономизмом», даже «реставрацией капитализма».

Идеи об уравнительном распределении — мелкобуржуазная утопия. Так представляют социализм и равенство мелкие буржуа, их идеологи.

Марксизм-ленинизм учит, что равенство при социализме ничего общего не имеет с уравниловкой. Оно состоит прежде всего в равном отношении всех членов общества к средствам производства, господстве общественной собственности, ликвидации на этой основе эксплуатации человека человеком, в равной обязанности всех трудиться, праве на труд, равной оплате за равный труд. Достижение такого равенства — величайший прогресс в поступательном развитии человеческого общества.

Но социализм еще не может обеспечить полное имущественное равенство. При равном отношении к средствам производства при социализме имеется неравенство в степени удовлетворения членами общества своих потребностей. Это связано с распределением по труду, с тем, что единая мера — труд — применяется к людям, различным по своим способ-

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 42, стр. 212.

ностям, выносливости, квалификации, имеющим разное число иждивенцев. Лишь при коммунизме будет достигнута равная степень удовлетворения потребностей людей, что также исключает уравнительное распределение.

При социализме недопустима уравниловка в распределении. Вместе с тем разница в заработках должна соответствовать различиям в количестве и качестве труда, его условиях и результатах. По мере уменьшения различий в труде уменьшается и разница в оплате труда различных категорий трудящихся.

2. Оплата труда на социалистических предприятиях

Сущность и основные принципы организации заработной платы

Распределение по труду на государственных предприятиях осуществляется в форме заработной платы.

Рабочая сила при социализме перестала быть товаром, поэтому заработная плата здесь уже не является превращенной формой стоимости и цены товара рабочая сила. В социалистическом обществе *заработная плата — это часть национального дохода, выраженная в денежной форме и установленная в плановом порядке, которая поступает трудящимся на цели личного потребления и распределяется пропорционально количеству и качеству труда, затраченного каждым в общественном производстве.*

Заработная плата — основная форма распределения жизненных благ при социализме. Вместе с льготами и выплатами из общественных фондов потребления она обеспечивает расширенное воспроизводство рабочей силы на социалистической основе. В связи с этим весьма важное значение имеет правильное определение уровня заработной платы и его повышение по мере развития общественного производства.

Величина заработной платы при социализме свободна от многих ограничений, которые она имеет при капитализме. По мере роста производительности общественного труда, увеличения национального дохода систематически возрастает и заработная плата. В 1940 году среднемесячная денежная заработная плата рабочих и служащих в народном хозяйстве СССР составляла 33,1 рубля, в 1950 году — 64,2, в 1960 году — 80,6, в 1970 году — 122 рубля.

Организация заработной платы как формы распределения по труду должна обеспечивать равную оплату за равный труд, правильную ее дифференциацию в зависимости от количества труда, его сложности, уровня квалификации работников, условий труда, экономических результатов работы

предприятия, народнохозяйственного значения отрасли, условий жизни и быта в различных районах страны и т. д. Важное значение имеет простота и ясность системы исчисления заработной платы, чтобы каждый трудящийся мог видеть связь своего заработка с количеством и качеством труда, его производительностью. Организация заработной платы должна быть гибкой, позволять своевременно материально поощрять инициативу и самодеятельность трудящихся, тем самым стимулировать дальнейшее развитие производства.

При социализме организация заработной платы становится делом всего общества. Исходные положения, на основе которых определяется уровень заработной платы и производится ее дифференциация, устанавливаются социалистическим государством. При этом централизованное плановое регулирование заработной платы сочетается с широкими правами и самостоятельностью самих предприятий.

Заработная плата при социализме, будучи основной формой распределения предметов потребления, представляет собой средство повышения производительности труда.

Поэт Маяковский метко сказал: «Производительность и зарплата — два близнеца-брата». Главная задача организации заработной платы заключается в том, чтобы максимально стимулировать рост производительности труда и на этой основе обеспечивать повышение благосостояния трудящихся. При этом производительность труда должна расти более быстрыми темпами, чем заработная плата.

Опережающий рост производительности труда дает возможность повышать денежный заработок трудящихся на каждом предприятии и одновременно снижать себестоимость единицы продукции, направлять значительные средства на увеличение социалистического накопления, рост производства, ускорение технического прогресса, расширение общественных фондов потребления.

Формы и системы заработной платы

Основными формами заработной платы являются сдельная и повременная. При *повременной* заработной плате ее размер определяется в зависимости от величины фактически отработанного времени и квалификации работника. При *сдельной* заработной плате ее величина устанавливается непосредственно в зависимости от количества выработанной продукции определенного качества. В социалистическом обществе и сдельная и повременная заработная плата служит формами распределения по труду, средством повышения производительности труда.

Различные *системы заработной платы* являются разновидностями двух названных ее форм. Повременная заработная плата применяется в виде простой повременной и повре-

менно-премиальной систем. Сдельная заработная плата выступает в виде простой сдельной, сдельно-премиальной, сдельно-прогрессивной, аккордной системы и т. д. Сдельная заработная плата бывает индивидуальной и коллективной (бригадной).

Какую форму (систему) заработной платы целесообразно использовать для оплаты труда на тех или иных работах, зависит от особенностей и характера производства. На одних работах более эффективной является сдельная форма, та или иная ее система. При выполнении других работ — повременная форма. По мере расширения автоматизации производства, его химизации, увеличения процессов со строго регламентированным технологическим циклом, роста требований к качеству продукции расширяется применение повременной заработной платы и различных видов коллективной оплаты труда.

Ведущее место в организации заработной платы принадлежит *тарифной системе* (тарифно-квалификационные справочники, тарифные сетки, тарифные ставки). На ее основе определяется величина заработной платы, осуществляется ее дифференциация в зависимости от сложности, характера и условий труда. *Тарифно-квалификационные справочники* содержат характеристики конкретных видов труда данной отрасли, определяют степень их сложности. В них указывается также, что должен знать и уметь делать рабочий каждого разряда. Это позволяет установить разряд квалификации работника. *Тарифные сетки* состоят из тарифных разрядов и тарифных коэффициентов, которые определяют соотношение в оплате труда в зависимости от его сложности и квалификации рабочих. *Тарифные ставки* содержат размер оплаты труда 1-го разряда за час, рабочий день. Они дифференцируются в зависимости от условий труда (обычные, тяжелые, вредные работы), отрасли, формы заработной платы, природно-климатических зон страны.

Необходимым условием эффективной организации заработной платы как формы распределения по количеству и качеству труда является правильное *нормирование труда,* в процессе которого определяются нормы труда (нормы времени, нормы выработки, нормы обслуживания, нормативы численности работников и т. д.). Нормы труда служат мерой труда, его производительности у каждого работника. Они определяют тот объем работы, который обязан выполнить каждый работник за единицу времени. Нормы труда должны быть научно обоснованными. Они пересматриваются по мере внедрения новой техники, передовой технологии, улучшения организации труда и других организационно-технических условий работы.

Мероприятия по улучшению организации заработной платы

Рост заработной платы при социализме должен сочетаться с улучшением ее организации, усилением ее стимулирующей роли в повышении производительности труда, развитии общественного производства. Ряд важных мероприятий был осуществлен в годы минувшего пятилетия. С 1968 года были повышены минимальные тарифные ставки и должностные оклады до 60 рублей в месяц, а отдельным категориям работников — до 70 рублей. Увеличены в среднем на 15% тарифные ставки рабочим-станочникам машиностроительных и металлообрабатывающих предприятий и цехов. Улучшена районная дифференциация заработной платы. Районные коэффициенты распространены на всех рабочих и служащих районов Дальнего Востока, Восточной Сибири и Европейского Севера. Расширены льготы в оплате труда работающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях.

Начиная с 1969 года введены новые повышенные тарифные ставки и должностные оклады в строительстве и на предприятиях промышленности строительных материалов, что позволило улучшить оплату труда примерно 9 миллионов рабочих и служащих.

На предприятиях создан фонд материального поощрения. В результате возросла роль премирования, расширилась его сфера, увеличился размер премий, их доля в заработках. Укрепилась материальная заинтересованность работников в повышении количественных и качественных показателей своего труда, усилилась связь их заработной платы с экономическими результатами деятельности предприятия в целом.

Основные направления дальнейшего совершенствования организации заработной платы определены XXIV съездом КПСС. В новой пятилетке намечено поднять роль тарифной системы, усилить материальную заинтересованность работников в повышении производительности труда, снижении издержек производства и улучшении качества продукции.

В соответствии с Директивами XXIV съезда КПСС в 1971—1975 годы будет повышен минимум заработной платы до 70 рублей в месяц и увеличены тарифные ставки и должностные оклады среднеоплачиваемых рабочих и служащих, занятых на транспорте, в промышленности и в других отраслях материального производства. В ряде районов страны будут введены или повышены районные коэффициенты. Значительно увеличатся размеры доплат за работу в ночное время. В результате существенно поднимется регулирующая роль тарифных ставок и должностных окладов в формировании уровня заработной платы и ее дифференциации. Намечено улучшить соотношения в оплате труда по отраслям

народного хозяйства и по категориям работников с учетом условий труда и квалификации.

Многое предстоит сделать в области совершенствования нормирования труда: расширится применение технически обоснованных норм, повысится их качество, с тем чтобы оплата труда каждого работника соответствовала его трудовому вкладу в общественное производство. Требуется существенно увеличить охват обоснованными нормами труда не только рабочих-сдельщиков, но и рабочих-повременщиков, ИТР и служащих.

Важное значение имеет повышение стимулирующей роли материального поощрения работников предприятий за счет прибыли. Образование и распределение фонда материального поощрения должно быть теснее связано с показателями роста производительности труда, усиливать материальную заинтересованность работников и коллектива в выявлении и полном использовании всех внутрипроизводственных резервов на предприятии.

Оплата труда в колхозах

Оплата труда в колхозах, как и на всех социалистических предприятиях, осуществляется в соответствии с законом распределения по труду. Но здесь она имеет ряд особенностей, которые обусловлены своеобразием колхозной формы собственности на средства производства, уровнем развития колхозной экономики. Вознаграждение, которое колхозник получает за свой труд в общественном хозяйстве, представляет его долю в фонде распределения по труду данного колхоза. Поэтому размер оплаты единицы труда в разных колхозах различен. Он в значительной мере зависит от экономического состояния и размера доходов того или иного колхоза.

Средний уровень оплаты труда в колхозах СССР в целом ниже уровня заработной платы на государственных предприятиях. Это обусловлено прежде всего различиями в уровне технической вооруженности труда, квалификации и в конечном счете — различиями в уровне производительности труда.

Труд в общественном хозяйстве — основной источник доходов колхозников. Вместе с тем важным дополнительным источником дохода служит труд в личном подсобном хозяйстве. Жизнь показала несостоятельность попыток искусственного свертывания личного подсобного хозяйства.

В течение длительного времени распределение по количеству и качеству труда в колхозах повсеместно осуществлялось при помощи *трудодней*. Необходимость трудодня как меры труда и меры распределения была обусловлена сравнительно низким уровнем развития производительных сил деревни, недостаточной устойчивостью их доходов, низ-

кой степенью товарности. Трудодень соответствовал определенному историческому периоду колхозного производства и сыграл прогрессивную роль в его развитии, во многом способствовал борьбе за устранение уравниловки в оплате труда. Однако впоследствии он уже не полностью отвечал возросшей товарности колхозного производства, новым требованиям к стимулированию колхозников. Возникла необходимость совершенствовать формы оплаты труда в колхозах, постепенно переходить к *гарантированной денежной оплате труда колхозников.*

Принятое в 1966 году постановление ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О повышении материальной заинтересованности колхозников в развитии общественного производства» положило начало новому важному этапу в развитии оплаты труда колхозников.

В соответствии с этим постановлением в колхозах повсеместно введена гарантированная оплата труда колхозников (деньгами и натурой). Если раньше фонд оплаты труда представлял собой остаток после отчисления средств в неделимый и другие общественные фонды, то теперь он предусматривается в заранее фиксированных размерах. Эти положения закреплены Примерным уставом колхоза.

Применение гарантированной оплаты труда и дальнейшее ее повышение предполагают увеличение производства сельскохозяйственных продуктов, рост производительности труда, снижение себестоимости продукции, ликвидацию излишеств в численности управленческого и обслуживающего персонала, резкое сокращение непроизводительных расходов, строгое соблюдение режима экономии. Непременным условием эффективного применения гарантированной оплаты труда в каждом колхозе является упорядочение тарификации и нормирования труда.

В целях повышения материальной заинтересованности колхозников в увеличении производства сельскохозяйственной продукции, улучшении качества и снижении ее себестоимости Примерный устав колхоза рекомендует наряду с основной оплатой труда применять дополнительную оплату и другие виды материального стимулирования.

Введение в колхозах гарантированной оплаты труда способствует сближению уровней оплаты труда и форм ее организации в колхозах и на государственных предприятиях. Вместе с тем гарантированная оплата означает сокращение различий в размерах оплаты труда в разных колхозах, более последовательное осуществление равной оплаты за равный труд в масштабе всего колхозного сектора народного хозяйства.

3. Общественные фонды потребления

Значение общественных фондов потребления

Распределение по труду — главная, но не единственная форма распределения материальных и духовных благ в социалистическом обществе. Важную роль играют и *общественные фонды потребления*, которые распределяются в значительной мере независимо от количества и качества труда и удовлетворяют прежде всего социальные и культурные потребности трудящихся. Общественные фонды потребления вытекают из самого характера социалистического строя. Они выражают заботу социалистического общества о воспитании и развитии подрастающего поколения, содержании престарелых и нетрудоспособных, об общеобразовательной и профессионально-технической подготовке всех членов общества, сохранении их здоровья, всестороннем духовном развитии.

Во многих капиталистических странах трудящиеся вынуждены платить значительные суммы денег за образование, медицинское обслуживание, отчислять в пенсионный фонд часть своих заработков, в высоком размере оплачивать жилье и т. д. При социализме преобладающую долю этих расходов берет на себя государство.

В Советском Союзе в 1970 году, например, ясли и детские сады посещало более 9 миллионов детей. Содержание одного ребенка в этих учреждениях обходится примерно в 300—400 рублей в год. Семья оплачивает около 15—25% этих расходов, а государство за счет общественных фондов потребления — 75—85%. В СССР каждый третий учится. Обучение осуществляется бесплатно. Государству обучение одного учащегося в общеобразовательной школе обходится примерно в 90 рублей в год, одного студента — около 850 рублей в год. Советское государство берет на себя до двух третей расходов на содержание жилищного хозяйства. Квартирная плата в СССР самая низкая в мире.

В конце 1970 года в нашей стране около 41 миллиона человек получали пенсии, в том числе 12,3 миллиона — колхозники. Все могут пользоваться бесплатной медицинской помощью. По обеспечению населения врачами наша страна занимает первое место в мире. Большие суммы ежегодно ассигнуются государством также на оплату пособий по временной нетрудоспособности, на отдых, культурно-бытовое обслуживание и т. д. За минувшее пятилетие по путевкам (преимущественно бесплатным и льготным) лечилось и отдыхало 67 миллионов тружеников города и деревни, 41 миллион детей рабочих и служащих проводили свои каникулы в пионерских лагерях.

Все это весомая прибавка к заработной плате советской семьи. В 1970 году среднемесячная денежная заработная плата рабочих и служащих в СССР с учетом выплат и льгот из общественных фондов потребления составила 164 рубля. Годовой объем общественных фондов потребления составляет почти одну четверть национального дохода и около трети всего фонда потребления. Общественные фонды потребления — одно из великих завоеваний социализма, неотъемлемая черта советского образа жизни.

Виды общественных фондов потребления

Какова структура общественных фондов потребления по экономическому назначению выплат и льгот?

В настоящее время свыше 30% суммы общественных фондов потребления в нашей стране расходуется на просвещение, а также на содержание детей в детских садах и яслях, примерно 17% — на здравоохранение и развитие физической культуры, около 35% — на социальное обеспечение и социальное страхование, более 5% — на содержание жилого фонда, около 13% — на оплату очередных отпусков и другие выплаты населению.

Большая часть общественных фондов потребления поступает трудящимся в форме бесплатных услуг учреждений просвещения, здравоохранения, культуры, физкультуры и спорта. Примерно половину выплат и льгот из общественных фондов трудящиеся получают в денежной форме (пенсии, стипендии, пособия и т. п.). Часть общественных фондов потребления используется в виде льготных услуг (жилье, содержание детей в дошкольных учреждениях, в школах-интернатах, льготные путевки в дома отдыха, санатории).

Многие выплаты и льготы предоставляются трудящимся в определенной зависимости от величины их заработка. Например, пенсия трудящегося тем больше, чем выше его средняя заработная плата. За содержание детей в детских садах и яслях меньше платят те, у кого заработок ниже.

Одна часть общественных фондов потребления используется в форме индивидуального потребления, другая — в форме коллективного потребления, совместного удовлетворения потребностей. Удельный вес совместной, коллективной формы использования общественных фондов потребления возрастает.

Преобладающая часть общественных фондов потребления формируется за счет государственного бюджета. Некоторая их часть образуется за счет средств предприятий, кооперативно-колхозных и общественных организаций. Значение этой части в настоящее время возрастает. На государственных предприятиях образованы фонды социально-культурных мероприятий и жилищного строительства. В колхозах за

счет части чистого дохода создаются культурно-бытовые фонды, фонды социального обеспечения и материальной помощи колхозникам.

Соотношение между общественными фондами потребления и оплатой по труду

Для преобладающего большинства трудящихся выплаты и льготы из общественных фондов потребления являются дополнением к основному доходу, получаемому в соответствии с количеством и качеством труда. Они увеличивают реальные доходы рабочих и служащих в среднем примерно на одну треть.

По мере роста производительности труда, увеличения национального дохода социалистическое общество получает возможность все большую часть средств распределять через общественные фонды потребления. Общественные фонды потребления увеличиваются более быстрыми темпами по сравнению с фондом оплаты по труду. Поэтому доля выплат и льгот из общественных фондов в реальных доходах трудящихся постепенно возрастает.

Рост общественных фондов потребления, совершенствование их использования не противоречат распределению по труду, как главной, основной форме распределения, а дополняют его. В настоящее время даже при одинаковой заработной плате трудящиеся часто имеют неодинаковый уровень благосостояния. Здесь сказываются различия в размере семьи, в количестве нетрудоспособных, входящих в ее состав. С ростом общественных фондов потребления общество берет на себя все большую часть расходов, связанных с воспитанием детей, содержанием престарелых и инвалидов. Тем самым повышается общий уровень потребления каждого трудящегося, особенно в менее обеспеченных семьях.

4. Повышение уровня жизни народа

Показатели и рост жизненного уровня народа

Жизненный уровень трудящихся характеризуется целой системой показателей. Первостепенное значение имеет объем и *рост национального дохода*, его использование. Только за 1966—1970 годы национальный доход СССР увеличился на 41% и составил в 1970 году свыше 266 миллиардов рублей. Три четверти его используется на удовлетворение материальных и духовных потребностей народа.

Увеличение национального дохода при социализме сопровождается *ростом реальных доходов трудящихся*. Основная роль в формировании реальных доходов, а следовательно, жизненного уровня трудящихся принадлежит реальной зара-



	1940 г.	1950 г.	1970 г.
ДЕНЕЖНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА	33,1	64,2	122
ВЫПЛАТА И ЛЬГОТЫ ИЗ ОБЩЕСТВЕННЫХ ФОНДОВ ПОТРЕБЛЕНИЯ	7,5	18,2	42

ботной плате. *Реальная заработная плата* выражается в сумме товаров и услуг, которые трудящийся может приобрести на свою денежную заработную плату. Уровень реальной заработной платы зависит от величины денежной заработной платы, размеров налогов, уровня цен на товары народного потребления и услуги. Реальные доходы трудящихся зависят также от величины выплат и льгот из общественных фондов потребления, которые являются своего рода надбавкой к реальной заработной плате.

Важными показателями жизненного уровня трудящихся и его повышения при социализме служат также обеспечение

полной занятости трудоспособного населения, улучшение условий труда, обеспеченности жильем, рост богатства духовной жизни, увеличение продолжительности жизни и т. д.

Неуклонное повышение жизненного уровня трудящихся — закономерность развития социалистического общества. За 50 лет Советской власти реальные доходы рабочих возросли в 6,6 раза, крестьян — в 8,5 раза. Почти на одну треть сократилась продолжительность рабочей недели на предприятиях промышленности.

Высокие и устойчивые темпы развития социалистической экономики, повышение эффективности общественного производства создали предпосылки для ускорения роста материального благосостояния народа. За 1966—1970 годы реальные доходы в расчете на душу населения в нашей стране повысились на 33%, тогда как в 1961—1965 годах — на 19%. Главным направлением повышения реальных доходов трудящихся является рост денежной заработной платы рабочих и служащих, увеличение оплаты труда колхозников. Среднемесячная заработная плата рабочих и служащих за 1966—1970 годы повысилась на 26% и составила в 1970 году 122 рубля против 96,5 рубля в 1965 году. Оплата труда колхозников в 1970 году была выше, чем в 1965 году, на 42%. За этот период общественные фонды потребления увеличились в 1,5 раза. В расчете на душу населения в 1970 году они составляли 262 рубля против 182 рублей в 1965 году. За 1966—1970 годы построены жилые дома общей площадью 518 миллионов квадратных метров. Это равнозначно возведению более 50 новых крупных городов с миллионным населением в каждом.

Достигнуто существенное ускорение роста производства товаров народного потребления. Их выпуск увеличивался в среднем за год на 8,3% против 6,3% в 1961—1965 годах. Значительно возросло потребление промышленных и продовольственных товаров. Продажа тканей, одежды и трикотажных изделий, кожаной обуви возросла более чем в 1,5 раза, холодильников — в 3,1, телевизоров — в 2 раза, объем бытовых услуг за пятилетие увеличился более чем в 2 раза, в том числе в сельской местности — в 3 раза.

Программное положение Коммунистической партии Советского Союза «Все во имя человека, для блага человека» осуществляется с каждым годом все полнее.

Сближение уровней доходов населения

Закономерностью социализма является тенденция к сокращению разницы в уровнях доходов различных категорий населения. Это достигается прежде всего благодаря более высоким темпам увеличения минимальных размеров заработной платы. Уменьшение различий

в уровне доходов трудящихся тесно связано также с научно-техническим прогрессом, повышением культурно-технического уровня трудящихся. В частности, быстрые темпы механизации и автоматизации производства приводят к вытеснению неквалифицированного труда, уменьшению численности низкооплачиваемых работников.

Сближается уровень заработной платы работников, занятых в различных отраслях народного хозяйства. Например, за 1960—1968 годы разрыв в уровне денежной заработной платы рабочих и служащих промышленности и совхозов сократился вдвое, более быстрыми темпами возрастала зарплата работников жилищно-коммунального хозяйства и бытового обслуживания населения, просвещения и культуры.

Весьма важную роль в сближении уровней доходов играет рост общественных фондов потребления. Низкооплачиваемые категории трудящихся, семьи с большим числом детей получают в больших размерах выплаты и льготы из общественных фондов потребления. Рост общественных фондов потребления повышает доходы малооплачиваемых, многодетных трудящихся в большей мере, чем других категорий, и тем самым способствует уменьшению различий в доходах.

Важной социально-экономической проблемой является сближение уровней доходов колхозников и работников государственных предприятий. Денежные и натуральные доходы колхозников растут в 1,5—2 раза быстрее, чем заработная плата рабочих и служащих. В то же время сближаются и формы организации и оплаты труда в колхозах и на государственных предприятиях, сокращаются различия в размерах оплаты труда внутри колхозного сектора.

Задачи девятого пятилетнего плана по повышению благосостояния трудящихся

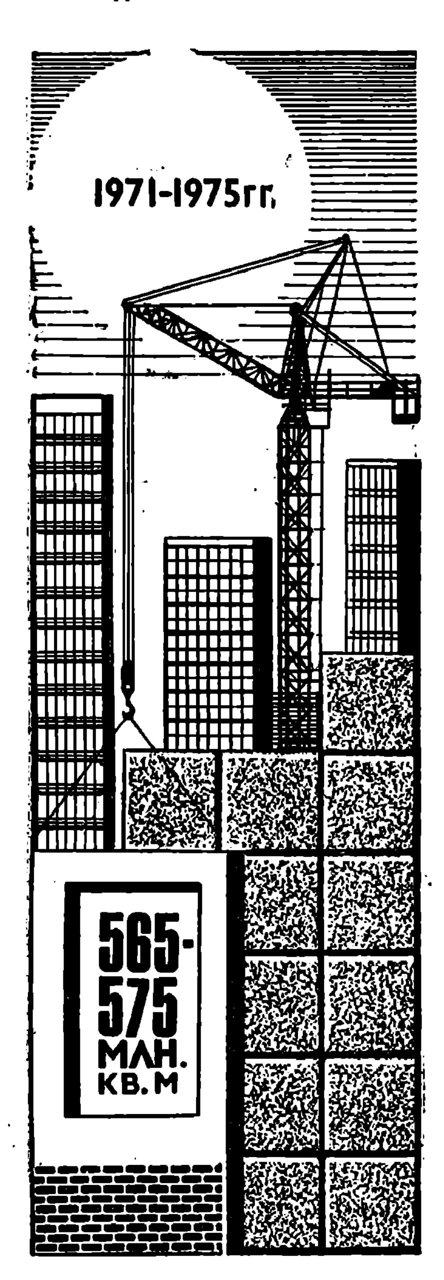
В 1971—1975 годах будет обеспечен новый существенный подъем жизненного уровня советских людей. Это главная задача новой пятилетки.

Объем национального дохода увеличится на 37—40% — более чем на 100 миллиардов рублей. Большая часть этой суммы будет направлена на увеличение фонда потребления. На этой основе предусматривается повысить за пять лет реальные доходы в расчете на душу населения на 30%. Основным источником доходов населения, как и прежде, будет оплата по труду. Средняя месячная заработная плата рабочих и служащих повысится на 20—22% и достигнет 146—149 рублей. Оплата труда колхозников увеличится на 30—35% и составит в среднем 98 рублей в месяц. На 40% намечено увеличить в новой пятилетке общественные фонды потребления. Их прирост будет направлен на улучшение здравоохранения, развитие

народного образования, подготовку кадров и воспитание детей, повышение пенсий рабочим, служащим, колхозникам и стипендий учащимся. На увеличение оплаты труда и общественных фондов потребления выделяются 22 миллиарда рублей против 10 миллиардов рублей за прошедшее пятилетие. В 1971—1975 годах будут построены жилые дома общей площадью 565—575 миллионов квадратных метров. Почти четверть населения страны справит новоселье.

Развитие всех отраслей индустрии теснее связывается с задачами более полного удовлетворения потребностей советского народа. Директивы XXIV съезда КПСС предусматривают более быстрый рост и повышение удельного веса промышленности, производящей товары народного потребления, сырье, машины и оборудование для их выпуска. Особое внимание уделяется расширению производства товаров массового потребления, спрос на которые удовлетворяется еще неполностью.

Объем производства в легкой промышленности за 1971—1975 годы должен возрасти на 35—40%. Расширится и обновится ассортимент мно-



гих товаров, повысится их качество. Более чем на одну треть увеличится объем производства в пищевой, мясо-молочной и рыбной промышленности, в том числе мяса — на 40—43%, цельномолочной продукции — на 29, сахара — на 34, рыбной продукции — не менее чем на 47%. Выпуск товаров культурно-бытового назначения и хозяйственного обихода возрастет в 1,8 раза.

Важная роль в повышении жизненного уровня народа отводится развитию советской торговли, увеличению товарных ресурсов, более полному насыщению рынка высококачественными товарами в нужном ассортименте. Объем розничного товарооборота за 1971—1975 годы возрастет в 1,4 раза.

Предусматривается обеспечить стабильность государственных розничных цен на товары народного потребления, снижение цен на отдельные виды товаров по мере накопления товарных ресурсов. Развитие производства и розничной торговли обеспечат условия для дальнейшего улучшения структуры народного потребления. Увеличится потребление мясных, рыбных, молочных продуктов, яиц, овощей, фруктов, расширится ассортимент этих и других продовольственных товаров.

Большое внимание уделяется в новой пятилетке развитию сферы обслуживания — общественного питания, пошива одежды, всевозможного ремонта, организации отдыха трудящихся и других бытовых услуг. В нашей стране строится много столовых, кафе, ресторанов. Но в организации общественного питания на предприятиях, в учреждениях, учебных заведениях, в колхозах и совхозах еще много недостатков. В частности, в столовых нередко не хватает мест, недостаточен ассортимент блюд. Сроки выполнения заказов в ремонтных мастерских бывают очень продолжительными. Но потребности советских людей в бытовом обслуживании непрерывно растут. Вот почему в целях их полного удовлетворения в Директивах XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану указано: «Существенно *улучшить бытовое обслуживание населения*». В новой пятилетке предусматривается увеличить объем предоставляемых населению бытовых услуг в целом по стране не менее чем в 2 раза, а в сельской местности — в 2,8 раза.

Величественны задачи, поставленные XXIV съездом партии. Их решение потребует напряженной работы. Каждый коллектив, каждый советский человек обязан внести свой достойный вклад в это всенародное дело. Успешное выполнение плановых заданий, ускорение роста производительности труда и повышение эффективности производства позволят выявить и использовать дополнительные возможности повышения материального благосостояния народа.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Почему необходимо распределение по количеству и качеству труда?
2. В каких формах осуществляется оплата труда на государственных предприятиях и в колхозах?
3. Что такое общественные фонды потребления и какую роль они играют в реальных доходах трудящихся?
4. Какие мероприятия намечены XXIV съездом КПСС в области повышения материального благосостояния советского народа в 1971—1975 годах?

ГЛАВА XIV
ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Использование экономических законов в социалистическом хозяйстве происходит в разнообразных формах. Среди них важное место занимает хозяйственный расчет, являющийся методом планового руководства социалистическими предприятиями. В современных условиях, как говорится в Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии, весьма актуальным остается последовательное внедрение принципов хозяйственного расчета как на промышленных предприятиях, в колхозах и совхозах, так и в вышестоящих хозяйственных звеньях.

1. Сущность хозяйственного расчета и принципы его организации

Социалистическое производственное предприятие

Народное хозяйство представляет собой сложный организм. Первичным звеном этого организма является *производственное предприятие* — завод, фабрика, шахта, электростанция, колхоз, совхоз, стройка и т. д. Именно на предприятиях производятся материальные блага. От того, хорошо или плохо работают предприятия, в конечном счете зависит успешное развитие народного хозяйства в целом.

Деятельность предприятий и их объединений направляется единым государственным планом. Однако народнохозяйственный план не должен, да и не может регламентировать все стороны хозяйственной деятельности предприятия. Каждое из них имеет свои технические, организационные и экономические особенности, без учета которых невозможно успешно вести хозяйство. Все эти особенности нельзя пре-

дусмотреть из центра. Народнохозяйственный план может и должен определять лишь основные условия и конечные результаты работы предприятия, от которых зависит деятельность других звеньев народного хозяйства и поддержание необходимой пропорциональности в народном хозяйстве. В остальном же предприятия должны быть самостоятельными.

В чем выражается эта самостоятельность? Предприятия сами организуют производство, решают основные вопросы его технического совершенствования, организации труда, использования производственных мощностей, сырья, материалов, топлива. Производственно-техническая самостоятельность предприятия дополняется их имущественной, экономической самостоятельностью как социалистических товаропроизводителей. Предприятия покупают средства производства, нанимают работников, реализуют продукцию, используя на собственные нужды часть результатов производства.

Самостоятельность предприятий открывает широкий простор для проявления хозяйственной инициативы и сметки, для развития экономического соревнования коллективов. Она способствует мобилизации внутренних резервов предприятий как при составлении плана, так и в процессе его выполнения.

Коллективы социалистических предприятий, как самостоятельных производственно-хозяйственных единиц, имеют свои материальные (экономические) интересы. Они состоят в улучшении работы предприятия для увеличения уровня доходов членов данного коллектива. Еще В. И. Ленин отмечал необходимость соразмерения заработка с общими итогами производства. Чем лучше работает предприятие, тем выше должен быть заработок членов его коллектива. Опыт хозяйственного строительства показывает, что недооценка коллективного материального интереса, ущемление его отрицательно сказываются на развитии экономики, не позволяют в полной мере проявиться преимуществам социалистической системы хозяйства.

Однако было бы неправильным и одностороннее выпячивание коллективного интереса, его противопоставление общенародному интересу, состоящему в росте и совершенствовании всего общественного производства для повышения общего благосостояния народа. Коллективный интерес должен при социализме сочетаться с общенародным по принципу: «То, что выгодно обществу, должно быть выгодно и для отдельного предприятия». Это сочетание зависит от конкретных форм и методов руководства предприятиями, выбора плановых и оценочных показателей и т. д. Например, использование показателя валовой продукции для планирования и оценки работы предприятий приводило к тому, что в погоне

за «валом» предприятия нередко производили продукцию без учета общественной потребности, работали не на потребителя, а на склад, что противоречит интересам общества.

Новая система планирования и материального стимулирования, оценка хозяйственной деятельности предприятий по показателям объема реализации и прибыли создают благоприятные условия как для возрастания роли коллективного интереса в развитии производства, так и для правильного сочетания его с интересами общества в целом.

На XXIV съезде партии подчеркивалась необходимость правильного сочетания директивных заданий центральных органов с использованием экономических рычагов воздействия на производство — хозрасчета, цен, прибыли, кредита, форм материального поощрения и т. д. Эти рычаги призваны создать такие экономические условия, которые способствуют успешной деятельности производственных коллективов, миллионов трудящихся, обеспечивают обоснованную оценку результатов их работы.

Сущность хозяйственного расчета. Хозрасчет и режим экономии

Сущность хозяйственного расчета состоит в самоокупаемости и рентабельности предприятий. Это значит, что средства предприятий отделены от государственной казны. Все расходы предприятие покрывает за счет выручки от реализации продукции. Более того, доходы предприятия должны систематически превышать его расходы. Только при этом условии оно будет прибыльным и получит возможность вносить средства в государственный бюджет для удовлетворения общественных нужд, а также расширять и совершенствовать собственное производство и дополнительно материально поощрять членов своего коллектива.

Хозрасчетный метод ведения хозяйства является одной из важных конкретных форм использования экономических законов социализма.

Хозрасчет стимулирует увеличение выпуска необходимой для общества продукции и улучшение ее качества. Продукция, не пользующаяся спросом потребителей, не будет продана, а предприятие не получит возмещения затраченных средств. Тем самым хозрасчет служит наиболее полному удовлетворению общественных потребностей, что вытекает из основного экономического закона социализма.

Хозяйственный расчет неразрывно связан с планом. Исходя из основных государственных заданий, предприятие само составляет план. Оно стремится производить необходимую обществу продукцию с наименьшими затратами и наибольшей рентабельностью. Благодаря этому в плане обеспечивается сочетание интересов общества и интересов пред-

приятий. Естественно, что предприятие заинтересовано в наилучшем выполнении такого плана.

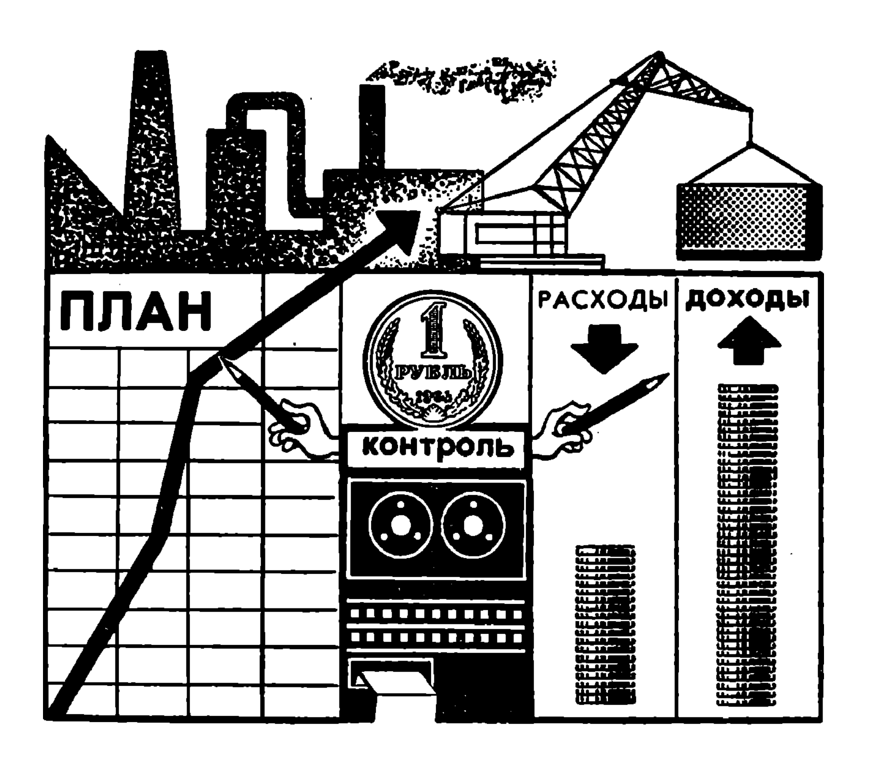
Хозрасчет непосредственно связан с товарно-денежными отношениями и действием закона стоимости в условиях социалистической плановой экономики. При этом закон стоимости используется как для учета и сопоставления затрат и результатов, так и для экономического стимулирования производства. Реализация продукции показывает, насколько индивидуальные затраты данного предприятия соответствуют общественно необходимым. В зависимости от этого находится и материальное вознаграждение коллективов. Хозрасчет предполагает использование всей системы стоимостных рычагов: себестоимости, цены, прибыли, премии, кредита, процента и т. д.

Хозяйственный расчет опирается, таким образом, на всю систему экономических законов социализма и служит их реализации, повышению эффективности производства.

Хозяйственный расчет служит основным средством проведения *режима экономии* в социалистическом хозяйстве. Рациональное, экономное расходование живого труда, а также сырья, материалов, топлива, энергии, полное использование производственных мощностей являются экономической необходимостью для предприятия, поскольку от этого зависит результат его хозяйственной деятельности. В проведении строжайшего режима экономии заинтересовано все социалистическое общество, все трудящиеся. Это — одно из решающих условий повышения эффективности производства и роста жизненного уровня народа. Огромная его важность подчеркнута в известном письме ЦК КПСС, Совета Министров СССР, ВЦСПС, ЦК ВЛКСМ об улучшении использования резервов производства и усилении режима экономии в народном хозяйстве. Она подтверждена XXIV съездом Коммунистической партии Советского Союза.

Принципы хозяйственного расчета

Одним из основных принципов организации хозрасчета является правильное *сочетание централизованного планового руководства с хозяйственной самостоятельностью предприятий.* Оно дает возможность, с одной стороны, использовать преимущества централизованного планирования, а с другой стороны, способствует развертыванию творческой активности трудящихся. Хозяйственная самостоятельность предприятия состоит в том, что оно имеет свой баланс, в котором отражается движение средств, закрепленных за предприятием, расчетный счет в банке, располагает правом набирать рабочую силу, заключать хозяйственные договоры с другими предприятиями и организациями.



Экономическая реформа раздвинула рамки хозяйственной самостоятельности предприятий. Резко сокращено количество плановых показателей, утверждаемых вышестоящими хозяйственными органами. Вместо нескольких десятков показателей, охватывавших все стороны хозяйственной деятельности предприятия, теперь директивно устанавливаются лишь те из них, которые характеризуют конечные результаты его работы и важны для народного хозяйства в целом: объем реализованной продукции и ее основная номенклатура, прибыль и рентабельность, производительность труда, фонд заработной платы и некоторые другие. Укреплена и финансовая самостоятельность предприятий. Безвозмездная выдача средств предприятиям из государственного бюджета сведена к минимуму. Вместе с тем они получили больше возможностей и прав в использовании прибыли, амортизационного фонда и банковских кредитов.

Другим, не менее важным принципом организации хозрасчета является *материальная заинтересованность коллектива предприятия в общих итогах работы.* В результате осуществления экономической реформы такая заинтересован-

ность заметно возросла. Введено материальное стимулирование коллективов за счет прибыли. Установлена непосредственная связь общего заработка работников не только с количеством и качеством труда каждого из них, но и с эффективностью хозяйственной деятельности предприятия в целом. Вместе с тем, как показал опыт, требуется дальнейшее совершенствование форм материального стимулирования напряженных планов, улучшения использования ресурсов, ускорения научно-технического прогресса и роста производительности труда, повышения качества продукции.

С материальной заинтересованностью тесно связана *материальная ответственность коллектива предприятия за использование выделенных ему средств и выполнение плана (контроль рублем)*. Значение контроля рублем заметно возросло при переводе предприятий на новые условия хозяйствования. При невыполнении плана по реализации продукции, прибыли и рентабельности снижаются отчисления в поощрительные фонды. Эффективность использования выделенных предприятию средств экономически контролируется платой за фонды. Предприятие несет материальную ответственность перед своими заказчиками. Ущерб, нанесенный нарушением договорных обязательств (задержка поставки продукции, ее некомплектность или недоброкачественность), должен возмещаться виновной стороной.

Важную роль в обеспечении контроля рублем призван играть Государственный банк. Он предоставляет предприятиям ссуды на покрытие временной потребности в средствах. Но кредит надо погашать и, кроме того, выплачивать процент. Благодаря этому контролируются скорость оборота средств предприятия и эффективность мероприятий, проводимых за счет кредита. В новых условиях кредит получил еще большее развитие. Кредит теперь выдается предприятиям не только на восполнение недостатка оборотных средств, но и на реконструкцию и расширение производства сроком до шести лет.

Внутрипроизводственный хозяйственный расчет

Эффективность хозрасчета предприятия во многом зависит от применения *хозрасчетных принципов организации работы отдельных частей предприятия* — цехов, участков, отделов и т. д. Отдельные части предприятия не являются самостоятельными товаропроизводителями, но каждая из них вносит свой вклад в общие итоги работы предприятия. С помощью внутрипроизводственного (внутризаводского) хозрасчета точнее выявляется вклад каждого цеха, участка и т. д. в общий результат работы предприятия. Внутризаводской хозрасчет тем эффективнее, чем теснее показатели планирования и материального стимулирования

отдельных частей предприятия связаны с показателями предприятия в целом.

Работа хозрасчетного цеха оценивается не только по количественным показателям выполнения производственного задания, но и по качественным показателям. Фактическая себестоимость сравнивается с планом, и определяется экономия или перерасход. В ряде случаев для оценки деятельности цехов, выпускающих готовую продукцию или полуфабрикаты, используются прейскурантные или расчетные цены, показатели прибыли и рентабельности. В зависимости от экономических результатов осуществляется дополнительное материальное вознаграждение коллектива цеха, участка, бригады и их руководителей.

Хозрасчетные производственные объединения

В современных условиях возрастает роль производственных и научно-производственных объединений. Это прогрессивная форма организации производства, позволяющая ускорить его концентрацию и специализацию, научно-технический прогресс. Объединения могут более рационально использовать квалифицированные кадры, материальные ресурсы, располагают большими возможностями для изучения текущего и перспективного спроса на продукцию и т. д. XXIV съезд КПСС подчеркнул, что производственные объединения в перспективе «должны стать основными хозрасчетными звеньями общественного производства».

В объединения входят предприятия, либо выпускающие однородную продукцию, либо связанные друг с другом технологическим процессом. Они могут создаваться как в масштабе всей страны, так и в пределах одного экономического района. В научно-производственные объединения кроме производственных предприятий входят научно-исследовательские институты и проектно-конструкторские организации.

Объединения различаются и по степени централизации хозяйственных функций. Во многих объединениях предприятия сохраняют значительную производственную и финансовую самостоятельность вплоть до расчетного счета в Госбанке. В рамках объединения централизуются заготовительные и вспомогательные производства, средства на капиталовложения, часть фондов экономического стимулирования.

В других случаях происходит полное объединение предприятий, в том числе их финансов, коммерческих служб и т. д. Хозрасчет филиалов (производств) перестраивается по типу внутризаводского.

Хозрасчетные принципы начинают применяться и в организации деятельности отраслевых министерств, которые также должны экономически отвечать за результаты своей дея-

тельности и иметь материальную заинтересованность в ее улучшении. Тем самым создаются условия для перехода на двух- и трехзвенную хозрасчетную систему управления промышленностью «министерство — предприятие» и «министерство — объединение — предприятие».

2. Фонды хозрасчетного предприятия

Состав фондов предприятия

Средства, закрепленные за хозрасчетным предприятием, совершают непрерывный оборот. Он включает в себя три стадии: приобретение на деньги средств производства, процесс производства и реализацию готовой продукции. При этом в каждый данный момент средства предприятия в той или иной пропорции находятся в виде средств производства, готовой продукции и свободных денег на расчетном счете в банке.

Средства предприятий в производительной форме, то есть в виде средств производства, образуют его *производственные фонды,* а средства, находящиеся в сфере обращения в виде готовых товаров и денег, называются *фондами обращения.* Основная масса средств предприятий приходится на производственные фонды. Так, на начало 1970 года в промышленности СССР производственные фонды составили 266 миллиардов рублей, а фонды обращения — около 13 миллиардов.

Производственные фонды, в свою очередь, в зависимости от способа оборота делятся на основные и оборотные.

Основные производственные фонды включают в себя средства труда, то есть машины, двигатели, передаточные механизмы, здания, сооружения, средства транспорта и т. д. Средства труда потребляются в процессе производства не сразу, они служат в течение ряда производственных циклов. Стоимость их переходит на готовый продукт постепенно, по частям. В хозяйственной практике исходя из планируемого срока службы устанавливаются *нормы амортизации* машин, зданий, сооружений в виде доли их стоимости, ежегодно переходящей на продукт. Так, если машина рассчитана на 10-летний срок службы, то ежегодная норма амортизации составит 10% стоимости машины.

Срок службы машины зависит не только от ее прочности и долговечности, но и от технического совершенства. Во многих случаях технически устаревшую машину становится невыгодно использовать и приходится заменять задолго до ее физического износа. Однако потери, связанные с этим, с лих-

вой перекрываются экономией от использования новых, более совершенных средств труда. Так, в течение примерно десяти лет в нашей стране выведены из эксплуатации тысячи паровозов. На вооружение железнодорожного транспорта поступили новые, более экономичные виды локомотивов — тепловозы и электровозы. Значительные затраты, которые общество понесло в связи с этим, быстро окупились благодаря повышению производительности труда, экономии топлива и снижению других издержек производства.

Оборотные производственные фонды охватывают предметы труда — сырье, материалы, топливо, запасные части, недолговечные инструменты и хозяйственный инвентарь, а также незавершенное производство. Предметы труда потребляются в течение одного производственного цикла сразу и полностью переносят свою стоимость на готовый товар. После продажи товара часть вырученных денег вновь используется для закупки сырья, материалов, топлива.

В процессе своего движения оборотные производственные фонды тесно связаны с фондами обращения. Они постоянно переходят друг в друга. Поэтому в хозяйственной практике средства, вложенные в оборотные производственные фонды и фонды обращения, рассматриваются как единое целое — в виде *оборотных средств предприятия.*

Оборотные средства в размерах, обеспечивающих постоянную устойчивую потребность предприятия, покрываются его собственными средствами. Временное же увеличение потребности в средствах (создание сезонных запасов сырья, материалов и топлива, разрыв между отгрузкой продукции и ее оплатой и т. д.) покрывается за счет банковских кредитов, выдаваемых на определенный срок и за уплату процента.

Структура средств хозрасчетного предприятия иллюстрируется следующей схемой на стр. 283.

Производственные фонды, находящиеся в распоряжении предприятий, составляют основную и наиболее важную часть материального богатства социалистического общества. В СССР к началу 1970 года производственные основные фонды и материальные оборотные средства оценивались более чем в 570 миллиардов рублей. За этой цифрой стоят десятки тысяч заводов, фабрик, шахт, строек, железных дорог и другие материальные ценности. Для общества крайне важно добиться наиболее рационального, экономного и вместе с тем наиболее эффективного использования производственных фондов народного хозяйства. Это в решающей степени зависит от хозяйственной деятельности предприятия, каждого его цеха, участка, бригады.

СТРУКТУРА СРЕДСТВ ХОЗРАСЧЕТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ



Пути лучшего использования производственных фондов

В составе производственных фондов главное место принадлежит основным фондам. К концу 1970 года стоимость основных производственных фондов страны составила 461 миллиард рублей. Чтобы увеличивать производство продукции, общество должно постоянно строить новые фабрики, заводы, электростанции, шахты, расширять действующие предприятия. Это требует громадных капитальных вложений. Но есть и другой путь увеличения выпуска продукции. Это — лучшее использование уже имеющихся основных фондов. Так, для получения дополнительно 1,2 миллиона тонн стали можно в условиях нашей страны увеличить выплавку стали на существующих предприятиях за счет улучшения использования имеющегося оборудования на 1% или построить новый металлургический завод. Конечно, для общества первый путь гораздо выгоднее. Оно избавляется от необходимости затрачивать многомиллионные капиталовложения. Сэкономленные средства можно

ЧТО ДАЕТ ПОВЫШЕНИЕ ОТДАЧИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ НА



направить на другие производственные нужды или обратить на повышение жизненного уровня трудящихся. Кроме того, достигается удешевление металла, так как лучшее использование производственных мощностей обычно сопровождается ростом производительности труда и экономией материальных ресурсов.

Показателем использования основных фондов является *фондоотдача*. Она выражает выпуск продукции на рубль производственных фондов и может быть представлена такой формулой:

$$ФО = \frac{П}{Ф},$$

где *ФО* — фондоотдача,
П — продукция,
Ф — производственные фонды.

На XXIV съезде КПСС указывалось, что улучшение использования производственных фондов — одна из важнейших хозяйственных задач.

Предприятия располагают большими возможностями увеличения выпуска продукции при наличных производственных фондах. Для повышения фондоотдачи нужно неустановленное оборудование полностью ввести в эксплуатацию, а ненужное и излишнее оборудование продать или передать другим предприятиям, которые в нем нуждаются. Простои оборудования можно сократить путем ускорения и повышения качества его ремонта, ликвидации организационно-технических неполадок и перебоев в материально-техническом снабжении предприятий. Большие резервы заключены в повышении сменности работы оборудования. Нередко оборудование используется в среднем лишь в течение полутора смен в сутки и даже меньше. Немалых результатов можно добиться также повышением скорости работы машин, ускорением производственных процессов и т. д.

Расширение самостоятельности предприятий и их финансовых возможностей открывает благоприятные перспективы для повышения фондоотдачи. Предприятия получают возможность за счет собственных средств и кредитов своевременно заменять устаревшую технику новой, принимать меры к модернизации оборудования в тех случаях, когда она экономически оправдывает себя. Вместе с тем введение платности за основные производственные фонды и материальные оборотные средства повышает заинтересованность предприятий в лучшем их использовании.

3. Издержки производства и прибыль социалистического предприятия

Себестоимость продукции

Себестоимость есть выраженные в денежной форме затраты предприятия на производство продукции. Иначе говоря, это то, во что обходится продукция предприятию. В себестоимость входят: стоимость израсходованных сырья, материалов, топлива, энергии, перенесенная стоимость машин, зданий, сооружений (амортизационные отчисления), затраты на оплату труда. В нее включаются также издержки предприятия на реализацию продукции и некоторые элементы чистого дохода (начисления в фонд социального страхования).

При новой системе планирования и экономического стимулирования производства план по себестоимости продукции предприятия не утверждается вышестоящими органами. Но это не значит, что показатель себестоимости продукции утратил свое значение. Без планирования и анализа себестоимости не может обойтись ни одно предприятие. Без них невозможно экономически грамотное ведение хозяйства. Снижение затрат предприятия на производство и реализацию продукции — основной путь увеличения прибыли. Каждый участник социалистического производства призван вносить свой вклад в снижение себестоимости продукции.

Пути снижения себестоимости

Решающее значение для снижения себестоимости имеет *повышение производительности труда.* Однако рост производительности труда надо брать в сравнении с повышением заработной платы. Если выработка продукции на одного работающего на каком-то предприятии повысилась, скажем, на 20%, но и средний заработок возрос тоже на 20%, то расход заработной платы на единицу продукции останется неизменным и себестоимость по этому элементу не снизится. Важнейшим условием снижения себестоимости продукции является более быстрый рост производительности труда по сравнению с повышением заработной платы.

Важным путем снижения себестоимости продукции является экономия сырья и материалов. Она не только удешевляет продукцию, но и уменьшает потребность в капиталовложениях на развитие сырьевых отраслей. Снижение материалоемкости выпускаемой в стране продукции только на 1% равнозначно дополнительному росту национального дохода на 3—4 миллиарда рублей. Директивы XXIV съезда КПСС по пятилетнему плану на 1971—1975 годы ставят большие задачи по улучшению использования материальных ресурсов, снижению материалоемкости производства. Для того чтобы выполнить их, нужно вести решительную борьбу

с браком и другими потерями, внедрять наиболее экономичные конструкции изделий, приближать заготовки к размерам и формам готовых изделий, шире использовать дешевые заменители, производственные отходы и т. д. Серьезную организующую роль призваны играть нормы расхода материальных ресурсов. Их следует устанавливать не на глазок, не опытно-статистическим путем, а посредством глубокого научно обоснованного расчета.

Существуют и другие пути снижения себестоимости: лучшее использование основных фондов, уменьшение затрат на обслуживание и управление производством и т. д. При анализе путей и резервов снижения себестоимости следует учитывать специфические особенности каждого предприятия, цеха, участка.

Однако было бы неправильным рассматривать снижение себестоимости как самоцель, добиваясь его любыми средствами. Нельзя, например, снижать себестоимость ценой ухудшения качества продукции: вместо выигрыша общество будет иметь ущерб. Нужно также учитывать размер капитальных затрат, требующихся для мероприятий по снижению себестоимости. Экономия на снижении себестоимости должна окупать дополнительные капитальные вложения в кратчайший срок.

Чистый доход и прибыль. Рентабельность социалистических предприятий

Себестоимость является денежным выражением одной части стоимости продукции. Другую ее часть образует *чистый доход.*

Чистый доход создается трудом участников социалистического производства сверх стоимости, выплаченной им в виде заработной платы. В хозяйственной практике чистый доход принимает различные формы. Часть его в виде *отчислений в фонд социального страхования* входит в себестоимость продукции. Другая часть в виде так называемого «налога с оборота» поступает непосредственно в распоряжение всего общества. Важнейшей формой чистого дохода является *прибыль.* Она представляет собой разность между ценой, по которой предприятие продает свою продукцию, и себестоимостью этой продукции.

Следует различать сумму прибыли, получаемую предприятием, и норму прибыли (норму рентабельности). Общая сумма прибыли, несмотря на ее большое значение, не дает еще представления об эффективности работы предприятия. Надо знать не только этот результат, но и затраты, с помощью которых он получен. Если, например, известно, что предприятие увеличило прибыль с 1 миллиона до 1 миллиона 100 тысяч рублей, то на этом основании нельзя сделать

вывод, что оно стало работать лучше. Важно, какой ценой достигнуто это увеличение прибыли, как изменились производственные фонды предприятия. Прибыль, сопоставленная со стоимостью производственных фондов предприятия, и дает *норму рентабельности*. Она исчисляется по следующей формуле:

$$p' = \frac{P}{Ф},$$

где p' — норма рентабельности,

P — величина (масса) прибыли,

$Ф$ — стоимость производственных фондов.

Норма рентабельности может исчисляться и как отношение прибыли к себестоимости продукции:

$$p' = \frac{P}{C},$$

где C — себестоимость продукции.

Однако такой показатель не полностью отражает эффективность хозяйственной деятельности предприятия — на него почти никакого влияния не оказывает использование основных производственных фондов. Отношение же прибыли к стоимости производственных фондов отражает степень использования всех ресурсов предприятия: и живого труда, и материальных ресурсов, и авансированных фондов. Вот почему в качестве планового и оценочного показателя нормы рентабельности предприятия в новой системе хозяйствования принято отношение прибыли к стоимости производственных фондов. Но для хозяйственного анализа рентабельности отдельных изделий необходимо знать отношение прибыли к себестоимости продукции.

Распределение прибыли

В процессе распределения часть прибыли поступает в распоряжение общества в целом (в государственный бюджет), а другая часть остается в распоряжении предприятия и используется на его собственные нужды.

Из прибыли прежде всего вносится в бюджет *плата за производственные фонды*. В промышленности СССР она установлена, как правило, в размере 6% к стоимости основных фондов и оборотных средств. Плата за фонды выражает экономические отношения между обществом в целом и отдельными предприятиями по использованию выделенных им общенародных ресурсов и распределению чистого дохода. Основной ее функцией является стимулирование лучшего использования производственных фондов. Необходимость вне-

сения платы за фонды побуждает предприятия быстрее осваивать проектные мощности вновь вводимого оборудования, принимать меры к недопущению простоев техники, к реализации излишнего оборудования и т. д.

При чрезмерно высокой рентабельности тех или иных видов продукции часть прибыли может изыматься в бюджет в виде *фиксированных платежей*. Затем предприятие вносит проценты в банк за полученный кредит.

После этих платежей и взносов остается чистая (расчетная) прибыль, которая служит источником образования трех *фондов экономического стимулирования*: фонда развития производства, фонда материального поощрения и фонда социально-культурных мероприятий и жилищного строительства. Затем часть прибыли направляется на финансирование централизованных капитальных вложений, пополнение собственных оборотных средств и другие плановые затраты. И наконец, *свободный остаток прибыли* перечисляется в государственный бюджет.

Порядок распределения прибыли можно проиллюстрировать следующей схемой:

Балансовая прибыль					
			Расчетная прибыль		
Плата за фонды	Фиксированные платежи	Процент за кредит	Фонды экономического стимулирования	Покрытие плановых потребностей предприятия	Свободный остаток

Фонды экономического стимулирования

Важные функции принадлежат на хозрасчетном предприятии фондам экономического стимулирования, образуемым из прибыли.

Фонд развития производства образуется путем отчислений от прибыли, а также за счет части амортизационного фонда и выручки от продажи излишнего оборудования. В 1970 году промышленные предприятия отчислили в фонд развития 3,6 миллиарда рублей. Вместе с банковским кредитом он призван служить источником средств для постоянного совершенствования и технического перевооружения производства. Чем успешнее работает предприятие, чем выше его прибыль, тем больше возможностей оно получает для технического совершенствования производства. Тем самым открывается больший простор для проявления творческой инициативы работников.

Фонд материального поощрения служит единым источником премий для инженерно-технических работников и служащих. Для рабочих основным источником премий остается фонд заработной платы. Вместе с тем рабочие получают премии и из фонда материального поощрения. Кроме того, из фонда материального поощрения выплачивается вознаграждение работникам за общие результаты работы предприятия, а также единовременные поощрения отличившимся работникам. При успешной работе предприятия каждый член его коллектива может получить значительную добавку к своему заработку. В истекшей пятилетке более четверти прироста средней заработной платы рабочих и служащих промышленности достигнуто за счет средств фонда материального поощрения. Отчисления в этот фонд за один 1970 год составили 4 миллиарда рублей.

Фонд социально-культурных мероприятий и жилищного строительства используется для строительства и ремонта жилых домов и культурно-бытовых учреждений, а также для улучшения культурно-бытового обслуживания работников предприятия. В 1970 году размер этого фонда достиг 1,4 миллиарда рублей.

Эти фонды выполняют важную социально-экономическую задачу: увязывают доходы работников, а также удовлетворение их культурно-бытовых потребностей с общими итогами хозяйственной деятельности предприятий. В результате возрастает заинтересованность коллектива и его отдельных работников во всестороннем совершенствовании производства. Причем за выполнение плана установлены более высокие нормы отчислений прибыли в поощрительные фонды, чем за его перевыполнение. Это значит, что выполнение более высоких плановых заданий поощряется в большей степени, чем перевыполнение заниженных планов.

Критика буржуазных теорий прибыли при социализме

Буржуазные критики социализма утверждают, что прибыль якобы свойственна лишь капиталистической системе хозяйства. В использовании прибыли в социалистических странах они пытаются усмотреть заимствование капиталистических методов ведения хозяйства. Такие утверждения далеки от истины. В действительности прибыль, как излишек цены над издержками предприятия, не противоречит природе социализма. «Мы рассматриваем прибыль и рентабельность, — говорил А. Н. Косыгин на XXIV съезде КПСС, — как важные показатели эффективности производства».

Вместе с тем прибыль при социализме по своему содержанию и роли коренным образом отличается от прибыли в капиталистическом хозяйстве. Она перестала выражать

отношения эксплуатации и быть формой присвоения результатов чужого труда. Прибыль здесь является формой чистого дохода, создаваемого трудящимися и используемого в их интересах. Она выражает социалистические производственные отношения между обществом в целом, коллективами предприятий и отдельными трудящимися.

В социалистическом хозяйстве прибыль перестала быть определяющей целью общественного производства. Но она сохраняет свое значение в качестве итогового показателя хозяйственной деятельности предприятий и важного материального стимула ее улучшения, источника средств для расширения и технического совершенствования производства. Чем ниже себестоимость продукции в сравнении с ценой, тем больше прибыль предприятия, тем выше дополнительное материальное поощрение коллектива.

Хозрасчет и цена

В организации действенного хозрасчета первостепенная роль принадлежит *оптовым ценам*. По этим ценам предприятия продают свою продукцию, а также покупают необходимые им средства производства.

Оптовая цена должна отвечать общим требованиям, предъявляемым к цене в социалистическом хозяйстве: отражать общественно необходимые затраты труда, стимулировать производство и потребление наиболее эффективных изделий, активно воздействовать на соотношение спроса и предложения по отдельным товарам. Но вместе с тем она имеет и свои особые задачи. Именно через *оптовую цену предприятия* общество должно обеспечивать возмещение издержек производства и получение прибыли каждым нормально работающим предприятием. При завышенной цене предприятие оказывается в тепличных условиях и без особых усилий получает высокую прибыль. Напротив, заниженные цены на продукцию могут привести к тому, что, несмотря на все усилия коллектива, предприятие оказывается убыточным. Прибыль, включаемая в состав оптовой цены предприятия, должна быть достаточной для внесения платы за фонды, выполнения других обязательств предприятия и для образования фондов экономического стимулирования.

В ряде отраслей между предприятиями, производящими однородную продукцию, существуют резкие различия в затратах. Они в значительной мере порождены природными и некоторыми другими условиями, не зависящими от усилий отдельных производственных коллективов. В таких случаях возможно установление *расчетных цен* для групп предприятий, находящихся примерно в одинаковых условиях хозяйствования. Для потребителей этой продукции цена дол-

жна быть единой. В других случаях для укрепления хозрасчета предприятия используются фиксированные платежи.

На некоторые виды продукции (главным образом предметы потребления) кроме оптовой цены предприятия существуют *оптовые цены промышленности.* По этим ценам товары передаются из промышленности в торговлю. Разница между оптовой ценой промышленности и оптовой ценой предприятия образует так называемый «налог с оборота», а также наценку в пользу сбытовой организации. Налог с оборота лишь по названию является налогом. В своей основе он представляет собой часть чистого дохода, созданного трудящимися различных отраслей народного хозяйства и присваиваемого обществом в целом. XXIV съездом КПСС поставлена задача: «Осуществлять меры по дальнейшему совершенствованию оптовых цен на промышленную продукцию. Повысить роль оптовых цен в стимулировании технического прогресса и в улучшении качества продукции».

На товары, реализуемые населению через государственную и кооперативную торговлю, установлены *розничные цены.* Розничная цена отличается от оптовой цены промышленности на торговую наценку, за счет которой покрываются издержки торгующих организаций и формируется их прибыль.

В целом структуру цены на продукт промышленного производства можно изобразить следующим образом.

<table>
<tr><td>Себестоимость</td><td>Прибыль</td><td>Наценка сбытовой организации</td><td>Налог с оборота</td><td>Торговая наценка</td></tr>
<tr><td colspan="2">Оптовая цена предприятия</td><td colspan="2"></td><td></td></tr>
<tr><td colspan="4">Оптовая цена промышленности</td><td></td></tr>
<tr><td colspan="5">Розничная цена</td></tr>
</table>

Система цен является тем фокусом, в котором сходятся интересы общества, предприятия, трудящегося. Поэтому правильное, научно обоснованное установление цен на различные продукты играет важнейшую роль в плановом руководстве народным хозяйством и его первичным звеном — предприятием. Основным направлением совершенствования ценообразования является, как указано в Программе КПСС, все большее приближение цен к общественно необходимым затратам труда на производство товаров, возмещение издержек и обеспечение необходимой прибыли каждому нормально работающему предприятию.

4. Хозяйственный расчет в колхозах

Особенности хозрасчета в колхозах

Хозяйственный расчет распространяется не только на государственные, но и на колхозно-кооперативные предприятия. По самой своей экономической природе, как предприятие коллективное, колхоз является хозрасчетной единицей. Это — социалистический товаропроизводитель, самостоятельно ведущий свое хозяйство за собственный счет.

Государство устанавливает колхозам плановые задания только по одному показателю — объему продажи сельскохозяйственных продуктов государству. Все остальные стороны и показатели хозяйственной деятельности колхоз определяет сам, исходя из конкретных условий, возможностей и задач. В отношении колхозов, как предприятий коллективных, особенно недопустимы ущемление самостоятельности и хозяйственной инициативы, администрирование и шаблон, нарушение принципа материальной заинтересованности.

Все свои расходы колхоз покрывает за счет выручки от продажи продукции государству и на колхозном рынке. Для покрытия временных потребностей в средствах на производственные нужды и на оплату труда колхоз имеет возможность получать банковские кредиты с последующим их погашением.

Укрепление хозрасчета в колхозах требует внедрения хозрасчета во внутриколхозные отношения, в деятельность бригад, ферм, а также улучшения практики калькуляции себестоимости и исчисления рентабельности отдельных отраслей, продуктов и т. д.

Производственные фонды колхозов

Производственные фонды колхозов, как и государственных предприятий, делятся на основные и оборотные. *Основные фонды* представлены тракторами, сельхозмашинами, производственными постройками и сооружениями, транспортными средствами, рабочим и продуктивным скотом. *Оборотные фонды* — это семена, фураж, горючее, запасные части и т. д.

Первоначально производственные фонды колхозов образовались путем обобществления крестьянского имущества. Основная часть стоимости обобществленного крестьянского имущества была зачислена в так называемый *неделимый фонд*, который, в отличие от паевого взноса, не подлежал выплате при выходе крестьянина из колхоза.

В дальнейшем неделимые фонды колхозов во много раз были приумножены за счет накопления чистого дохода. Только за период 1960—1970 годов неделимые фонды колхозов в основных и оборотных средствах возросли с 31 до 59,5 миллиарда рублей.

Расширенное воспроизводство основных фондов и их техническое обновление происходит также за счет государственных кредитов. Большие капиталовложения на мелиорацию земель, электрификацию, водохозяйственное строительство и т. д. направляются из государственного бюджета.

Несмотря на быстрый рост производственных фондов колхозов, фондовооруженность труда (то есть сумма основных фондов, приходящаяся на одного работающего) здесь пока еще ниже, чем в промышленности. Интенсификация сельского хозяйства, намеченная Директивами XXIV съезда КПСС по девятому пятилетнему плану, требует значительного повышения фондовооруженности труда. На развитие сельского хозяйства направляется по линии государства и колхозов 129 миллиардов рублей капиталовложений, то есть столько же, сколько за две предыдущие пятилетки, вместе взятые. Энергетические мощности в сельском хозяйстве возрастут за пятилетие на 161 миллион лошадиных сил, или в 1,5 раза, тракторный парк — на 540 тысяч штук, или на 27%. В результате будет сделан крупный шаг по пути перевода сельскохозяйственного производства на индустриальные основы.

Себестоимость продукции и чистый доход колхоза

Выраженные в денежной форме затраты колхоза на производство и реализацию продукции образуют ее *себестоимость*. Исчисление себестоимости колхозной продукции имеет свои особенности. Значительная часть затрат здесь не связана непосредственно с расходованием денежных средств (семена и фураж собственного производства, натуральная часть оплаты по труду). Этим затратам надо дать денежную оценку. Для определения реальных результатов деятельности колхоза, его чистого дохода семена и фураж собственного производства оцениваются по их фактической себестоимости, а продукты, распределяемые по труду, — по закупочным ценам.

Необходимо учитывать, что уровень оплаты равного труда в разных колхозах различен. Поэтому при исчислении себестоимости для обоснования уровня закупочных цен на продукцию затраты на оплату труда рассчитываются исходя из ставок и расценок, принятых в совхозах.

Разность между оценкой продукции колхоза в закупочных ценах (и ценах колхозного рынка в той мере, в какой продукция реализована на рынке) и себестоимостью продукции образует *чистый доход колхоза*.

Чистый доход используется на увеличение основных и оборотных фондов, пополнение страховых запасов, на социально-культурные нужды и т. д. Часть его в виде подоходного налога вносится в государственный бюджет,

Главными факторами увеличения чистого дохода являются повышение урожайности полей и продуктивности животноводства. Они оказывают определяющее влияние на производительность труда и себестоимость колхозной продукции.

Следует учитывать, что величина чистого дохода, получаемого в результате вложений одной и той же суммы средств в сельскохозяйственное производство, зависит не только от уровня ведения хозяйства, но и от качества земли, закрепленной за колхозом: от ее естественного плодородия и местоположения участков. Земля более высокого качества более продуктивна, на ней возникает дополнительный доход, выступающий при социализме в виде *дифференциальной ренты.*

Общество в связи с этим должно принимать меры к выравниванию экономических условий хозяйствования различных колхозов путем изъятия дифференциальной ренты у колхозов, расположенных на более благоприятных землях, и обращения ее на общую пользу. Это достигается в основном через закупочные цены.

Закупочная цена

Основную массу своей товарной продукции колхозы продают заготовительным организациям по закупочным ценам. Каждому хозяйству устанавливается на ряд лет твердый план продажи сельскохозяйственных товаров. Продукция, продаваемая сверх плана, оплачивается по повышенным ценам. Стабильность плана закупок и цен, применение надбавок за сверхплановую продажу — все это заинтересовывает колхозы во всемерном увеличении производства продукции и ее удешевлении, в более эффективном использовании земли, сельскохозяйственной техники и трудовых ресурсов. Так, в девятой пятилетке сверхплановая продажа зерна колхозами и совхозами составит не менее 35%, а по продуктам животноводства — не менее 8—10%.

Закупочные цены на большую часть сельскохозяйственных продуктов дифференцированы по зонам страны. Пониженные цены установлены для колхозов, находящихся в более благоприятных почвенно-климатических условиях. Таким путем улавливается основная масса возникающей здесь дифференциальной ренты. В известной мере эта задача решается также через взимание подоходного налога с колхозов.

После мартовского (1965 года) Пленума ЦК КПСС система закупочных цен существенно улучшена. Поднят их общий уровень, усилена дифференциация по зонам, установлены единые закупочные цены для колхозов и сдаточные цены для совхозов. Некоторые стороны ценообразования на сельхозпродукцию требуют дальнейшего улучшения (соотно-

шение цен на отдельные продукты, углубление зональной дифференциации и др.). В целом же система цен и закупок обеспечивает материальную заинтересованность колхозов в результатах их деятельности. Главный путь повышения рентабельности колхозов и совхозов — это последовательная специализация и интенсификация производства путем химизации, комплексной механизации земледелия и животноводства, широкой мелиорации земель.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. В чем состоит сущность хозяйственного расчета?
2. Какова роль хозяйственного расчета в проведении режима экономии?
3. Каковы пути лучшего использования основных фондов и оборотных средств, снижения себестоимости продукции и повышения рентабельности?
4. В чем состоят особенности хозрасчета в колхозах?

ГЛАВА XV
СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЕ ВОСПРОИЗВОДСТВО

До сих пор мы рассматривали отдельные стороны социалистических производственных отношений, анализировали формы и методы использования экономических законов социализма в различных сферах хозяйственной деятельности. Теперь мы можем охарактеризовать развитие социалистического производства в целом, дополнить анализ социалистической экономики изучением закономерностей процесса воспроизводства.

1. Сущность социалистического воспроизводства

Характерные черты и преимущества социалистического воспроизводства

Чтобы общество могло существовать и развиваться, оно должно непрерывно возобновлять производство, то есть осуществлять процесс воспроизводства. Необходимость удовлетворения непрерывно растущих материальных и культурных потребностей членов социалистического общества требует неуклонного увеличения объема производства и его качественного совершенствования, обусловливает необходимость *расширенного воспроизводства.*

Материальную основу любого воспроизводства составляет *совокупный общественный продукт.* За счет его одной части общество ежегодно возобновляет и увеличивает материально-вещественные элементы производства (средства производства), за счет другой (фонда личного потребления) происходит воспроизводство рабочей силы, то есть обеспечение жизни и работоспособности трудящихся. Таким образом, в ходе воспроизводства происходит постоянное возобновление производительных сил общества. Одновременно с этим — в зависимости от того, в чью собственность поступает общественный продукт, каким образом и в чьих интересах он

распределяется и используется — воспроизводится тот или иной тип производственных отношений. Следовательно, *содержание процесса общественного воспроизводства состоит в постоянном возобновлении производительных сил и производственных отношений.*

Эти общие моменты процесса воспроизводства осуществляются по-разному в каждом общественном строе. Социалистическое воспроизводство имеет ряд принципиальных отличий от воспроизводства в условиях капитализма. Главное отличие и преимущество социалистического воспроизводства состоит в том, что оно осуществляется в условиях господства общественной собственности на средства производства и отсутствия эксплуатации человека человеком. Общественному характеру производства здесь соответствует и общественное присвоение его результатов. Весь общественный продукт, создаваемый как на государственных предприятиях, так и в колхозах, поступает в общественную (государственную или кооперативно-колхозную) собственность и планомерно распределяется в интересах всех членов общества. За счет него общество восстанавливает и увеличивает производственные фонды социалистических предприятий, осуществляет оплату труда работников в соответствии с его количеством и качеством, создает общественные фонды потребления, обеспечивает развитие образования, науки, искусства и улучшение культурного и бытового обслуживания трудящихся города и деревни. Поэтому с каждым новым циклом воспроизводства совершенствуются отношения социалистической собственности, формы распределения и обмена, постепенно стираются социально-экономические различия между городом и деревней, между умственным и физическим трудом. А это и есть не что иное, как *расширенное воспроизводство социалистических производственных отношений.*

Социалистические производственные отношения, развиваясь и совершенствуясь вместе с развитием производительных сил, не заключают в себе антагонистических противоречий. Поэтому они не только не тормозят, а, напротив, всемерно способствуют неуклонному и быстрому развитию производства.

Одна из основных особенностей социалистического воспроизводства и заключается в *высоких и устойчивых темпах роста общественного продукта.*

В капиталистических странах в отдельные годы также могут быть достигнуты высокие показатели роста производства, но там периоды оживления и подъема неотвратимо сменяются периодами застоя и кризисных спадов. При социализме быстрый рост производства происходит постоянно,

поэтому общие темпы экономического развития значительно выше, чем в капиталистических странах. Так, например, за последние два десятилетия среднегодовой прирост промышленной продукции составил в СССР 10,1%, в США — 4,1, в Англии — 3, во Франции — 5,8%.

Одним из важнейших факторов, определяющих устойчивые и высокие темпы роста общественного труда, является *планомерный характер социалистического воспроизводства.* Хозяйственные связи между предприятиями и отраслями, пропорции в их развитии при социализме устанавливаются и поддерживаются планомерно. Это гарантирует социалистическое воспроизводство от экономических кризисов, которые характерны для капиталистического воспроизводства.

К числу важных преимуществ социалистического воспроизводства относятся принципиально новое положение и новые условия воспроизводства рабочей силы. Трудящиеся социалистического общества вступают в производственный процесс как подлинные хозяева производства, работающие не на эксплуататоров, а на себя, во имя удовлетворения своих материальных и культурных потребностей. Планомерное и быстрое развитие общественного производства избавляет трудящихся от безработицы, от угрозы лишиться работы и заработка, которая постоянно висит над рабочими в капиталистических странах. Социалистическое общество не только обеспечивает трудящимся полную занятость, но и проводит за общественный счет планомерную подготовку квалифицированных работников для всех отраслей материального производства и других сфер деятельности. Так, например, за годы минувшей пятилетки для народного хозяйства было подготовлено только в учебных заведениях 7,1 миллиона специалистов с высшим и средним специальным образованием и 7 миллионов квалифицированных рабочих. Перед каждым членом общества у нас широко открыты двери для получения общего и специального образования, приобретения необходимой квалификации, для повышения своего культурно-технического уровня. И только от него самого, от его дисциплины, трудолюбия и способностей зависит его место в жизни.

В процессе расширенного социалистического воспроизводства в нашей стране происходят существенные изменения в совокупной рабочей силе общества: постепенно доживают свой век и исчезают старые профессии и, наоборот, возникают потребности в новых, связанных с использованием современной техники. При этом общая тенденция состоит в том, что производству требуются все более квалифицированные, технически грамотные люди. Поэтому планирование

подготовки кадров, забота о повышении квалификации и культурно-технического уровня работников составляет одну из важнейших задач народного хозяйства в целом и каждого социалистического предприятия.

Подчеркивая неоспоримые преимущества социалистического воспроизводства, вместе с тем не следует думать, что оно полностью свободно от всяких противоречий и трудностей. В Директивах XXIV съезда КПСС указывается, что в ходе выполнения истекшего пятилетнего плана имели место определенные недостатки. Они выражались в отставании производства ряда продуктов по сравнению с общественными потребностями, в невыполнении заданий по вводу в строй новых производственных мощностей, медленном внедрении в производство в ряде отраслей достижений науки и техники и т. д.

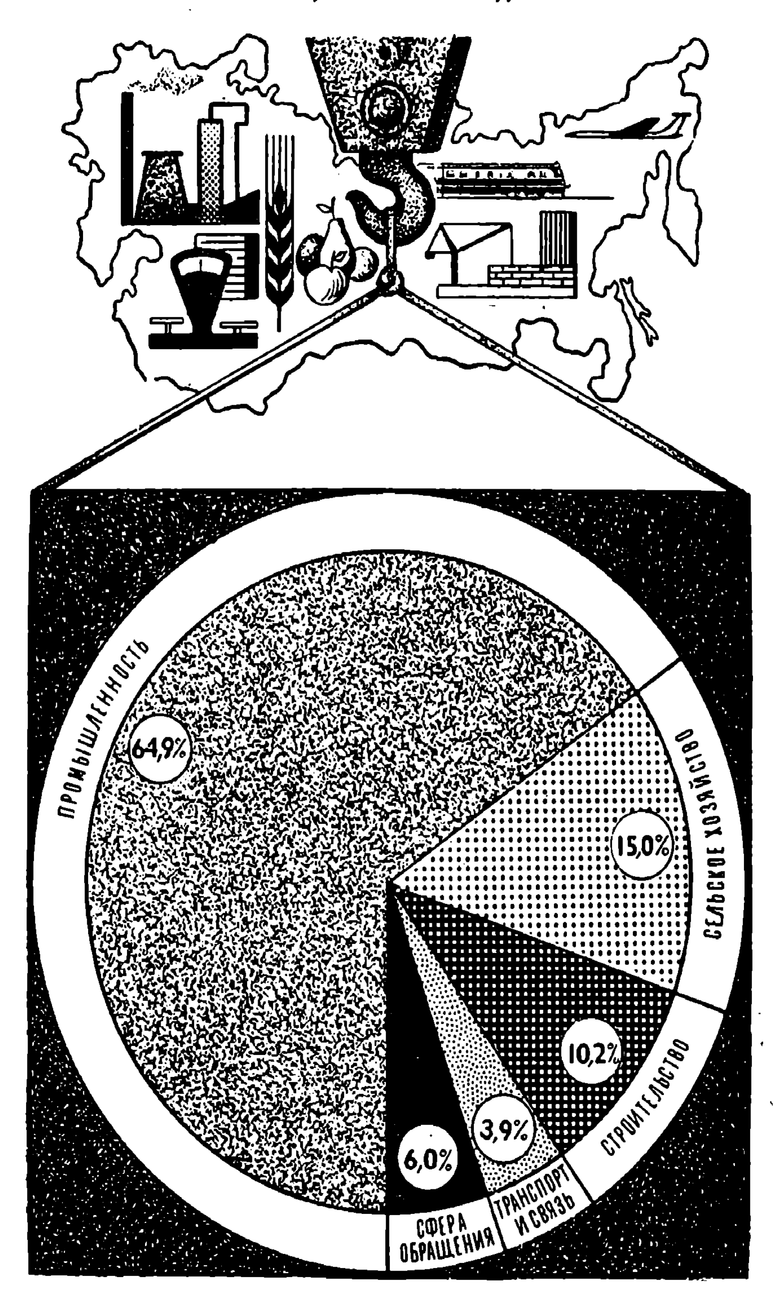
Но в отличие от капитализма, противоречия социалистического воспроизводства не носят антагонистического характера. Вследствие единства главных интересов всех членов общества при социализме осуществляется сознательное, планомерное изменение тех форм и методов управления производством, которые перестали отвечать новым задачам развития производства.

Ярким примером тому является хозяйственная реформа, внесшая существенные изменения в экономические отношения между обществом и коллективом, между отдельными коллективами трудящихся, в формы распределения необходимого и прибавочного продукта, в организацию товарообмена и т. д. Одновременно с изменением в производственных отношениях общество совершенствует методы планирования и управления производством в соответствии с назревшими потребностями развития экономики.

Совокупный общественный продукт

Результатом развития общественного производства в течение определенного периода (обычно за такой период принимается год) является *совокупный, или валовой, общественный продукт.* Он включает в себя продукцию, выпущенную всеми государственными предприятиями и колхозами, а также продукцию, произведенную в личных подсобных хозяйствах трудящихся. По своей натуральной форме валовой общественный продукт состоит из множества самых разнообразных потребительных стоимостей. В создании валового общественного продукта принимают участие все отрасли материального производства. Так, в валовом продукте нашей страны в 1969 году на долю промышленности приходилось 64,9%, сельского хозяйства — 15, строительства — 10,2, транспорта и связи — 3,9, торговли, заготовок и материально-технического снабжения — 6%. Все

СТРУКТУРА ВАЛОВОГО ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОДУКТА В СССР В 1969 г.



виды продукции, выпускаемой народным хозяйством, по характеру их последующего использования можно разделить на две большие группы: средства производства и предметы потребления. В соответствии с этим и *общественное производство делится на I и II подразделения.*

Средства производства обеспечивают восстановление и развитие материально-вещественных элементов производительных сил, а за счет предметов потребления происходит воспроизводство рабочей силы.

К I подразделению относятся: основная часть отраслей тяжелой промышленности (производство машин, металла, угля, нефти и т. д.), промышленное строительство, определенная часть предприятий легкой промышленности, выпускающих продукцию для дальнейшей переработки (например, пряжу, технические ткани, кожу), а также сельское хозяйство, в той мере, в какой оно производит сырье для промышленности (хлопок, лен, сахарную свеклу и т. д.) или же средства производства, вновь поступающие в производственный процесс в сельском хозяйстве (семена, корма, удобрения и т. д.).

Ко II подразделению относится та часть промышленности и сельского хозяйства, которая производит продукцию непосредственно для личного потребления трудящихся, а также жилищное строительство и т. п.

Поскольку при социализме существует товарное производство, валовой продукт имеет стоимостную оценку. *По стоимости* общественный продукт также делится на две части: на прошлую, *перенесенную стоимость,* равную величине стоимости израсходованных в данном году средств производства, и *вновь созданную стоимость,* которая, в свою очередь, делится на стоимость необходимого продукта и стоимость прибавочного продукта. Учет и использование стоимостной формы валового общественного продукта необходимы для поддержания правильных пропорций в производстве отдельных видов продукции и для разумного распределения валового продукта на различные общественные фонды.

Основные пропорции социалистического воспроизводства

Процесс расширенного социалистического воспроизводства нормально осуществляется в том случае, когда между различными отраслями народного хозяйства и сферами воспроизводства поддерживаются объективно необходимые пропорции.

Наиболее важной народнохозяйственной пропорцией является *соотношение между развитием I и II подразделений общественного производства.* Какое из них должно развиваться быстрее? В какие отрасли производства общество

должно направлять большую часть своих материальных, финансовых и трудовых ресурсов?

Марксистско-ленинская политическая экономия раскрыла объективные законы расширенного воспроизводства, на которые необходимо опираться в планомерном руководстве его развитием. Для осуществления расширенного воспроизводства необходимо, чтобы в годовом общественном продукте было такое количество средств производства, за счет которого можно было не только возместить все потребленные средства производства в обоих подразделениях, но и увеличить их в новом цикле воспроизводства. Учитывая, что вместе с техническим прогрессом и ростом производительности труда происходит неуклонное увеличение массы средств производства, приводимой в движение каждым работником, нетрудно представить, что общество большую часть своего труда должно затрачивать на производство средств производства. Иначе оно лишится возможности к расширению производства.

Опережающий (преимущественный) рост производства средств производства является экономическим законом любого расширенного воспроизводства, в том числе и социалистического. Поэтому не случайно на протяжении всего периода строительства социализма и коммунизма в нашей стране Коммунистическая партия проводила линию на первоочередное развитие отраслей тяжелой индустрии, в которых создается основная масса средств производства. Если в 1928 году удельный вес производства средств производства в общем объеме промышленной продукции составлял 39,5%, то в 1940 году он поднялся до 61,2%, а в 1969 году — до 73,8%.

Необходимость преимущественного развития производства средств производства не означает, конечно, что постоянно, из года в год I подразделение должно иметь более высокие темпы прироста продукции. В годы довоенных пятилеток в СССР обеспечивались особенно высокие темпы развития тяжелой индустрии, которая намного обгоняла развитие легкой и пищевой промышленности и сельского хозяйства. Это был единственный путь к тому, чтобы заложить краеугольный камень индустриальной мощи первого в мире социалистического государства, преодолеть технико-экономическую отсталость страны, обеспечить ее независимость и обороноспособность. В известной мере такая же необходимость сохранялась и в годы первых послевоенных пятилеток.

Однако к настоящему времени положение существенно изменилось: наша страна располагает теперь мощной, высо-

коразвитой индустриальной базой, способной производить в потребных количествах все виды современной техники. Это позволяет обществу значительно ускорить темпы роста II подразделения, ибо в конечном счете рост производства средств производства — это не самоцель, а лишь средство для обеспечения неуклонного и быстрого увеличения производства предметов потребления.

Поэтому в годы минувшей пятилетки по решению XXIII съезда КПСС было осуществлено существенное сближение темпов развития двух подразделений общественного производства. Это достигалось путем повышения темпов роста сельского хозяйства, значительную долю продукции которого составляют предметы потребления, и быстрого увеличения производства предметов народного потребления. Среднегодовой темп роста производства предметов потребления промышленностью в 1966—1970 годах составил 8,3% против 6,3% в предыдущем пятилетии.

Директивы XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану предусматривают, что при сохранении ведущей роли отраслей, обеспечивающих неуклонный научно-технический прогресс и повышение эффективности общественного производства, произойдет дальнейшее ускорение производства предметов потребления. Это необходимо для обеспечения намеченных мер по повышению жизненного уровня трудящихся. Общий объем производства предметов потребления за пятилетку возрастет на 44—48%, а производство средств производства увеличится на 41—45%. Таким образом, героические усилия советского народа по созданию могучей базы тяжелой индустрии обеспечили ныне возможность значительного ускорения производства товаров народного потребления.

Наряду с поддержанием определенного соотношения между I и II подразделениями для обеспечения процесса расширенного воспроизводства необходимо обеспечение целого ряда других важных народнохозяйственных пропорций: между промышленностью и сельским хозяйством, отраслями добывающей и обрабатывающей промышленности, развитием животноводства и растениеводства в сельском хозяйстве, фондом накопления и фондом потребления.

Реализация общественного продукта при социализме

Чтобы нагляднее представить, каким образом в социалистическом обществе создаются условия для возобновления и расширения производства, следует рассмотреть принципиальную схему реализации совокупного общественного продукта. Предположим, что произведенный в данном году совокупный продукт имеет следующую структуру (в условных стоимостных единицах):

3000 СП + 1000 ЗП + 1000 ПП = 5000 ед. I подразделение
1000 СП + 1000 ЗП + 1000 ПП = 3000 ед. II подразделение

СП — это стоимость затраченных средств производства, ЗП — затраты на заработную плату, а ПП — стоимость прибавочного продукта. Из общей массы созданных средств производства, равной 5000 ед., 3000 ед. реализуется внутри I подразделения путем обмена между его отраслями и будет использовано на возобновление затраченных средств производства. Предположим, далее, что из 1000 ед. прибавочного продукта I подразделения 800 ед. остается в нем же для увеличения средств производства. Таким образом, из всей массы средств производства для обмена со II подразделением останется 1200 ед.

Из 3000 ед., представляющих в натуре предметы потребления, 1000 ед. пойдет на покрытие заработной платы работников II подразделения. Предположим, что на личные потребности работников нематериальной сферы и создание общественных фондов потребления пойдет 700 ед., а еще 100 ед. останется внутри II подразделения для дополнительных работников.

Следовательно, остается 1200 ед. предметов потребления, которые могут быть обменены на продукцию I подразделения. В итоге подразделения общественного совокупного продукта будут выглядеть следующим образом:

5000 ед. средства производства	3800 ед. в I подразделении 1200 ед. во II подразделении
3000 ед. предметы потребления	1100 ед. во II подразделении 700 ед. для нематериальной сферы и общественных фондов потребления 1200 ед. в I подразделении

В результате такого распределения и обмена отрасли I подразделения, получив от II подразделения 1200 ед. предметов потребления, не только покроют заработную плату (1000 ед. ЗП) своих работников, но и будут иметь еще 200 ед. для дополнительных работников. В свою очередь предприятия II подразделения за счет 1200 ед. средств производства, полученных от I подразделения, восстановят затраченные средства производства (1000 ед. СП) и увеличат их на 200 ед. Поэтому в новом производственном цикле будет совершаться процесс расширенного воспроизводства, и общественный продукт второго года будет таким:

I 3800 СП + 1200 ЗП + 1200 ПП = 6200 ед.
II 1200 СП + 1100 ЗП + 1100 ПП = 3400 ед.

Приведенная схема, конечно, носит условный характер, ибо практически взаимный обмен продукцией между I и II подразделениями осуществляется посредством множества актов купли-продажи. Однако она раскрывает взаимозависимость двух подразделений общественного производства и ту пропорцию, которая должна быть между ними для того, чтобы беспрепятственно совершался процесс расширенного воспроизводства.

2. Национальный доход

Национальный доход социалистического общества

Как уже ясно из предыдущего, общество за счет общественного совокупного продукта прежде всего должно возобновить затраченные средства производства. Часть валового общественного продукта, идущая на эти цели, образует *фонд возмещения*. Оставшаяся часть общественного продукта составляет *национальный доход*. По натуральной форме национальный доход состоит из предметов потребления и той части средств производства, которая остается после вычета фонда возмещения. По стоимости национальный доход представляет собой всю вновь созданную в течение года стоимость, которая включает в себя результаты необходимого и прибавочного труда.

Все общественные потребности (кроме возмещения затраченных средств производства) покрываются из национального дохода. За счет него осуществляется оплата труда всех членов общества, формируются общественные фонды потребления, происходит расширение производства и развитие нематериальной сферы и т. д.

Поэтому национальный доход играет очень важную роль в процессе воспроизводства, а объем производимого национального дохода как в целом, так и в расчете на душу населения является важнейшим показателем уровня экономического развития страны.

Социалистическое общество кровно заинтересовано в неуклонном и быстром росте национального дохода, ибо это создает возможность непрерывного повышения жизненного уровня трудящихся и успешного решения других задач коммунистического строительства. Социалистический строй обладает неоспоримыми преимуществами в обеспечении высоких темпов роста национального дохода. Главное из них заключается в том, что *национальный доход при социализме — это подлинно народное достояние, он целиком используется в интересах трудящихся,* и поэтому каждый член общества лично заинтересован в его увеличении и активно содействует

этому. Кроме того, планомерный характер развития социалистической экономики, ликвидация анархии, конкуренции, кризисов и других пороков капиталистического строя обеспечивают высокие темпы роста производства и, следовательно, более быстрое, чем при капитализме, возрастание национального дохода. В 1970 году национальный доход нашей страны в 46 раз превышал его объем в 1913 году. За годы минувшей пятилетки национальный доход СССР увеличился на 41%, то есть возрастал более чем на 8% в год. Директивы XXIV съезда КПСС намечают рост национального дохода в новой пятилетке на 37—40%, что послужит основой для неуклонного подъема материального и культурного уровня жизни народа и высоких темпов роста социалистического производства.

Факторы роста национального дохода

От каких факторов зависит рост национального дохода?

Поскольку национальный доход — это вновь созданная стоимость, которая создается трудом в отраслях материального производства, то его увеличение зависит от численности работников этой сферы. Преимущество социализма состоит в том, что здесь нет паразитических классов, не участвующих в общественном производстве и живущих за счет эксплуатации чужого труда, а вместе с ликвидацией безработицы преодолена и вынужденная праздность определенной части людей. Поэтому социалистическое общество может более рационально, чем при капитализме, использовать население для увеличения национального дохода.

Однако увеличение численности работающих — это экстенсивный путь развития производства как на отдельном предприятии, так и в народном хозяйстве в целом. Он не может рассматриваться как единственный и даже основной источник роста национального дохода.

Главный фактор роста национального дохода — повышение эффективности общественного производства, рост производительности общественного труда на основе неуклонного научно-технического прогресса, роста квалификации рабочих, колхозников, инженерно-технических работников и служащих, более рационального использования производственных фондов, внедрения научной организации труда и производства. В Директивах XXIV съезда КПСС по новому пятилетнему плану подчеркивается, что 80—85% прироста национального дохода должно быть получено за счет повышения производительности труда.

Говоря о высоких темпах роста национального дохода, следует учесть, что абсолютный размер каждого процента прироста год от года увеличивается. Так, в 1966—1970 годах

среднегодовой абсолютный прирост национального дохода составил свыше 18 миллиардов рублей против 9 миллиардов в среднем за 1961—1965 годы. В девятой пятилетке среднегодовой объем национального дохода достигнет 325 миллиардов рублей, а в целом за пятилетие он составит 1625 миллиардов рублей.

Для выполнения заданий новой пятилетки по росту национального дохода необходимо дальнейшее повышение эффективности общественного производства, приведение в действие тех огромных резервов, которыми располагает наше народное хозяйство. Важным средством решения этой задачи является хозяйственная реформа, которая, как показывает опыт, значительно повышает уровень хозяйствования на предприятиях и в объединениях, способствует улучшению использования производственных фондов, стимулирует предприятия и объединения к борьбе за неуклонное повышение производительности труда.

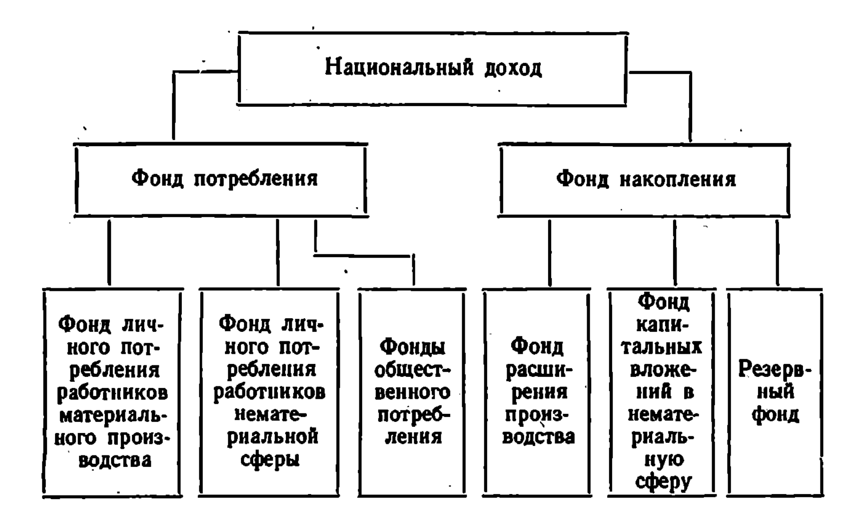
Как распределяется национальный доход при социализме

Весь национальный доход при социализме является достоянием трудящихся масс и целиком распределяется в соответствии с их интересами, с интересами всего общества.

Распределение национального дохода, как и другие экономические процессы, осуществляется при социализме планомерно и должно обеспечивать все более полное удовлетворение личных потребностей всех членов общества и дальнейший рост общественного производства. Национальный доход создается в отраслях материального производства. И при первичном распределении часть его остается на предприятиях материальной сферы, образуя фонд заработной платы, а также фонды предприятий, формируемые за счет прибыли. Другая часть национального дохода в виде различных платежей из прибыли и налога с оборота переходит в распоряжение государства. За счет этой части национального дохода социалистическое государство обеспечивает содержание и развитие нематериальной сферы, выделяет необходимые средства для укрепления обороноспособности страны и осуществляет централизованные капитальные вложения в сферу материального производства.

Конечное распределение национального дохода можно отразить в следующей схеме (см. стр. 309).

Как видно из схемы, в результате распределения и перераспределения национальный доход делится на два больших фонда — фонд потребления и фонд накопления. За счет *фонда потребления* удовлетворяются личные потребности работников материального производства и нематериальной сферы, а за счет *фонда накопления* происходит расширение



производства, строительство жилых домов, школ, больниц, кинотеатров и т. д., а также создаются государственные резервы.

Советский народ — полновластный хозяин своего национального дохода. В социалистическом обществе нет присущего капиталистическому строю антагонизма между накоплением и потреблением: и то и другое при социализме используется полностью в интересах всего народа.

Роль государственного бюджета в распределении и перераспределении национального дохода

В планомерном механизме распределения национального дохода по различным общественным фондам ведущая роль принадлежит государственному бюджету. *Государственный бюджет — это централизованный фонд денежных средств, образуемый и используемый социалистическим государством.* Социалистическое государство — собственник большей части средств производства страны, ему принадлежат почти все промышленные предприятия, транспорт, коммунальные предприятия, совхозы и т. д. Значительная часть чистого дохода, создаваемого на государственных предприятиях, поступает в бюджет в форме налога с оборота, платы за производственные фонды, отчисления от прибыли, взносов на социальное страхование. Известную часть своего чистого дохода в виде подоходного налога передают в государственный бюджет колхозы и другие кооперативные предприятия. В целом платежи и взносы социалистических предприятий составляют свыше 90% всей доходной части бюджета, и лишь в незначительной части его

доходы формируются за счет налогов и других платежей населения.

Основные направления расходов нашего государственного бюджета — финансирование народного хозяйства и социально-культурных мероприятий. За счет бюджета осуществляется строительство новых заводов, фабрик, транспортных магистралей, электростанций, проводится мелиорация земель, техническая реконструкция действующих предприятий и т. д. Бюджетные средства используются для содержания и развития здравоохранения, образования, науки, культуры, а также на выплату пенсий, пособий, стипендий. Объем бюджетных расходов на развитие народного хозяйства и повышение жизненного уровня трудящихся непрерывно увеличивается. В 1971 году на эти цели будет использовано около 84% всех бюджетных расходов.

Определенную часть бюджетных средств социалистическое государство направляет на обеспечение обороноспособности страны и содержание органов управления.

Следовательно, через посредство государственного бюджета в значительной мере происходит распределение и перераспределение национального дохода, формирование фонда потребления и фонда накопления. Поэтому государственный бюджет является основным финансовым планом социалистического общества.

3. Накопление и потребление при социализме

Фонд потребления и его составные части

Фонд потребления представляет собой часть национального дохода, за счет которой происходит воспроизводство рабочей силы, повышение уровня благосостояния народа. Поэтому формирование фонда потребления (наряду с фондом возмещения затраченных средств производства) составляет первоочередную задачу в осуществлении процесса воспроизводства. На долю фонда потребления приходится основная часть — примерно три четверти национального дохода нашей страны.

Одна часть фонда потребления распределяется индивидуально — в форме оплаты труда рабочих, колхозников, инженерно-технических работников и других членов общества в соответствии с количеством и качеством труда каждого.

Другая его часть образует фонды совместного, общественного потребления, формируемые как на отдельных предприятиях (например, фонд социально-культурных мероприятий и жилищного строительства), так и в централизованном, общегосударственном масштабе за счет средств государственного бюджета.

Рост народного потребления

Цель социалистического производства — все более полное удовлетворение постоянно растущих материальных и культурных потребностей всех членов общества. Уровень потребления трудящихся неуклонно возрастает вместе с ростом социалистического производства и увеличением объема национального дохода. Так, например, только за истекшие годы (1965—1970) абсолютный объем фонда потребления вырос со 140,3 до 197,2 миллиарда рублей. Рост фонда потребления значительно опережает прирост населения, что создает основу для неуклонного повышения уровня жизни всех членов общества. Последнее находит свое выражение как в росте индивидуальной заработной платы, так и в увеличении общественных фондов потребления. За годы восьмой пятилетки средняя месячная заработная плата рабочих и служащих возросла с 96,5 до 122 рублей, а выплаты и льготы населению из общественных фондов потребления увеличились более чем в 1,5 раза и составили в 1970 году 262 рубля на душу населения.

Большие задачи по росту народного потребления поставлены в пятилетнем плане на 1971—1975 годы. Директивами XXIV съезда КПСС предусмотрено увеличение реальных доходов в расчете на душу населения примерно на 30%. Это будет прежде всего достигнуто путем роста заработной платы трудящихся, а также путем увеличения на 40% общественных фондов потребления.

Особое внимание в новой пятилетке обращено на повышение оплаты труда колхозников и развитие культурно-бытового обслуживания на селе, с тем чтобы существенно сблизить уровни жизни городского и сельского населения.

Отличительные черты социалистического накопления

Как бы велико ни было значение фонда потребления, социалистическое общество не может использовать на эти цели весь свой национальный доход. Для того чтобы иметь возможность непрерывно повышать уровень народного потребления, общество должно постоянно увеличивать размеры производства, стало быть, должно накоплять. Иначе говоря, общество не может жить лишь сегодняшними интересами, не заботясь о завтрашнем дне. *Накопление — это использование определенной части национального дохода* (прибавочного продукта) *на расширение производства,* то есть на строительство новых предприятий, на реконструкцию и увеличение размеров действующих, модернизацию машин и оборудования и т. д.

Накопление — основной источник расширения производства в любом обществе, но его характер и социально-экономические последствия при социализме принципиально иные,

чем при капитализме. Капиталистическое накопление означает накопление богатства в руках кучки эксплуататоров и сопровождается усилением эксплуатации трудящихся, ростом безработицы и т. д.

В противоположность этому, *социалистическое накопление осуществляется в интересах всех трудящихся.* Оно приводит к увеличению объектов государственной и кооперативно-колхозной собственности, к росту народного достояния. Быстрое и планомерное расширение производства в результате социалистического накопления обеспечивает всем трудоспособным членам общества полную занятость и неуклонное повышение материального и культурного уровня жизни народа. Поэтому при социализме нет антагонистического противоречия между накоплением и потреблением. В процессе социалистического накопления происходит развитие и совершенствование производительных сил и производственных отношений.

В отличие от капиталистического общества, где накопление осуществляется многими частными лицами, носит стихийный характер и проходит в ожесточенной конкурентной борьбе, *социалистическое накопление осуществляется по единому народнохозяйственному плану.* Это открывает возможность наиболее эффективного и целенаправленного использования фонда социалистического накопления. В результате этих преимуществ темпы накопления в социалистических странах значительно выше, чем при капитализме, что находит свое отражение в более быстрых темпах роста общественного производства.

Пути повышения эффективности капитальных вложений

Для социализма характерны не только высокие темпы накопления, но и постоянно возрастающий абсолютный объем фонда накопления, и прежде его основной части — капитальных вложений в народное хозяйство. Об этом свидетельствуют такие данные: за все годы довоенных пятилеток капиталовложения составили 45,4 миллиарда рублей, за 1961—1965 годы — 231,9 миллиарда рублей. В годы восьмой пятилетки фактический объем капиталовложений составил 321,2 миллиарда рублей. В новом пятилетнем плане для выполнения намеченных заданий по развитию экономики и повышению жизненного уровня народа предусматривается увеличить капитальные вложения на 36—40%.

Быстрый рост объема капитальных вложений повышает ответственность за экономное и рациональное использование народных средств. На XXIV съезде партии отмечалось, что капитальные вложения не всегда используются эффективно. Это объясняется распылением средств по многим объектам,

затягиванием проектирования, сроков строительства и освоения новых предприятий и т. д. Поэтому в Директивах по новому пятилетнему плану подчеркивается, что повышение эффективности капитальных вложений составляет одну из важных народнохозяйственных задач. В этих целях намечено осуществить целый ряд мер: увеличение мощности действующих предприятий за счет их реконструкции, что позволяет повысить выпуск продукции с меньшими затратами и в более короткие сроки; концентрация капитальных вложений при сокращении числа одновременно строящихся предприятий, с тем чтобы сократить сроки строительства и ввода в действие новых объектов; увеличение мощности строительных организаций и ускорение индустриализации строительства; повышение ответственности проектных организаций, министерств и ведомств за качество проектов и правильное определение сметной стоимости строительства и т. д. Особое значение придается повышению производительности труда в строительстве, которая должна возрасти за пятилетие на 36—40%.

Строить и реконструировать производственные и другие объекты быстрее, дешевле, добротнее — вот что потребовал XXIV съезд партии от всех, кому доверено использование важной части народного достояния — средств, идущих на капитальные вложения.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. В чем состоят преимущества социалистического воспроизводства?
2. За счет каких факторов растет национальный доход, на какие фонды он распределяется?
3. Из чего складываются реальные доходы трудящихся и как они увеличатся в новой пятилетке?
4. Каким целям служит накопление в социалистическом обществе?

ГЛАВА XVI
МИРОВАЯ СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА ХОЗЯЙСТВА

До сих пор мы рассматривали социалистические производственные отношения и действие экономических законов социализма главным образом в рамках национальных хозяйств. Но социализм давно уже вышел за границу отдельных стран и превратился в *мировую систему хозяйства.* Экономические отношения между социалистическими государствами, механизм действия и использования экономических законов в мировом социалистическом хозяйстве имеют свои специфические черты.

1. Образование и основные черты мировой социалистической системы

Превращение социализма в мировую систему хозяйства

Социализм первоначально победил в одной стране — Советском Союзе. На шестой части земного шара утвердился новый строй политических, экономических, социальных отношений, показывая всему человечеству картину его недалекого будущего.

Однако социализм не сразу стал мировой системой хозяйства. Длительное время по социалистическому пути шли лишь Советский Союз и Монгольская Народная Республика, окруженные капиталистическими государствами. Лишь после второй мировой войны, когда в ряде стран Европы и Азии победила социалистическая революция и между государствами, избравшими путь социализма, развилось и укрепилось разностороннее сотрудничество, возникла мировая система социализма.

Победа социалистической революции в ряде стран и возникновение мировой системы социализма не были случайностью, не явились результатом «экспорта революции» из СССР, как утверждают буржуазные идеологи. Переход к но-

вому общественному строю был обусловлен объективными законами экономического развития, социальной и политической борьбой трудящихся этих стран против эксплуататоров, против империализма и реакции. Братскую помощь в этой борьбе оказала первая в мире страна социализма — СССР, мировое коммунистическое движение.

Утверждение социализма в ряде стран, укрепление экономических связей между ними неизбежно привело к образованию мировой социалистической системы хозяйства.

Материальной основой ее возникновения является процесс *интернационализации производительных сил,* которые в своем развитии вышли за рамки отдельных национальных хозяйств и могут наиболее успешно развиваться лишь при использовании преимуществ международного разделения труда. В этом проявляется, как и предвидел В. И. Ленин, тенденция «к созданию единого, по общему плану регулируемого пролетариатом всех наций, всемирного хозяйства как целого, каковая тенденция вполне явственно обнаружена уже при капитализме и безусловно подлежит дальнейшему развитию и полному завершению при социализме» [1].

Прочной базой мирового социалистического содружества является *общность экономического и социально-политического строя* свободных и равноправных стран, строящих социалистическое и коммунистическое общество.

«Эта общность — залог преодоления имеющихся трудностей, дальнейшего укрепления единства системы социализма на принципах марксизма-ленинизма, пролетарского интернационализма», — сказано в итоговом Документе международного Совещания коммунистических и рабочих партий в Москве в июне 1969 года. В каждой из социалистических стран основные средства производства являются общественной собственностью, уничтожена эксплуатация человека человеком, утвердились социалистические производственные отношения, действуют одни и те же экономические законы. В странах социализма у власти стоит рабочий класс в союзе со всеми другими трудящимися массами. Господствующая идеология здесь — марксизм-ленинизм.

Необходимость сплочения стран социализма в единое содружество диктуется также *угрозой империалистической агрессии*. В одиночку, без братской взаимопомощи и всесторонней поддержки друг друга этим странам труднее бороться против экономической блокады или попыток военного подавления социализма со стороны империализма. Поэтому нужно постоянно укреплять единство и сплоченность стран, входящих в мировую социалистическую систему, наращивать

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 41, стр. 164.

их экономическую и военную мощь для защиты завоеваний социализма. Объединенные силы социалистических стран надежно гарантируют каждую из них от посягательств международного империализма.

Таким образом, возникновение мировой системы социализма — *неизбежный результат исторического прогресса. Оно диктуется процессом интернационализации производительных сил, общностью социально-экономического и политического строя социалистических стран, необходимостью совместной защиты от империализма.*

В своем развитии мировая система социализма прошла несколько этапов. Примерно до конца 50-х годов мировая социалистическая система хозяйства формировалась, складывались экономические связи между странами социализма, вырабатывались наиболее эффективные формы экономического, политического, культурного, военного сотрудничества.

Новый этап развития мирового социалистического содружества начался с конца 50-х годов. Социалистическая революция победила в одной из стран Западного полушария — на Кубе. Быстрый рост производства в странах социализма, укрепление их экономического и военного могущества означали, что социализм превращается в решающую силу современности, в важнейший фактор прогресса человечества.

Новый тип международных экономических отношений

Чем отличается социалистическая мировая система хозяйства от капиталистической? Отношения между странами, входящими в мировое капиталистическое хозяйство, строятся на ожесточенной конкурентной борьбе, на угнетении и эксплуатации слабых сильными.

На принципиально иных началах строится мировая система социализма. Программа КПСС характеризует ее как «социальное, экономическое и политическое содружество свободных, суверенных народов, идущих по пути социализма и коммунизма, объединенных общностью интересов и целей, тесными узами международной социалистической солидарности».

Отношениям между государствами в мировой системе социализма присущи те же черты, которые вообще характерны для социалистических общественных отношений: сплоченность в борьбе за общие цели, полное равноправие, взаимное уважение суверенитета и национальных интересов, товарищеское сотрудничество и братская взаимопомощь. «Старому миру, миру национального угнетения, национальной грызни или национального обособления, — писал В. И. Ленин, — рабочие противопоставляют новый мир единства трудящихся всех наций, в котором нет места ни для одной при-

вилегии, ни для малейшего угнетения человека человеком»[1].

В мировой социалистической системе действуют новые закономерности развития, которых нет и быть не может в мировом капиталистическом хозяйстве.

Действующие в мировой системе капитализма экономические законы, и прежде всего закон неравномерности экономического и политического развития, углубляют пропасть между горсткой развитых капиталистических государств и огромным большинством отсталых наций. Империалистические государства пытаются затормозить прогресс экономически отсталых стран и народов, чтобы эксплуатировать их отсталость.

В социалистическом содружестве наций более развитые страны оказывают помощь менее развитым, чтобы ускорить их движение вперед. Яркий пример этого — братская помощь, которую оказывает самая могущественная страна социализма — Советский Союз народам других стран, строящим социализм.

Закономерностью прогресса мирового социалистического хозяйства является выравнивание уровней экономического развития стран социализма. Ранее отсталые национальные хозяйства развиваются более быстрыми темпами. Например, в 1969 году промышленное производство по сравнению с довоенным периодом возросло: в Болгарии — в 33 раза, в Польше — в 16, в Румынии и Монголии — в 15 раз, тогда как в ГДР, Чехословакии, Венгрии оно увеличилось от 5,5 до 7,6 раза. Сокращается разрыв в производстве промышленной продукции на душу населения в различных странах. Сближается уровень жизни народов стран социализма.

Конечно, различия в уровне экономического развития, складывавшиеся веками, нельзя преодолеть в короткое время. Но благодаря преимуществам социалистического строя, тесному экономическому сотрудничеству и братской взаимопомощи отставшие в своем экономическом развитии страны быстрыми шагами догоняют ушедших вперед.

Надежным условием налаживания нового типа международных, в том числе экономических, отношений, как указывается в Тезисах ЦК КПСС к 100-летию со дня рождения В. И. Ленина, служит правильная политика коммунистических и рабочих партий, неуклонное осуществление ленинского учения о построении нового общества, соблюдение принципов социалистического интернационализма.

По-новому складываются и экономические отношения стран социализма с молодыми независимыми государствами, освободившимися от колониальной зависимости. Советский

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 23, стр. 150.

Союз и другие социалистические государства помогают народам развивающихся стран избавиться от тяжелого наследия колониального прошлого, в короткие исторические сроки преодолеть экономическую отсталость, использовать национальные ресурсы в своих интересах. Мировая система социализма — надежная опора независимого политического развития и ускоренного экономического и социального прогресса народов этих стран.

Экономические законы социализма выходят за национальные границы

В мировой социалистической системе отношения между национальными хозяйствами регулируются системой экономических законов, присущих социализму. Конечно, в масштабе мирового социалистического содружества экономические законы социализма действуют несколько по-иному, чем внутри каждого национального хозяйства. Экономические отношения между самостоятельными, полностью равноправными государствами не могут строиться по обязательным для всех указаниям какого-нибудь надгосударственного органа. Каждая страна сама решает, какие экономические связи для нее необходимы и эффективны. Однако основные закономерности экономического развития являются общими для всех стран и мировой социалистической системы хозяйства в целом.

Здесь действует *основной экономический закон социализма*. Цель социалистического производства — все более полное удовлетворение потребностей народа — одна и та же для каждой страны в отдельности и для всего содружества в целом. В настоящее время жизненный уровень народов стран социализма существенно различается. Преодолению этого исторически сложившегося различия, ускоренному росту материального и культурного благосостояния трудящихся служат взаимопомощь и укрепление сотрудничества стран социализма.

Планомерное развитие экономики, сознательное регулирование основных производственных пропорций объективно необходимы не только внутри любой страны социализма, но и в мировом социалистическом хозяйстве. С каждым годом все больше продукции вывозится за границу или ввозится из-за границы. Трудно составить перспективный план развития народного хозяйства страны, не зная наперед, сколько продукции и по какой цене будет вывозиться и ввозиться. Закладывая новый рудник или шахту, продукция которых будет поставляться за границу, развивая специализированное производство в размерах, удовлетворяющих спрос нескольких стран, нужно иметь гарантию сбыта продукции и знать условия ее реализации.

Однако в отличие от национальных хозяйств, где пропорции устанавливаются централизованно, по решению плановых органов данной страны, в мировой системе социалистического хозяйства пропорции согласовываются, координируются заинтересованными сторонами в добровольном порядке и на взаимовыгодных началах.

В мировом социалистическом хозяйстве действует также *закон неуклонного роста производительности общественного труда.* Углубление разделения труда между странами социализма, специализация и кооперирование производства, научно-техническое сотрудничество являются важными факторами повышения производительности труда во всей мировой системе социализма и в каждой отдельной стране.

Широкий простор для своего действия в мировой системе хозяйства имеет *закон стоимости.* В сфере обмена между странами социализма — на мировом социалистическом рынке — отношения должны строиться на началах эквивалентности, взаимной выгоды. Каждая страна выступает как отдельный собственник — производитель товара. В обмен на свою продукцию она хочет получить другой товар, в котором воплощено столько же общественного труда. Правильное использование закона стоимости, научно обоснованное построение цен во взаимной торговле — непременное условие дальнейшего развития и повышения эффективности экономического сотрудничества стран социализма.

Борьба за укрепление содружества социалистических стран

Все новое в жизни рождается нелегко. Становление мировой социалистической системы — сложный и многогранный процесс, связанный с преодолением трудностей объективного и субъективного порядка. Формирование и развитие мировой системы социалистического хозяйства, нового типа отношений между государствами не может осуществляться без преодоления этих трудностей и противоречий.

Одни из этих противоречий вызываются тем, что страны социализма находятся на разном уровне экономического, социального, культурного развития. Это порождает известные различия в круге национальных интересов, в подходе к некоторым вопросам взаимного сотрудничества. Такие различия нужно учитывать, находить наиболее приемлемые для всех решения.

Но существуют противоречия и другого типа. Они порождены влиянием чуждых социализму классовых сил. В некоторых странах сильны мелкобуржуазные влияния, остатки национализма и шовинизма. Если с ними не ведется постоянной борьбы, они могут приобрести опасный характер, привести к попыткам противопоставить одни социалистические страны

другим, разорвать сложившиеся экономические связи, строить социализм в одиночку, игнорируя опыт и поддержку других социалистических стран. Такая позиция может принести только вред как народу этой страны, так и всему социалистическому содружеству.

Нельзя недооценивать и влияние империалистической пропаганды и политики, направленной на подрыв единства стран социализма.

Для успешного развития мировой системы социализма необходимы сплоченность, укрепление сотрудничества социалистических стран. Решая эту задачу, КПСС и братские партии других социалистических стран борются против попыток расколоть социалистическое содружество, разрушить механизм экономического сотрудничества стран социализма, что может затормозить темпы социально-экономического развития, ослабить позиции социалистического мира перед лицом империалистической угрозы.

В то же время КПСС и другие братские партии выступают против игнорирования неизбежных различий интересов отдельных социалистических стран по некоторым вопросам, особенностей их социально-экономического развития и национальных традиций, попыток ввести такие формы сотрудничества, для которых еще не созрели объективные условия. Только на началах полного равноправия социалистических наций, больших и малых, их взаимопомощи и взаимной выгоды, на основе пролетарского интернационализма может успешно развиваться мировое социалистическое хозяйство.

2. Экономическое сотрудничество и взаимопомощь социалистических стран

Социалистическое международное разделение труда

Объективной основой экономического сотрудничества социалистических стран является разделение труда между ними, основанное на началах добровольности, равенства и взаимной выгоды.

Страны социализма в разной степени обеспечены природными ресурсами. Например, недра Чехословакии и Польши богаты запасами каменного угля, но бедны залежами железной руды. В Болгарии добываются руды цветных и черных металлов, но мало коксующегося угля и нефти. Наиболее богат естественными ресурсами Советский Союз. Чтобы обеспечить быстро развивающуюся промышленность сырьем и топливом, страны социализма должны объединить свои усилия.

Не менее важна и специализация в области машиностроения и химической промышленности. Чтобы добиться высо-

кого качества и низкой себестоимости машин, нужно иметь крупное, специализированное производство. Только при специализации отдельных стран на выпуске тех или иных видов продукции можно наладить их производство в каждой стране на современном мировом техническом уровне, в крупном масштабе и с минимальными затратами. Поэтому развивается процесс специализации и кооперирования производства между социалистическими странами. Межгосударственной специализацией охвачено свыше 4500 видов машиностроительной и около 2200 видов химической продукции.

Международное разделение труда получило развитие и в капиталистической системе мирового хозяйства. Но там оно складывается стихийно, в процессе конкурентной борьбы и имеет своим результатом однобокое, уродливое развитие экономики отсталых стран, усиление их эксплуатации империалистическими державами. Например, Венесуэла специализируется на добыче нефти, Боливия — олова, Бразилия — на выращивании кофе; монополии США, закупая эти продукты, диктуют свои условия и тормозят развитие других отраслей экономики. В результате богатейшие по своим природным ресурсам страны имеют нищенский уровень жизни трудящихся.

Иная картина в мировом социалистическом хозяйстве. Здесь разделение труда между странами складывается планомерно, на взаимно выгодных началах. Международная специализация производства сочетается с комплексным развитием национальной экономики путем рационального использования имеющихся в каждой стране природных, материальных и трудовых ресурсов. На этой основе постепенно преодолеваются исторически сложившиеся различия в уровнях экономического развития отдельных стран, наиболее полно используются внутренние возможности каждой страны и преимущества международного сотрудничества.

Организации экономического сотрудничества стран социализма

Развитие экономического сотрудничества между социалистическими странами привело к необходимости создания международных экономических организаций. Важнейшая из этих организаций — *Совет Экономической Взаимопомощи* (СЭВ). Он создан в 1949 году. Это международная организация нового типа, строящаяся на основе полного равноправия и товарищеской взаимопомощи всех входящих в нее стран. В настоящее время членами СЭВ являются Болгария, Венгрия, ГДР, Монголия, Польша, Румыния, Советский Союз и Чехословакия. В работе СЭВ также участвует на основе договора о сотрудничестве Югославия.

Органы СЭВ — его исполком, секретариат, постоянные комиссии, комитеты, рабочие группы и т. д. — осуществляют координацию народнохозяйственных планов, разрабатывают рекомендации по специализации производства, стандартизации оборудования, способствуют развитию взаимной торговли и научно-технического сотрудничества.

Существуют и другие организации экономического сотрудничества стран социализма. В 1964 году была создана организация по сотрудничеству в черной металлургии — *«Интерметалл»,* в которую входят Венгрия, Польша, Чехословакия, СССР, ГДР и Болгария. Создание этой организации помогло лучше использовать мощности по производству проката черных металлов, стальных труб, металлоизделий, полнее удовлетворить потребности народного хозяйства стран в черных металлах, увеличить взаимный обмен этими видами продукции. Аналогичная организация создана в области химической промышленности — *«Интерхим».* Странам, которые участвуют в *организации сотрудничества в подшипниковой промышленности,* удалось устранить параллелизм в производстве 260 типов подшипников, увеличить долговечность подшипников на 15%.

Организация сотрудничества в области железных дорог создала общий парк грузовых вагонов (более 100 тысяч вагонов), что позволило уменьшить простой вагонов под погрузкой и разгрузкой, а также порожний пробег вагонов. А сокращение порожних пробегов только на 1% позволяет высвободить около 1000 вагонов и перевезти дополнительно 1 миллион тонн грузов в год.

В рамках СЭВ создан *Международный банк экономического сотрудничества.* Это облегчило и упростило многосторонние расчеты между социалистическими странами, создало благоприятные возможности для дальнейшего развития взаимной торговли и повышения ее эффективности. Проведению согласованной политики капиталовложений, ускорению строительства крупных объектов, представляющих взаимный интерес, а также строительству совместных предприятий способствует образованный в 1970 году *Международный инвестиционный банк.*

Формы экономического сотрудничества социалистических стран

Важнейшее место в экономическом сотрудничестве социалистических стран занимает *координация народнохозяйственных планов.* Она дает возможность согласованно определять наиболее выгодные пропорции в развитии производства и взаимного обмена, специализировать производство в отдельных странах, эффективнее использовать природные и

трудовые ресурсы каждой страны, повысить технический уровень производства.

Координация планов социалистических стран осуществляется на добровольной и взаимовыгодной основе. С помощью СЭВ согласовывались планы развития народного хозяйства стран социализма, участвующих в работе СЭВ, на 1956—1960, 1961—1965, 1966—1970 и 1971—1975 годы. Это означает, что по единой согласованной программе планомерно развивается народное хозяйство стран, производящих треть мировой промышленной продукции. Координация планов развития народного хозяйства — основное направление в деятельности СЭВ.

Дальнейшее развитие сотрудничества социалистических стран в области производства потребовало объединения усилий для *совместного строительства* крупных предприятий и сооружений. Ярким примером такого сотрудничества является строительство крупнейшего в мире нефтепровода *«Дружба»* длиной (вместе с ответвлениями) 5,5 тысячи километров. В 1975 году через нефтепровод в братские страны поступит около 50 миллионов тонн нефти. Эксплуатация нефтепровода обеспечивает ежегодную экономию на транспортных расходах 200 миллионов рублей, что составляет примерно половину стоимости строительства всей магистрали. Поставки природного газа из СССР в Чехословакию и Польшу осуществляются по совместно построенным газопроводам. В дальнейшем будет начато снабжение газом ГДР, Болгарии и Венгрии.

Создание объединенных энергосистем *«Мир»* дало странам-участницам значительную экономию топлива и электроэнергии. Снизилась величина требуемых резервов мощностей на 1,2 миллиона киловатт. Это равно почти половине мощности всех электростанций Венгрии. Экономия от объединения энергосистем вдвое превысила затраты на строительство соединительных линий. В сотрудничестве стран СЭВ осуществляются идеи В. И. Ленина, который писал: «...современная передовая техника настоятельно требует *электрификации всей страны — и ряда соседних стран* — по *одному* плану...» [1]

Возникают совместные предприятия нескольких стран. Например, с 1959 года успешно работает совместное венгерско-польское предприятие *«Халдекс»*, которое перерабатывает угольные отвалы польских шахт по венгерской технологии. Создано венгерско-болгарское предприятие *«Интрансмаш»*, которое занимается проблемами внутризаводского транспорта. Румыния и Югославия ведут с помощью СССР

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 44, стр. 280.

строительство гидроэнергетического и навигационного комплекса у Железных Ворот на Дунае. Он будет давать ежегодно свыше 10 миллиардов киловатт-часов электроэнергии — больше, чем вырабатывали все гидростанции Советского Союза в 1948 году.

Одной из важных форм экономического сотрудничества социалистических стран является *внешняя торговля.* На первых этапах возникновения и развития мировой системы социализма внешняя торговля была главной формой сотрудничества. Затем центр тяжести переместился к прямой координации производственной деятельности. Но соглашения о специализации производства, координация народнохозяйственных планов реализуются в конечном счете через внешнюю торговлю. От того, как быстро развивается взаимный товарообмен, насколько правильно установлены цены на мировом социалистическом рынке, во многом зависят развитие и эффективность всех других форм экономического сотрудничества.

Внешнеторговый оборот стран — членов СЭВ неуклонно растет. За 20 лет (с 1950 по 1970 год) он увеличился в 7 раз. Около двух третей внешнеторгового оборота стран СЭВ приходится на их взаимную торговлю. Внешнеторговый оборот между СССР и другими странами — членами СЭВ в 1971—1975 годах составит более 76 миллиардов рублей и возрастет в 1,5 раза по сравнению с истекшим пятилетием. При этом взаимные поставки продукции машиностроения увеличатся примерно на 80%. Советский Союз увеличит поставки нефти в страны — члены СЭВ со 138 миллионов тонн за 1966—1970 годы до 243 миллионов тонн в девятой пятилетке, природного газа — с 8 до 33 миллиардов кубических метров, электроэнергии — с 14 до 42 миллиардов киловатт-часов. В новой пятилетке мы будем ввозить из стран — участниц СЭВ оборудование для химической промышленности на сумму 1,3 миллиарда рублей, средства железнодорожного и водного транспорта — почти на 3 миллиарда рублей, промышленных товаров народного потребления — на сумму свыше 8,5 миллиарда рублей.

Особое значение имеет развитие *научно-технического сотрудничества* между странами социализма. В условиях современной научно-технической революции ни одна страна не имеет достаточных возможностей, чтобы по всем направлениям научного и технического прогресса находиться на наивысшем уровне. Объединение и координация усилий социалистических стран, взаимное обогащение достижениями научной и технической мысли ускоряют темпы роста экономики каждой страны и всего социалистического содружества в целом.

Страны социализма обмениваются друг с другом проектной и технической документацией. Особенно большую научно-техническую помощь оказывает другим социалистическим государствам Советский Союз. В 1965—1970 годах при техническом содействии СССР построено или реконструировано более 300 промышленных и сельскохозяйственных объектов. В свою очередь, народное хозяйство СССР получило из стран СЭВ оборудование для 54 химических заводов, более 38% тоннажа морских судов, пополнивших наш флот за этот период. В новом пятилетии предусматривается осуществить при техническом содействии СССР строительство в странах СЭВ около 400 объектов.

В рамках СЭВ осуществляется координация планов важнейших научных исследований. В некоторых случаях создаются совместные институты для разработки наиболее актуальных и сложных проблем современной науки. Например, больших успехов в раскрытии тайн атома, в мирном использовании атомной энергии достиг Объединенный институт ядерных исследований в г. Дубне (СССР).

Институт СЭВ по стандартизации разрабатывает проекты рекомендаций по унификации стандартов, обосновывает предложения по внедрению в народное хозяйство стран СЭВ наиболее прогрессивных стандартов, определяет экономический эффект от их внедрения. Недавно созданный Международный институт экономических проблем мировой социалистической системы разрабатывает вопросы совершенствования форм и методов сотрудничества между странами — членами СЭВ.

Укрепление экономического сотрудничества между социалистическими странами выражается и в расширении *кредитных связей.* Некоторые крупные комбинаты, заводы, шахты, в строительстве которых заинтересовано несколько стран, требуют больших капитальных вложений. В этих случаях страна, которая будет получать продукцию данного предприятия, выдает кредит государству, на территории которого оно строится. Когда строительство закончено, кредит погашается поставками продукции этого предприятия. От такого сотрудничества выигрыш получают обе страны. В других случаях кредит оказывается в порядке братской помощи для строительства новых промышленных объектов, необходимых для осуществления индустриализации страны.

Общая сумма кредитов, предоставленная СССР другим социалистическим государствам на взаимно выгодных условиях за послевоенный период, составляет около 10 миллиардов рублей.

Важную роль в сотрудничестве играет взаимопомощь в *подготовке кадров.* В ряде социалистических стран

нехватка квалифицированных кадров была тормозом в проведении индустриализации и в техническом перевооружении народного хозяйства. Более развитые страны, и прежде всего Советский Союз, оказали им братскую помощь в подготовке многих тысяч инженеров, агрономов, экономистов и других специалистов. Сотни молодых ученых из социалистических стран защитили диссертации в советских вузах. На заводах Советского Союза прошли подготовку и повысили квалификацию тысячи рабочих и специалистов из социалистических государств.

Использование разнообразных форм экономического сотрудничества стран социализма подчинено одной цели: путем планомерного объединения и согласования усилий всех стран содействовать ускорению экономического и научно-технического прогресса, повышению производительности общественного труда и быстрому росту жизненного уровня народа каждой социалистической страны.

Социалистическая экономическая интеграция

Характерной чертой современного этапа развития сотрудничества между странами — членами СЭВ является курс на социалистическую экономическую интеграцию. Этот курс был обоснован на XXIII (специальной) и XXIV сессиях Совета Экономической Взаимопомощи. В соответствии с решениями этих сессий на XXV сессии СЭВ (июль 1971 года) была разработана и принята Комплексная программа дальнейшего углубления и совершенствования сотрудничества и развития социалистической экономической интеграции стран — членов СЭВ. Программа рассчитана на поэтапную реализацию в течение 15—20 лет.

Как подчеркивается в Комплексной программе, развитие социалистической экономической интеграции стран — членов СЭВ представляет собой сознательно и планомерно регулируемый коммунистическими и рабочими партиями и правительствами стран — членов СЭВ процесс международного социалистического разделения труда, сближения их экономик и формирования современной, высокоэффективной структуры национальных хозяйств, постепенного сближения и выравнивания уровней их экономического развития, формирования глубоких и устойчивых связей в основных отраслях экономики, науки и техники, расширения и укрепления международного рынка этих стран, совершенствования товарно-денежных отношений.

«Экономическая интеграция социалистических стран, — говорится в Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии, — новый и сложный процесс. Он предполагает и новый, более широкий подход ко многим экономическим вопросам, умение находить наиболее рациональные решения, отвечаю-

щие интересам не только данной страны, но и всех участников сотрудничества. Он требует твердой ориентации на новейшие достижения науки и техники, на наиболее рентабельные и технически передовые виды производства».

Социалистическая экономическая интеграция означает объединение усилий социалистических стран по дальнейшему углублению многосторонних устойчивых производственных и научно-технических связей между странами — членами СЭВ, постепенное создание взаимно дополняющей структуры экономики этих стран. Лишь на этом пути можно в полной мере использовать достижения современной научно-технической революции, достичь высшей производительности труда, существенно повысить эффективность международного сотрудничества.

Социалистическая экономическая интеграция — процесс объективно обусловленный, закономерный. Он диктуется достигнутым высоким уровнем развития производительных сил в странах — членах СЭВ: в них проживает лишь десятая часть населения мира, но производится почти треть мировой промышленной продукции. Объединение экономического потенциала этих стран, тесное переплетение и скоординированное планомерное развитие национальных хозяйств позволит еще лучше и полнее обеспечить расцвет экономики каждой страны и в то же время в полной мере использовать экономические законы и преимущества социализма в международном масштабе.

3. Экономическое соревнование двух мировых систем

Соревнование двух систем в решающей сфере человеческой деятельности

Социализм и капитализм — две различные, противоположные друг другу социально-экономические системы. Отсюда вытекает неизбежность их борьбы на мировой арене. Но обе они находятся на одной планете. Перед ними стоит выбор: или война, или мирное сосуществование. Все попытки империалистов силой сокрушить мир социализма потерпели крах. Наиболее дальновидные буржуазные политики скрепя сердце вынуждены признавать ленинский принцип мирного сосуществования государств с различным социальным строем.

Но мирное сосуществование вовсе не означает всеобщего примирения, прекращения борьбы между капитализмом и социализмом. Наоборот, оно само есть форма борьбы между двумя системами в экономической, политической и идеологической областях. Эта борьба занимает целую историческую

полосу — эпоху перехода от капитализма к социализму в мировом масштабе.

Наиболее важной ареной сражений, развертывающихся между двумя системами, является экономика. Материальное производство — решающая сфера человеческой деятельности. Победа в экономическом соревновании с капитализмом послужит основой для полной победы и в политике и в идеологии.

В. И. Ленин указывал, что главное воздействие на мировой революционный процесс мы оказываем своей хозяйственной политикой. Развивая и совершенствуя производство, повышая производительность труда и жизненный уровень народа, укрепляя сотрудничество социалистических стран, мы приближаем всемирную победу социализма над капитализмом, выполняем свой интернациональный долг.

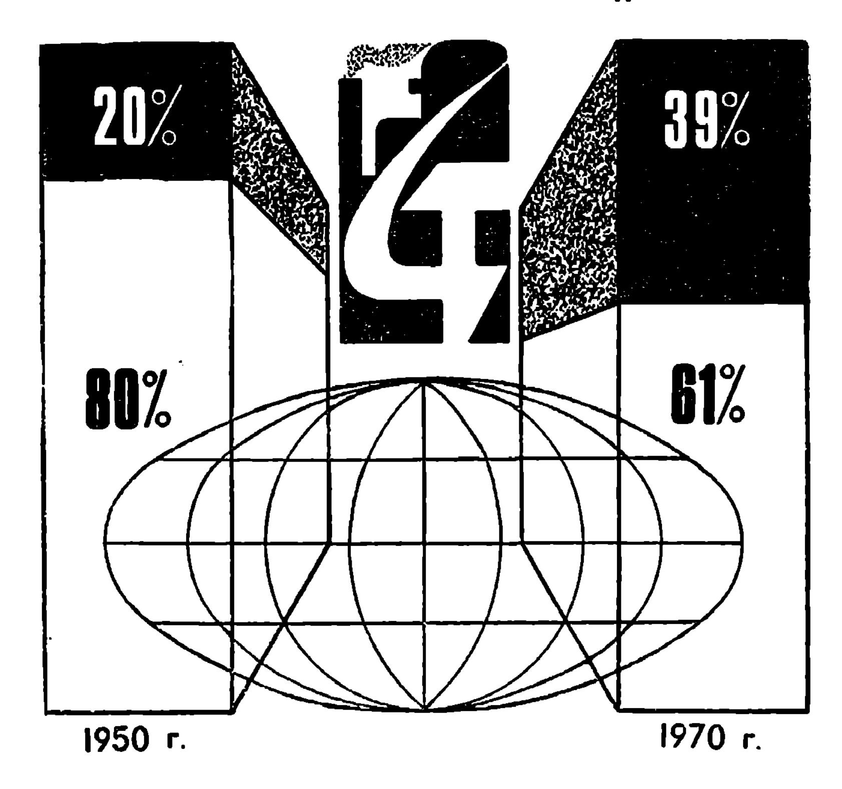
Борьба двух мировых систем неизбежно закончится победой социализма. Но наивно было бы полагать, что это произойдет само собой, легко и просто. Нельзя представлять себе экономическое соревнование двух систем как сплошное триумфальное шествие социализма. Было бы ошибкой недооценивать противника в этой борьбе. Капиталистический строй подобен не дряхлому, отживающему свой век старцу, а смертельно раненному хищнику, все еще сильному и опасному. Капитализм опирается на индустриальное могущество ряда технически развитых стран мира. С каждым годом очевиднее паразитизм и загнивание капитализма. Но он еще способен на развитие производства, на скачкообразный рост экономики в некоторых странах в отдельные периоды, при особо благоприятных условиях. Поэтому в соревновании нельзя не учитывать как слабых, так и сильных сторон нашего противника.

Победа социализма в экономическом соревновании неизбежна

По каким показателям можно судить о ходе и результатах экономического соревнования двух систем? Во-первых, по *темпам экономического развития*. Социалистическая революция первоначально победила в ряде стран, отставших в экономическом отношении от развитых капиталистических стран. Соревнование двух систем началось с положения, неблагоприятного для социализма. Поэтому, используя преимущества общественного строя, социализм может и должен развиваться быстрыми темпами, чтобы догнать, а затем оставить позади наиболее развитые капиталистические страны.

Как же развивается соревнование в этой области? Обратимся к цифрам. За 1950—1970 годы промышленное производство в социалистических странах увеличилось в 7,3 раза, а в развитых капиталистических — в 2,8 раза (см. рис. на

ДОЛЯ СОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАН
В МИРОВОМ ПРОМЫШЛЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ



стр. 331). Это означает, что мировая социалистическая система развивает промышленность в два с лишним раза быстрее, чем капитализм. За 1951—1970 годы среднегодовые темпы прироста национального дохода СССР составили 8,7% против 3,5% в США; промышленной продукции — 10,1 против 4,1; продукции сельского хозяйства — 4,1% против 1,75% в США. Если США для удвоения национального дохода потребовалось 20 лет, Англии — более 30 лет, ФРГ — почти 15 лет, то Советскому Союзу — всего 10 лет. Высокие темпы экономического роста — убедительное свидетельство преимуществ мировой системы социализма, залог ее победы в экономическом соревновании с миром капитализма.

Во-вторых, по *росту удельного веса социалистических стран* в мировом производстве. Если в 1950 году доля социализма в мировой промышленной продукции составляла всего 20%, то в 1970 году она возросла примерно до 39%. За 1950—1969 годы удельный вес стран СЭВ в мировом

производстве ряда важнейших видов промышленной продукции увеличился (в %):

По электроэнергии	с 14 до 20
По нефти	с 8 до 17
По стали	с 19 до 26
По минеральным удобрениям	с 21 до 29
По химическим волокнам	с 10 до 14
По цементу	с 14 до 24
По сахару	с 17 до 25

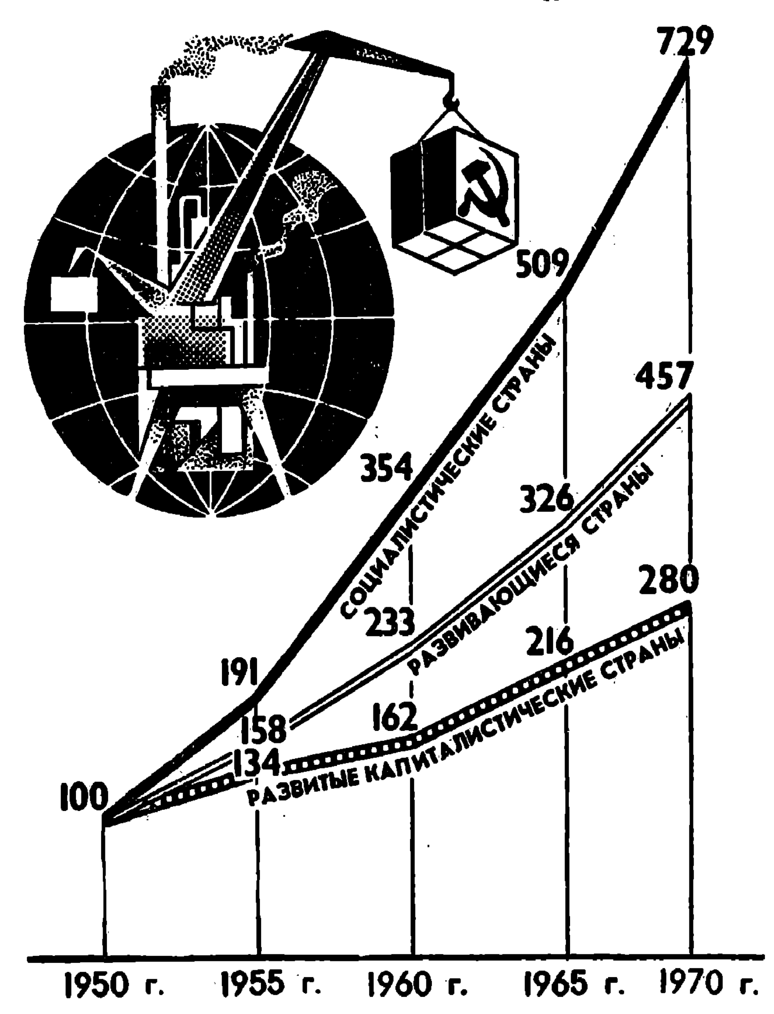
Как видно из приведенных данных, все возрастающая доля важнейших видов продукции производится социалистическими странами.

В-третьих, по *производству важнейших видов продукции на душу населения*. Это — обобщающий показатель, который характеризует в сравнимых данных уровень производства на душу населения. В целом по мировой системе социализма превзойден среднемировой уровень производства: здесь проживает 33,6% населения мира, тогда как производится 39% мировой промышленной продукции (в том числе в СССР проживает 6,7% населения земного шара и производится одна пятая мировой промышленной продукции). Страны СЭВ втрое превзошли средний мировой уровень производства промышленной продукции на душу населения.

Однако страны социализма все еще пока отстают по этому показателю от наиболее развитых капиталистических стран. Разрыв между социалистическими и развитыми капиталистическими странами по производству промышленной продукции на душу населения постоянно сокращается. Так, с 1950 по 1969 год разрыв между СССР и США в уровне среднедушевого производства некоторых важнейших видов продукции уменьшился: по природному газу — в 9 раз, химическим волокнам — в 7, нефти — в 5,1, стали — в 2,6, минеральным удобрениям — в 2,4, хлопчатобумажным тканям — в 3, электроэнергии — в 1,9 раза. В 1950 году в СССР производилось на душу населения в 4,5 раза меньше цемента, чем в США, на одну треть меньше сахарного песка, добывалось втрое меньше железной руды. В настоящее время по этим видам продукции США находятся позади.

По производству на душу населения некоторых видов продукции ГДР и Чехословакия превзошли уровень многих наиболее развитых капиталистических стран (ГДР — по углю, минеральным удобрениям и химическим волокнам; Чехословакия — по стали, углю и обуви).

В-четвертых, по *темпам роста производительности труда*. По этому показателю разрыв между социалистическими и развитыми капиталистическими странами заметно сократился. За 1951—1969 годы производительность труда в про-



мышленности СССР возросла в 3,2 раза, тогда как в США — в 1,8 раза, в Англии — в 1,7, во Франции — в 2,6 и в ФРГ — в 2,4 раза. Однако отставание по этому показателю от США остается еще значительным. В СССР в 1970 году производительность труда в промышленности составляла примерно 53% от уровня США, в строительстве — примерно 65, а в сельском хозяйстве — примерно 20—25%. Мы все еще недостаточно используем значительные резервы повышения произво-

дительности труда, совершенствования научной организации труда и производства.

В. И. Ленин подчеркивал, что «капитализм может быть окончательно побежден и будет окончательно побежден тем, что социализм создает новую, гораздо более высокую производительность труда»[1]. Отмеченная на XXIV съезде КПСС тенденция к ускорению темпов роста производительности труда в СССР позволит решить эту задачу в исторически короткие сроки.

В-пятых, *по росту жизненного уровня народа.* Рост народного благосостояния — закономерность развития социалистической экономики. В 1969 году национальный доход СССР в 4,8 раза превышал уровень 1950 года, в других странах СЭВ — от 2,9 до 5,6 раза, тогда как в США за те же годы национальный доход увеличился в 2 раза, в Англии — в 1,6, во Франции — в 2,5 раза. Рост национального дохода — основа неуклонного повышения жизненного уровня народа, высоких темпов развития социалистического производства.

Намеченная XXIV съездом партии программа повышения благосостояния советского народа служит убедительным доказательством преимуществ социалистической системы хозяйства, цель которой — все более полное удовлетворение постоянно растущих потребностей народа.

Степень удовлетворения потребностей народа зависит от уровня развития производства. По ряду показателей жизненного уровня еще не преодолено отставание от наиболее развитых капиталистических стран, в частности от США. Но по некоторым очень важным показателям социализм прочно утвердил свое первенство.

Например, по уровню народного образования и медицинского обслуживания социалистические страны обогнали развитые капиталистические страны. Так, в СССР на 10 тысяч жителей приходится 188 студентов, в КНДР — 155, в Югославии — 117, в Болгарии — 104, в Польше — 99, в Чехословакии — 92, тогда как в Англии — 83, в ФРГ — 48, во Франции — 96. На 10 тысяч жителей в СССР приходится 28 врачей, в Чехословакии — 23, в Болгарии и Венгрии — 22, в США — 19, в Англии — 15, во Франции — 17. К тому же советские граждане лечатся бесплатно, тогда как в США трудящимся приходится платить за лечение значительную часть своей заработной платы. Более четверти всех врачей мира находится в СССР.

Таким образом, чаша весов в экономическом соревновании двух мировых общественных систем все более склоняется в сторону социализма.

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 39, стр. 21.

Критика теории «конвергенции» двух мировых систем

Убедившись в безнадежности попыток сокрушить социализм военной силой или победить его в экономическом соревновании, буржуазные идеологи прибегают к более тонкому, изощренному оружию. Они выдвигают теорию «конвергенции» (сближения) капитализма и социализма. Они уверяют, что в условиях научно-технической революции и дальнейшего индустриального развития стран социализма и капитализма различия между ними будут все больше сглаживаться и в конечном счете социалистические и капиталистические страны по своему характеру ничем не будут отличаться. При этом они считают, что капиталистическая собственность на средства производства сохранится. Отпадет необходимость бороться за революционное свержение капитализма. Остается подождать, пока капитализм возьмет все лучшее, что есть у социализма, а социалистические страны переймут все лучшее у капиталистических, и на земле воцарится всеобщий «индустриальный рай».

Конечно, в самом развитии научно-технической революции во всех странах немало общего. На новых машинах и приборах, источниках энергии и технологических процессах, научных открытиях и изобретениях нет штампа — социалистические они или капиталистические. Но социально-экономическая природа и последствия научно-технического прогресса в мире капитализма и социализма принципиально различаются.

Прогресс науки и техники в капиталистических странах неизбежно связан с нарастанием социальных противоречий. Рост производительности труда ведет к увеличению безработицы, усиливается забастовочное движение. Завоевания человеческого гения ставятся на службу милитаризму, служат увеличению баснословно высоких прибылей горстки монополий. Все более очевидной становится несовместимость достигнутого уровня развития производительных сил с капиталистической оболочкой.

При социализме достижения научно-технической революции планомерно используются в интересах всего народа. «Только социалистический строй, — подчеркивал на XXIV съезде КПСС А. Н. Косыгин, — создает безграничные возможности для научно-технического прогресса... Именно благодаря социализму и только в рамках нашего общественного строя научно-техническая революция получает полное и всестороннее развитие, результаты которого являются достоянием всех трудящихся».

Социализм и капитализм представляют собой две противоположные, взаимно исключающие социально-экономические системы. Капитализм болен неизлечимо, он осужден на

гибель неумолимыми законами истории. Все новые и новые народы решительно встают на путь социализма. Капитализм не «сольется» мирно с социализмом в отдаленном будущем, а будет сметен с лица земли революционным движением народов. И каждая победа социализма, каждый его успех в освоении достижений научно-технической революции, в экономическом соревновании с капитализмом приближают этот час.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Чем отличается мировая система социализма от капиталистической системы мирового хозяйства?
2. Какие выгоды получают страны социализма от международного разделения труда, специализации и кооперирования производства?
3. В каких формах развивается экономическое сотрудничество между социалистическими странами?
4. Что такое социалистическая экономическая интеграция?
5. Почему неизбежна победа социализма в экономическом соревновании с капитализмом?

ГЛАВА XVII

ОТ СОЦИАЛИЗМА К КОММУНИЗМУ

В предыдущих главах мы ознакомились с характерными чертами социалистической экономики и системой экономических законов и категорий социализма. Но социалистическое общество не стоит на месте, оно постоянно развивается, совершенствуется. Чтобы ясно представлять перспективы развития социализма, нужно изучить закономерности и пути перехода от низшей фазы коммунистического общества к его высшей фазе.

Переход от социализма к коммунизму занимает сравнительно длительный период. В течение этого периода решаются исторические задачи создания материально-технической базы коммунизма, постепенного перерастания социалистических производственных отношений в коммунистические, формирования нового человека.

1. Две фазы коммунистического общества

Социализм и коммунизм: общие черты и различия

Программа КПСС так характеризует основные черты высшей фазы коммунистического общества: *«Коммунизм — это бесклассовый общественный строй с единой общенародной собственностью на средства производства, полным социальным равенством всех членов общества, где вместе с всесторонним развитием людей вырастут и производительные силы на основе постоянно развивающейся науки и техники, все источники общественного богатства польются полным потоком и осуществится великий принцип «от каждого — по способностям, каждому — по потребностям».*

Понятно, что такой строй не может появиться сразу в готовом и завершенном виде, по мановению волшебной палочки. Необходим длительный исторический период, в течение которого создаются материальные, социально-экономические

и духовные предпосылки коммунизма. Это — период социализма, период *развитого* социалистического общества, в который вступила наша страна.

У социализма и коммунизма общая экономическая основа — общественная собственность на средства производства, которая исключает эксплуатацию человека человеком. Одна и та же цель производства — все более полное удовлетворение постоянно растущих потребностей всего общества и каждого его члена. Народное хозяйство развивается планомерно, сознательно устанавливаются наиболее эффективные производственные пропорции. Труд носит всеобщий характер, люди трудятся по способностям. Распределение произведенных материальных и духовных благ осуществляется в интересах народа. Все эти черты присущи обеим фазам коммунистического общества.

Характеризуя социализм, В. И. Ленин писал: «Поскольку *общей* собственностью становятся средства производства, постольку слово «коммунизм» и тут применимо, если не забывать, что это *не* полный коммунизм»[1].

Но между низшей и высшей фазами коммунистического способа производства имеются и *качественные различия.*

Социализм — принципиально новый строй, в корне отличный от эксплуататорских обществ. В то же время он — первая, начальная фаза коммунистического общества.

Производительные силы социалистического общества еще не могут обеспечить достижение уровня производительности труда и эффективности производства, необходимых для создания изобилия основных жизненных благ и перехода к коммунистическим производственным отношениям.

Общественная собственность на средства производства при социализме существует в двух формах — государственной и кооперативно-колхозной. Поэтому сохраняются классовые различия между людьми. Не изжиты существенные различия между городом и деревней, между людьми умственного и физического труда.

Поскольку производимых материальных и духовных благ еще не хватает для полного удовлетворения основных жизненных потребностей всех членов общества, а труд не превратился в первую потребность каждого человека, невозможно осуществить коммунистический принцип распределения по потребностям. В социалистической экономике действует принцип «от каждого — по способностям, каждому — по его труду», обеспечивающий материальную заинтересованность каждого работника в наилучших результатах производства.

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 33, стр. 98.

Такой способ распределения неизбежно связан с некоторым имущественным неравенством людей.

При социализме сохраняются товарно-денежные отношения, необходимость стоимостного соизмерения затрат труда, широкого использования таких рычагов, как прибыль, цена, хозяйственный расчет, кредит, деньги. Лишь на высшей фазе коммунистического общества, когда осуществится переход к единой коммунистической собственности и к распределению по потребностям, товарное производство и деньги постепенно отомрут.

Таким образом, социализм и коммунизм — это две различные ступени исторического развития коммунистического общества. Они отличаются уровнем развития производительных сил и производственных отношений, системой экономических законов и характером надстройки. Социализм не является чем-то мимолетным. Это — длительная, устойчивая фаза в развитии коммунистического общества. Преодолеть расстояние, отделяющее социализм от коммунизма, невозможно за короткий срок. Для этого требуется большой отрезок времени. Но переход от низшей фазы коммунистического общества к его высшей фазе так же неотвратим, как неотвратимо весна переходит в лето, утро — в день. Коммунизм не является чьей-то выдумкой, мечтой о прекрасном будущем. Он неизбежно вырастает из экономических, социальных, идеологических условий, которые создаются при социализме. И чтобы приблизить будущее, нужно не предаваться маниловским мечтам о прелестях коммунистического быта, а своим трудом создавать все необходимые материальные и духовные предпосылки для перехода к коммунизму.

Особенности перехода от социализма к коммунизму

Для перехода от капитализма к социализму необходимо было осуществить революцию, свергнуть господство буржуазии и помещиков, коренным образом перестроить экономическую базу общества и его социальную структуру.

По-иному происходит развитие общества от социализма к коммунизму. Для этого перехода нет необходимости осуществлять социальную революцию, свергать господство какого-либо класса. При социализме нет класса, который сопротивлялся бы переходу к коммунизму. Экономические законы, действующие при социализме, являются законами его перерастания в коммунизм. Следовательно, переход от социализма к коммунизму носит характер *постепенного перерастания*, а не социальной революции.

Это не означает, конечно, что между социализмом и коммунизмом нет качественной грани. Построение коммунизма будет огромным шагом вперед, всемирно историческое зна-

чение которого трудно переоценить. Но методы осуществления этого качественного скачка существенно отличаются от тех, с помощью которых ранее происходил переход общества от одной ступени развития к другой.

В. И. Ленин рассматривал коммунизм как закономерный результат развития социализма, раскрытия и реализации заложенных в нем возможностей и преимуществ. По мере укрепления и развития социализма в его недрах создаются предпосылки, зачатки, элементы коммунизма. Постепенно нарастая, со временем они станут преобладающими. Это ознаменует вступление в высшую фазу коммунистического общества.

В то же время нужно ясно понимать, что переход к коммунизму — процесс закономерный, его нельзя произвольно ускорять или замедлять. Любые попытки миновать фазу социализма или поспешно внедрять принципы коммунизма, когда для этого нет объективных и субъективных предпосылок, могут принести только вред, дискредитируя идею коммунизма, замедляя движение общества вперед.

К чему, например, привела бы попытка осуществить в современных условиях коммунистический принцип распределения? Производимых в стране продуктов недостаточно, чтобы в изобилии удовлетворить разнообразные потребности всех людей, пришлось бы вводить уравнительное распределение. А так как труд еще не стал первой жизненной потребностью для всех людей, то от такой попытки выиграли бы лодыри и тунеядцы и проиграли честные труженики. Снизилась бы материальная заинтересованность работников в развитии производства, замедлились темпы движения нашего общества к коммунизму.

Переход к коммунизму, осуществление его принципов возможны только тогда, когда будут исчерпаны заложенные в социализме возможности и созданы предпосылки перехода к следующей ступени развития общества. Такие предпосылки создаются в период развитого социалистического общества, в ходе коммунистического строительства.

Хотя социализм и коммунизм — две фазы одного и того же коммунистического общества, нельзя представлять переход от низшей фазы к высшей как процесс спокойный и ровный, без сучка и задоринки.

Строительство нового общества, подобного которому еще не было в истории человечества, — дело весьма сложное и противоречивое. И хотя эти противоречия и трудности принципиально отличны от тех, которые приходилось преодолевать при переходе от капитализма к социализму, тем не менее они вполне реальны. Если игнорировать, не замечать трудности и своевременно их не преодолевать, то они могут принять опасный характер.

В процессе строительства коммунизма необходимо решать сложнейшие задачи ускоренного развития материальной базы общества, достижение высшей, чем при капитализме, производительности труда, совершенствования всей системы экономических, политических, национальных и иных общественных отношений, переделки самого человека, его сознания. Неизбежна борьба нового со старым, преодоление сопротивления носителей старого, силы инерции, привычки, борьба с попытками враждебного капиталистического мира сорвать или по крайней мере затормозить строительство коммунизма. В этом новом и сложном деле нельзя обойтись и без преодоления трудностей и препятствий, связанных с поисками наиболее эффективных путей движения вперед.

Переход к коммунизму не может произойти стихийно, автоматически. Коммунизм строится миллионными массами трудящихся сознательно, по единому плану. Корабль не может уверенно и быстро идти по курсу, если на нем нет компаса и опытного штурмана. Компасом для общества, строящего коммунизм, служит марксистско-ленинская теория, которая непрерывно обогащается практикой созидания нового мира; опытным штурманом — коммунистическая партия, которая овладевает законами общественного развития, организует и направляет массы на борьбу с трудностями, возникающими на пути строительства коммунизма, на последовательное завоевание все новых рубежей.

Основные задачи коммунистического строительства

Наша страна первой прокладывает путь человечеству к коммунизму. Это не только большая честь, но и ответственность. Развивая марксистско-ленинское учение о путях перехода от социализма к коммунизму, Программа КПСС наметила основные задачи коммунистического строительства в нашей стране.

Главной экономической задачей партии и советского народа Программа КПСС провозгласила *создание материально-технической базы коммунизма.*

К коммунизму нельзя перейти с помощью благих пожеланий или чьих-либо административных приказов. Переход к высшей фазе коммунистического общества — закономерный результат развития производительных сил. Чтобы построить коммунизм, нужно основное внимание уделить созданию его материальной базы, росту производительности труда, повышению эффективности общественного производства, его интенсификации, значительному повышению уровня жизни народа.

Лишь на этой основе можно успешно решать другую важную задачу, поставленную Программой КПСС: *постепенное формирование коммунистических общественных отношений.*

Изменения в производительных силах общества неизбежно влекут за собой перемены в отношениях собственности на средства производства, способах распределения и формах обмена произведенных материальных благ, в социальных, политических, национальных отношениях. Нельзя поспешно внедрять в жизнь новые принципы, когда нет для них необходимых материальных условий. Но нельзя и не замечать того нового, что постоянно появляется в социально-экономических отношениях, замораживать сложившиеся общественные формы, превращая их тем самым в тормоз развития производительных сил. Планомерное совершенствование системы экономических и других общественных отношений — важнейшая сторона коммунистического строительства.

В процессе перехода к высшей фазе коммунизма нужно также решить задачу *воспитания нового человека.*

Переделка человека, его сознания — одна из самых важных и сложных проблем коммунистического строительства. Пережитки прошлого в сознании, традиции, складывавшиеся веками, живучи. Нельзя также игнорировать влияние буржуазной идеологии, по разным каналам проникающей из-за границы.

В основе воспитания нового человека, формирования коммунистического сознания лежат те изменения, которые происходят в условиях труда и быта людей. Дальнейший рост механизации и автоматизации производства придает труду творческий характер, что способствует воспитанию коммунистического отношения к труду. Совершенствование социалистических производственных отношений ведет к укреплению духа коллективизма, товарищеской взаимопомощи, к преодолению остатков обреченной на гибель частнособственнической морали, к всестороннему развитию человеческой личности. «В период перехода к коммунизму, — говорится в Программе КПСС, — возрастают возможности *воспитания нового человека, гармонически сочетающего в себе духовное богатство, моральную чистоту и физическое совершенство»*.

Нельзя не учитывать и обратного воздействия сознания масс на развитие производства. Чем выше культурно-технический уровень трудящихся, чем более развито коммунистическое отношение к труду, крепче дисциплина, тем быстрее растет производительность труда, ускоряется создание материально-технической базы коммунизма.

Все основные задачи коммунистического строительства должны решаться одновременно и комплексно. Поэтому перспективные планы развития народного хозяйства страны включают не только программу развития промышленности, сельского хозяйства, строительства, транспорта, повышения

уровня жизни советского народа, но и конкретные шаги по сближению колхозной собственности с общенародной, преодолению существенных различий между городом и деревней, совершенствованию управления экономикой, а также по развитию образования, повышению культуры и усилению коммунистического воспитания масс.

2. Создание материально-технической базы коммунизма

Характерные черты материально-технической базы коммунизма

В основе развития общества лежат изменения в материальном производстве, рост производительных сил. Эта закономерность сохраняет свою силу и при переходе от социализма к коммунизму. Поэтому создание материально-технической базы коммунизма является главной экономической задачей в процессе перехода к высшей фазе коммунистического общества.

Создание материально-технической базы коммунизма даст возможность во много раз повысить производительность общественного труда против современного уровня. «Коммунизм, — писал В. И. Ленин, — есть высшая, против капиталистической, производительность труда добровольных, сознательных, объединенных, использующих передовую технику, рабочих»[1].

Чтобы осуществить коммунистический принцип «от каждого — по способностям, каждому — по потребностям», нужно создать изобилие основных жизненных благ. Год от года население страны увеличивается (только за последние 20 лет оно возросло на 62 миллиона человек, что превышает численность населения крупнейших европейских стран — Англии, Франции, Италии или ФРГ), потребности людей растут. Конечно, основные жизненные потребности людей в каждый данный момент не беспредельны. Но чтобы удовлетворить их полностью, нужно значительно увеличить производство продуктов питания и одежды, обуви и культтоваров, строительство жилых домов и здравниц, улучшить структуру потребления населения. А для этого необходимо иметь гораздо больше, чем сейчас, стали и пластмасс, топлива и строительных материалов, различных машин и приборов и т. п. Для решения такой задачи нужно, чтобы каждый работник, занятый в производстве, при более коротком рабочем дне создавал в несколько раз больше продуктов, чем сейчас.

Коммунистическое производство строится на научных началах. Оно предполагает широчайшее внедрение научной

---

[1] *В. И. Ленин.* Полн. собр. соч., т. 39, стр. 22.

организации труда и управления, достижение более высокого уровня концентрации и специализации производства во всех отраслях народного хозяйства, обеспечение наиболее эффективной структуры производства, всесторонней его интенсификации.

Создание материально-технической базы коммунизма требует также значительно более высокого уровня квалификации работников, их разностороннего развития. Управлять сложными машинами и технологическими процессами, осуществлять наладку автоматических линий, использовать современные приборы и вычислительные машины невозможно без глубокого знания основ науки и техники, без достаточно высокого уровня и общей и специальной подготовки каждого работника.

Таким образом, *материально-техническая база коммунизма — это крупное, специализированное, научно организованное, планомерно развивающееся производство, основанное на сплошной электрификации, всесторонней химизации, комплексной механизации и автоматизации производственных процессов.* Ее создание позволит достичь такого уровня производительности труда, который обеспечит наивысшую эффективность производства и изобилие жизненных благ.

Создание материальной основы коммунизма — процесс длительный и сложный, осуществляемый планомерно, на научной основе. Здесь нельзя допускать пустого прожектерства, произвольно ускорять темпы развития отдельных отраслей, не считаясь с объективными условиями и возможностями. Все более полно познавая и умело используя объективные законы развития природы, техники, общества, добиваясь постоянного повышения эффективности всего общественного производства и совершенствования его структуры, можно решить грандиозную задачу создания материальных предпосылок для перехода к высшей фазе коммунизма.

Научно-техническая революция и пути создания материально-технической базы коммунизма

Решающим условием достижения уровня развития производительных сил, необходимого для перехода к высшей фазе коммунизма, является перестройка всего общественного производства в соответствии с требованиями современной научно-технической революции. «Прогресс науки и техники, — говорится в Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии, — это главный рычаг создания материально-технической базы коммунизма». Съезд поставил задачу исторической важности: *органически соединить достижения научно-технической революции с преимуществами социалистической системы хозяйства.*

Научно-техническая революция развернулась во второй половине XX века во всем мире. Капиталистические монополии пытаются приспособиться к ней, поставить ее завоевания на службу своим эгоистическим интересам. Однако только в социалистической экономике открывается полный простор для комплексного использования всех достижений научно-технической революции, планомерной концентрации сил и средств на решающих ее участках. Задача заключается в том, чтобы в полной мере использовать преимущества социалистического ведения хозяйства для ускорения научно-технического прогресса, внедрения достижений науки в производство, наиболее рациональной организации всего общественного производства.

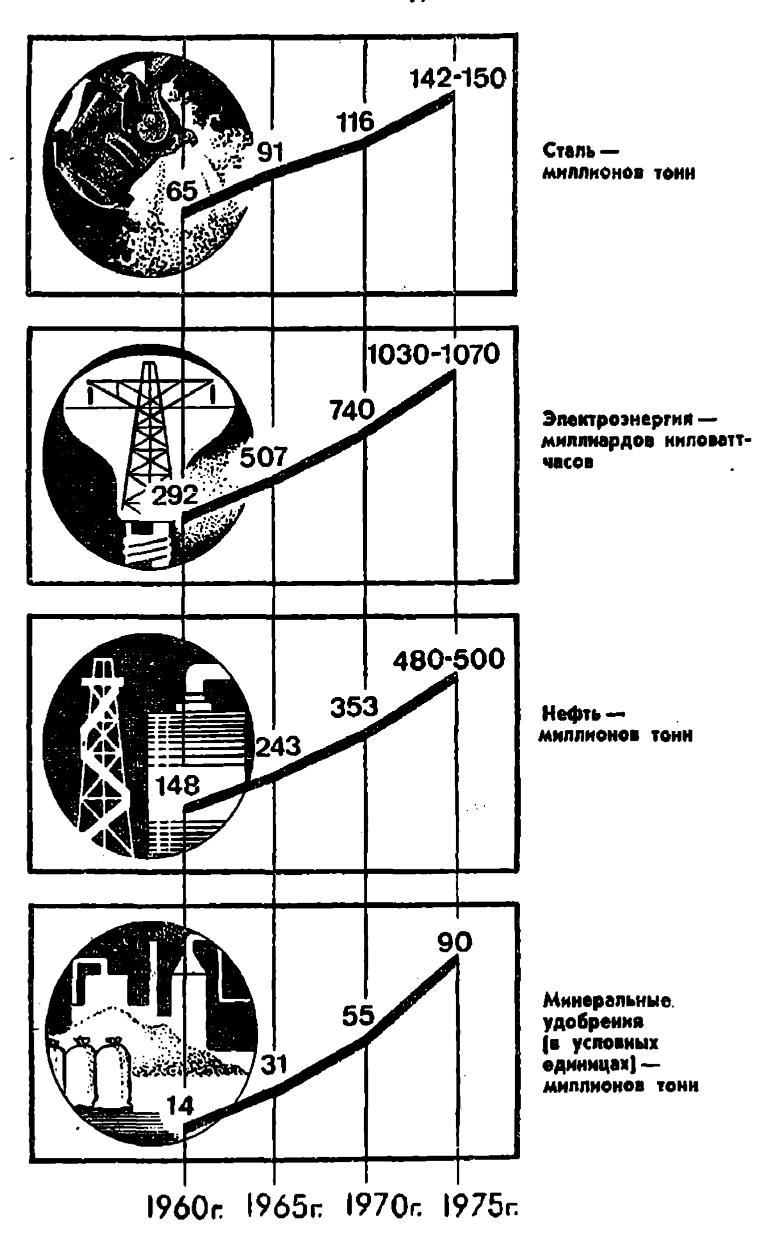
Научно-техническая революция означает коренной переворот в технике, технологии и организации производства на базе его электрификации, химизации, комплексной механизации и автоматизации.

Стержнем строительства материально-технической базы коммунизма является *полная электрификация страны.* Электричество приводит в движение поезда и станки, автоматические линии и электронные машины, преобразует технологию производства, улучшает условия труда и быта людей. Опережающими темпами развивается производство электроэнергии, вовлекаются новые источники энергии, особенно атомная энергия. Быстрый рост электровооруженности труда создает благоприятные условия для механизации и автоматизации производства, освобождает сотни тысяч рабочих и колхозников от тяжелого ручного труда.

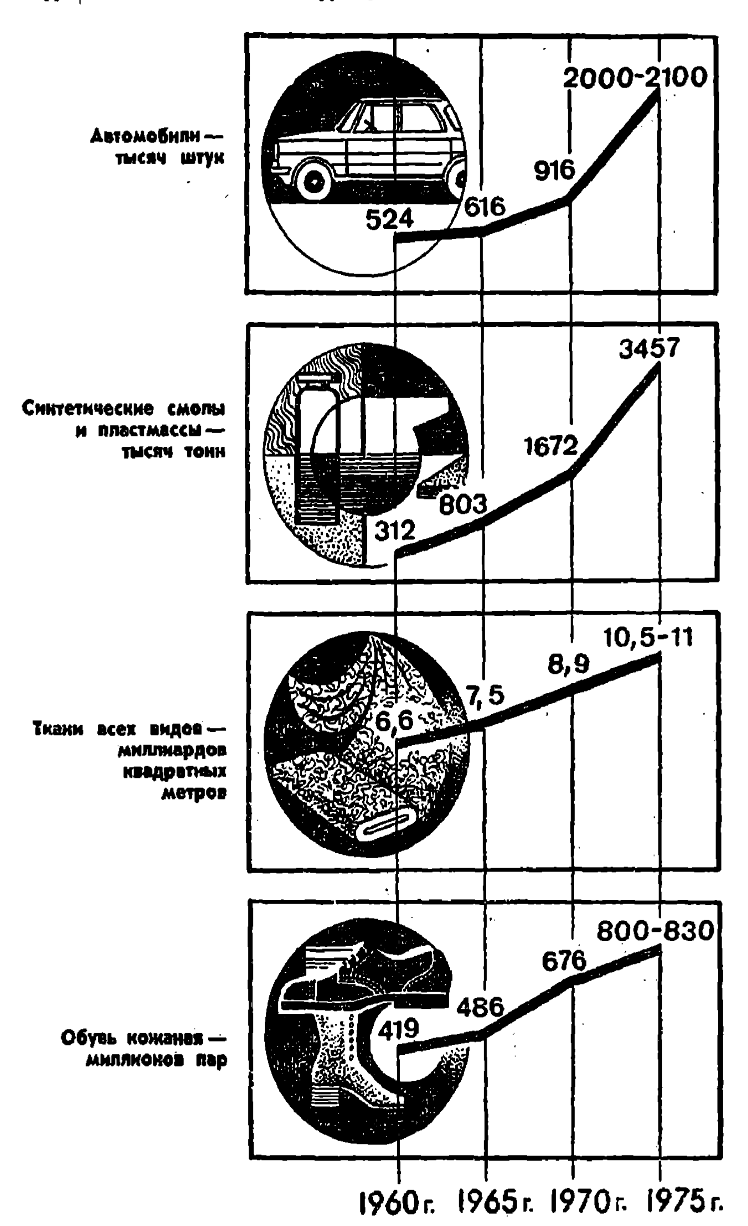
Другим важным направлением в создании материально-технической базы коммунизма является *завершение комплексной механизации и переход к широкой автоматизации производственных процессов.* Без замены ручного труда системой машин невозможно достичь повышения в несколько раз производительности общественного труда, облегчения и оздоровления условий труда.

Индустриализация страны, техническое перевооружение всех отраслей народного хозяйства обеспечили высокую степень механизации основных производственных процессов в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, на транспорте. Однако на вспомогательных операциях в промышленности и строительстве, в ряде отраслей сельскохозяйственного производства (особенно в животноводстве и овощеводстве), на погрузочно-разгрузочных работах все еще преобладает ручной труд. Мало механизирован и потому недостаточно производителен труд инженерно-технических работников и служащих.

РОСТ ПРОИЗВОДСТВА НЕКОТОРЫХ ВАЖНЕЙШИХ



ВИДОВ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ



Поэтому важнейшей задачей на современном этапе является завершение комплексной механизации труда во всех сферах — как на основных операциях, так и на вспомогательных, как в процессе производства, так и в управлении производством и его обслуживании.

Завершение комплексной механизации производства создает условия для его автоматизации. Уже сейчас действуют автоматические линии, цехи и предприятия, повышающие производительность труда в десятки раз. Применение электронно-вычислительной техники для автоматизации управления производственными процессами открывает возможность перехода к самонастраивающейся автоматической системе машин. Такого рода эксперименты уже проводятся. Однако массовое внедрение автоматической системы машин требует более высокой степени зрелости материально-технической базы общества.

Важное направление научно-технического прогресса — *химизация производства*. Развитие химии позволяет все более широко заменять натуральное сырье синтетическим, зачастую лучшим по качеству и более дешевым. Химизация технологических процессов ускоряет и удешевляет их. Предметы народного потребления, сделанные из искусственных материалов, становятся неотъемлемой составной частью нашего быта.

Улучшение структуры производства обеспечивается ускоренным развитием химической промышленности. Наиболее быстро растет производство пластмасс и синтетических смол, искусственных волокон, минеральных удобрений, товаров бытовой химии.

Поразительные успехи химии открывают возможность создания сотен новых материалов, которые становятся незаменимыми в производстве, науке, медицине, в повседневной жизни человека. Химизация производства повышает производительность общественного труда, обогащает жизнь человека, ускоряет движение общества к коммунизму.

Характерной чертой нашего времени является интенсивное *превращение науки в непосредственную производительную силу общества*. Темпы роста экономики во все большей степени зависят теперь от развития научных исследований и внедрения их результатов в производство. Полное использование возможностей научно-технического прогресса для ускоренного развития народного хозяйства и удовлетворения потребностей всех членов общества — важнейшая экономическая и политическая задача.

Создание материально-технической базы коммунизма неразрывно связано с дальнейшим развитием процесса обобществления производства. В чем это выражается? Во-первых,

повышается уровень *концентрации производства.* На мелком предприятии трудно внедрять новую технику и технологию, механизировать труд и повышать его производительность. Поэтому новые предприятия строятся достаточно крупными, с учетом современного уровня развития техники. Проводится работа по укрупнению мелких предприятий, созданию хозрасчетных производственных объединений.

Во-вторых, дальнейшее развитие получает *специализация и кооперирование производства.* Разделение труда, специализация предприятий на выпуске однородной продукции дают возможность организовать массовое производство, широко применять механизацию и автоматизацию, резко повысить производительность труда.

В-третьих, широко развивается *комбинирование производства.* Создание крупных нефтехимических, металлургических, лесохимических и других комбинатов дает возможность комплексно использовать природные ресурсы, при меньших капиталовложениях достигать большего эффекта по сравнению с обособленными производствами, снижать себестоимость продукции и транспортные издержки.

Создание материально-технической базы коммунизма предполагает не только коренные перемены в технике и технологии производства, формах его организации, но и новый уровень развития главной производительной силы общества — человека. Темпы научно-технического прогресса в значительной мере зависят от уровня благосостояния и культуры, общего образования и профессиональной подготовки работника производства, его умения осваивать новейшие достижения науки и с успехом применять их на практике, беспрерывно совершенствовать технику и экономику производства, внедрять научную организацию труда. Именно поэтому, говорится в Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии, «повышение благосостояния трудящихся становится все более настоятельной потребностью самого нашего хозяйственного развития, одной из важных экономических предпосылок быстрого роста производства».

Курс на повышение эффективности производства

В решении задачи создания материально-технической базы коммунизма решающее значение имеет осуществление выработанного XXIV съездом партии стратегического курса на повышение эффективности общественного производства на основе всесторонней его интенсификации.

В чем конкретно состоит этот курс?

Основным фактором повышения эффективности производства является *ускорение научно-технического прогресса:* создание и внедрение новых орудий труда, материалов,

источников энергии, более совершенной технологии, перевооружение всех отраслей народного хозяйства на новейшей технической базе, развитие научных исследований и сокращение сроков внедрения достижений науки и техники в массовое производство. Ускоряются темпы замены устаревшей техники новой, более эффективной. Доля новых производственных фондов, вводимых в действие в девятой пятилетке, составит в 1975 году в промышленности 46% и в сельском хозяйстве 60%.

Постоянно совершенствуется *структура производства*, улучшаются межотраслевые и внутриотраслевые пропорции, расширяется специализация и кооперирование производства. Обеспечивается преимущественное развитие отраслей, являющихся носителями современной научно-технической революции. Так, в девятой пятилетке при общем росте промышленного производства на 42—46% выпуск машиностроительной продукции намечено увеличить в 1,7 раза (в том числе средств вычислительной техники — в 2,4 раза, товаров народного потребления — в 2,2 раза), химической и нефтехимической — в 1,7 раза (в том числе пластмасс и синтетических смол — вдвое, товаров бытовой химии — в 1,9 раза).

Должно быть обеспечено *существенное повышение качества продукции* — как средств производства, так и товаров для народа. Улучшение качества продукции является непременным требованием современной научно-технической революции, оно равнозначно увеличению количества продукции. «В нынешних условиях, — говорил на XXIV съезде КПСС Л. И. Брежнев, — если иметь в виду эффект для всего народного хозяйства, лучше — это почти всегда означает и больше. Один современный станок с программным управлением заменяет десяток станков устаревшей конструкции, один большегрузный автомобиль — несколько обычных грузовиков, один самолетный двигатель с повышенным ресурсом — два-три двигателя прежнего типа». На съезде были подвергнуты острой критике предприятия, выпускающие продукцию низкого качества, устаревших образцов. Все предприятия должны выпускать добротную продукцию, отвечающую возросшим требованиям народного хозяйства и населения.

Один из важнейших путей повышения эффективности производства — *ускорение темпов роста производительности труда*, лучшее использование главной производительной силы общества — *трудовых ресурсов*. В девятой пятилетке за счет роста производительности труда должно быть получено 80—85% прироста национального дохода, 87—90% прироста промышленной продукции, весь прирост сельскохозяйственного производства и перевозок железнодорожным транспортом, 95% прироста строительно-монтажных работ. Долж-

ны быть существенно сокращены потери рабочего времени, улучшена организация труда. Усиливается внимание к технике безопасности и улучшению условий труда. Намечен широкий круг мероприятий по повышению квалификации работников производства.

Большие резервы таятся в *снижении материалоемкости продукции.* Комплексная переработка сырья, облегчение веса выпускаемых изделий, всемерная экономия материалов, топлива, энергии — все это позволяет снизить себестоимость продукции, уменьшить затраты на развитие капиталоемких отраслей, поставляющих народному хозяйству сырье, топливо, материалы, энергию. Снижение материалоемкости выпускаемой в стране продукции всего на один процент, как указывалось на XXIV съезде партии, равнозначно дополнительному росту национального дохода на 3—4 миллиарда рублей.

Необходимым условием интенсификации производства является *более эффективное использование производственных мощностей и основных фондов.* В Директивах XXIV съезда партии по девятому пятилетнему плану поставлена задача увеличить выпуск продукции с каждой единицы производственных основных фондов путем более полного использования машин и оборудования, повышения коэффициента сменности, ликвидации простоев, сокращения сроков освоения вновь вводимых в действие мощностей, дальнейшей интенсификации производственных процессов.

Важную роль в повышении фондоотдачи должна сыграть реконструкция действующих предприятий, замена устаревшего оборудования современным. На XXIV съезде партии приводился такой пример. Замена морально устаревших, малопроизводительных прокатных станов в черной металлургии одним современным станом дает возможность, увеличив производство, высвободить 9 тысяч рабочих и снизить расходы по переделу на 20%.

Необходимо повысить качество проектирования, сократить сроки и снизить стоимость строительства. На новых предприятиях выпуск продукции на рубль основных фондов, рентабельность и производительность труда должны быть выше, чем на аналогичных старых предприятиях.

Эффективность производства зависит также и от *рационального использования природных ресурсов.* Бесхозяйственное отношение к ним вызывает все возрастающие затраты на разведку полезных ископаемых, освоение земель, возобновление лесов, очистку вод, загрязняет окружающую человека среду.

Недопустимы факты значительных потерь полезных ископаемых в недрах, сжигания природного газа в факелах, расточительного отношения к ценным сельскохозяйственным

землям и лесам, отравления водоемов отходами производства и т. п. Природные богатства — естественная основа производства и жизни людей. Создавая материально-техническую базу коммунизма, мы должны бережно использовать и передать будущим поколениям в хорошем состоянии огромные природные богатства, которыми располагает наша Родина.

XXIV съезд партии призвал усилить охрану природы, рационально использовать природные ресурсы. Намечено повысить ответственность министерств и ведомств, предприятий, учреждений и организаций за рациональное использование земли, вод, атмосферы, полезных ископаемых, а также за воспроизводство растительного и животного мира.

Резервы повышения эффективности общественного производства имеются не только в масштабах народного хозяйства и отраслей, но и на каждом предприятии, на каждом рабочем месте. Долг каждого рабочего, колхозника, инженера, экономиста, хозяйственника — найти и в полной мере использовать эти резервы. От этого зависят темпы развития экономики и роста благосостояния народа, сроки создания материально-технической базы коммунизма.

3. Постепенное перерастание социалистических производственных отношений в коммунистические

Сближение двух форм социалистической собственности

Коренные, качественные изменения в производительных силах общества неизбежно влекут за собой перемены во всей системе производственных отношений, и прежде всего в отношениях собственности на средства производства.

На основе создания материально-технической базы коммунизма социалистическая собственность *постепенно будет перерастать в коммунистическую.* Содержанием этого процесса является, во-первых, развитие государственной социалистической собственности в общенародную коммунистическую собственность; во-вторых, сближение, а в перспективе слияние кооперативно-колхозной собственности с общенародной.

Государственная общенародная собственность является в условиях социализма ведущей и преобладающей формой собственности. В процессе создания материально-технической базы коммунизма происходит бурный рост производства, многократное увеличение основных фондов, находящихся в государственной собственности.

Но дело не только в количественном росте объектов государственной социалистической собственности — в ней происходят и качественные изменения. В результате концентрации

и специализации производства усиливаются экономические связи между отдельными предприятиями и объединениями, отраслями, экономическими районами.

Повышается уровень обобществления производства, мелкие предприятия объединяются в крупные, создаются производственные объединения, совершенствуется управление экономикой. Вместе с ускоренным ростом производительности труда, его механизацией и автоматизацией изменяются и условия труда, возрастает участие масс в управлении производством, создаются предпосылки для формирования коммунистического самоуправления производителей.

Высшей фазе коммунизма соответствует единая коммунистическая общенародная собственность. Переход к ней будет происходить на основе постепенного сближения, а затем слияния кооперативно-колхозной собственности с общенародной собственностью.

Процесс *сближения колхозной собственности с общенародной* происходит в настоящее время. Во-первых, с индустриализацией колхозного производства, повышением степени механизации, энерговооруженности и производительности труда неделимые фонды колхозов сближаются по своей структуре, характеру, формам организации с производственными фондами государственных предприятий. Во-вторых, повышается уровень обобществления колхозных средств производства. Развиваются межколхозные производственные связи — средства колхозов объединяются для создания совместных строительных организаций, строительства и эксплуатации предприятий по переработке сельскохозяйственного сырья. Создаются аграрно-промышленные объединения, в которых зачастую объединяются предприятия, находящиеся в государственной и колхозной собственности. Растет удельный вес средств производства, находящихся в обобществленном хозяйстве. В-третьих, колхозы сближаются с общенародными предприятиями по организации труда, уровню и формам его оплаты. Создается единая система социального страхования колхозников.

Таким образом, колхозная собственность постепенно поднимается до уровня общенародной. На этой основе различия между двумя видами социалистических предприятий в конечном счете исчезнут, колхозная собственность сольется с государственной в единую общенародную собственность.

Сближение кооперативно-колхозной и общенародной форм собственности ведет к *стиранию классовых различий.*

В настоящее время все еще сохраняются существенные различия между рабочим классом и колхозным крестьянством, имеется особая социальная прослойка, занятая преимущественно умственным трудом, — интеллигенция. С ростом

механизации колхозного труда, сближением колхозов с общенародными предприятиями по формам организации и уровню оплаты труда уменьшаются социально-экономические различия между колхозниками и работниками государственных предприятий. Переход к единой коммунистической собственности, преодоление существенных различий между физическим и умственным трудом на основе роста культурно-технического уровня рабочих и колхозников приведут в конечном счете к исчезновению классов и социальных групп.

«Политика партии, — говорится в Отчетном докладе ЦК КПСС XXIV съезду партии, — направлена на то, чтобы содействовать сближению рабочего класса, колхозного крестьянства, интеллигенции, постепенному преодолению существенных различий между городом и деревней, между умственным и физическим трудом. Это — один из главных участков строительства бесклассового коммунистического общества».

Ведущую роль в строительстве коммунизма играет рабочий класс — самый многочисленный класс нашего общества. Рабочие составляют почти 55% занятого населения страны. Укрепляется союз рабочего класса и колхозного крестьянства — политическая основа нашего общества. Быстро растет численность трудовой интеллигенции.

Преодоление существенных различий между городом и деревней

Переход к высшей фазе коммунизма предполагает преодоление существенных различий между городом и деревней, выравнивание условий труда и быта всех членов общества, независимо от того, в какой местности они живут.

Важнейшим направлением в решении этой задачи является *превращение сельскохозяйственного труда в разновидность труда индустриального.* Сейчас сельскохозяйственный труд существенно отличается от труда индустриального по уровню технической оснащенности и производительности. В сельском хозяйстве уровень энерговооруженности труда и степень механизации производственных процессов (особенно в животноводстве, овощеводстве, садоводстве) ниже, чем в промышленности. Хуже здесь используются техника и труд в результате сезонности производства. Слабее применяются достижения современной науки.

Значительный шаг по пути сближения сельскохозяйственного и индустриального труда будет сделан в девятой пятилетке. На развитие сельского хозяйства государство и колхозы направляют почти 129 миллиардов рублей — столько, сколько было вложено за предыдущие десять лет. Осуществляется широкая программа индустриализации сельскохозяйственного производства. Сельское хозяйство получит за пя-

тилетие более 1700 тысяч тракторов, 1100 тысяч грузовых автомашин, 87 тысяч экскаваторов, на 15 миллиардов рублей сельскохозяйственных машин, в том числе машин для механизации работ в животноводстве и в производстве кормов на 6 миллиардов рублей.

Преодолению сезонности в использовании трудовых ресурсов села способствуют развитие в деревне подсобных промыслов, создание предприятий по переработке сельскохозяйственного сырья, филиалов промышленных предприятий, аграрно-промышленных объединений. Это позволит занять высвобождающиеся рабочие руки в деревне, равномернее использовать трудовые ресурсы в течение года, шире применять индустриальные методы производства в сельском хозяйстве.

В конечном счете по уровню механизации, энерговооруженности и организации труда работники сельского хозяйства не будут отличаться от работников промышленности. Сельскохозяйственный труд станет разновидностью индустриального труда. Это не означает, что исчезнут всякие различия между трудом в сельском хозяйстве и в промышленности. Но они будут не больше, чем, к примеру, нынешние различия в труде шахтера и текстильщика.

Преодоление *социально-экономических различий между городом и деревней* происходит по мере сближения кооперативно-колхозной собственности с общенародной, повышения уровня жизни сельского населения в результате более быстрого роста оплаты труда и улучшения пенсионного обеспечения колхозников, стирания классовых различий между рабочим классом и колхозным крестьянством. Так, в девятой пятилетке оплата труда колхозников возрастет на 30—35% при росте средней зарплаты рабочих и служащих на 20—22%.

В перспективе, с развитием сельскохозяйственного производства и улучшением снабжения сельского населения продовольственными и промышленными товарами, в сельском хозяйстве отпадет необходимость в личном подсобном хозяйстве колхозников и рабочих совхозов. Но для этого нужно, чтобы колхоз и совхоз обеспечивали всем необходимым семьи рабочих, служащих, колхозников, чтобы имелись хорошие магазины, пекарни, столовые и было выгоднее и легче приобрести продукты питания в магазине или столовой, чем производить в своем хозяйстве. Однако в настоящее время таких условий пока еще нет. Личное подсобное хозяйство является сейчас важным дополнительным источником увеличения доходов сельского населения и улучшения снабжения населения городов продуктами животноводства, овощами, фруктами.

На пути к высшей фазе коммунизма необходимо также преодолеть *различия в культурно-бытовых условиях города и деревни,* ликвидировать культурное отставание деревни. Широкая программа мер по сближению уровня жизни, условий труда и быта городского и сельского населения намечена XXIV съездом партии. Выделяются большие средства на благоустройство деревни. В сельской местности строятся современные дома. Значительно увеличится отпуск электроэнергии на коммунально-бытовые нужды сельского населения. Уровень газификации жилищ в сельской местности достигнет 40—50%. Развертывается строительство очагов культуры — кинотеатров, Домов и Дворцов культуры, библиотек, спортивных сооружений. Устойчивые телевизионные передачи будут обеспечены в основном на территории всей страны. Улучшится бытовое обслуживание сельских жителей. Объем бытовых услуг на селе за пятилетие возрастет в 2,8 раза при общем росте их объема в 2 раза.

Преодоление существенных различий между городом и деревней предполагает изменение облика не только сел, но и крупных городов. Решению этой задачи будет способствовать улучшение планировки городов, их озеленение, преодоление чрезмерной скученности городского населения, строительство городов-спутников и новых микрорайонов, в которых удобства городской жизни сочетаются с близостью к природе.

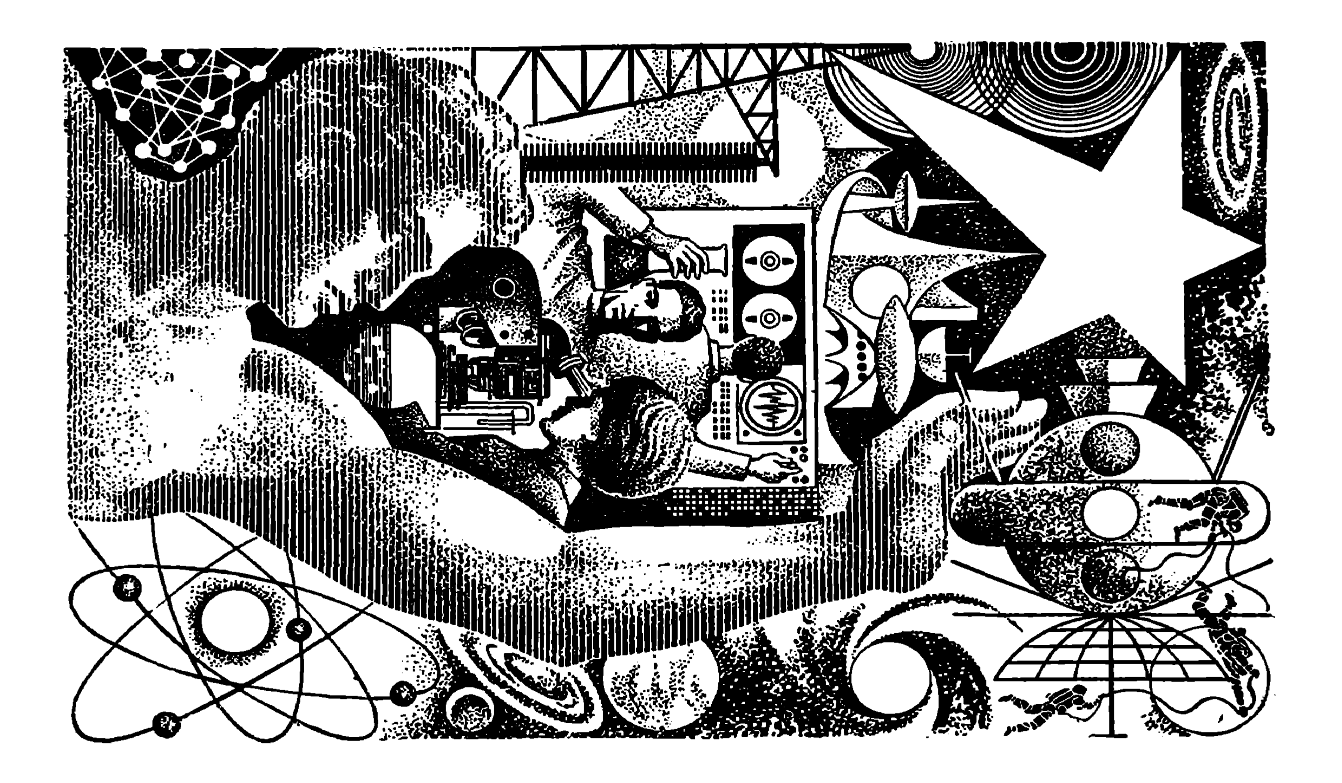
Большое внимание в новой пятилетке уделяется улучшению санитарного состояния городов, промышленных центров и других населенных пунктов и окружающей среды, борьбе с загрязнением атмосферы и водных ресурсов.

Перерастание социалистического труда в коммунистический

Формирование коммунистических производственных отношений неразрывно связано с процессом перерастания социалистического труда в коммунистический. Коммунистический труд представляет собой высокопроизводительный труд, базирующийся на самой передовой науке и технике, обеспечивающий изобилие материальных и духовных благ. Он предполагает высокую сознательность каждого работника, отношение к труду как к первой жизненной потребности человека.

Становление коммунистического труда — процесс длительный и сложный, требующий создания необходимых материальных, экономических и духовных предпосылок.

Важнейшей материальной предпосылкой перерастания социалистического труда в коммунистический является изменение характера труда в процессе создания материально-технической базы коммунизма. На этой основе происходит по-



степенное *стирание граней между физическим и умственным трудом.*

Переход к коммунизму несовместим с сохранением тяжелого и малоквалифицированного ручного труда. Механизация и автоматизация производственных процессов повышают требования к общеобразовательной и специальной подготовке рабочих и колхозников. Их труд все больше приобретает творческий характер. Возрастает удельный вес операций, требующих специальных знаний. Все более распространенным типом рабочего становится рабочий-интеллигент, имеющий неполное среднее или среднее образование, обучающийся заочно в техникуме или вузе, принимающий активное участие в рационализации и изобретательстве. Он соединяет в себе черты работников физического и умственного труда.

В то же время рост механизации и автоматизации труда инженерно-технических работников и служащих, широкое распространение счетно-вычислительных машин и оргтехники позволяет освободить работников умственного труда от чисто механических, монотонных операций, резко повысить производительность их труда.

Намеченные Директивами XXIV съезда партии меры по дальнейшей механизации труда рабочих и колхозников, сокращению ручного и тяжелого, а также неквалифицированного труда, резкому увеличению производства средств автоматизации и электронно-вычислительной техники, повышению образовательного уровня населения являются важным шагом на пути к преодолению существенных различий между умственным и физическим трудом, органическому их соединению в процессе производства.

Изменение характера труда, преодоление существенных различий между умственным и физическим трудом — необходимые предпосылки превращения труда в первую жизненную потребность человека. Осуществление социалистического принципа «кто не работает, тот не ест», коммунистическое воспитание трудящихся, правильное сочетание материального и морального стимулов к труду, развитие социалистического соревнования направлены к этой же цели.

Воспитание у каждого человека *коммунистического отношения к труду* становится важнейшей практической задачей в период перехода от социализма к коммунизму. Во-первых, это является необходимой предпосылкой повышения темпов роста производительности труда, создания материально-технической базы коммунизма. Во-вторых, без этого невозможно решить задачу воспитания нового человека, ибо нет лучшего средства воспитания, чем участие в коллективном труде. Труд — основа человеческой культуры, фундамент

общества. «Высота культуры, — писал А. М. Горький, — всегда стоит в прямой зависимости от любви к труду».

Нельзя не видеть, что победа коммунистического труда неотвратима, что он неизбежно вырастает из материальных, экономических, социальных условий, которые создаются с развитием социалистического общества.

Создание предпосылок перехода к коммунистическому принципу распределения

Создание материально-технической базы коммунизма, переход к единой коммунистической собственности, победа коммунистического труда откроют возможность для постепенного осуществления принципа «от каждого — по способностям, каждому — по потребностям».

Осуществление этого принципа возможно лишь при наличии определенных предпосылок. Это, во-первых, достижение высокого уровня развития производительных сил общества, обеспечивающего изобилие материальных благ и существенное повышение благосостояния народа; во-вторых, превращение труда в первую жизненную потребность человека; в-третьих, воспитание нового человека. Пока этих условий нет, любая попытка ввести коммунистический принцип распределения может нанести лишь ущерб строительству нового общества. Предпосылки перехода к коммунистическому принципу распределения постепенно вызревают в развитом социалистическом обществе.

Коммунизм возникает не на основе аскетического ограничения потребностей и низкого уровня жизни трудящихся, а, напротив, на базе все более разностороннего развития этих потребностей, неуклонного повышения уровня благосостояния народа. Этой цели служит социалистический принцип распределения по труду, который обеспечивает материальную заинтересованность работников в росте и совершенствовании производства, стимулирует повышение квалификации, способствует превращению труда в первую жизненную потребность человека.

Поэтому распределение по труду является основной формой распределения материальных благ в период строительства коммунизма. На XXIV съезде партии подчеркивалось, что основным источником роста доходов населения должна быть оплата по труду.

Повышение минимума заработной платы и введение гарантированной денежной оплаты труда колхозников способствуют сближению уровня жизни различных категорий работников.

Этой же цели служит дальнейшее развитие общественных фондов потребления. По мере развития производства и увеличения количества материальных и духовных благ,

находящихся в распоряжении общества, оно сможет удовлетворять безвозмездно все более широкий круг потребностей каждого человека.

Буржуазные экономисты считают коммунистический принцип распределения неосуществимым. Разве сможет общество, заявляют они, удовлетворить до конца потребности человека, жадность которого, стремление накоплять богатства безграничны? А если каждый потребует десятки пианино, дворцов, автомобилей?

В. И. Ленин, высмеивая попытки извратить научное представление о распределении на высшей фазе коммунизма, показал, что коммунизм предполагает не нынешний уровень производительности труда и не нынешнего обывателя, способного зря переводить общественное богатство и требовать невозможного.

Объем разумных потребностей человека в каждый период не безграничен. Существуют определенные, научно обоснованные нормы питания, превышение которых вредно для организма. Точно так же имеются разумные пределы обеспечения красивой и удобной одеждой и обувью, жилищем и т. п. Полное удовлетворение этих потребностей людей вполне достижимо с развитием производства.

На высшей фазе коммунизма будут полностью удовлетворены основные жизненные потребности человека. Но культурные и творческие потребности человека, его стремление достичь новых высот в покорении природы безграничны. Удовлетворение одних потребностей рождает новые, более высокие. Это будет служить стимулом к постоянному росту и совершенствованию общественного производства.

Курс на повышение уровня жизни народа

Осуществление принципов коммунизма возможно лишь при достижении гораздо более высокого, чем сейчас, уровня жизни народа. Задача неуклонного повышения жизненного уровня советского народа всесторонне обоснована XXIV съездом партии. «Курс Коммунистической партии на повышение благосостояния народа, — говорится в резолюции съезда по Отчетному докладу ЦК КПСС, — будет определять не только главную задачу девятой пятилетки, но и общую ориентацию хозяйственного развития страны на длительную перспективу. Возросший экономический потенциал, потребности развития народного хозяйства делают возможным и необходимым более глубокий поворот экономики к решению многообразных задач, связанных с повышением благосостояния народа».

В течение девятой пятилетки будет осуществляться широкая социальная программа, выполнение которой явится важ-

ным шагом в решении социально-экономических задач коммунистического строительства.

Значительно увеличатся *денежные доходы* трудящихся, прежде всего за счет роста оплаты труда. За счет этого источника будет обеспечено три четверти прироста реальных доходов населения. Это позволит усилить материальные стимулы к труду. Повышение минимума заработной платы и ставок среднеоплачиваемых работников будет означать дальнейшее последовательное проведение политики сближения уровня доходов различных категорий трудящихся, что облегчит в дальнейшем переход к коммунистическому принципу распределения. Более полно будут удовлетворяться разнообразные потребности советских людей в товарах и услугах.

Фонды общественного потребления значительно увеличатся и достигнут в 1975 году 90 миллиардов рублей. Это даст возможность осуществить такие важные социальные мероприятия, как улучшение медицинского обслуживания населения, повышение уровня жизни многодетных и малообеспеченных семей, пенсионеров, учащихся, дальнейшего развития народного образования и роста культурно-технического уровня трудящихся.

Существенно улучшатся *условия труда и быта населения.* На основе повышения технического уровня производства будет последовательно сокращаться применение ручного и тяжелого, а также неквалифицированного труда во всех отраслях народного хозяйства. Труд будет приобретать все более творческий характер.

В нашей стране осуществляется крупнейшая в мире программа жилищного строительства. За пятилетие будут построены жилые дома общей площадью 565—575 миллионов квадратных метров, что позволит улучшить жилищные условия 60 миллионов человек — четверти всего населения страны. Улучшится социально-культурное, бытовое и коммунальное обслуживание населения.

Выше уже говорилось о том, что в девятой пятилетке будет решаться задача *сближения уровня жизни городского и сельского населения.*

Все эти важные социальные мероприятия, наряду с намеченными XXIV съездом партии мерами по дальнейшему подъему производства и повышению его эффективности, совершенствованию управления народным хозяйством и планирования, последовательному осуществлению и развитию принципов хозяйственной реформы, будут способствовать решению исторической задачи — построению в нашей стране коммунистического общества.

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. В чем состоят общие черты и различия двух фаз коммунистического общества?
2. Почему неизбежно перерастание социализма в коммунизм и каковы особенности этого процесса?
3. Каковы основные направления создания материально-технической базы коммунизма?
4. В чем состоят задачи по повышению эффективности общественного производства, поставленные XXIV съездом КПСС?
5. Как развивается процесс перерастания социалистических производственных отношений в коммунистические?

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ

Заведующий редакцией *В. Т. Пискунов*

Редактор *М. А. Рабинович*

Младший редактор *С. Е. Басина*

Художник *Н. Н. Лутохин*

Художественный редактор *С. И. Сергеев*

Технический редактор *Л. И. Данилина*

Сдано в набор 14 июня 1971 г. Подписано в печать 24 августа 1971 г. Формат 60×90[1]/16. Бумага типографская № 3. Условн. печ. л. 23. Учетно-изд. л. 21,66. Тираж 800 000 (1—500 000) экз. А00347. Заказ № 1792. Цена в бумажном переплете 55 коп., в коленкоровом 66 коп.

Политиздат, Москва, А-47, Миусская пл., 7.

Ордена Трудового Красного Знамени Ленинградская типография № 1 «Печатный Двор» им. А. М. Горького Главполиграфпрома Комитета по печати при Совете Министров СССР, г. Ленинград, Гатчинская ул., 26.